Федеральное агентство морского и речного транспорта
Федеральное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Волжская государственная академия водного транспорта

ВЕСТНИК
Волжской государственной академии
водного транспорта

Выпуск 39

Изд-во ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
Н. Новгород, 2014

УДК 13+31+32+33+34+37+62+65+68
В 39

В 39 Вестник Волжской государственной академии водного транспорта. Выпуск 39. – Н. Новгород: Изд-во ФБОУ ВПО «ВГАВТ», 2014.–173с.

Главный редактор – д.т.н., профессор И.К. Кузьмичев
Заместитель главного редактора – к.т.н., доцент А.Б. Корнев

Редакционная коллегия:
д.ю.н. проф. Г.Н. Королев
д.ф.н. проф. А.А. Владимиров
д.э.н. проф. В.Н. Костров
к.т.н. доц. С.Г. Яковлев
к.э.н. проф. В.И. Олюнин
доц. Б.Н. Сильянов

Вестник ВГАВТ - журнал широкой научной тематики, посвященный вопросам водного транспорта.

Материалы выпуска рекомендуются научным сотрудникам, преподавателям высших учебных заведений, инженерам, аспирантам и студентам соответствующих специальностей.

© ВГАВТ, 2014

СОДЕРЖАНИЕ

Раздел I
Актуальные проблемы права и государства

Гарник Л.Ю.
История развития законодательства об ответственности в сфере кредитных правоотношений 11
Кожевников С.Н.
Демократия в России: социальные и правовые свойства 15
Коломейченко Е.А.
Личность как субъект политико-правового взаимодействия с государственно-властными структурами 23
Соколов С.А.
Формирование духовно-нравственных и патриотических начал в правосознании студентов-юристов на занятиях по учебной дисциплине «История отечественного государства и права» 31
Сочнев Ю.В., Долкова Е.А.
Институт коммерческой собственности в гражданском и торговом праве Франции: основные исторические аспекты и современное состояние 36
Толстолуцкий В.Ю.
Содержание и место учебно-методического пособия между учебником и практикумом в обучении криминалистике 42

Раздел II
Философия. Общество. Культура

Гусев Е.А.
Кризис современной философской мысли 47
Заливалов Н.В., Маркова Н.А.
Проблемы крупных городов 50
Пахомова Е.А.
Развитие отечественной представительной демократии на рубеже 1980–1990-х годов 57
Тиховодова А.В.
Модели гражданского общества 61
Щуров В.А., Шаталов-Давыдов Д.Ю.
Металингвистический подход в разрешении международно-правовых коллизий 69

Раздел III
Философские, социально-педагогические и филологические науки

Коваль О.И.
Самостоятельная работа при обучении чтению на иностранном языке 79
Мозольцова Н.А., Маркова Н.А.
Занятость молодежи: реалии и перспективы 82

Раздел IV
Финансовые и учетно-аналитические проблемы современной экономики

Жигалова Н.Е., Солдатова И.В.
Методическое обеспечение финансовой диагностики хозяйствующего субъекта..... 95
Замотаева О.А., Кадетова А.А.
Классификация предпринимательских рисков и их влияние на финансовое состояние организации..... 102
Колосов А.А.
Бюджетно-налоговая политика России и налоговый потенциал Нижегородской области..... 112
Крайнова В.В., Горлов П.Д.
Налогообложение доходов физических лиц от продажи имущества 120
Пумбрасова Н.В., Дубова Е.О.
Перспективы использования внеуличного скоростного транспорта в городских пассажирских перевозках (на примере метро)..... 127
Пумбрасова Н.В., Петухова О.С.
Риск при перевозке опасных грузов автомобильным транспортом 132
Худякова А.Н.
Анализ эффективности использования оборотного капитала (на примере ООО «Гранд-НН»)..... 136

Раздел V
Экономика, логистика и управление на транспорте

Крайнова В.В.
Оптимизация и совершенствование налогообложения организаций судоходства и судостроения..... 145
Краснощеков А.Д.
Моделирование в системе планирования и управления на предприятии..... 151
Краснощеков А.Д.
Сетевые организационные структуры предприятия..... 154
Краснощеков А.Д., Кулагин П.А.
Математический аппарат моделирования логистических процессов на транспорте..... 159

Раздел VI
Эксплуатация судового энергетического оборудования

Гусакова Т.Н., Алексеев В.В.
Анализ топливоиспользования в судовых энергетических установках на судах водного транспорта..... 167
Беспалов В.И., Колыванов В.В.
Применение на судах валогенераторов с устройством поддержания постоянной частоты вращения на различных режимах работы главных двигателей 169

Federal Agency of Sea and River Transport
Volga State Academy of Water Transport

BULLETIN
of the Volga State Academy
of Water Transport

Issue 39

VSAWT publishing house
N. Novgorod, 2014

Bulletin of the Volga State Academy of Water Transport (VSAWT). Iss.39. – N. Novgorod: VSAWT publishing house, 2014. – 173 p.

Editor-in-chief – D.Sc.(Tech.) Professor I.K.Kuzmichev
Deputy Editor-in-chief – Ph.D. Associate Professor A.B.Kornev

Editorial board:
D.Sc.(Jur.), Professor G.N. Korolev
D.Sc.(Phil.), Professor A.A. Vladimirov
D.Sc.(Econ.), Professor V.N. Kostrov
Ph.D.(Tech.), Associate Professor S.G. Yakovlev.
Ph.D.(Econ.), Professor V.I. Olynin
Associate Professor B.N. Silyanov

ISBN 978-5-901722-39-8

© VSAWT, 2014

CONTENTS

Section I
Actual problems of law and state

Garnik L.Y.
The history of the institute an inquiry into the Bailiff Service of the Russian state..... 11
Kozhevnikov S.N.
Democracy in russia: social and legal characteristics 15
Kolomeychenko E.A.
Personality as a subject of political and legal cooperation with state-power structures 23
Sokolov S.A.
The formation of spiritual- moral and patriotic beginnings in the legal conscience of student- jurists in the occupations on training discipline «history of domestic state and right»..... 31
Sochnyev U.V., Dolkova E.A.
The institution of commercial property in French civil and commercial legislation: main historical aspects and the current status 36
Tolstolutsky V.Y.
The content and location of the educational-methodical manuals between manual and workshop in forensics training..... 42

Section II
Philosophy. Society. Culture

Gusev E.A.
The crisis of modern philosophical thought..... 47
Zalivalov N.V., Markova N.A.
Problems of large cities 50
Pakhomova E.A.
Development of the domestic representative democracy at the turn of the 1980–1990s..... 57
Tikhovodova A.V.
Models of civil society..... 61
Shyurov V.A., Shatalov-Davydov D.Y.
Metalinguistic method in water transport judicial disputes 69

Section III
Philosophical, Socio-Pedagogical And Philological Sciences

Koval O.I.
Self study in teaching reading in a foreign language 79
Markova N.A., Mozoltsova N.A.
Youth employment: realities and prospects..... 82

Section IV
Financial and accounting-analytical problems of the modern economy

Zhigalova N.E., Soldatova I.V.
Methodical provision of financial diagnostics business entity 95
Zamotaeva O.A., Kadetova A.A.
Classification of business risks and their impact on the financial status of the organization 102
Kolosov A.A.
The fiscal policy Russian Federation and tax potential Nizhny Novgorod region 112
Kraynova V.V., Gorlov P.D.
Taxation of income of individuals from the sale of property 120
Pumbrasova N.V., Dubova E.O.
Prospects for the use of off-street transit of high-speed transport in urban passenger transport (on the example of metro) 127
Pumbrasova N.V., Petuhova O.S.
Risk of the transport of dangerous goods by road 132
Khudyakova A.N.
Analysis of working capital using efficiency (on the example of company «Grand-NN» Ltd.) 136

Section V
Economics, Logistics And Transport Management

Kraynova V.V.
Optimization and improvement of taxation of organizations shipping and shipbuilding 145
Krasnoschekov A.D.
Modeling in the planning system and manipulated by the enterprise 151
Krasnoschekov A.D.
Organizational structure of the enterprise network 154
Krasnoschekov A.D., Kulagin P.A.
Mathematical tools of modeling the transport logistics processes 159

Section VI
Operation of ship power equipment

Gusakova T.N., Alekseev V.V.
Analysis fuel usage in ship power plants ships water transporttn 167
Bespalov V.I., Kolivanov V.V.
Ship shaft generators with a device to maintain a constant speed on the various modes of operation of the main engines 169

Раздел I

Актуальные проблемы права и государства

Редакционная коллегия раздела:

Н.В. Чих, к.ю.н., доцент – ответственный секретарь,
Г.Н. Королев, д.ю.н., профессор – ответственный редактор,
Ф.С. Сосенков, к.ю.н., доцент
В.Н. Бутченко, к.э.н., доцент
С.С. Подосенов, к.т.н., с.н.с.

Section I

Actual problems of law and state

Editorial board for the section:

Ph.D.(Jur.), Associate Professor N.V. Chikh
D.Sc.(Jur.), Professor G.N. Korolev
Ph.D.(Jur.), Associate Professor F.S. Sosenkov
Ph.D.(Ekon.), Associate Professor V.N. Butchenko
Ph.D.(Tech.), Senior Staff Scientist S.S. Podosenov

УДК 343

Л.Ю. Гарник, *преподаватель ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ КРЕДИТНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Ключевые слова: законодательство, преступление, нормы, ответственность, долг, должник, кредитор, права, договор.

В статье проведен историко-правовой анализ ответственности за незаконное получение кредита и злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности в отечественном законодательстве.

Обзор законодательства дореволюционной России, показал, что законодатель всегда уделял внимание охране кредитных отношений как в гражданско-правовом, так и в уголовно-правовом порядке.

При сравнении характерных особенностей предмета исследования в историческом ракурсе с современными данными устанавливаются сходства и различия определенных признаков явления. Это позволяет, как правило, продвинуться дальше в познании.

В памятниках уголовного права мы не находим преступлений, которые названы в действующем Уголовном кодексе как «незаконное получение кредита» и «злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности». Тем не менее анализ законодательства прошлого позволяет с уверенностью сказать, что уже тогда в обществе существовало осознание необходимости криминализации деяний, напоминающих преступления, предусмотренные ст. 176 и 177 действующего уголовного закона.

В истории отечественного права уже в самый ранний период в государствах, находившихся на территории России, существовали нормы, которые по своему характеру скорее были нормами гражданского права, регулировавшими отношения предоставления ссуд, займов и т.д. Уже в первых законодательных актах, в частности, в Русской Правде обнаруживаются нормы, направленные на охрану прав кредитора. При этом, можно сказать с определенной долей условности, что в источниках дореволюционной России существовали нормы, предусматривающие ответственность за злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности. Несомненно, условия наступления ответственности отличаются от тех, которые описаны в ст. 177 УК РФ, но законодательство постоянно совершенствовалось, и в более поздних источниках, таких как Устав о наказаниях, налагаемых мировыми судьями, 1864 г. (ст. 176-1) и Уголовное Уложение 1903 г. (ст. 606), аналогично современному законодательству уже предусматривается ответственность за случаи невозвращения долга должником, имеющим возможность его возвратить, и скрывающим свое имущество, когда против него уже предъявлен иск.

Эти сборники норм также регулировали некоторые вопросы предоставления ссуд, займов, ответственности должников, что позволяло на тот период развиваться экономической жизни. Так, в важнейшем памятнике древнерусского права Русской Правде наиболее полно был регламентирован договор займа. В Русской Правде (краткой редакции, текст по Академическому списку) имеется указание и на ответственность в случае невыполнения условий займа: «если где будет иск к кому-либо об уплате займа, то идти ему на судебное разбирательство при двенадцати свидетелях. И если ока-

жется, что должник злонамеренно не отдавал его деньги, как следовало по условию, то с него взыскивается три гривны штрафа» [1].

В пространной редакции Русской Правды ст. 47 О резе (текст по Троицкому списку) имеется указание, что Если заимодавец потребует уплаты долга, а должник начнет отпираться, то заимодавец обязан представить свидетелей, которые пойдут к присяге, и тогда он получит свои деньги. Если должник не отдавал ему много лет, то платить ему еще 3 гривны в вознаграждение за убытки. Последствия для «купца, взявшего товар или деньги в кредит, которые он или пропьет, или проиграет, или испортит по глупости», описаны в ст. 54 пространной редакции Русской Правды «доверители поступают с ним как им угодно; хотят – ждут, хотят – продадут в рабство, на то их воля» [2].

Салтыков С. Считал, что возникновение Древнерусского государства (IX–XII вв.) сопровождалось формированием древнерусского феодального права. Как всякое феодальное право оно было правом-привилегией, т. е. закон прямо предусматривал неравноправие людей, принадлежавших к разным социальным группам, что было ярко выражено в отношении и заемщиков, и недобросовестных должников.[3]

Древнерусское законодательство знало довольно развитую систему норм, регулирующих имущественные отношения. Обязательства возникали из причинения вреда и из договоров. Так в ст.51 пространной редакции Русской правды говорится Кто отдает деньги в рост или мед в настав, или хлеб в присып, тому надлежит представить свидетелей; и как он при них договорился, так ему и брать рост. [4]

По мнению Сапожкова А.А. 1Право Руси периода феодальной раздробленности (XII–XIV вв.) в контексте рассматриваемой темы представляет интерес в связи с существованием Новгородской и Псковской феодальных республик. Так, Псковская судная грамота восполняла существенные пробелы в области гражданского права, в том числе и в области предоставления ссуд, займов, ответственности должников, что определялось развитием товарно-денежных отношений и обусловило достаточно высокий уровень обязательственного права. Серьезное внимание уделялось способам обеспечения исполнения обязательства. В той же Псковской судной грамоте достаточно много места отведено поручительству и залогу.

Что же касается периода образования Русского централизованного государства и его правовой системы (XIV – начало XVI в.), то здесь важно изучить Судебник 1497 г., так как он внес единообразие в судебную практику русского государства. Хотя в нем. например, о займе говорила лишь одна статья, предусматривавшая, подобно Русской Правде [5], ответственность купца в случае потери, растраты заемного имущества. Должник по-разному отвечал в зависимости от отсутствия или наличия злой воли. Неуплата долга в результате несчастного случая («утеряет товар бесхитростно, истонет, или згорить, или рать возьметь») влекла лишь обязанность возвратить долг – в рассрочку и без процентов.[6] Если же неуплата проистекала по вине должника («пропиет или иным каким безумием погубит товар»), Судебник безальтернативно предписывал лишить виновного свободы и отдать истцу в холопы [7] до отработки долга. Это положение получило развитие в последующем законодательстве.

Судебник 1550 г. представлял собой новую редакцию Судебника 1497 г. Именно в Судебнике 1550 г. Ивана Грозного, в ст. 58, впервые появляется термин «мошенник» («А мошенника та же казнь, что и татю») [8]. И.Я. Фойницкий трактовал это как карманную кражу (от слова мошна – кошелек) [9]. Большинство исследователей считают, что именно ст. 58 Судебника 1550 г. впервые проводит различие между татьбой (кражей) и мошенничеством, в частности, М.В. Владимирский-Буданов. [10] Действительно, в этой же статье наряду с мошенником упоминается «оманщик», то есть обманщик. («А кто на оманщике взыщет и доведут на него, ино у ищен как пропал. А оманщика, как его приведут, ино его биты кнутьем») [11].

Соборное Уложение 1649 г., стремясь облегчить положение должников (особенно дворян), запретило взыскивать проценты по займу, считая, что таковой должен быть

безвозмездным. Исковая давность по займу устанавливалась в 15 лет, частичная уплата долга прерывала течение давности. Способами обеспечения исполнения договоров были поручительство и залог. В законе имелись подробные описания различных составов преступлений, в том числе имущественных, где речь идет и о наказуемости нарушений кредиторских обязательств. Выделяя такого рода деяния в качестве преступных. Соборное Уложение содержало нормы, посвященные вопросам процессуального характера, а также вопросам гражданско-правовой и административной ответственности [12].

Статья 206 главы 10 Соборного Уложения без существенных изменений воспроизвела карательную часть указанной выше ст. 55 Судебника 1497 г.: «А будет кто у кого возмет денег взаймы, или чего-нибудь для торговли, и тот долг истеряет своим безумием, пропьет, или проворует каким-нибудь обычаем, а сыщется про то допряма, а окупитися ему будет нечем, и его отдать исцу головою до искупу же» [12]. При анализе данной нормы, с точки зрения сегодняшнего дня, прежде всего, обращают на себя внимание несколько обстоятельств: должник нес личную ответственность за невозврат долга, причем она наступала и в том случае, если заем был сделан для достижения коммерческих целей ; диспозиция нормы подкреплялась весьма суровой санкцией, которая помимо ограничения личной свободы должника позволяла некоторым образом компенсировать материальные потери кредитора и могла быть реализована независимо от того, каково имущественное положение первого; при решении вопроса об ответственности не играл роли размер непогашенного долга.

Нам недоступны статистические данные, позволяющие сделать вывод об эффективности применения рассматриваемой нормы российскими судами, однако теоретический анализ дает основание утверждать следующее. Эта норма гарантировала защиту кредитору, невзирая на отношение (прямой или косвенный умысел, а равно легкомыслие или небрежность) нерадивого должника к утрате взятых в долг средств; она стимулировала должника к тому, чтобы тот использовал для погашения долга все имеющиеся в его распоряжении возможности, в том числе укрытое от кредитора и иных лиц имущество; подобная норма заключала в себе большой предупредительный потенциал, ибо должник не мог отговориться неблагоприятно сложившимися условиями на рынке, отсутствием у него средств, необходимых для погашения долга, и прочее. – его ответственность была неотвратима.

Особенно важным представляется обращение к российскому уголовному законодательству времен судебной реформы XIX в., которая позволила создать одну из самых прогрессивных судебных систем. В середине XIX в., когда действовало множество других нормативных актов, законодателю удалось определиться с основными видами преступлений и отразить их сначала в Своде законов Российской империи, а затем в более совершенной форме – в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных [13].

Скобликов П.А. считает, что исследование законодательства этого периода времени целесообразно проводить с рассмотрения понятия мошенничества, которое уже было дано в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г., так как фактически при незаконном получении кредита в смысле ст. 176 УК РФ 1996 г. используются мошеннический обман и злоупотребление доверием. Мошенничеством по данному Уложению признавалось всякое посредством какого-либо обмана учиненное похищение чужих вещей, денег или иного имущества (ст. 1665). По ст. 173 Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями, подлежали наказанию и те, кто выманит у кого-либо деньги или вещи через сообщение ложных известий или под видом выгодных предприятий, мнимых расходов по какому-либо Делу, благотворительных приношений или иным мошенническим образом. В этот же документ была включена ст. 176-1, содержавшая следующую норму: «Лица, заведомо имевшие какие-либо способы к удовлетворению своих кредиторов, но умышленно не объявившие об этом суду или полиции в случаях и порядке, определенных правилами гражданского судо-

производства, а также сделавшие при сем объявлении ложные показания, хотя бы от этого и не последовало ущерба, подвергаются: заключению в тюрьму от одного до восьми месяцев» [14]. Содержание данной статьи актуально и сегодня.

Конструкция данной нормы такова, что доказывание объективной и субъективной сторон преступления не представляет серьезных трудностей (поскольку опирается на формализованные и, как правило, должным образом документируемые процедуры административного и гражданского процесса). Представляется, что законодателю удалось ухватить в цепи злонамеренных действий должника существенное звено и это позволяло правоприменителю делать объективный вывод о необходимости привлечения к ответственности. Эффективность нормы повышало и то обстоятельство, что защита кредитора начиналась не на стадии исполнения судебного решения. а в более ранний период, на стадиях судебного и даже досудебного рассмотрения жалобы в отношении должника. По мнению Сапожкова А.А., эта правовая конструкция (с необходимыми коррективами) может быть воспринята и современным законодательством. [15]

В Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. в редакции 1885 г. имелись также нормы о злоупотреблении доверием (не доверчивостью); Так, по мнению Устинова В.С. в первом случае имеет место юридическое отношение с определенным содержанием, вытекающим из прав и обязанностей одного лица к имуществу другого; во втором же случае – фактическое, определяемое чисто субъективным моментом – личным доверием одного лица другому. Наряду с нормами о мошенничестве и ответственности должников они носили крайне дробный, казуистический характер (их было более 40), их признаки определялись недостаточно ясно и не всегда четко были выделены из составов других преступлений. [16]

Показательна в рассматриваемом нами аспекте ст. 611, где в п. 2 установлена ответственность за побуждение к вступлению в невыгодную сделку или к иному по имуществу распоряжению посредством лживых обещаний и уловок, если виновный воспользовался для этого отсутствием у потерпевшего ясного понимания свойств и значения таких сделок или распоряжения и действовал с целью доставить себе имущественную выгоду. Эти действия в теории уголовного права входили в группу преступлений, которые называли договорными обманами, для наличия состава такого преступления требовалось: 1) оформление договора в письменную форму; 2) объектом могло быть как движимое, так и недвижимое имущество; 3) преступление признавалось оконченным с момента получения имущества или права на него. [17]

Изученный опыт уголовного законодательства Древней Руси может быть использован для дальнейшего совершенствования российского уголовного законодательства.

Список литературы:

[1] Титов Ю.П. Хрестоматия по истории государства и права России.– М., 2002. стр.4
[2] Русская Правда. Пространная редакция [Текст] // Титов, Ю. П. Хрестоматия по истории государства и права России. – М., 2007. – С. 9–25.
[3] Салтыков С. Зарождение древнерусского права // Российская юстиция. 1997. № 1. С. 59–62.
[4] История отечественного государства и права. Ч. 1: Учебник / Под ред. О. И. Чистякова. М., 1996. С. 42–51.
[5] Титов Ю.П. Хрестоматия по истории государства и права России: Учебное пособие. М., 1997. С. 5.
[6] Там же. С. 15.
[7] Памятники русского права. М., 1955. Вып. III. С. 339–374
[8] О холопах см., напр.: История государства и права: Словарь-справочник / Под ред. М. И. Сизикова. М., 1997. С. 276.
[9] Российское законодательство X–XX веков. Т. 2. Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства. М., 1985. С. 58, 148.
[10] Владимирский-Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. Ростов-н/Д, 1995. С.351.

[11] Российское законодательство X–XX веков. Т. 2. Законодательство периода образования и укрепления Русского централизованного государства. С. 108.
[12] Соборное Уложение 1649 г. так же, как и Судебник 1550 г. предусматривало, что мошенникам «чинить тот указ, что указано чинить татям за первую татьбу»
[13] Таганцев Н.С. Уголовное Уложение 22 марта 1903 года. СПб., 1904. С. 879.
[14] Скобликов П.А. Уголовно-правовое обеспечение возвратности долгов в Российском законодательстве // Хозяйство и право. 1999. № 1. С. 46–53.
[15] Теория и практика уголовного права и уголовного процесса – А.А. Сапожков// Кредитные преступления
[16] Устинов В.С. Российское уголовное законодательство об ответственности за преступления против собственности. Н. Новгород, 1998. С. 72–75.
[17] Свод законов Российской империи. Устав о наказаниях, налагаемых мировыми судьями. Репринтное издание 1914 года. Волгоград, 1995. С. 63–64.

THE HISTORY OF THE INSTITUTE AN INQUIRY INTO THE BAILIFF SERVICE OF THE RUSSIAN STATE

L.Y. Garnik

Keywords: law, crime, standards, responsibility, debt, debtor, creditor rights, contract.

The article gives a historical and legal analysis of liability for illegal loan and persistent evasion of repayment of the debt in the domestic legislation.

УДК 34

***С.Н. Кожевников**, д.ю.н, профессор, Заслуженный юрист РФ,*
ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5.

ДЕМОКРАТИЯ В РОССИИ: СОЦИАЛЬНЫЕ И ПРАВОВЫЕ СВОЙСТВА

Ключевые слова: *демократия, демократические институты, государственность, политическая конкуренция.*

В статье проанализированы основные подходы к определению понятия «демократия» в отечественной юридической науке и выделены существенные признаки этого явления. Значительное внимание уделяется демократии в условиях российской государственности.

В настоящее время понятие «демократия» широко используется в публицистической литературе, в политических речах, становится предметом исследования политологии, юриспруденции и других наук.

Представляется, что юридической науке принадлежит приоритет в определении и характеристике обозначенного понятия. Дело в том, что право как универсальная система регулирования призвана оформлять и обеспечивать любые общественные отношения, нуждающиеся в организации и охране. Это относится и к существующим в современной России демократическим институтам.

К текущему моменту по теме демократии накоплен значительный материал. Вместе с тем в существующих публикациях по данной теме полного единства взглядов

относительно понятия демократии, как государственно-правового явления, свойственных ей признаков, нормативно-правовой основы.

В этой связи прежде всего обратим внимание на определения демократии, содержащиеся в справочной научной литературе.

Под демократией в широком смысле понимается форма общественного управления, при которой большинство ее членов участвуют в этом процессе[1].

В Большом юридическом словаре («демократия» от др. греч. «demos» – народ и «kratos» – власть) в современном понимании рассматривается как форма государственного устройства, основанная на признании таких принципов, как верховенство конституции и законов, народовластие и политический плюрализм, свобода и равенство граждан, неотчуждаемость прав человека. Демократии свойственны разделение властей, развитие системы народного представительства[2].

Буквальный перевод слова «демократия» – власть народа. При этом народ понимается не только как простая общность, но и как «соединение людей, связанных между собой согласием в вопросах права и общности интересов»[3].

Становление демократии в России сопряжено с большими сложностями. В дореволюционный период, несмотря на существование консервативных традиций, соответствующего образа мышления имели место достижения земской демократии. События 1917 г., годы военного коммунизма и др. приостановили эту тенденцию. В последующее советское время продолжается разрыв с признанными в мире теоретическими моделями и принципами демократии. Издержки практики реализации «демократии» в нашей стране хорошо известны (коллективизация и т.д.).

В последние годы проблемы развития существующей российской демократии привлекают внимание представителей различных областей знания[4].

Современная российская демократия формировалась в результате прогрессивных преобразований в стране в 1985–1991 гг., принятия Декларации о государственном суверенитете РСФСР (1990 г.), принятия в 1993 г. Конституции РФ на референдуме и последующего законодательного процесса.

В Конституции РФ 1993 г. термин «демократия» используется дважды в преамбуле и ст. 1. В тексте преамбулы отмечена незыблемость демократической основы возрожденной суверенной государственности России. Существенно и то, что в ст. 1 прилагательным «демократическое» определяется государство Российская Федерация. Одновременно оно квалифицируется как «федеративное правовое государство с республиканской формой правления». Примечательно то, что Конституция РФ не содержит какого-либо другого понятия, содержание которого столь по-разному истолковы-

---

[1] См.: Большая юридическая энциклопедия, – М.: Изд-во Эксмо, 2007. С. 159.

[2] См: Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Е. Крутских. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2001.

[3] См.: Авдеев Д.А. Демократия как основа республиканской формы правления / Д.А. Авдеев // Право и политика. – 2011. – № 10. – С. 17

[4] См.: Гаджиев К.С. Демократия: принципы, установки и ценности. Политология (основной курс): учебник / К.С. Гаджиев. – М.: Выс. обр, 2007. – С. 224–247; Галкина, Е. Демократия и гражданское общество (поиск оптимальных моделей и путей развития) / Е. Галкина // Власть. – 2009. – № 4. – С. 42–45; Демократия в современном мире: сб. ст. – М.: РОССПАН, 2009; Зеленко, Б.И. Демократия и современная Россия: непростое сочетание / Б.И. Зеленко // Вопросы философии. – 2008. – № 5. – С. 3–11; Ким, Д. Демократия и гражданское общество / Д. Ким. – М.: Прогресс, 2001; Лыков, А.Ю. Барьеры современной демократии / А.Ю. Лыков // Современное право. – 2012. – № 1. – С. 21–23; Нестеренко, А.В. Демократия: проблема субъекта / А.В. Нестеренко // Общественные науки и современность. – 2002. – № 4. – С. 49–56; Петришин, А.В. Народовластие как фундамент демократического, правового, социального государства / А.В. Петришин // Правоведение. – 2010. – № 3. – С. 9.; Симаков, К.А. Интерпретация термина «демократия» в Конституции Российской Федерации / К.А. Симаков // Государство и право. – 2007. – № 11. – С. 99–100; Шубин, А.В. Власть и демократия в XXI веке / А.В. Шубин // Вопросы местного самоуправления. – 2008. – № 5. – С. 29–34, и др.

вается исследователями. При этом, однако, демократия универсально интерпретируется в научной и справочной литературе в качестве основополагающего принципа конституционного строя России, который является основой современной российской государственности. Это подтверждается, как уже отмечалось, положением, сформулированным в ч. 1 ст. 1 Конституции РФ, которое содержит ключевую характеристику российского государства («демократическое»). Этот вывод имеет прямое отношение к сущностной стороне государственного режима современной России. Данная формулировка помогает уяснению того, что демократия выступает как явление государственной жизни, как совокупность приемов и способов формирования и функционирования государственной власти и ее институтов. Соответственно содержание демократии составляют народовластие, политический плюрализм, свобода личности и равенство неотчуждаемых прав человека. Другими словами, Конституция РФ утверждает демократические ценности в качестве идеологической основы для рациональной организации государственно-правового развития и обеспечения политического единства народа в условиях плюралистического общества.

В последние годы в официальных выступлениях руководителей государства неоднократно отмечалось то, что Россия будет идти неизменным курсом к демократии и построению гражданского общества, подчеркивалась вера в демократию, которая способствует тому, чтобы сделать Россию открытым, динамично развивающимся обществом[1].

«Демократия» – неоднозначное и сложное понятие, что подтверждается отсутствием единства мнений относительно особенности демократии и ее признаков. Говоря о демократии, зачастую вкладывают различное смысловое содержание, обращая внимание на различные ее аспекты[2]. В этой связи обратим внимание на ряд обобщений, сходных, но не совпадающих по содержанию и концентрирующих внимание на политико – правовых свойствах демократии.

В Толковом словаре русского языка понятие «*демократия*» разъясняется как «Политический режим, основанный на признании принципов народовластия, свободы и равноправия граждан»[3].

«Демократия также рассматривается, как форма государственно-политического устройства общества, при которой народ является источником власти, участвует в решении государственных дел на основе широкого круга гражданских прав и свобод»[4].

В политологии нередко признается: «*демократия* – форма государства, характеризующаяся рядом признаков: источник власти – народ; свободные выборы как способ формирования властных институтов; равноправие граждан; гарантии прав и свобод личности и т.д.»[5].

В Юридической энциклопедии демократия трактуется как «одна из основных форм правления, политической и социальной организации общества, государства и власти, развивающийся и прогрессирующий в истории политический режим, основанный на возможности управления делами общества и государства путем прямого и опосредованного волеизъявления народа»[6].

---

[1] См.: Путин В.В. Демократия и качество государства / В.В. Путин // Коммерсант. – 2012. – 6 февраля.

[2] См.: Нежданов Д. Проблемы и перспективы российской демократии (о некоторых итогах первой декады XXI в.) / Д. Нежданов // Власть. – 2011. – № 7. – С. 12–14.

[3] Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка. – 3-е изд. / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. – М.: АЗЪ., 1996. – С. 155.

[4] См.: Краткая философская энциклопедия / Ред.-сост.: Е.Ф. Губский, Г.В. Кораблева, В.А. Лутченко. – М., 1994. – С. 180.

[5] См.: Антипьев А.Г. Введение в политологию: учеб. пособие / А.Г. Антипьев. – М.: Академический Проект, 2005. – С. 334.

[6] См.: Юридическая энциклопедия / Под ред. М.Ю. Тихомирова. – М., 1997. – С. 111.

По-видимому, у такого сложного, многостороннего и, нередко, внутренне противоречивого понятия как демократия, нет и не может быть простого и к тому же «единственно правильного» определения и представления. Вместе с тем, главное здесь в том, что в условиях демократического режима индивид, личность, народ – важнейшие движущие силы общественного, государственного устройства.

Основные признаки демократии:

1. *Юридическое признание верховной власти народа.* В этом смысле Конституция РФ говорит о многонациональном народе России. Народ осуществляет свою власть в различных формах: через органы государственной власти, непосредственно путем выборов и общегосударственного референдума, а на местном уровне – посредством предусмотренных Конституцией различных форм самоуправления. В современных условиях особо значим акцент на том, что демократия как власть народа не может сводиться лишь к «подходу к урнам» и там заканчиваться. Демократия заключается, как в фундаментальном праве народа выбирать власть, так и в возможности влиять на нее в процессе принятия ею решений. Стабилизации демократии соответствует конституционное положение о том, что незаконный захват власти народа кем-либо преследуется по Федеральному Закону (ч. 4 ст. 3 Конституции РФ).

2. *Готовность общества к использованию демократических институтов.* Существенно то, что демократия не создается одномоментно, не оценивается по степени использования демократических механизмов, результативно действующих в других странах. Существенно то, чтобы большинство людей почувствовали себя гражданами нашей страны, готовы бы были прилагать свои усилия к участию в решении общих дел, управленческих вопросов к защите своих прав и законных интересов. Другими словами, демократия формируется там, где члены общества готовы «вкладывать» свою интеллектуальную энергию, свои позитивные возможности, свои способности в развитие демократического процесса. С этой точки зрения существенно то, что в настоящее время создаются конкретные объединения, например движение Народного фронта, способное влиять на формирование профессиональных, грамотных, активных политиков и управленцев, ориентированных на совершенствование демократических институтов.

3. *Периодическая выборность основных органов государства* – показатель демократизма общества и его политической системы. Соответственно, демократическим может считаться лишь то государство, в котором лица, реализующие ключевые властные функции, избираются на определенный ограниченный срок, а не назначаются. В Российской Федерации посредством выборов избираются глава государства, регионов, главы муниципальных органов, депутаты всех уровней.

Идея и практика выборности основных государственных органов содержит большой демократический потенциал. Выборный руководитель, сознавая, что ему оказаны уважение и доверие, несет большую политическую и моральную ответственность перед избирателями. Отметим и то, что лица не участвующие в выборах, получающие властные полномочия не от народа, а от вышестоящих руководителей, иногда по протекции, личной преданности находятся в системе определенной зависимости. В этой связи имеют место проявления бюрократизма, консерватизма, подхалимства и других негативных явлений. К тому же нередко имеет место полная поглощенность нынешнего правящего класса реализацией своих интересов, пренебрежение к волне компроматов и к возможности собственной дискредитации[1].

4. *Политическая конкуренция – существенный фактор демократии, ее движущая сила.* Если такая конкуренция отражает реальные интересы социальных групп, она способствует выявлению ресурсов государства, общества, их использованию для совершенствования. Позитивная конкуренция способствует развитию экономики, моби-

[1] См.: Нежданов Д. Указ. работа. С. 14.

лизации ресурсов на социальные проекты, на обеспечение защиты и справедливости для граждан[1].

Вместе с тем отметим и то, что современная демократия под определенным углом зрения – это «теледемократия» или демократия издалека. Известны случаи, когда некоторые кандидаты выигрывали выборы, даже не присутствуя на территории государства, в котором проходила избирательная кампания. Основную мобилизационную функцию здесь выполняли телевизионные передачи, нацеленные на выполнение определенного социального заказа. Можно ли говорить об ответственности государственного деятеля, фактически не участвующего в избирательном процессе?

5. *Верховенство права в жизнедеятельности общества* – одна из важнейших характеристик демократии (наряду с народовластием, выборностью основных органов государства). Верховенство (господство) права предполагает наличие таких законов, которые содержат правовые средства и механизмы, составляющие своеобразный барьер для произвола государственных властных структур регионального и иных уровней в отношении демократических объединений, прав и свобод граждан, установленных избирательных и иных процедур.

В условиях современной России следует обратить внимание на то, что в силу экономических и социальных причин, роста цен и инфляции, усиления бюрократизма и коррупции в управленческом аппарате гарантии прав и свобод граждан в значительной степени ослабляются. Как раньше, так и теперь рядовой гражданин нередко вынужден выступать в роли ходока по «коридорам власти» и быть просителем даже в тех случаях, когда речь идет об удовлетворении его законных прав и интересов[2].

6. *Свобода как свойство демократии*. Понятие «свобода» многозначно, характеризуется как познанная необходимость; возможность выбора того или иного варианта поведения, деятельности; возможность поступать так, как позволяют правовые и иные социальные нормы и т.д. Какова взаимосвязь свободы и демократии, свободы и права? Очевидно, демократия содержит необходимые предпосылки, условия для реализации свободы личности. В современной России, если иметь в виду область политико-правовых отношений, – это свобода выборов, предполагающая, прежде всего, отсутствие политического, социально-экономического, психологического давления на избирателей, наличие альтернативных кандидатов, плюрализм мнений, гласность, многопартийность, признание оппозиции и др. С другой стороны, потенциал свободы способствует упрочению и совершенствованию демократии. Это подтверждается деятельностью СМИ, придающих гласности имеющие место факты «нажима», «наступления» на эти структуры со стороны отдельных должностных лиц (нередко регионального уровня). Имеются в виду и случаи злоупотребления, коррупции в системе государственного аппарата, общественных объединений, наносящих существенный урон, вред процессу становления Российской демократии.

В правовом аспекте свобода также сводится к праву и возможности делать то, что не вредит другому. «Осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать права и свободы других лиц» –, утверждает ч. 3 ст. 17 Конституции РФ. При этом закон воспрещает лишь действия, наносящие вред другим индивидам, обществу. Все, что не запрещено законом, разрешено. Никто не может быть принужден к исполнению того, что законом не предписано.

Заметим, Конституция РФ устанавливает пределы реализации свободы мысли, слова, собраний, публичных мероприятий, свободы совести. Никто не может быть преследуем за реализацию этих свобод, если только при публичном проявлении этих убеждений не нарушается общественный порядок, установленный законом. Каждый вправе свободно реализовывать свои конституционные права и свободы при условии ответственности за злоупотребления.

---

[1] См.: Путин В.В. Указ. работа.

[2] См.: Марченко М.Н. Проблемы теории государства и права: учебник / М.Н. Марченко. – М.: Проспект, 2013. – С. 282.

Мера свободы личности обеспечивается не только правами, но и ее обязанностями по отношению к другим членам общества, коллективу, государству. Чтобы обществу и государству была свойственна определенная упорядоченность, сочетаемая с позитивной последовательной динамикой, необходимо, чтобы члены общества знали и выполняли свои обязанности. Содержание юридических обязанностей выражается в двух разновидностях: в необходимости совершать активные положительные действия в пользу других участников правоотношения (поставка товаров, перевозка, оказание услуг, выполнение работы и т.п.) и в необходимости воздержания от действий, запрещенных нормами права (не нарушать права собственности, не препятствовать осуществлению гражданами избирательных прав, политических свобод и т.п.).

Следует отметить, что права, свободы и обязанности выступали и выступают основой рационального взаимодействия людей в рамках общества. Они определяют границы свободы и ответственности перед обществом, государством, характер их взаимодействия[1].

7. *Органическая связь демократии и дисциплины*. Демократия и дисциплина – понятия взаимообусловленные, не совпадающие в связи со спецификой их содержания.

Дисциплина – важнейший фактор общественной жизни, поскольку способствует целенаправленной и разумно организованной совместной деятельности индивидов и организаций. Цивилизованная демократия строится на дисциплине и не возможна без нее. Демократия в своих движениях (динамике) и проявлениях – в избирательных кампаниях и др. всегда ассоциируется с определенной организованностью, порядком. В этой связи отметим следующее: нередко правильные, демократически подготовленные и принятые решения без необходимой дисциплины неизбежно «не работают», становятся нереализованными («повисшими в воздухе»).

Можно сказать, что демократия без дисциплины теряет свою привлекательность и значимость в связи с набирающими силу элементами неорганизованности, неуправляемости, стихийности. Так обстоит дело в тех случаях, когда проводятся несанкционированные митинги, демонстрации, используется «грязная технология» в период предвыборных кампаний, демократические решения принимаются, но не используются и др. Образно говоря, демократия без дисциплины работает на «холостом ходу», теряет свою социальную ценность.

С другой стороны, демократия придает дисциплине осознанную целесообразность принимаемых решений, добровольный выбор поведения, сопряженный с подчинением установленным правилам, порядку. В этом случае дисциплина без демократии оборачивается администрированием, стремлением поставить всех в одни «рамки» без учета определенных индивидуальных, личностных особенностей людей.

Следовательно, подлинная свобода в условиях демократии имеет границы, предопределяемые дисциплиной, ответственностью. Свобода, дисциплина, ответственность – составляющие содержание демократии в обществе.

В числе признаков демократии можно назвать и такие, как наделение граждан широким кругом прав и свобод, равенство прав граждан на участие в управлении государством, *плюрализм*, в условиях которого утверждается многообразие форм собственности, общественных интересов, идейных течений, возможность самовыражения, отстаивания своей жизненной позиции и др.

Сказанное выше позволяет отметить следующее: демократия обозначает такое общественное, государственное устройство, при котором граждане так или иначе влияют на общественную жизнь, к ним прислушиваются, их привлекают к управлению делами государства либо непосредственно, либо через народных избранников – депутатов.

---

[1] См.: Глухарева Л.И. Права человека в современном мире / Л.И. Глухарева. – М., 2003. – С. 23; Право и права человека в условиях глобализации // Государство и право. – 2006. – № 2. – С. 112.

Иными словами, *демократия – это форма организации общества, при которой граждане участвуют в управлении государством либо непосредственно, либо через народных избранников. При этом признаются и реализуются принципы верховенства конституции и законов, народовластия и политического плюрализма, свободы и равенства граждан, неотчуждаемости прав человека, выборности представительных органов на федеральном и иных уровнях и др.*

Существенным фактором, воздействующим на институты демократии в России, является система нормативного регулирования. Эта система состоит из совокупности норм, включающих нормы права, корпоративные нормы, нормы морали и др. Уделим внимание правовым, законодательным основам демократии с учетом того, что нормы права наделены безусловным приоритетом, результативностью регулирования общественных отношений относительно всех других норм и правил.

Универсальным юридическим документом, способствующим динамике демократического развития общества и государства, препятствующим, противостоящим факторам нестабильности является Конституция. Как сложный политико-правовой документ, она определяет общие принципы устройства государства, разделения властей, взаимодействия государственных структур и институтов гражданского общества. В силу своей политико – правовой природы она пронизана совершенно определенным демократическим содержанием, несет в себе совокупность демократических идей, ценностей, идеалов и целей. По этой причине демократические и правовые начала взаимосвязаны, представлены в целостном виде, сбалансированы во внутренне согласованное общество. Демократическая направленность Конституции – это ее важнейшее свойство (плюрализм, разделение властей, многопартийность и др), которое «преломляется» в конституционных и федеральных законах Российской Федерации. В них закреплены: выборность представительных законодательных органов РФ и субъектов РФ, а также главы государства – Президента РФ. В этом же контексте назовем законодательные закрепления верховенства закона, свободы личности, свободы предпринимательства, свободы развития институтов гражданского общества и другие принципы. В одном из посланий Президента РФ Федеральному Собранию РФ наряду с курсом на укрепление российской государственности отмечено следующее: «Как гарант Конституции буду и впредь делать все возможное для укрепления институтов демократии в нашей стране. При этом хотел бы подчеркнуть: укрепление демократии не означает ослабление правопорядка. Любые попытки под демократическими лозунгами раскачать ситуацию, дестабилизировать государство, расколоть общество будут пресекаться. Закон один для всех – и для правящей партии, и для оппозиционных. А свобода, как известно, предполагает ответственность» (2009 г.) Как видим, это положение имманентно связано с конституционным положением о том, что Российская Федерация – Россия есть демократическое государство (ст. 1 Конституции), и, следовательно, характеризуется новым содержанием в аспекте взаимодействия с личностью, с институтами гражданского общества. Имеется в том и ожидаемая обществом результативность государства в обеспечении его стабильности, дисциплины и порядка в системе общественных отношений. В этом смысле порядок, основанный на праве, имеет собственную ценность, является одним из ресурсов развития демократии в России.

Список литературы:

[1] Авдеев Д.А. Демократия как основа республиканской формы правления / Д.А. Авдеев // Право и политика. – 2011. – № 10.
[2] Антипьев А.Г. Введение в политологию: учеб. пособие / А.Г. Антипьев. – М.: Академический Проект, 2005.
[3] Большая юридическая энциклопедия, – М.: Изд-во Эксмо, 2007.
[4] Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева, В.Е. Крутских. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2001.

[5] Гаджиев К.С. Демократия: принципы, установки и ценности. Политология (основной курс): учебник / К.С. Гаджиев. – М.: Выс. обр, 2007.
[6] Галкина Е. Демократия и гражданское общество (поиск оптимальных моделей и путей развития) / Е. Галкина // Власть. – 2009. – № 4.
[7] Глухарева Л.И. Права человека в современном мире / Л.И. Глухарева. – М., 2003.
[8] Демократия в современном мире: сб. ст. – М.: РОССПАН, 2009
[9] Зеленко Б.И. Демократия и современная Россия: непростое сочетание / Б.И. Зеленко // Вопросы философии. – 2008. – № 5.
[10] Ким Д. Демократия и гражданское общество / Д. Ким. – М.: Прогресс, 2001.
[11] Краткая философская энциклопедия / Ред.-сост.: Е.Ф. Губский, Г.В. Кораблева, В.А. Лутченко. – М., 1994.
[12] Лыков А.Ю. Барьеры современной демократии / А.Ю. Лыков // Современное право. – 2012. – № 1.
[13] Марченко М.Н. Проблемы теории государства и права: учебник / М.Н. Марченко. – М.: Проспект, 2013.
[14] Нежданов Д. Проблемы и перспективы российской демократии (о некоторых итогах первой декады XXI в.) / Д. Нежданов // Власть. – 2011. – № 7.
[15] Нестеренко А.В. Демократия: проблема субъекта / А.В. Нестеренко // Общественные науки и современность. – 2002. – № 4.
[16] Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка. – 3-е изд. / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. – М.: АЗЪ., 1996.
[17] Петришин А.В. Народовластие как фундамент демократического, правового, социального государства / А.В. Петришин // Правоведение. – 2010. – № 3.
[18] Право и права человека в условиях глобализации // Государство и право. – 2006. – № 2.
[19] Путин В.В. Демократия и качество государства / В.В. Путин // Коммерсант. – 2012. – 6 февраля.
[20] Симаков К.А. Интерпретация термина «демократия» в Конституции Российской Федерации / К.А. Симаков // Государство и право. – 2007. – № 11.
[21] Шубин А.В. Власть и демократия в XXI веке / А.В. Шубин // Вопросы местного самоуправления. – 2008. – № 5.
[22] Юридическая энциклопедия / Под ред. М.Ю. Тихомирова. – М., 1997.

DEMOCRACY IN RUSSIA: SOCIAL AND LEGAL CHARACTERISTICS

S.N. Kozhevnikov

Key words: *democracy, democratic institutions, statehood, political competition.*

The article analyzes the main approaches to the definition of «democracy» in Russian jurisprudence and highlights the essential features of this phenomenon. Considerable attention is paid to democracy under the Russian statehood.

УДК 34

***Е.А. Коломейченко**, ст. преподаватель ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5.

ЛИЧНОСТЬ КАК СУБЪЕКТ ПОЛИТИКО-ПРАВОВОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ГОСУДАРСТВЕННО-ВЛАСТНЫМИ СТРУКТУРАМИ

Ключевые слова: *личность, государство, государственная власть, новая российская государственность, демократические институты.*

Статья посвящена личностной подсистеме новой российской государственности. Определяются свойства и правовые институты, объединяющие государство и личность: гражданство, правосубъектность, права, свободы и обязанности. Выделены факторы оптимизации отношений личности и современного Российского государства.

В рамках личностного аспекта темы необходимо, прежде всего, определить понятие личности, ее место и роль в системе права и государственности. Показательны в этом смысле следующие слова немецкого ученого Р. Иеринга: «Все правила права, какой бы ни был их предмет, - лица, вещи, какое бы ни было их содержание, - повеления или запрещения, обязанности или права, будут ли они относиться к гражданскому, уголовному или государственному праву, - все они имеют целью человека»[1].

В соответствии со ст. 2 Конституции Российской Федерации, человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства.

К вопросам личности, ее взаимоотношению с государством, юридическая наука обращается постоянно[2]. Однако проблема взаимодействия личности, государства и права данными вопросами не исчерпывается. Заметим, в отечественной научной литературе нет работ, посвященных личностной подсистеме современной российской государственности, взаимодействию личности с ее структурными элементами, институтами гражданского общества, взаимодействующими с властью, влиянию личности на деятельность государственно-правовых институтов. В этой связи существенно, что в рамках данной темы этот вопрос становится одним из основных.

Личность (от лат. persona) – человек – объект отношений и деятельности, обладающий сознанием, волей, другими качествами, определяющими его как члена общества. Понятие личности, ее сущностные характеристики всегда привлекали внимание представителей различных областей знания. При этом признается, что ключевые особенности личности могут быть охарактеризованы, прежде всего, через понятие «человек».

---

[1] См.: Иеринг Р. Интерес в праве // Избранные труды. – В 2 т. – Т. 1. – Спб.: Изд-во Р. Неланова. Юридический центр Пресс, 2006. – С. 587.

[2] См.: Аронов Д.В. К вопросу о соотношении понятий «государство» - «личность» - «общество» в теории российского либерализма // История государства и права. – 2005 – № 3; Ашибокова Е.Р. Проблема свободы личности и общества // Философия права. – 2008 – № 1; Варламова Н.В., Лукашева Л.А., Мальцев Г.В. и др. Правовое государство, личность, законность. – М., 1997. – С. 239; Груздев В.В. Теория правового состояния личности. – автореф. дисс. докт. юрид. наук. – Н.Новгород, 2012; Затонский В.А. Государство и личность в системе государственности (к вопросу о содержании базовых категорий теории государства и права) // Государство и право. – 2007. – № 10. – С. 5–12; Луковская Д.И. Личность и право в истории правовой мысли // История государства и права. – 2007. – № 11; Гулапина С.А. Российская историко-правовая мысль XIX–XX вв. о взаимоотношениях личности и государственной власти // Право и государство: теория и практика. – 2010. – № 11 и др.

Отправная позиция здесь в том, что «человек» – фундаментальная философская категория. Сложность поиска соответствующей дефиниции состоит в невозможности однозначного подведения понятия «человек» под какое-либо широкое родовое понятие (например, природа или общество). Общепризнано то, что человек – это сложная физиологическая, психоэмоциональная конструкция, отражающая общие и специфические черты его социальности, развитости определенных качеств, приобретенных в обществе[1].

В социально-гуманитарном аспекте понятие «человек» конкретизируется через понятия «индивид», «индивидуальность», «личность». Индивид – это отдельный человек, образно говоря, изолированный от коллектива, социальной группы, общества в целом. «Индивидуальность» означает неповторимое своеобразие человека[2].

Личность – общеупотребляемый и научный термин, означающий: 1) человеческого индивида как субъекта социальных отношений и соответствующей сознательной деятельности (лицо); 2) стабильную систему социально существенных признаков, характеризующих индивида как субъекта того или иного общества[3].

Личность, благодаря названной социальной особенности – это человек, испытывающий на себе влияние общественных отношений, системообразующих связей, существующих в обществе (сферы труда, политики, права и т.п.). Приведем в этой связи следующее суждение Г. Гегеля: «обстоятельства и отношения, в которых находится индивидуум, придает его судьбе именно это, а не то какое-либо другое направление, заложено не только в самих этих обстоятельствах, в их своеобразии и не только в общей природе индивидуума, но в тоже время в его особенности»[4].

Обратим внимание также на следующий дискуссионный вопрос. В научной литературе признается: личность – это безусловно, всегда человек. Вместе с тем, утверждается, что «личностью не рождаются, а становятся, и не всякий может выступать в этом качестве»[5].

Такое мнение достаточно распространенное в исследованиях по психологии, представляется убедительным. При этом утверждается: личностью становятся в процессе приобретения и использования в деятельности социального опыта. Чтобы родившийся человек стал личностью, он должен пройти все стадии биологического и социального развития. Имеются в виду достижения определенного физического и умственного уровня, а также приобретение человеком необходимого социального опыта в процессе общения с другими людьми.

Примечательно то, что эти выводы согласуются с основополагающими положениями юриспруденции. Именно в этом смысле (достижение определенного возраста, вменяемость) – личность выступает как субъект многочисленных правовых отношений (отношения юридической ответственности и др.). Действительно, чтобы стать субъектом правовых отношений в полном объеме, человек должен обладать правосубъектностью, т.е. юридическим качеством, характеризующим личность, позволяющим ей быть носителем субъективных прав и обязанностей.

Известно, что в официальных документах нередко вместо понятия «личность» используется понятие «человек». Имеется в виду формула, применяемая в декларациях о правах, свободах человека и гражданина. Понятие «человек» в этом аспекте используется как особая характеристика личности, и, одновременно, социальная характеристика каждого адресата декларации.

В этом контексте обратим внимание на основные подходы к определению лично-

---

[1] См.: Груздев В.В. Правовое состояние личности: история, теория, практика: Монография / В.В. Груздев; под ред. С.А. Комарова – Кострома: КГУ им. Некрасова, 2011. С. 4.

[2] См.: Философский энциклопедический словарь. – М., 2009. – С. 206.

[3] См.: Там же. – С. 494.

[4] См.: Гегель Г. Соч.: в 14 т. – Т. 3. – М., 1959 – С. 139.

[5] См.: Сырых В.М. Теория государства и права: учебник. – М., 2005. – С. 344.

сти, содержащиеся в юридической литературе[1]. Исследуя и оценивая суждения разных авторов по этому поводу, отметим, что для отечественной юридической науки определение личности как субъекта политико-правовых отношений крайне полемично. Вместе с тем, обобщая и конкретизируя соответствующие авторские позиции, можно выделить несколько общих моментов в предлагаемых дефинициях личности. В этой связи и принимая во внимание то, что теория личности является одним из перспективных направлений юридической науки, отметим следующее: *личность в юриспруденции – это индивид, обладающий социально-значимыми качествами, наделенный правосубъектностью, правовым статусом, комплексом прав, свобод и обязанностей, состоящий в определенных взаимоотношениях с государством, государственной властью, иными элементами российской государственности.*

В современных условиях становится более значимым вопрос изучения юридических свойств личности, ее структурных элементов, рассмотрение которых способствует познанию основных аспектов взаимодействия личности и государства, личности и институтов гражданского общества. По-видимому, важность такого подхода в том, что соответствующие правовые последствия для личности могут наступить, если ее необходимые свойства (достижение определенного возраста, вменяемость и др.) опосредованы правом. Наиболее последовательно вопрос о свойствах и структуре личности разработан представителями философии, социологии и психологии. Ученые этих направлений в качестве составляющих свойств личности выделяют: сознание и самосознание, познавательные процессы, эмоции и волевые качества[2], характер, ценностные ориентации, мотивы деятельности[3]. Существенно сопоставление, соотношение личных целей с целями общества, адекватный выбор средств деятельности и самоутверждения, владение необходимым арсеналом культурных средств деятельности[4].

В правоведении, в аспекте определения структуры личности, как правило, выделяют следующие ее элементы: сознание, воля и способность к деятельности[5].

Сознание – цементирующий (ключевой) аспект личности, означающий ее способность отражать действительность, быть активным участником общественных отношений, отдавать отчет в своих поступках. Если деформировано самосознание личности (психические заболевания, невменяемость), то не имеет смысла говорить о полноценной личности.

Воля как компонент структуры личности – это способность к выбору варианта деятельности, направленной на осуществление поставленных целей. Волевое поведение включает принятие решения, нередко сопровождаемое борьбой мотивов относительно возможных последствий.

Деятельность – это всегда процесс взаимодействия личности с социальной средой, связанный с использованием интеллектуальной и физической энергий, направленных на достижение определенных практических результатов.

Как оценить место и роль личности в системе государственности России? Личность в современной России связана с демократическим обновлением общества, что способствует ее активной деятельности в социальной, политической и правовой сферах.

---

[1] См.: Дроздова А.М., Комаров С.А. Легитимация и ответственность власти во взаимоотношениях государства и личности (социально-философские и правовые аспекты) – СПб: Изд-во Юридического института, 2011; Орлова О.В. Автономия личности и автономия гражданского общества // Государство и право. – 2006. – № 1; Эбзеев В.С. Личность и государство в России: взаимная ответственность и конституционные обязанности. – М.: Норма, 2007 и др.

[2] См.: Невлева И.М. Философия: учебн. пособие. – М., 2006. – С. 354.

[3] См.: Социология: учебник / Под ред. П.Д. Павленок. – М., 2000. – С. 260.

[4] См.: Разорина Л.М. К определению содержания понятия «личность» в советской психологии // Вопросы психологии. – 2008. – № 1. – С. 85.

[5] См.: Утяшов Э.К. Личность, общество и государство // Проблемы теории государства и права: учебник / Под ред. В.М. Сырых. – М.: Эксмо, 2008. – С. 120.

Известно, что в предшествующие исторические периоды, включая советский, личность рассматривалась как что-то дополнительное, способное принести государству пользу для достижения определенных целей. Соответственно, над личностью устанавливалась государственная опека, контроль за проявлением социальной активности.

В настоящее время существует конституционная ориентация на признание достоинства и ценности личности в российском обществе. Вместе с тем остается необходимость решения вопроса взаимодействия личности и общества, гражданина и государства, сообразного современным социально-экономическим, политическим и духовным реалиям. По-видимому, достижение этой цели во многом зависит от публичной государственной власти, призванной обеспечить прогресс общества при активной поддержке иных элементов российской государственности.

В качестве исходной посылки для проводимого анализа необходимо отметить, что в отечественной научной литературе существуют два направления, отдающие приоритет либо коллективному, государственному началу, либо личностному (индивидуальному). По мнению известного ученого Д.А. Керимова, приоритет общественного (государственного) перед индивидуальным, ведет к подавлению интересов личности, ограничению ее прав, выступающих в этом случае в качестве дара государства, а не ее атрибутивного свойства. В качестве ответа на эту ситуацию сформулирован вывод о целесообразности предпочтения индивидуального (личностного) перед общественным, поскольку именно это ведет к утверждению свободы личности – предпосылки ее политической, правовой активности во взаимодействии с государством, институтами гражданского общества[1].

Действительно, результативность деятельности институтов государственности, демократии, поддержание общественного порядка в обществе во многом зависит от граждан, наличия у них чувства общественного долга, ответственности. По-видимому, в этой связи в юридической литературе отдельные авторы рассматривают личность в системе российской государственности, оказывающей влияние на государственно-правовые институты (период выборных кампаний и др.).

Вместе с тем, представляется важным суждение о том, что для научного исследования одинаково опасна гипертрофия как государственного (коллективного), так и индивидуального (личностного) характера. Всякое преувеличение первого начала ведет к преобладанию центрированных форм организации общества, к снижению значимости личности в политической и иных сферах жизнедеятельности, неприятию инакомыслия. Однако всякое преувеличение роли индивидуального (личностного) начала в системе общественных отношений инициирует своеволие, недооценку принятых в обществе норм человеческого общения, норм российской государственности. Именно согласование и сбалансированность этих начал – гарантия нормального функционирования всего общественного организма в рамках российской государственности[2].

По-видимому, теоретическая ориентация на «закон равновесия» личностного и государственного – важнейший методологический фактор оптимального взаимодействия органов государственной власти, институтов гражданского общества, личности.

Опыт истории отечественной государственности убедительно подтверждает, что ключевыми элементами, определяющими ее объем и содержание являются государство и государственная власть, взаимоотношения личности и государственной власти, роль личности в политико-правовой системе.

Заметим, в творчестве отечественных ученых дооктябрьского периода уделялось значительное внимание анализу вопросов, раскрывающих особенности взаимоотношений государства, личности и общества. Известный государствовед Б.Н. Чичерин

---

[1] См.: Керимов Д.А. Методология права (предмет, функции, проблемы философии права). – М., 2000. – С. 456.

[2] См.: Эбзеев Б.С. Указ. соч. С. 49.

возможность реализации личностью правовой свободы прежде всего связывал с государством. Именно государству принадлежит прерогатива устанавливать права и свободы личности. По мнению ученого, несмотря на признание зависимости человека от государства, в то же время существенен приоритет личности по отношению к государству. Имеется в виду то, что государство призвано «вращаться» в области интересов личности, защищать ее свободу, неприкосновенность, частную собственность. Соответственно, оба начала (личностное и государственное) Б.Н. Чичерин оценивал как существующие в единстве: их нельзя развести, они предполагают друг друга[1].

Современные исследователи высоко оценивают творчество и выводы ученого о взаимоотношениях государственной власти и личности. В частности, А.В. Поляков считает, что для Б.Н. Чичерина личность составляет краеугольный камень всякого общественного здания, непреходящее проявление государственной организации общества[2].

Значительный вклад в разработку взаимоотношений государства и личности внес Б.А. Кистяковский (1868–1920 гг.). По его мнению, в истинно конституционном государстве власть должна быть организована таким образом, что бы она не подавляла личность. В таком государстве отдельная личность и совокупность личностей – народ – должны выступать не только объектом власти, но и ее субъектом. Следовательно, *государственная власть должна быть связана с народом, а сам народ – принимать участие в организации государственной власти и в создании государственных учреждений*. Главная роль в этой организации отводилась народному представительству. Таким образом, народ является соучастником государственной власти и ее престиж определяется поддержкой народа.

Государственная власть и народ не противопоставлялись ученым как нечто враждебное друг другу, но они и не сливаются: государственная власть остается властью. Сохраняет собственное самостоятельное значение и существование. Но государственная власть должна быть солидарна с народом, их задачи и цели одни и те же, их интересы в значительной мере общие[3].

Взаимоотношениям государственной власти и личности, ее свободе уделял значительное внимание русский ученый Е.Н. Тарнавский (1859–1936 гг.). Он утверждал, что личность занимает самостоятельное положение в государстве, выступает в качестве гражданина, наделенного правовыми свойствами.

Вопрос о границах проявления государственной власти в отношении к отдельному лицу представляет собой проблему пределов индивидуальной свободы. Такие пределы составляют, во-первых, внутренняя сфера сознания человека, а во-вторых, сфера отношений человека к другим людям. Создавая право, государство не только обязывает им подчиненных ему индивидов, но и одновременно связывает себя. Оно обязывается в известных правоотношениях перед индивидом и тем самым самоограничивается.

Подобные взгляды содержатся в публикациях других известных юристов и философов XIX–XX вв. – В.С. Соловьева, С.Н. Трубецкого, Н.А. Бердяева и др.[4]

Поиску оптимальных моделей взаимоотношения государства и личности в современный период посвящены работы правоведов, политологов, философов[1]. Ключевой

---

[1] См.: Чичерин Б.Н. Различные виды либерализма // Опыт русского либерализма. Антология. – М., 1997. – С. 38.

[2] См.: Поляков А.В. Б.Н. Чичерин как источник политико-правовой мысли // Чичерин Б.Н. Политические мыслители древнего и нового мира. Сер. «Мир культуры, истории, философии». – СПб., 1999. – С. 323.

[3] См.: Кистяковский Б.А. Государство и личность // Власть и право. Из истории русской правовой мысли. – Л., 1990. – С. 771.

[4] См.: Туланина С.А. Российская историко-правовая мысль XIX–XX вв. о взаимоотношениях личности и государственной власти // Право и государство: теория и практика. – 2010. – № 11. – С. 108.

чертой этих исследований является признание следующего: связь личности и Российского государства проявляется во взаимных правах и обязанностях, что вызывает, в конечном счете, взаимное влияние. Воздействие личности на государство проявляется как в опосредованных формах через институты гражданского общества (партии, движения, иные общественные объединения), так и непосредственно. Имеется в виду то, что личность, обладая политическими правами, участвует в формировании представительных (законодательных) органов государства путем выборов, может использовать возможности СМИ для критики коррупционной, формальной, бюрократической деятельности государственных органов и должностных лиц. Существенна и практика обжалования гражданами неправомерных действий последних в судебных органах. Таким образом, здесь степень воздействия на государство зависит от гражданской, правовой активности самой личности. Главная сложность состоит в учреждении системы и порядка, при которых личность могла бы иметь возможность свободно реализовывать свою политическую, правовую активность не только в личных, но и в общегосударственных целях, т.е. для того, что объединяет всех.

Это требует нового подхода к осмыслению соотношения государства, права и личности. Имевшие место исследования этого направления прошедшего периода, как уже отмечалось, основывались на приоритетах государства, общества, коллектива. В этом контексте обоснованно отмечено следующее: «В России на протяжении веков господствовал культ государства и мнимой мудрости административного аппарата. А отдельный человек с его правами и свободами, личными интересами и проблемами воспринимался, в лучшем случае, как средство, а в худшем – как помеха для укрепления государственного имущества»[2]. По-видимому, доминирование государства в лице аппарата управления не оставляло места для самоценности бытия личности, сужало пространство проявления ее инициативы, реализации предоставленных прав и свобод. Признание человека «мерой всех вещей» (по оценке древнегреческого философа Протагора)[3], т.е. приоритетность личности в системе общественных отношений, рассматривалось лишь теоретически.

В этой связи отметим: положения Конституции РФ (ст. 1, 2 и др.), *реальная политико-правовая практика последних лет, осуществляемая в России* должны способствовать разрешению указанных проблем, которые существуют длительное время.

В последние годы в России приложены значительные усилия к оптимизации взаимодействия государства, права и личности. В первую очередь это относится к совершенствованию законодательства и механизмов защиты прав человека. Каждый, кто считает свои права нарушенными, может обратиться не только в суд, но и в Комиссию по правам человека при Президенте РФ, к Уполномоченному по правам человека в РФ, уполномоченным по правам человека в регионах, а также в правозащитные организации (международные, общероссийские, региональные).

Примечательно, что в последнее время к Уполномоченному по правам человека поступило более 54 000 единиц входящей корреспонденции, содержащие индивидуальные и коллективные жалобы на нарушения прав конкретных лиц. К тому же есть информационные сообщения о нарушениях прав общественных объединений, политические заявления, печатные издания по правозащитной тематике и др. При этом заметен рост количества жалоб, связанных с неэффективностью судебной системы, нарушением права на судебную защиту и справедливое судебное разбирательство, неоправданность соответствующих сроков разбирательства и т.д.[4]

---

[1] См.: Груздев В.В. Теория правового состояния личности. – Автореф. дисс. докт. юрид. наук. – Н. Новгород, 2012. – С. 5–6.

[2] См.: Лукин В. Доклад уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2009 год // Российская газета. – 2010. – 28 мая.

[3] См.: Платон. Собр. Соч. – Т.1. – СПб., 2007 – С. 418–476.

[4] См.: Лукин В. Указ. соч.

Одна из основных задач рассматриваемого направления – процесс дальнейшего совершенствования законодательства. Проблема состоит в том, что нередко демократическая суть качественных законов, принятых представительными законодательными органами, нейтрализуется подзаконными актами и федерального и регионального уровней.

Для оптимизации отношений современного Российского государства и личности необходимо учитывать ряд существенных факторов социально-психологической направленности с целью их преодоления. К их числу можно отнести следующие:

а) противоречие между курсом на совершенствование рыночной экономики, ее модернизацию, на развитие гражданского общества и фактом консервативного мышления у многих российских граждан, по сути – элементом общественного сознания. Это отчетливо проявляется в распространенном обывательском суждении: «А что я могу сделать?». Соответственно, объясняется надежда на всесилие начальства, должностных лиц (Президента, губернатора и т.д.);

б) подчеркнутая лояльность ко всему, исходящему от государственной власти, не принимая во внимание, что властвующие субъекты могут принимать не всегда объективные решения. По-видимому, в такой жизненной позиции есть желание застраховаться от возможных неприятностей;

в) недостаточно активная защита гражданами своих прав, свобод, проявление нерешительности, настойчивости, основанные на не высоком уровне правосознания, правовой культуры;

г) недостаточная результативность деятельности демократических институтов в России порождает у граждан старшего поколения ностальгию по бывшей советской власти, по «сильной, железной руке, способной навести порядок в обществе, пресечь расхищение национального достояния». Этим объясняется «тоска граждан старшего поколения по застою», в условиях которого сохранялись стабильность и относительное благополучие в обществе;

д) масштаб коррупции в аппарате государственного управления, факты иных злоупотреблений должностными лицами сужают социальную базу проводимых реформ, снижают интерес граждан к взаимодействию со структурами государственной власти;

е) граждане России, получившие политические права и свободы на уровне мировых стандартов, не всегда субъективно готовы реализовать их, в частности, в сфере взаимоотношений с государственной властью.

По-видимому, названные и иные проявления «консервативного синдрома» общественного сознания различны в отдельных социальных, профессиональных, возрастных группах. В целом можно предположить, что постепенно социальная база различных форм консервативного мышления будет сужаться по мере совершенствования институтов демократии, смены поколений, повышения уровня правосознания граждан, их правовой культуры.

Уточним место личности в системе существующей российской государственности. В этом аспекте необходимо принять во внимание следующее: именно гражданство – необходимая предпосылка, качество для решения вопроса о включении индивида в систему российской государственности. Соответственно, лица без гражданства (апатриды), иностранные граждане, лица с двойным гражданством (бипатриды) не могут рассматриваться как компоненты национальной российской государственности[1].

Здесь же отметим: Конституция РФ – политико-правовая форма выражения возможностей, свободы личности в государственно организованном обществе. В ней закреплен достигнутый в обществе, российской государственности масштаб свободы, автономии личности по отношению к государству и его структурам, общественным

[1] См.: Комаров С.А., Ростовщиков И.В. Личность. Право и свободы. Политическая система. – СПб., 2002. – С. 260.

объединениям, другим лицам. Одновременно определены границы, в пределах которых деятельность индивидов отличается правомерностью, не совместимой произволом. Соответственно, установлены обязанности личности защищать общество и служить ему, уважать государство, которое, в свою очередь, обязано обеспечить охрану личности, ее жизни и здоровья, имущества, прав и свобод. С учетом существующей тенденции к централизации управления в обществе важно соединить существующие возможности Российского государства, реализуемые в разных аспектах. Имеется в виду, во-первых, результативное воздействие на основные сферы социальной действительности (политической и др.), во-вторых, последовательное соблюдение, реализация принципа прочной гарантированности конституционного статуса личности. Существенно и поддержание готовности личности защищать свои права в случае неправомерного вторжения государственных органов, должностных лиц в сферу индивидуальной автономии человека или неисполнения соответствующих обязанностей перед ним. В современной России наличие у личности гарантированных прав и свобод ставит ее в условия «равноправного партнера» государства, что способствует самостоятельности индивида в политико-правовых и иных отношениях, в системе российской государственности.

Итак, содержание российской государственности, образующейся на идеях права и личностного начала, отличается многогранностью. Акценты, которые были сделаны в данной работе, способствуют осмыслению этой проблемы, инициируют ее дальнейшее изучение.

Список литературы:

[1] Аронов Д.В. К вопросу о соотношении понятий «государство» – «личность» – «общество» в теории российского либерализма // История государства и права. – 2005 – № 3.
[2] Ашибокова Е.Р. Проблема свободы личности и общества // Философия права. – 2008 – № 1.
[3] Варламова Н.В., Лукашева Л.А., Мальцев Г.В. и др. Правовое государство, личность, законность. – М., 1997.
[4] Груздев В.В. Правовое состояние личности: история, теория, практика: Монография / В.В. Груздев; под ред. С.А. Комарова – Кострома: КГУ им. Некрасова, 2011.
[5] Груздев В.В. Теория правового состояния личности. – автореф. дисс. докт. юрид. наук. – Н.Новгород, 2012.
[6] Гулапина С.А. Российская историко-правовая мысль XIX-XX вв. о взаимоотношениях личности и государственной власти // Право и государство: теория и практика. – 2010. – № 11.
[7] Дроздова А.М., Комаров С.А. Легитимация и ответственность власти во взаимоотношениях государства и личности (социально-философские и правовые аспекты) – СПб: Изд-во Юридического института, 2011.
[8] Затонский В.А. Государство и личность в системе государственности (к вопросу о содержании базовых категорий теории государства и права) // Государство и право. – 2007. – № 10.
[9] Иеринг Р. Интерес в праве // Избранные труды. – В 2 т. – Т. 1. – Спб.: Изд-во Р. Неланова. Юридический центр Пресс, 2006.
[10] Керимов Д.А. Методология права (предмет, функции, проблемы философии права). – М., 2000.
[11] Кистяковский Б.А. Государство и личность // Власть и право. Из истории русской правовой мысли. – Л., 1990.
[12] Комаров С.А., Ростовщиков И.В. Личность. Право и свободы. Политическая система. – СПб., 2002.
[13] Лукин В. Доклад уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2009 год // Российская газета. – 2010. – 28 мая
[14] Луковская Д.И. Личность и право в истории правовой мысли // История государства и права. – 2007. – № 11
[15] Невлева И.М. Философия: учебн. пособие. – М., 2006.
[16] Орлова О.В. Автономия личности и автономия гражданского общества // Государство и право. – 2006. – № 1
[17] Платон. Собр. Соч. – Т.1. – СПб., 2007
[18] Поляков А.В. Б.Н. Чичерин как источник политико-правовой мысли // Чичерин Б.Н. Поли-

тические мыслители древнего и нового мира. Сер. «Мир культуры, истории, философии». – СПб., 1999.
[19] Разорина Л.М. К определению содержания понятия «личность» в советской психологии // Вопросы психологии. – 2008. – № 1.
[20] Социология: учебник / Под ред. П.Д. Павленок. – М., 2000.
[21] Сырых В.М. Теория государства и права: учебник. – М., 2005.
[22] Туланина С.А. Российская историко-правовая мысль XIX–XX вв. о взаимоотношениях личности и государственной власти // Право и государство: теория и практика. – 2010. – № 11.
[23] Утяшов Э.К. Личность, общество и государство // Проблемы теории государства и права: учебник / Под ред. В.М. Сырых. – М.: Эксмо, 2008.
[24] Философский энциклопедический словарь. – М., 2009.
[25] Чичерин Б.Н. Различные виды либерализма // Опыт русского либерализма. Антология. – М., 1997.
[26] Эбзеев В.С. Личность и государство в России: взаимная ответственность и конституционные обязанности. – М.: Норма, 2007.

PERSONALITY AS A SUBJECT OF POLITICAL AND LEGAL COOPERATION WITH STATE-POWER STRUCTURES

E.A. Kolomeychenko

Keywords: *personality, state, state power, the new Russian statehood, democratic institutions.*

The article is devoted to personal subsystem of new Russian statehood. Defined properties and legal institutions that combine state and identity: citizenship, legal personality rights, freedoms and responsibilities. The factors optimize the relationship between the individual and the modern Russian state are highlighted.

УДК 34

С.А. Соколов, *к.ю.н., доцент, ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

ФОРМИРОВАНИЕ ДУХОВНО-НРАВСТВЕННЫХ И ПАТРИОТИЧЕСКИХ НАЧАЛ В ПРАВОСОЗНАНИИ СТУДЕНТОВ-ЮРИСТОВ НА ЗАНЯТИЯХ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ «ИСТОРИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ГОСУДАРСТВА И ПРАВА»

Ключевые слова: *духовно-нравственные и патриотические начала; правовая культура; правосознание; интерактивные методы.*

В статье изложены теоретические и правовые основы педагогической деятельности по формированию духовно-нравственных и патриотических начал в правосознании студентов-юристов с применением интерактивных методик на занятиях по учебной дисциплине «История отечественного государства и права». Не претендуя на полноту и исчерпывающий характер изложенного, автор предлагает рассматривать изложенные в статье выводы и предложения, как методические рекомендации профессорско-преподавательскому составу.

«Гордиться славой своих предков не только можно,
но и должно; не уважать оной есть постыдное малодушие».
А.С. Пушкин
«Если мы хотим сохранить свою идентичность,
то должны культивировать чувство патриотизма.
Без этого страна просто изнутри развалится».
В.В. Путин [1]

Классическая консервативная правовая доктрина с непреложностью предполагает высокую духовно-нравственную культуру юристов и ориентацию юридического образования на подбор и воспитание нравственно развитых и патриотических личностей. Духовно-нравственная культура юриста является залогом обеспечения духовных и нравственных ценностей в сфере правотворческой, правоприменительной и правоохранительной деятельности. В нетипичных юридических ситуациях, когда норма права отсутствует, единственным критерием для принятия взвешенного решения юристом остается совесть. В таком случае внутреннее убеждение юриста, а не совершенство закона предопределяет обоснованность правоприменительного акта с точки зрения общих принципов права. «России необходимо поколение прозревших и перевоспитавших себя правоведов, которые бы сумели начертать и осуществить систему верного социального воспитания – воспитания в массе нормального субъекта права. Это поколение не будет уже беспочвенно мечтать о химерической утопии и по-детски требовать немедленного осуществления любимой химеры. Оно сумеет предохранить Родину от повторения злосчастных ошибок прошлого – и в то же время оно сумеет усвоить верную мудрость старого. Россия нуждается в том, чтобы ее правоведы и вожди постоянно воспитывали в себе самих себе художников естественной правоты» [2]. Отметим также, что основной задачей образования является воспитание просвещенного человека, гражданина, демократа и патриота. О. Мирабо утверждал, что гораздо важнее привить людям нравы и обычаи, чем давать им законы и суды [3]. Следовательно, воспитание как органическая часть образовательной системы создает условия для развития личности, её жизненного становления, самоутверждения и самореализации [4].

Основной целью воспитания в стенах нашей академии является подготовка профессионально и культурно организованной личности, обладающей мировоззренческим потенциалом, способностями к профессиональному, интеллектуальному и социальному творчеству, владеющей устойчивыми практическими умениями и навыками выполнения профессиональных обязанностей, а также формирование саморазвивающейся личности, жизнеспособной в условиях постоянно изменяющейся социальной и природной среды обитания.

Представляется, что сегодня крайне важно и необходимо принимать масштабные государственные меры не только по качественному улучшению положения молодежи [5], воспитанию вечных ценностей (гуманистических и общечеловеческих), но и обратить внимание на новые ориентиры, включающие высокий уровень духовности, нравственности и патриотизма. «Происходит деформация духовно-нравственных ценностей, размываются моральные ограничители…, слабо развивается культура ответственного гражданского поведения» [6], – таков печальный вывод Правительства РФ в сфере государственной молодёжной политики. В этой связи возникла реальная необходимость в применении качественно новых подходов в системе обучения (учебно-воспитательной работы) в нашей академии, при котором на студента-юриста смотрят не только как на представителя определенного профессионального сообщества, но и как на будущего развитого, просвещенного и образованного человека, гражданина и патриота своей страны [7].

Для этого, полагаем, надо сделать так, чтобы система подготовки юристов к будущей профессиональной деятельности не была бы исключительно целью обучения, а вписывалась в более широкую систему патриотического воспитания.

Духовно-нравственные и патриотические начала заложены в основу федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования (далее – ФГОС ВПО) [8]. Важно то, что в них предусмотрены такие характеристики как: социальная активность, уважение к закону и порядку, соизмерение своих поступков с нравственными ценностями, осознание своих обязанностей перед семьей, обществом и Отечеством; любовь к своему краю и Отечеству, знание русского языка, уважение своего народа, его культуры и духовных традиций.

Крайне важно и то, что духовно-нравственные и патриотические императивы, как составные части профессиональной культуры юриста [9], предусмотрены в сфере подготовки кадров для юридической практики [10]. Так, федеральные государственные образовательные стандарты для подготовки бакалавров и магистров по направлению «Юриспруденция» предусматривают в качестве необходимых компетенций юриста – способность добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста, способность эффективно осуществлять правовое воспитание.

Поэтому можно признать обоснованными и целесообразными те меры государственной политики, которые призваны, прежде всего, возродить и закрепить духовно-нравственные и патриотические ценности российского общества [11].

В «Основах государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан» (утв. Президентом РФ 28 апреля 2011 г.) отмечается, что должна быть проведена взаимосвязь правового воспитания с патриотическим (курсив наш – С.А.С.), трудовым, экологическим и другими видами воспитания на общей нравственной основе [12] (курсив наш – С.А. С.).

Таким образом, предварительно можно отметить, что выпускники юридических вузов должны обладать высокой правовой культурой, основанной на доминировании духовно-нравственных и патриотических ценностей российского общества.

Формированию социально-зрелой, общественно-активной, профессионально-компетентной личности юриста служат занятия по учебной дисциплине «История отечественного государства и права». Преподавание дисциплины «История отечественного государства и права» имеет своей целью формирование у студентов прочных теоретических знаний по основным разделам учебной дисциплины, практических умений и навыков всесторонней оценки государственно-правовых явлений с историко-правовых позиций, а также в проведении информационно-аналитической и научно-исследовательской работы. Без освоения истории отечественного государства и права студенты не смогут понять и истории развития отраслей права, которые представляют собой конкретизации общих закономерностей развития правового мышления и эволюции государственного строительства России в историко-правовой ретроспективе [13].

В результате изучения дисциплины «История отечественного государства и права» студенты должны:

иметь представление:

– о природе и причинах возникновения и развития государства и права России с древнейших времён и до наших дней;

знать:

– особенности исторического развития государства и права России в хронологической последовательности;

– основные закономерности возникновения, функционирования и развития отечественного государства и права;

– особенности государственного и правового развития России;

– основные исторические этапы, закономерности и особенности развития государства и права России;

уметь:

– всесторонне оценивать сущность происходящих в настоящее время государственно-правовых явлений на основе знания истории развития отечественного государства и права;

– оперировать юридическими понятиями и категориями памятников права прошлого России;

владеть:

– методами сбора архивно-правовой информации и анализа историко-правовых и общественно-государственных явлений, юридических фактов из истории государства и права России;

– навыками осуществления правовой пропаганды и правового воспитания и обучения в рамках своей будущей профессиональной деятельности.

Изучение курса «История отечественного государства и права» осуществляется в тесной связи с некоторыми социально-гуманитарными дисциплинами (философия, отечественная история, политология и др.), а также дисциплинами профессионального цикла (гражданским, земельным, семейным, уголовным правом, гражданским и уголовным процессом, уголовно-исполнительным правом и др.).

Научную основу дисциплины составляют основные положения общей теории государства и права, современные историко-правовые концепции и теории. Нормативно-правовую основу дисциплины составляют памятники права народов России.

Изучение дисциплины начинается с проведения установочных лекций в соответствии с тематикой и объемом учебного времени. Их содержание должно ориентировать обучаемых на усвоение общих принципов изучения учебного материала, а также давать разъяснения по наиболее сложным вопросам, подлежащим изучению в последующем в процессе самостоятельной работы, а также во время групповых (семинарских и практических) занятий.

Основными видами учебных занятий по дисциплине являются: лекции, семинары, практические занятия и самостоятельная работа студентов. Оптимальный вариант – сочетание подготовки юриста «широкого профиля» со специализацией – может быть достигнут, по нашему глубокому убеждению, через овладение фундаментальными закономерностями, выявленными наукой о истории права и государства России на лекционных занятиях, и одновременно путём формирования практической компетенции на групповых занятиях, в ходе производственной практики и участия в научно-исследовательской работе (далее – НИРС).

В данной связи перед преподавателем встает актуальный вопрос о выборе форм и методов обучения, позволяющих сделать процесс формирования у студентов духовно-нравственных и патриотических начал более эффективным. Весьма перспективными, и в то же время наиболее известными и распространёнными, являются активные формы обучения. Это – дискуссии, собеседования, деловые игры, диспуты, круглые столы. Они позволяют проводить обсуждение «белых пятен» в истории нашего государства и права с применением методик «мозгового штурма» или «мозговой атаки» [14].

Исходя из личного профессионального и педагогического опыта, можно утверждать, что сегодня наиболее востребованными являются интерактивные методики, позволяющие использовать на занятиях «творческие задания». На семинарах предпочтительными служат: составление резюме; комментирование ответа выступавших ранее студентов; написание эссе; исполнение роли в «деловой игре»; подготовка выступления по определённой проблеме; рассказ о прочитанной научной статье; подбор и анализ различных точек зрения учёных; составление схем; составление тестов. На практических занятиях следует применять метод анализа конкретных юридических ситуаций (например, анализ причин принятия Соборного Уложения 1649 г. или принятие Конституции РСФСР в разгар Гражданской войны), обсуждение проблем в малых группах; решение ситуационных задач, юридических казусов; выполнение упражнения (например, отыскание и исправление логической или стилистической ошибки в тексте памятника права). Наиболее сложными можно назвать имитационное моделирование конкретных юридических ситуаций и составление выводов из прочитанного текста памятника права.

В заключение отметим, что предложенные нами формы и методы активизации обучения успешно могут быть применены и дадут наибольший результат лишь в том случае, если они хорошо организованы и методически продуманы педагогом. Умелое сочетание интеллекта преподавателя и хорошо продуманные методики любой формы позволяют наполнить занятия по «Истории отечественного государства и права» духовно-нравственными и патриотическими началами.

Список литературы:

[1] Путин В.В. Из выступления перед студентами юридических вузов в МГУ им. М.В. Ломоносова в День юриста 3 декабря 2013 г. // Рос. газ. – 2013. – 5 декабря. – С. 2.
[2] Ильин И.А. Основные задачи правоведения в России. Собр. Соч.: в 10 т. – М., 1994. Т. 9. – С. 229–230.
[3] Мирабо (Оноре Габриель, граф Mirabeau) – знаменитый деятель франц. революции. См.: Vermorel, «M., sa vie, ses opinions et ses discours» (П., 1900 и сл.); Erdmannsdörfer, «M.» (13-й т. «Monographien zur Weltgeschichte», Билефельд, 1900); Welschinger, «La mission secrète de M. à Berlin 1786–1787» (П., 1899); Wild, «Mirabeaus geheime diplomatische Sendung nach Berlin» (Гейдельберг, 1901).
[4] Об образовании: Федеральный закон от 29. 12. 2012 г. № 273-ФЗ (ред. от 25. 11. 2013 г.) // СЗ РФ. – 2012. – № 53 (ч.1). – Ст. 7598.
[5] Об основных направлениях государственной молодёжной политики в Российской Федерации: постановление Верховного Совета РФ от 03. 06. 1993 г. № 5090-1 // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1993. – № 25. – Ст. 903; Стратегия государственной молодёжной политики в Российской Федерации: распоряжение Правительства РФ от 18. 12. 2006 г. № 1760-р (ред. от 16. 07. 2009 г.) // СЗ РФ. – 2006. – № 52 (ч.3). – Ст. 5622; О молодёжной политике в Нижегородской области: Закон Нижегородской области от 25. 04. 1997 г. № 70-З (ред. от 05. 02. 2013 г.) // правовая среда. – 1997. – 7 мая; Нижегородские новости. – 2013. – 8 февраля.
[6] О мерах по реализации государственной политики в области образования и науки: Указ Президента РФ от 07. 05. 2012 г. № 599 // СЗ РФ. 2012. – № 19. – Ст. 2336.
[7] Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» на 2013-2020 годы: Распоряжение Правительства РФ от 15. 05. 2013 г. № 792-р // СЗ РФ. – 2013. – № 21. – Ст. 2671.
[8] Об утверждении и введении в действие федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900 Юриспруденция (квалификация (степень) «бакалавр»): приказ Министерства образования и науки РФ № 464 от 4 мая 2010 г. (ред. от 31.05.2011 г.) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти (далее – БНА). – 28. 06. 2010. – № 26; 18.07.2011; Об утверждении и введении в действие федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 030900 Юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»): приказ Министерства образования и науки РФ от 14 декабря 2010 г. (ред. от 31.05.2011 г.) // БНА. – 04. 04. 2011. – №14; 18.07.2011.
[9] Манылов И. Правильные люди: интервью Председателя правления Ассоциации юристов России // Рос. газ. – 2009. – 12 ноября. – С. 8; Яковлев В. Юность закона: Ассоциация юристов России готовит свод правил для молодых юристов: интервью Советника Президента России по правовым вопросам // Рос. газ. – 8 июля. – С. 9; Пискунов Я. Умные услышат: интервью Главного редактора журнала «Закон» // Рос. газ. – 2010. – 30 сентября. – С.8; Коновалов А. Студентам юридических вузов предложат новые этические нормы профессии: интервью Министра юстиции РФ // Рос. газ. – 2011. – 12 мая. – С.9; Он же. Право грамотного человека // Рос. газ. 2011. – 23 июня. – С. 9; Ливанов Д. О ситуации в российской науке и высшей школе: интервью Министра образования и науки РФ // Рос. газ. – 2013. – 6 июня. – С. 8.
[10] Соколов Н.Я. Типология юристов // Гос. и право. – 2010. – №11. С. 15–25; Он же. Профессиональная культура юристов и законность. Учебное пособие. – М.: Проспект, 2011. – 160 с.
[11] Государственная программа «Патриотического воспитания граждан Российской Федерации на 2001–2005 годы»: утв. Постановлением Правительства Российской Федерации от 16 февраля 2001 г. № 122 // СЗ РФ. – 2001. – № 9. – Ст. 862; Рос. газ. – 2001. – 12 марта. – С. 5; О государственной программе «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2006–2010 годы»: утв. Постановлением Правительства Российской Федерации от 11 июня 2005 г. № 422 (ред. от 13.11.2006) // СЗ РФ. – 2005. – №29. – Ст. 3064; 20.11.2006 г.
[12] Основы государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой гра-

мотности и правосознания граждан (утв. Президентом РФ 28 апреля 2011 г.) // Рос. газ. – 2011. 14 июля. – № 151.
[13] См., напр.: Косарев А.И. О закономерностях развития в истории государства и права // Гос. и право. – 2007. – № 4. – С. 10–17.
[14] Методика «мозгового штурма» или «мозговой атаки» была создана Алексом Осборном в конце 30-х годов XX в. как групповой метод решения производственных проблем, активизирующий творческую мысль в экономике и в управлении. См.: Альтшуллер Г.С. Алгоритм изобретения. – М., «Московский рабочий», 1969. – С. 50; Микалко М. Игры для разума. Тренинг креативного мышлении. – СПб: «Питер», 2007. – С. 67; Райх С. Brainstorming методика Мозгового Штурма. – Киев, 2011. – 5с.

THE FORMATION OF SPIRITUAL- MORAL AND PATRIOTIC BEGINNINGS IN THE LEGAL CONSCIENCE OF STUDENT- JURISTS IN THE OCCUPATIONS ON TRAINING DISCIPLINE «HISTORY OF DOMESTIC STATE AND RIGHT»

S.A. Sokolov

Keywords: *spiritual- moral and patriotic beginnings; lawful culture; legal conscience; interactive methods.*

The article describes the theoretical and practical foundations of pedagogical activity on formation of spiritual and moral and patriotic principles in the legal consciousness of law students using interactive techniques in the classroom for educational discipline «History of State and Law.» Without claiming to be complete and exhaustive nature of the above, the author proposes to consider the conclusions set out in the article and suggestions as guidelines faculty.

УДК 347.7(44)

Ю.В. Сочнев, *кандидат исторических наук, доцент НИУ ВШЭ – Нижний Новгород*
Е.А. Долкова, *студентка НИУ ВШЭ – Нижний Новгород*
603155, г. Нижний Новгород, ул. Б. Печерская, 25/12

ИНСТИТУТ КОММЕРЧЕСКОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ГРАЖДАНСКОМ И ТОРГОВОМ ПРАВЕ ФРАНЦИИ: ОСНОВНЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

Ключевые слова: *право коммерческой собственности, торговое право, Гражданский кодекс Франции, Коммерческий кодекс Франции, дуализм частного права, эвикция.*

В статье исследуется история возникновения и развития права коммерческой собственности в условиях дуализма французского частного права, рассматриваются основные особенности регулирования данного правового института в гражданском и торговом законодательстве Франции. В заключении статьи обозначаются основные проблемы, связанные с современным пониманием природы права коммерческой собственности в юридической науке и практике, а также делается вывод о значении этого института для экономики Франции.

Гражданское право Франции, которое на протяжении истории отличалось более быстрым развитием правовых институтов, чем в других государствах, имеет ряд спе-

цифических черт, одной их которых является его существование в условиях дуализма частного права. Институт коммерческой собственности является ярким примером проявления подобного дуализма, поэтому, прежде чем рассматривать непосредственно характерные черты права коммерческой собственности, представляется необходимым охарактеризовать особенности данного явления во французском торговом и гражданском праве.

Возникновение дуализма частного права Франции, выделение и законодательное закрепление торгового и гражданского законодательства в этой стране имеют ряд основных причин. Во-первых, исследователями отмечается, что природа и характер предпринимательских и гражданских правоотношений имеют свою существенную специфику, проявляющиеся при их реализации, и определяющую их отличительные черты, следствием чего явилась необходимость создания и использования отдельных механизмов правового регулирования [1]. Примером такого отличия является, например, наличие у субъектов правоотношений, регулируемых Коммерческим кодексом, особого статуса – статуса коммерсантов.

Во-вторых, можно отметить в появлении данного разделения и влияние исторических факторов: возникновение торгового права как подотрасли было связано с отстаиванием купеческим сословием своих профессиональных интересов, определявшем стремление к унификации и кодификации множества локальных актов и кутюмов, преодолению различий между нормами Севера и Юга Франции. Такие изменения в праве Франции способствовало развитию торговли на всей территории страны на основе унифицированных правовых норм и более оперативному разрешению торговых споров. Законодательно рассматриваемый дуализм и выделение торгового права как своеобразной подотрасли гражданского права было закреплено во время кодификационных работ Наполеона, при создании Гражданского Кодекса 1804 г. и Торгового (Коммерческого) кодекса 1807 г . Кроме того, следует отметить более прогрессивное развитие торгового права, в отличие от гражданского, в условиях политики меркантилизма и протекционизма при Людовике XIV, когда были созданы Ордонанс о сухопутной торговле 1673 г. и Ордонанс о морской торговле 1681 г. («Ордонансы Кольбера»).

Таким образом, во Франции выделились две ветви законодательства, представленные Коммерческим (Торговым) и Гражданским кодексами, дополняющими друг друга, в отличие, например, от российского законодательства, в котором все указанные виды правоотношений регулируются в Гражданском кодексе РФ. В то же время следует отметить возникновение отдельных черт дуализма российского частного права в первой половине XIX века. Это время было ознаменовано созданием Свода Законов Российской Империи, в первых двух изданиях которого (1836 и 1842 гг.) торговые законы были помещены под названием «Учреждений и уставов торговых». Но уже тогда, как отмечает А.И. Каминка, «сознание необходимости особых торговых законов разделялось всеми» [2]. В 1887 г. был издан Устав торговый, который окончательно закрепил самостоятельность российского торгового права. Однако следует подчеркнуть, что цивилисты отмечают относительно невысокий уровень Устава торгового по сравнению с торговым законодательством Франции. Основные недостатки Устава заключались в качестве юридической техники (он представлял собой механическое соединение законов, изданных в разные периоды) и непризнании в качестве источника торговых обычаев, занимающих особое место в развитии торгового права [3]. В советскую эпоху особое внимание к торговому праву было обращено во времена НЭПа, однако, отказ от признания частноправовых институтов негативно сказался на развитии этой отрасли законодательства. В настоящее время происходит возрождение российского торгового права, и в среде российских цивилистов выдвигаются идеи о создании Торгового Кодекса РФ [4], в частности, это предложение неоднократно высказывал профессор Б.И. Пугинский [5].

В условиях дуализма частного права нормы, регулирующие право коммерческой

собственности образуют специфический институт гражданского и торгового права Франции. С одной стороны, он включает один из видов объектов собственности, которая регулируется Гражданским кодексом. С другой стороны, субъект данного права обладает статусом коммерсанта, а сам институт касается непосредственно коммерческой деятельности, что относит его к ведению уже Коммерческого кодекса.

Известный французский правовед Жуллио Морандьер, характеризуя институт коммерческой собственности, говорит о его возникновении и развитии после введения в действие Гражданского кодекса 1804 г. Именно тогда началось законодательное закрепление права литературной и художественной собственности, права промышленной собственности и т. д. Типологически относящееся к указанным правам право коммерческой собственности было разработано в этот период.

Во французском законодательстве отсутствует дефиниция «коммерческой собственности». Именно по этой причине правоведы и исследователи раскрывают данное понятие, исходя из отличительных черт и признаков права коммерческой собственности. Так, например, Ж. Морандьер определяет его как «право на торговое предприятие и его составные части, торговую фирму, клиентелу» [6].

Современные юридическая и экономическая науки, а также развивающиеся общественные отношения внесли свою собственную коррективу в понимание данного правового института. В настоящее время коммерческая собственность (propriété commerciale) понимается как «право, которым обладает коммерсант, арендующий торговые помещения на основе специального договора аренды (bail commercial); в соответствии с этим правом коммерсант по истечении срока аренды может либо возобновить аренду, либо получить компенсацию» [7]. Более того Коммерческим Кодексом Франции предусмотрены случаи, когда арендодателю на праве собственности принадлежит не только арендуемое помещение, но и коммерческий комплекс (например, по ст. L. 145–46). Право аренды рассматривается как нематериальная собственность, которую можно продавать и передавать по наследству. Также с этим понятием связан свод правил и законов, касающихся регулирования цен арендной платы [8].

Следует отметить, что во французском и российском гражданском праве существуют существенные специфические отличия в понимании коммерческой собственности. Так коммерческая собственность определяется как «понятие, охватывающее товарораспорядительные документы, закрепляющие право на получение товаров» [9]. В качестве примеров подобных документов приводятся коносаменты, накладные и свидетельства торгового склада. Из этого следует, что данное определение коммерческой собственности не соотносится с дефиницией, использующейся во французском гражданском праве.

Институт коммерческой собственности в современном его понимании был установлен Законом от 30 июня 1936 года как реакция на «кризис недвижимости», а также в качестве утверждения того, что коммерческие комплексы стали важным источником кредитов и поэтому нуждались в определенной стабильности [10]. Позднее охрана коммерческой собственности была гарантирована Декретом от 30 сентября 1953 г. [11], который затем в результате кодификационных работ был частично включен в законодательную часть Коммерческого кодекса в виде главы V титула IV Книги I (ст. L. 145-1 – L. 145-60). Кроме того, положения, регламентирующие коммерческую собственность, но имеющие подзаконный или автономный характер, вошли в регламентарную часть Коммерческого кодекса (ст. R. 145-1 – R. 145-33) [12]. Последние изменения внесены Законом № 2012-387 от 22 марта 2012 г. в ст. L.-145-2 о субъектах коммерческой собственности. В данном случае речь идет о перечислении видов субъектов коммерческой собственности, которыми могут быть не только частные предприниматели, но и, например, государственные учреждения промышленного или коммерческого характера [13].

Право коммерческой собственности непосредственно связано с договором аренды зданий или помещений, где эксплуатируется коммерческий комплекс. Согласно ст.

L.-145-4 Коммерческого кодекса Франции, возможный срок договора аренды не может быть менее девяти лет. Арендатор при условии занятия оговоренным в договоре видом деятельности имеет право продления аренды. Также положениями Коммерческого кодекса закреплена автоматическая пролонгация подобных договоров, то есть если по истечению срока арендатор останется и продолжит беспрепятственно владеть арендованными помещениями, то возникнет новый договор аренды (ст. L.-145-5), который будет иметь бессрочный характер. Данную норму можно сравнить с п. 2 ст. 621 Гражданского Кодекса РФ [14], согласно которой по общему правилу, если арендатор продолжает пользоваться имуществом после истечения срока договора, то, при отсутствии возражений со стороны арендодателя, договор будет считаться возобновленным на прежних условиях, но уже на неопределенный срок.

Кроме того, согласно Коммерческому кодексу Франции по истечению срока аренды владелец эксплуатируемого в помещениях комплекса может воспользоваться преимущественным правом возобновления аренды (L- 145-12), срок которой тоже составит девять лет, если не установлено иное.

Право пересмотра условий договора имеют как арендатор, так и арендодатель. Но в данном случае снова защищаются интересы именно арендатора: он может пересматривать условия аренды каждые три года, но для их изменения необходимо известить об этом арендодателя через судебного исполнителя не позднее, чем за три месяца до истечения трёх лет. В ином случае договор продлевается автоматически с сохранением прежних условий. В свою очередь арендодатель может пересмотреть условия договора не ранее, чем в начале девятого года.

При расторжении договора коммерческой аренды собственник помещения довольно ограничен в своем праве расторгнуть договор, он может сделать это только по прошествии девяти лет, известив арендатора о своем намерении за шесть месяцев до истечения срока через судебного исполнителя. Арендатор в свою очередь может запросить владельца коммерческой собственности о продлении аренды, причем также за шесть месяцев до срока её окончания.

Важной чертой института коммерческой собственности является то, что при отказе продления или возобновления договора аренды владелец обязан выплатить компенсацию коммерсанту (эвикционную) (по ст. L.-145-14 Коммерческого кодекса), которая включает в себя рыночную стоимость коммерческого комплекса, сумму расходов на переезд и обустройство, а также расходы и государственные пошлины ввиду перехода права на комплекс. Исключением из этого правила является несоблюдение условий аренды (например, специфики оговоренной деятельности) – в этом случае собственник может не выплачивать компенсацию. Также компенсация не выплачивается тогда, когда арендодатель доказал невозможность продления договора из-за наличия уважительной причины и если здание, которое является объектом коммерческой собственности, подлежит сносу (ст. L.-145-17) [15]. При этом в случае, если здание, в котором находятся арендуемые помещения коммерческого назначения, будет перестроено, арендатор приобретает приоритетное право аренды в новом, переоборудованном здании. Кроме того, законодатель предусмотрел, что взамен выплаты эвикционного возмещения арендодатель может предложить выселяемому арендатору иное помещение, которое должно соответствовать его потребностям и возможностям, которое расположено в аналогичном месте (ст. L.-145-18).

Значение права коммерческой собственности очевидно, в особенности для развития предпринимательства. Если бы арендодатель мог в любое время расторгнуть договор аренды с арендатором, для последнего представилось бы почти невозможным в достаточно сжатые сроки найти новое подходящее помещение для своего предприятия, что могло, в свою очередь, привести его к потере клиентуры и разорению [16]. Таким образом, французское законодательство предусматривает эффективную защиту коммерсантов-арендаторов: после подписания договора аренды собственник помещений не может восстановить пользование ими, кроме случаев, когда он готов выпла-

тить арендатору существенную компенсацию, либо когда коммерсант не выполняет своих обязательств. Однако среди французских цивилистов продолжается спор о природе коммерческой собственности и о сравнении его с франчайзингом, возникший после решения Кассационного суда от 27 марта 2002 г. № 615 по делу Тревизан против Баскет [17]. Основная проблематика в данном случае связана с определением принадлежности клиентелы. Одна часть исследователей этого вопроса считает, что приобретение постоянной и самостоятельной клиентелы напрямую связано с франчайзингом, то есть получением права использования конкретной марки, в то время как право коммерческой собственности приобретение такой клиентелы не предусматривает. Таким образом, два указанных института коммерческого права имеют существенные различия. В свою очередь другая часть ученых и практикующих юристов в значительной степени сближает понятия «франчайзинг» и «коммерческая собственность» [18].

Следует отметить, что в Гражданском кодексе РФ не содержится правовых норм, которые бы регламентировали данный институт или схожий с ним. Как уже отмечалось выше, в российском праве понимание коммерческой собственности отличается от того, какой смысл вкладывают в данный термин французские цивилисты. Кроме того, подобное развитие коммерческого права как части гражданского, а, тем более, его выделение и законодательное закрепление в отдельном кодифицированном акте, не является характерным для современного российского права в силу особенностей его исторического развития. В то же время следует отметить то, что похожие нормы присутствуют в главе 34 Гражданского кодекса РФ [19], но в данном случае говорится только либо об аренде зданий и сооружений (не отмечая их назначение, как в случае с коммерческой собственностью), либо об аренде предприятий (комплексов). Указанным видам аренды посвящены 14 статей (с 650 по 664), в отличие от Французского Коммерческого кодекса, в котором лишь в законодательной части непосредственно коммерческая собственность регламентируется более чем в 127 статьях (с L-141-1 по L-146-4, учитывая особенности нумерации статей в рассматриваемом законодательном акте). По своей сути условия договора аренды, в частности, аренды зданий для коммерческой деятельности, в российском гражданском праве не имеют такой строгой регламентации со стороны государства и регулируются в основном диспозитивными нормами – значительная часть условий договора зависит непосредственно от воли и интересов арендатора и арендодателя.

В отличие от российского законодательства, институт коммерческой собственности во французском праве регулируется достаточно строго, о чем говорит и законодательное установление минимальных сроков аренды, и строгая регламентация порядка изменения условий договора коммерческой аренды, или bail commercial.

В свете последних изменений, вносимых в Гражданских кодекс РФ, можно отметить, что внимание законодателей обращено и к нормам, регулирующим договоры аренды. Но на данном этапе поправки касаются только необходимости государственной регистрации договоров аренды, в том числе аренды зданий, сооружений и предприятий.

Таким образом, институт коммерческой собственности, характерный для французского гражданского и торгового права является ярким примером проявления дуализма в частном праве Франции. Законодательное закрепление данного вида собственности позволяет более эффективно защищать интересы предпринимателей в сфере малого и среднего бизнеса, которые обладают большей свободой, в частности, в изменении условий договора коммерческой аренды. Существование данного института не могло не сказаться положительно на развитии экономики и торговли Франции. В связи с этим представляется предпочтительным создание и такое же тщательное и подробное законодательное регулирование подобного института в Российской Федерации, в условиях провозглашаемой заинтересованности нашего государства в развитии малого и среднего бизнеса и поддержки предпринимательства.

Список литературы:

[1] Коммерческий кодекс Франции. Законодательная часть / пер. В.Н. Захватаева. М.: Волтерс Клувер, 2008. С. 24.
[2] Каминка А.И. Очерки торгового права. М.: Центр ЮрИнфоР, 2002. С. 117.
[3] Пугинский Б.И. Коммерческое право России. М.: Зерцало, 2005. С. 12.
[4] Лебедев К.К. О некоторых вопросах формирования законодательства о торговле // Актуальные проблемы науки и практики коммерческого права. Вып. 6: сб. науч. ст. / Санкт-Петербург. гос. ун-т, Юрид. фак. ; под общ. ред. В.Ф. Попондопуло и Д.В. Нефёдова. М.: Волтерс Клувер, 2007. Т. 6. С. 33-44.
[5] См. например: Пугинский Б. И. Научное обеспечение разработки Торгового кодекса России // Актуальные проблемы коммерческого права: Сборник статей. Выпуск 3 / под. общ. ред. Б. И. Пугинского. М.: Зерцало-М, 2007. Т. 3. С. 8-34.
[6] Морандьер Л.Ж. Гражданское право Франции/ пер. Е.А. Флейшиц. М.: Изд-во иностранной литературы, 1958.Т. 2. С. 31.
[7] Цит. по: Буйи М. Торговое право: словарь французских терминов. М.: Международные отношения, 1993. С. 210.
[8] Braudo S. Dictionnaire juridique. URL: http://www.dictionnaire-juridique.com/definition/propriete-commerciale.php
[9] Большой Юридический словарь / сост. В.Н. Додонов, В.Д. Ермаков, М.А. Крылова. М.: Инфра-М, 2001. С. 235.
[10] Prieto C. Le franchisé a une clientèle et peut prétendre à la propriété commerciale. Note sous Cass. 3ème civ., 27 mars 2002, Consorts Trévisan contre Epoux Basquet, arrêt n° 615, pourvoi n° 00-20.732 // Droit 21. 2002. URL: http://www.revuegeneraledudroit.eu/wp-content/uploads/aj20020502prieto1.pdf
[11] Code de Commerce de la France. URL: http://www.legifrance.gouv.fr/affichCode.do?cidTexte=LEGITEXT000005634379&dateTexte=2013031
[12] Коммерческий кодекс Франции. Регламентарная часть / пер. с фран. В. Н. Захватаев. М.: Волтерс Клувер, 2010. С.5.
[13] Code de Commerce de la France. URL: http://www.legifrance.gouv.fr/affichCode.do?cidTexte=LEGITEXT000005634379&dateTexte=2013031
[14] Гражданский кодекс Российской Федерации / Доступ из СПС «Консультант Плюс» 2014.
[15] Коммерческий кодекс Франции/ пер. В.Н. Захватаева. М.: Волтерс Клувер, 2008. С. 130–131.
[16] Дельтей Ж. Франчайзинг/ пер. В.И. Черенкова. Спб.: Издательский дом «Нева», 2003. С. 101.
[17] Prieto C. Le franchisé a une clientèle et peut prétendre à la propriété commerciale. Note sous Cass. 3ème civ., 27 mars 2002, Consorts Trévisan contre Epoux Basquet, arrêt n° 615, pourvoi n° 00-20.732 // Droit 21. 2002. URL: http://www.revuegeneraledudroit.eu/wp-content/uploads/aj20020502prieto1.pdf
[18] See: Casson P. Le franchise et la propriété commerciale // Tertiaire. 2004. N° 111. P. 41–42; Pamier J.-P. Propriété commerciale: face a face // Franchise magazine. 1996, Mai/Juin. URL: http://www.franchise-land.com/imgs/files_doc/franchise-magazine-mai-juin-1996-proprietecommerciale-630-0.pdf
[19] Гражданский кодекс Российской Федерации / Доступ из СПС «Консультант Плюс» 2014.

THE INSTITUTION OF COMMERCIAL PROPERTY IN FRENCH CIVIL AND COMMERCIAL LEGISLATION: MAIN HISTORICAL ASPECTS AND THE CURRENT STATUS

U.V. Sochnyev, E.A. Dolkova

Keywords: *commercial property right, commercial law, French Civil Code, French Commercial Code, dualism of private law, eviction.*

This article is devoted to an analysis of the history of the commercial property right development in the conditions of French private law dualism and considers the investigation of essential characteristics of its regulation by French civil and commercial legislation. At the conclusion authors mention main problems, which are connected with the sense of the com-

mercial property right in the jurisprudence and court practice. They also underline the important role of this legal institution for the French economy.

УДК 343 Т 53

В.Ю. Толстолуцкий, *доктор медицинских наук, профессор ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

СОДЕРЖАНИЕ И МЕСТО УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ПОСОБИЯ МЕЖДУ УЧЕБНИКОМ И ПРАКТИКУМОМ В ОБУЧЕНИИ КРИМИНАЛИСТИКЕ

Ключевые слова: *образовательная технология, обучение, криминалистика.*

В статье предлагается образовательная технология обучения криминалистике, построенная на использовании трех образовательных средств: учебника, учебно-методического пособия и практикума. Предложенная технология повышает эффективность обучения. Обеспечивает усвоение знаний, умений и навыков, а так же формирует криминалистическое мышление.

Криминалистика, представляет собой дисциплину в юридическом образовании уровня бакалавра, которая входит в базовую (обязательную) часть профессионального цикла и реализует общекультурные (1–9) и профессиональные компетенции (10–19). С момента своего появления в уголовном судопроизводстве криминалистика представляет собой прикладную науку, поэтому практические занятия занимают основное место в криминалистической подготовке, обеспечивая усвоение знаний, умений и навыков. Организация практических занятий, в свою очередь, обеспечивается практикумами по криминалистике.

Криминалистическая теория излагается в учебниках криминалистики и является содержанием лекционной части курса криминалистики. В целом, сложившаяся еще в советский период образовательная технология базируется на изложении теории криминалистики в лекциях и усвоения навыков и умений на практических занятий. Предметом нашего анализа является связь между теорией и практикой, первая из которых реализуется в виде теоретических знаний, приводимых в учебниках, а вторая – практических заданий, излагаемых в практикумах.

С целью достижения в образовательном процессе непосредственной связи между теорией и практикой, ряд авторов издают учебники по криминалистике, которые дополнены соответствующими криминалистическими практикумами. Наш опыт их применения показывает, что при множестве положительных сторон такой организации обучения, зачастую теория и практика в них объединены в большей степени формально. Авторами не в полной мере достигается объединение криминалистического содержания материала учебника и задач практикума. Полагаем, что причиной отмеченного недостатка оказывается разрыв между обобщенным теоретическим знанием учебника и конкретными задачами, которые излагаются в криминалистическом практикуме.

С нашей точки зрения, рассматриваемая образовательная технология строится на попытке реализовать изложение материала в виде триады: общее – особенное – конкретное. Соглашаясь с таким подходом, отметим, что в логике образовательного процесса в данном случае недостает промежуточного звена, выражающего особенности решения классов задач, приводимых в практикуме. В связи с чем, нами предлагается заполнить указанный пробел учебно-методическим пособием по криминалистике.

В таком случае, изложение материала в виде триады «общее – особенное – конкретное» приводит к следующим основным средствам обучения криминалистике: учебник, учебно-методическое пособие и криминалистический практикум. Подчеркнем, что каждое из указанных средств обучения успешно выполняет свою функцию в единой образовательной технологии лишь тогда, когда их содержание взаимодополняет друг друга обеспечивая следующую диалектику переходов: от общего к особенному и от особенного к конкретному.

Поскольку категория «особенное» оказывается новой в предлагаемой концепции, следует детальнее рассмотреть ее роль в образовательной технологии. С этой точки зрения, основным становится поиск такой формы организации работы студентов на практических занятиях по криминалистике, которая позволяет определить место учебно-методического пособия в образовательном процессе, при наличии одновременно используемых учебника и практикума.

Отметим, что учебно-методическое пособие предназначено восполнить следующий недостаток практикума: в практикуме учебный материал представлен в виде взятых из следственной практики по расследованию уголовных дел конкретных ситуационных задач, для которых даются формулировки заданий. Авторы любого практикума правы в том, что излагаемые ими конкретные ситуационные задачи создают необходимое условие для «погружения» студента в расследование реального уголовного дела, тем самым, подготавливая его к практической работе следователя.

Однако, в образовательном процесс обнаруживается и другая сторона практикума: именно уникальность задания для студентов оборачивается недостатком. В силу ограниченности времени семинарского занятия и часов изучения криминалистики в целом, решение фактически одной или двух задач не позволяет выработать студенту обобщенные представления о способах решения задач определенного класса. Явным недостатком практикума является то, что в нем предварительно не даются обобщенные сведения и не излагаются алгоритмы решения для сгруппированных по классам ситуационных задач. В теоретической части и лекционном курсе по криминалистике этот вопрос так же не раскрывается. В результате чего, у будущего следователя не формируется алгоритмическое мышление.

Выпускник, подготовленный на базе такой педагогической технологии, подталкивается к мышлению, называемому эвристическим. В науке эвристическими методами называются такие, которые способны приводить к достижению цели в условиях неполноты исходной информации и отсутствия четкой программы управления процессом решения задачи, то есть алгоритма. В криминалистике эвристические методы, как правило, противопоставляются алгоритмическим. Однако, происходящее в настоящее время развитие криминалистических технологий, выводит на первый план задачу перехода от эвристических методов к разработке алгоритмов решения криминалистических задач и последующей их передачи в плане исполнения компьютеру.

Одним из свойств алгоритма, обеспечивающего решение задачи, является определенная степень его обобщенности. Алгоритм существует для решения класса задач, а не разрешения конкретной уникальной ситуации. Решение конкретной ситуационной задачи, приводимой в практикуме по криминалистике, требует предварительного обобщения и отнесения конкретного случая к некоторому классу аналогичных задач. Таким образом, для успешного применения любого практикума, в образовательном процессе именно алгоритмы решения ситуационных задач должны быть предварительно усвоены. Их изучение должно предварять задания, которые ставятся перед студентом в практикуме.

Предлагается изложить названные алгоритмы в учебно-методическом пособии, изучение которого непосредственно предваряет использование практикума по криминалистике. Такой подход в большей степени позволяет реализовать требования современных образовательных стандартов высшего образования по формированию у студентов знаний, умений и навыков.

В реализуемой нами педагогической технологии предмет изучения науки криминалистики обобщенно представлен в виде трех философских категорий: общее (учебник), особенное (учебно-методическое пособие) и конкретное (криминалистический практикум). Следует объяснить, почему в основу изучения криминалистики ставится использование учебно-методического пособия. Категория «особенное», с одной стороны, обеспечивает понимание криминалистической теории через практические задачи. С другой, указанная категория, ситуационные задачи практикума не позволяет воспринимать как уникальные, то есть как ситуации не повторяющиеся. В таком случае, для студента конкретные ситуации не будут восприниматься как такие, в которых отсутствуют научные закономерности.

Педагогическая технология позволяет реализовать научный потенциал гегелевской триады «общее – особенное – единичное» и показать, каким образом философская категория «особенное» выражается в виде системы частных криминалистических категорий и понятий, присущих определенной области криминалистических знаний. Поэтому в начале каждой темы излагаются соответствующие криминалистические термины и понятия, с помощью которых затем формируется алгоритм решения соответствующих изучаемой в теме задач. Эффективность криминалистического образования повышается, за счет того, что изучение конкретного материала начинается с усвоения содержания соответствующих алгоритмов, которые раскрываются через систему криминалистических терминов и понятий. Основные понятия приведены в начале каждой темы учебно-методического пособия с развернутыми определениями. Соответственно этому, ряд заданий нацелены на применение понятийного аппарата криминалистики. Отмеченные задания выступают средством формирования понятийного мышления обучаемого.

THE CONTENT AND LOCATION OF THE EDUCATIONAL-METHODICAL MANUALS BETWEEN MANUAL AND WORKSHOP IN FORENSICS TRAINING

V.Y. Tolstolutsky

Keywords*: Educational technology, learning, criminal science*

The article offers educational technology forensics training. Proposed to use the three educational tools: the textbook, educational-methodical manual and workshop. The proposed technology enhances learning. Ensures assimilation of knowledge and skills. Forms criminalistic thinking.

Раздел II

Философия. Общество. Культура

Редакционная коллегия раздела:

А.А. Владимиров, д.ф.н., профессор – ответственный редактор,
А.С. Балакшин, д.ф.н., профессор
Е.А. Пахомова, к.и.н., стар. препод. – ответственный секретарь.

Section II

Philosophy. Society. Culture

Editorial board for the section:

D.Sc.(Phil.), Professor A.A. Vladimirov
D.Sc.(Phil.), Professor A.S. Balakshin
Ph.D.(Hist.) E.A. Pakhomova

УДК 130.1

Е.А. Гусев, *старший преподаватель,*
Самарский филиал ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
443020, г. Самара, ул. Ленинградская, 75

КРИЗИС СОВРЕМЕННОЙ ФИЛОСОФСКОЙ МЫСЛИ

Ключевые слова: *позитивизм, системность бытия, махизм, эмпириокритицизм, тектология, материя и атрибутивность ее свойств, естественно-природное и общественное бытие, синергетика и прагматизм; феноменализм, философия науки и техники, материализм.*

Тяжелое состояние современного общества не обошло стороной и оба основных направления философии. В статье рассматриваются истоки и основные проявления этого кризиса.

Стремясь к полной реабилитации позитивизма на всех этапах его существования, Пригожин со своим соавтором Стенгерс, на страницах книги «Порядок из хаоса», порицает Ф.Энгельса за недооценку философского механицизма, за неспособность соотнести общие законы диалектики «со столь же универсальными законами механического движения» [1]. Они пишут, что, опираясь на фундаментальные открытия науки XIX века, Энгельс в своей «Диалектике природы» делал необоснованный вывод об исчерпанности механистического мировоззрения. Они делают странное замечание о том, что сила аргументации Энгельса не соответствовала обстоятельствам, так как в тот период «физические науки отвергали механистическое мировоззрение и склонялись к идее исторического развития природы» [1, с. 320]. Следуя этому утверждению, по меньшей мере трудно понять как и когда возник «кризис физики» конца XIX – начала XX столетий, тесно переплетавшийся с кризисом тогдашнего философского идеализма, наиболее ярко проявившегося в «махизме», «эмпириокритицизме». Поражение этой модели позитивизма потребовало упорной борьбы со стороны передовой научной мысли и философии материализма. В арьергардных боях позитивизм всячески пытался добиться успеха. «Тектология» Богданова [2] стала, по сути, прямым продолжением линии О. Конта навязать «универсальную» методу понимания бытия. Со времени возникновения института науки, история знает немало примеров создания выдающимися мыслителями различного рода философских и научных обобщений, занимавших на какой-то период главенствующее положение. Но ни одна из этих теорий, до появления позитивизма, не претендовала на объяснение всего и вся. Ориентированная подобным образом философия, научное познание не могут не прийти к пренебрежению самих основ, базовых категорий и закономерностей бытия. Именно это стало залогом неизбежных блужданий и тупиков философского позитивизма в прошлом. Заявляя себя как универсальное учение, синергетика, устами своего создателя, в предисловии к английскому изданию книги «Порядок из хаоса…», делает особый акцент на таком атрибутивном свойстве материи как время. При этом автор пишет, что «…случайность и необратимость играют важную роль, значение которой возрастает по мере расширения наших знаний. Наука вновь открывает для себя время. Описанию этой концептуальной революции и посвящена эта книга» [2, с. 35].

В «системе координат» материальной действительности время неразрывно связано с пространством и движением. Последнему, кстати, принадлежит свойство быть абсолютным, занимать господствующее положение в окружающем нас мире. Попытка заявить о принципиально новой, намного более значительной роли времени в системе бытия ведет Пригожина к не менее решительным утверждениям. «Классическая физика, – говорит он, – рассматривала фундаментальные процессы как детерминиро-

ванные и обратимые. Процессы, связанные со случайностью или необратимостью, считались досадными исключениями из общего правила. Ныне мы видим, сколь важную роль играют повсюду необратимые процессы и флуктуации» [2, с. 35]. Несложно понять, что создатель теории «синергетики» связывает надежды на успех современной науки с явно преувеличенной ролью случайного в системе основных атрибутов материи, с предпочтением в познавательной деятельности значимости случайных явлений. Удивительно, но наука, вопреки столь авторитетному выводу на всем пути своего существования добивалась успехов, стремясь к выявлению и познанию закономерного, а не случайного. Подвергая сомнению и пересмотру сущность и значение категорий причинности, закономерного и случайного, основных атрибутивных свойств материи, Пригожин предлагает читателю вывод о том, что «Материя теперь не есть нечто данное. В современной теории она «конструируется» из более элементарного понятия в терминах квантовых полей» [2, с. 359]. Примечательно пояснение переводчика, приведенное в подстрочнике; «Речь, очевидно, идет о понятии материи в специально научном, физическом, а не философском смысле» [2, с. 359]. Можно поздравить и переводчика, проникшегося высотами синергетической доктрины и сумевшего «разделить» сущность материи на физическую и философскую, подкрепив тем самым слова Пригожина о том, что отныне материя не есть нечто данное и очевидно объективно реальное.

Следующий пассаж придает смысловое единство вышеприведенному автором в своей книге: «Мы способны смотреть на мир лишь через призму сочетания экспериментальных результатов и новых теоретических представлений. Мы убеждены в том, что новая ситуация отражает в какой-то мере ситуацию в деятельности нашего головного мозга. В центре внимания классической психологии находилось сознание – «прозрачная» деятельность. Современная психология придает больший вес «непрозрачному» функционированию бессознательного» [2, с. 385].

Рождение и развитие квантовой механики безусловно знаменовало выход представлений о сложности, изменчивости и многообразии материи на качественно новый уровень. Важнейшей задачей науки и философии стало соотнесение результатов исследований микромира с содержанием всего накопленного ими ранее багажа. Несомненно однако и то, что никакое расширение горизонтов и глубины познания явлений микромира ни в коей мере не подрывает основ материальности бытия. Любая иная трактовка данной проблемы открывает самый широкий простор различного рода домыслам, всевозможным псевдонаучным и философским спекуляциям, «примирению» науки и религии.

Защита механицизма, отрицание атрибутивности основных свойств материи, отрицательная оценка диалектического материализма, всеобщности законов бытия, принципов детерминизма свидетельствуют о полной преемственности синергетики по отношению к более ранним моделям позитивизма. Ко всему, совершенно путаным предстает в пригожинской концепции апология системной природы окружающего мира, сочетающаяся с объявлением случайного в качестве главного, определяющего природу его явлений.

Возникновение и нарастание опасности для современного материализма происходило с 40-х годов XX столетия. Преждевременная смерть оборвала деятельность Ленина по развитию философии марксизма. Работа Сталина «О диалектическом и историческом материализме» (сентябрь 1938 г.) [3] в предельно сжатой форме излагала марксистско-ленинскую теорию. Логическим шагом вперед было бы ее дальнейшее развитие. Со временем стало складываться представление о том, что и диалектический материализм и исторический материализм имеют законченный вид, свое совершенное выражение, подтвержденное победами международного революционного рабочего движения. Торможение развития философской мысли не могло не сказаться отрицательно и на основных сферах общественной жизни, лишавшихся ранее ясных ориентиров дальнейшего развития. Десятилетия, прошедшие с середины 50-х годов

минувшего века, обусловили тяжелое состояние философского материализма. В обстановке системного кризиса, охватившего капиталистический мир, вся философия выступает сильно дезориентированной, ослабленной тяжелыми неудачами. Философский идеализм во многом обязан этому многодесятилетним методичным позитивистским самоотрицанием. Растущее понимание среди ученых и философов сложности естественно-природной среды и общественной жизни подтолкнуло философию к постановке и изучению проблемы их системности, структурности. В этом плане идеи, высказанные Ф. Энгельсом в «Диалектике природы» остаются вполне надежной базой для решения этих задач философским материализмом [4]. Совершенно справедливой была и остается материалистическая критика перманентных попыток философов-идеалистов выдвигать очередную теорию, претендующую на роль философской методологии, своего рода «золотого ключика» от тайн естественно-природного и общественного бытия. Построение самой общей системы естественно-природного мира, материального и духовного производства в общественной жизни будет лишь самой общей, но уже не столь абстрактной как ранее ориентацией, движение по которой станет возможным лишь по традиционному пути научного познания от простого к сложному, с постоянной опорой на диалектическое учение, на все богатство возможностей философии материализма, на возросший арсенал информационных технологий. Поиск системности в самых различных сторонах естественно-природных процессов, в развивающейся науке представляет собой открытие новых закономерностей в бесконечном многообразии различных явлений и фактов. Это ни в коей мере не относится к «системной» философии, «социологии» О. Конта, к махизму и эмпириокритицизму, к системному пониманию бытия тектологией, синергетикой. Влияние позитивизма в практике общественной жизни демонстрирует ее современное состояние. Насаждение западного менеджмента, абсолютизирующего универсализм управленцев, независимый от специализации управляемого предприятия или учреждения проявляется в упадке промышленного производства, транспорта, энергетики, науки, образования, здравоохранения и культуры.

Несмотря на массированную пропагандистскую кампанию, новомодная теория встречает на своем пути заслуженно острую критику [5]. В то же время, встречаются высказывания в общем критическом содержании которых присутствует определенная недооценка места и роли позитивизма в современном философском идеализме, объясняя это монистичностью позитивизма, и непопулярностью монистических теорий в западном общественном сознании [6]. Позитивизм оказал большое влияние на становление и развитие таких далеко не второстепенных течений буржуазной философии как прагматизм, феноменология, философия науки и техники. Ориентируясь на проблемы науки, техники, организации общественной жизни, он занимает очень важное место во всем обществоведении господствующей в настоящее время политической системы. После поражения первой буржуазно-демократической революции в России все философские течения бросились с удесятеренной энергией на борьбу со злокозненной теорией революционного марксизма, справедливо видя ее важнейшей основой философский материализм. Совершенно не случайно, что в этой тяжелейшей обстановке Ленин пошел в бой не со всей массой враждебных философских течений, а верно определил главное звено, самого опасного противника в этой цепи враждебных сил в лице позитивизма.

Список литературы:

[1] Пригожин И., Стенгерс И. Порядок из хаоса: Новый диалог человека с природой. Пер. с англ.// – М.: Прогресс, 1986. с. 321.
[2] Богданов А.А. Тектология. Всеобщая организационная наука. В 2-х кн. М.: Экономика, 1989.
[3] Сталин И. Вопросы ленинизма. Государственное издательство политической литературы, 1952. С. 574–602.

[4] Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., т. 20, с. 339–626.
[5] Лазуткин В. «Синергетика» как очередная общая теория бытия. Альманах «Восток» Выпуск № 11\12, декабрь 2003 года. – www.Situation.ru; Самарский А. О взаимоотношении синергетики и диалектики. Пропаганда Научно-популярный журнал. 2012-04-14 – http//propaganda-journal.net
[6] Самарский А. О взаимоотношении синергетики и диалектики… с. 1.

THE CRISIS OF MODERN PHILOSOPHICAL THOUGHT

E.A. Gusev

Keywords: *positivism, the systemic nature of existence, mahism, empiriokcritizism, tectology, matter and attributism of its properties, natural and social being, synergetics and pragmatism; phenomenalism, the philosophy of science and technology, materialism.*

A serious condition of a modern society is not spared the two main areas of philosophy. The article examines the origins and main manifestations of this crisis.

УДК 33

Н.В. Заливалов, *студент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
Н.А. Маркова, *к.э.н., доцент, ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

ПРОБЛЕМЫ КРУПНЫХ ГОРОДОВ

Ключевые слова: *город, численность населения, урбанизация, демографическая проблема, экологическая проблема, фотохимический туман, организованный промышленный выброс, питьевая вода, бытовые отходы, гипокинезия.*

В статье рассматриваются современные проблемы крупных городов: демографические, экологические, социальные, проблемы транспорта; ставится вопрос о необходимости скорейшего решения выявленных проблем.

Город, каждое его строение, имеет свой неповторимый характер, который меняется от центра к окраине. Город – это место обитания нашей мечты, придуманное нами и для нас. Вершина человеческого воображения и изобретательности. Это сложнейший механизм от счета работы которого зависит жизнь миллиона людей. В городе постоянно происходят общественные отношения, которые отражают социальную структуру общества. В нем так же хорошо развит комплекс хозяйств и экономики. В нем сосредоточено множество архитектурных и инженерных сооружений, которые обеспечивают жизнеспособность населения. Города всегда служили, еще с ранних веков, центром развития искусства и ремесла, технических достижений.

Люди всегда находятся под воздействием городов, так же как и города, под воздействием людей. Мы постоянно совершенствуем города, пытаемся решить множество различных и трудных проблем, направить его развитие и рост в нужное русло реки. Но как бы мы не пытались, как бы мы не старались это сделать, наряду с положительными последствиями мы получаем множество негативных.

Проблемы крупных городов – эта тема на сегодняшний день актуальна, потому что большие города – это лицо нашей планеты, модель общества, которую мы породили. В нем, как в зеркале, отражаются те тенденции, которые характерны для страны

в целом. Города предсказывают нам те проблемы, с которыми мы можем встретиться в неминуемом будущем.

Одна из важнейших особенностей современной жизни нашей планеты – это рост числа городов и городских жителей. То есть в настоящее время происходит так называемая урбанизация. Растут быстро города, численность населения на планете и главное, распространение городского образа жизни на сельскую местность. Об изменении уровня урбанизации во всем мире во второй половине XX века, вы можете увидеть в таблице 1.

Таблица 1

Динамика роста городского населения мира в 1950–2025 гг.

Регионы и страны	Численность, млн. чел.					Доля горожан, %				
	1950	1970	1990	2010	2025	1950	1970	1990	2010	2025
Мир в целом	738	1353	2277	3707	5065	26,3	36,6	43,1	52,7	61,1
Европа	286	423	520	571	598	52,2	64,4	78,0	78,4	83,2
Россия	46	81	109	117	119	44,7	62,5	74,0	77,9	85,7
Германия	49	62	68	72	70	71,9	79,6	85,3	89,7	92,0
Азия	286	482	974	1846	2665	16,8	23,4	31,8	44,3	54,8
Япония	42	74	95	103	103	50,3	71,2	77,2	80,6	84,9
Китай	61	145	303	597	832	11,0	17,4	26,2	43,0	54,5
Индия	62	110	217	402	630	17,3	19,8	25,5	33,8	45,2
Африка	33	84	201	468	804	14,7	23,0	31,8	43,8	53,8
Нигерия	3	11	34	86	147	10,1	20,0	35,2	51,1	61,6
Северная Америка	106	167	209	266	313	63,9	73,8	75,4	80,6	84,8
США	98	151	188	239	281	64,2	73,6	75,2	80,3	84,9
Латинская Америка	69	163	314	486	601	41,6	57,4	71,4	80,5	84,7
Бразилия	19	53	111	170	205	36,0	55,8	74,6	85,4	88,9
Мексика	12	30	61	96	117	42,7	59,0	72,6	81,6	85,8
Австралия и Океания	8	14	19	25	31	61,6	70,8	70,6	71,1	74,9

Из этой таблицы можно сделать вывод, что уровень урбанизации очень быстро возрастал, в особенности в Азии и в Европе. Именно благодаря концентрации средств производства и большой промышленности в этих городах произошел взрыв, то есть города начали сосредотачивать важнейшие средства производства и занимали ключевые позиции в мировой экономике. В более развитые страны включены все страны Европы, США, Канада, Япония, Австралия, Новая Зеландия.

«Город – это населенный пункт, в котором проживает относительно многочисленное население, занято преимущественно несельскохозяйственной деятельностью». Сколько же должно проживать человек в этом населенном пункте, чтобы его могли считать городом? В некоторых современных городах проживает от 200–250 жителей, и он считается городом. Во времена РСФСР к городам относили пункты с населением не менее 12 тыс. человек, а в других городах еще меньше. Возьмем, к примеру, сегодняшнюю Москву, в ней проживает 11 979 529 человек и с каждым днем это число постепенно растет. Ученые до сих пор не могут ответить на этот вопрос [1].

Рассмотрим современную классификацию городских поселений по численности населения.

На сегодняшний день, современные города делятся на малые, средние, крупные и крупнейшие (мегаполисы) в зависимости от числа жителей в них. Малые города – до

50 тыс. жителей, средние города – от 50 до 100 тыс. жителей, крупные города – от 100 до 1000 тыс. жителей и крупнейшие города – более 1 млн. жителей, их еще называют мегаполисы.

Дело в том, что чем больше жителей проживает в том или ином городе, тем сложнее его жизнедеятельность. Например, в городах, где численность населения меньше 50 тыс. человек, передвижение людей может осуществляться пешком, на велосипеде и прочем. В городе числом жителей более 50 тыс., возникает уже потребность в транспорте, например в автобусе, в городах более 100 тыс. жителей – это такси, трамваи, автобусы. В городах более 500 тыс. жителей, к этим перечисленным видам транспорта можно добавить троллейбусы, скоростные поезда, магистрали, ну а в городах, где численность населения достигает 1 млн. и выше, без метрополитена в часы «пик» возникают серьезные сбои в работе всего городского транспорта.

В маленьких городах обычно имеется один общегородской центр, в то время как у больших городов, их может насчитываться приличное количество. В больших городах, городские территории делятся на районы, тогда как в малых и средних городах этого не требуется [2].

Проблемы больших городов можно представить как комплекс демографических и комплекс экологических вопросов, требующих решения в настоящее время.

Человек называет себя «Человек разумный» – вид живых существ, вершина творения жизненных форм на Земле. Главная на сей день, проблема заключается в том, что в середины XX века происходит беспрецедентное в истории человечества рост численности мирового населения. Если возьмем нас 8 тыс. лет назад, то увидим, что численность землян увеличивалась очень медленно, пока мы жили охотой и собирательством, то есть вели образ кочевников. Но с переходом к земледелию, к новым формам производства, особенно промышленного, число людей стало быстро увеличиваться. С каждым разом численность людей на планете удваивалась. К 1959 году был зафиксирован третий миллиард численности. В 2000 году шестой миллиард вступил на планету. Если этот рост продолжится, то через 6 столетий на каждого жителя планеты останется лишь 1 кв. м. земли.

Современная демографическая ситуация представляет собой глобальную проблему прежде всего потому, что стремительный рост населения происходит в странах Азии, Африки и Латинской Америки.

Если говорить о рождаемости, то сравнивая рождаемость в XVIII–XIX вв. и сейчас, когда рождалось двадцать, а выживало трое-четверо, то выживали, как правило, самые здоровые, которые передавали свою генетику следующему поколению. А сейчас выживает тот, кого Бог послал и врач вылечил. То есть полностью здоровых людей сейчас совсем мало осталось.

Веками культура человечества держалась на культах милосердия, любви, разума, семьи, добра. Сейчас ее через средства массовой информации подминает под себя антикультура с ее культурами насилия, блуда, наркокайфа (никотин, алкоголь), звериной стаи, зла. Получается, что это и есть будущее нашего человечества, если мы не предпримем какие-нибудь меры для решения этой проблемы. Есть много здоровых и нормальных людей, которые во всех этих митингах, перестрелках просто из-за ничего погибают [3].

Активная демографическая политика должна выходить за рамки социальной защиты, создавать все условия для производительного труда, получения достаточного заработка, развития своих способностей и удовлетворения потребностей. При переходе к рынку решение острых социальных проблем не может быть монополией государства. Лишь создание действенной системы согласования интересов различных социальных групп, механизмов разрешения социальных конфликтов, вовлечение в нее профсоюзов, предпринимателей, благотворительных организаций позволит эффективно решать проблемы занятости и социальной защищенности населения.

Цивилизация, одарив человека своими благами, пытается взять взамен его здоровье.

Большой город освобождает человека от больших физических нагрузок, бережет его время современными транспортными средствами, избавляя его от необходимости проходить пешком большие расстояния.

Возьмем производство. В нем все больше труд человека сводится к контролю за работой машин и механизмов. В быту газ, электричество, водопровод освобождает его от тяжелых дел. Самолет, автомобиль, автобус, поезд, да даже лифт избавляет нас от длительного хождения. Вместо того чтобы подняться пешком, мы едем на лифте. То есть все это ведет человечество конечно к техническому прогрессу, но и к физическому регрессу.

Все говорят, что раньше люди умирали очень часто от чумы, холеры, оспы, малярии и прочего. Но почему же сейчас мы все так же умираем? Все дело в том, что сегодня смерть человечества заключается в том, что он ничего не делает. Это зарождает сердечнососудистые заболевания, такие как инфаркт, атеросклероз. Все это из-за малоподвижного образа жизни человека, то есть ослабляется сердечная мышца, стенки кровеносных сосудов со временем становятся неэластичными и ломкими.

Современный ребенок двигается гораздо меньше, чем ему предназначено природой. Он много сидит в школе за партой, дома – за столом, готовя уроки. И еще просиживает часами за компьютером! Вдобавок – из-за честолюбия родителей, которые заставляют своих далеко не всегда способных детей заниматься музыкой, рисованием, иностранными языками.

Еще хуже положение у молодых людей в возрасте 20–25 лет. Физическая подготовка школьников старших классов гораздо выше, чем выпускников вузов. Это означает, что студент год от года слабеет. То есть примерно к тридцати годам у человека обнаруживаются первые признаки старения. Уровень тренированности студентов (см. рис. 1).

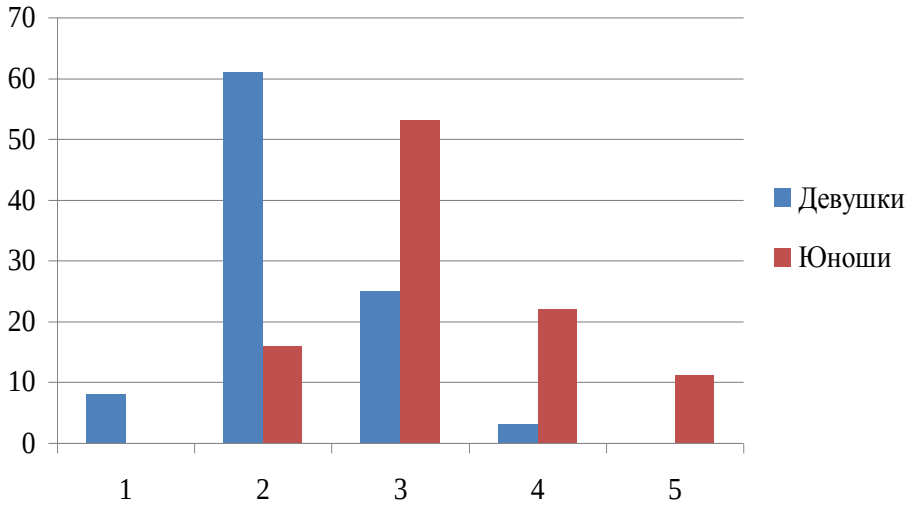

Рис. 1. Уровень тренированности студентов: 1 – очень низкий уровень тренированности; 2 – низкий уровень тренированности; 3 – средний уровень тренированности; 4 – хороший уровень тренированности; 5 – очень хороший уровень тренированности.

Из-за гипокинезии резко помолодел инфаркт. Чем меньше движений, тем меньше у организма потребность к калориям. Но с возрастом мы, как правило, питаемся все обильнее, забывая, что лишний вес сокращает жизнь человека. Доказано, что чрезмерно полные люди живут в среднем на 5–10 лет меньше, чем худые [4].

Мы считаем, что из всего этого выход есть и он простой. Люди должны сами добровольно частично отказаться от соблазнов современной цивилизации – вместо того, чтобы воспользоваться лифтом, пройти несколько лестничных ступенек пешком; вместо того, чтобы ехать на транспорте, выйти из дома немного раньше и пройти 1–2 остановки пешком. Работая за компьютером, разместить сканер и принтер несколько в удаление от стула, чтобы каждый раз для того, чтобы воспользоваться ими приходилось встать и подойти к ним. Можно еще много советов приводить по поводу всего этого. Но самый лучший способ победить недостаток движения – это активные занятие спортом. Поэтому очень важно, чтобы в городах развивалась «спортивная инфраструктура»: строились общедоступные стадионы, спортивные площадки, где могли бы заниматься люди всех возрастов.

Спектр экологических проблем более многообразен. Проблема загрязнения атмосферного воздуха выбросами автомобильного транспорта и промышленными выбросами требует незамедлительного решения.

Конечно, все мы постоянно видим автомобили перед своими глазами и, казалось бы, все мы должны знать, что такое автомобиль. Автомобиль – это уникальных механизм, созданный человеком для различных целей. Десятки миллионов личных автомашин заполнили улицы городов и автострады, то и дело возникают километровые «пробки», без толку сжигается дорогостоящее горючее и воздух отравляется ядовитыми выхлопными газами. Во многих города они превышают суммарные выбросы в атмосферу.

Автомобильные выхлопные газы – это смесь примерно 200 веществ. В них содержатся углеводороды, то есть не сгоревшие или не полностью сгоревшие компоненты топлива. Большинство газовых выделений двигателей тяжелее воздуха, поэтому они скапливаются у земли. Все эти газы мешают нам дышать, то есть соединяясь с гемоглобином крови, этот газ мешает ему нести кислород в ткани нашего организма.

В бензине содержится так же соединения свинца, который отравляет внешнюю среду, а поставляют его современные двигатели с высокой степенью сжатия.

С одной стороны автомобиль облегчает нам жизнь, но с другой стороны он отравляет ее. Сейчас люди пытаются изобрести автомобили, которые бы не отравляли наш организм и окружающую среду. На данный момент уже существуют автомобили, которые работают на энергии (на солнечных батареях), которая передается от солнца. Так же люди нашли способ заменить бензин для автомобилей морскими водорослями.

Фотохимический туман является наиболее опасным для здоровья, так как он содержит очень ядовитые компоненты. Явление фотохимического тумана фотохимического тумана характерно для крупнейших городов мира, таких как Токио, Нью-Йорка, Лондона, Лос-Анджелеса и других.

В настоящее время во многих столицах мира вводятся ограничения на передвижение в личных автомобилях, вплоть до полного запрета на поездки в некоторые дни. Например, автомобили, имеющие «четные» номерные знаки могут выезжать на улицу только в четные дни, а автомобили с «нечетными» номерами – в нечетные дни.

В нашей стране явлений, подобно фотохимическому туману, не наблюдалось, однако условия для его формирования могут возникнуть.

В каждом крупном городе страны, как правило, находятся крупные промышленные центры, в которых сосредоточено множество предприятий различных отраслей. Например, предприятия металлургической, химической, цементной и других отраслей выбрасывают в атмосферу пыль, различные вредные газы и прочее.

В черной металлургии, где происходят процессы выплавки чугуна и переработки его на сталь, сопровождается выбросом в атмосферу различных газов. В цветной металлургии, при получении металлического алюминия, в атмосферу выбрасывается значительное количество газов и пыли. Выбросы предприятий нефтедобывающей и нефтехимической промышленности содержат большое количество углеводорода и плохо пахнущих газов. А все это из-за того, что недостаточно герметично оборудова-

ние. Так же производство цемента и различных других строительных материалов может являться источником загрязнения атмосферы пылью [5].

За последние годы на предприятиях различных отраслей промышленности введены в действие многие совершенные технологические процессы, тысячи газоочистных и пылеулавливающих аппаратов и установок, которые резко сокращают или исключают выбросы вредных веществ в атмосферу. В широких масштабах осуществляется программа перевода предприятий и котельных на природный газ. За пределы городов выведены десятки предприятий и цехов с опасными источниками загрязнения воздушного бассейна. Все это привело к тому, что в большинстве промышленных центров и населенных пунктов страны уровень загрязнения заметно уменьшился. Растет и число промышленных предприятий, оснащенных новейшей и дорогостоящей газоочистной техникой [1].

Мы считаем, что в наше время все же таки есть выход из всего этого. Надо искать другие пути развития промышленности и достижения чистоты атмосферы. То есть переход к новой безотходной технологии производства, к комплексному использованию сырья. Полная переработка сырья на одном предприятии дешевле, чем получение этих же продуктов, только на разных. Другое дело, это может занять больше времени. Но ведь такие предприятия дадут обществу огромную выгоду: повысится эффективность капитальных вложений и снизятся затраты на строительство дорогостоящих очистных сооружений. А безотходная технология устранит опасность загрязнения окружающей среды.

В последние годы все чаще поднимается вопрос о дефиците питьевой воды в мире. Обеспечение чистой питьевой водой жителей городов и поселков относится к числу первостепенных экологических проблем городских территорий. Во всех городах мира, да и в нашей стране используется подземная вода, но в некоторых к ним включают поверхностными водами рек, озер и водохранилищ. Для этого люди строят сложные сооружения, такие как шлюзы, очистные станции, водохранилища и другие. То есть получается, что чем больше город, тем больше нужно строить таких сооружений внутри его и за пределами, так как увеличивается объем потребляемой воды. Но для строительства заводов, фабрик, жилых кварталов и прочего требуется огромное количество воды. К примеру, при развитии Москвы одной реки Москва не хватило бы и в дальнейшем жители стали использовать источник водоснабжения более мощный, им стала Волга. До сих пор канал Москва-Волга является сложным гидротехническим сооружением. Все эти решения по развитию Москвы значительно повлияли на природный ландшафт самого города и его окрестностей, то есть возникло множество озер и водохранилищ. Все это образует прекрасные места для отдыха с чистой водой, пляжами, лесами и лугами.

Во всех больших городах создано большое количество искусственных водоемов специально для того, чтобы удовлетворять потребности города в воде. Но не во всех крупных городах эта проблема решена.

Не следует забывать, что постоянно о себе дает знать проблема бытовых отходов.

Каждый день мы выбрасываем огромное количество отходов на улицу. В этой смеси, состоящая в основном из металлов, стекла, макулатуры, пластика, хлама и пищевых отходов. Во всем этом так же содержатся опасные отходы, какие как ртуть, находящаяся в батарейках, токсичные химикаты из бытовых растворителей, красок и прочего. Эта проблема остается одной из самых главных проблем экологии. Ведь, если разобраться, мы засорили природу очень даже сильно. А сколько мусора можно увидеть, пройдя по улицам нашего города, заглянув во дворы и подъезды. Картина печальная – и это все следы нашей некультурности. Основной объем отходов размещается в отвалах, на свалках и специальных полигонах.

[1] Читать полностью: http://www.km.ru/referats/51304E48A37C4A9987AC35C8D459422A

Особую опасность представляют радиоактивные отходы, в большом количестве накопленные в результате деятельности различных АЭС, предприятий по их производству, научных центров и медицинских учреждений.

Пути решения всего этого таковы: так как от захоронения промышленных и бытовых отходов Земля превращается в гигантскую свалку, то лучшим решением остается сжигание или утилизация (см. табл. 2).

Таблица 2

Сравнение объемов, состава и способов утилизации ТБО в России и США

Ежегодное количество ТБО	Соединенные Штаты	Россия
всего (млн. тонн)	162,9	56,03
На душу населения (кг)	665	195
Количество по категориям (%)		
Бумага и картон	40,0	20–36
Стекло	7,0	5–7
Металлы	8,5	2–3
Пластик	8,0	3–5
Текстиль	2,1	3–6
Резина и кожа	2,5	1,5–2,5
Древесина	3,6	1–4
Пищевые отходы	7,4	20–38
Другое	20,9	10–35,5
Методы утилизации (%)		
Вторичная переработка и использование	13,1	1,3
Сжигание	14,2	2,2
Захоронение	72,2	96,5

Сжигание производят на специальных мусоросжигательных заводах, но оно сопровождается вредными газовыми выбросами в атмосферу. Золу нередко используют как удобрение, хотя она содержит большое количество токсичных веществ. При утилизации, все отходы тщательно сортируются, а затем используются для изготовления новой продукции. К примеру, макулатура, металлолом, синтетические материалы, текстильные отходы и так далее. Все это защищает окружающую среду, экономит природные и энергетические ресурсы [6].

Итак, города на сегодняшний день имеют действительно много и притом очень серьезных проблем. Это проблемы демографического порядка, экологии, транспорта, проблемы социальные (в первую очередь преступность, безработица). Обнаружив эти проблемы, люди учатся решать их, предупреждая тем самым их катастрофические последствия для всего человечества в целом.

Список литературы:

[1] Журналы «Регионология» С.В. Полутин, А.В. Седлецкий. №1, 2013 г.
[2] Боголюбов Л.Н., Иванова Л.У. Человек и общество. М.: Просвещение. 2001 г.
[3] Никитин Д.П., Новиков Ю.В. Окружающая среда и человек. ил. 22 см, 2-е изд., перераб. и доп. М. Высш. шк. 1986 г. – 415 с.
[4] Протасов В.У. Экология, здоровье и жизнь в окружающей среде, М. 2000 г.
[5] Журналы «Природа и человек XXI век». 2013 г.
[6] Демина Т.А. Экология, природопользование, охрана окружающей среды. М.: Аспект Пресс, 1998 г. –143 с.

PROBLEMS OF LARGE CITIES

N.V. Zalivalov, N.A. Markova

Key words: *the city, population, urbanization, demographic problem, environmental problem, photochemical fog, the organized industrial emission, drinking water, household waste, gipokineziya.*

The article examines the current problems of large cities: demographic, environmental, social, transport problems, the question of the need to rapidly address the problems identified.

УДК 321

Е.А. Пахомова, *доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

РАЗВИТИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОЙ ДЕМОКРАТИИ НА РУБЕЖЕ 1980–1990-х ГОДОВ

Ключевые слова: *демократия, институты, СССР, Российская Федерация, парламент*

В статье проанализирована специфика становления и генезиса институтов представительной демократии в СССР, а затем в Российской Федерации. Выявлены основные нормативно-правовые акты, объективно способствовавшие укоренению демократии в нашей стране на рубеже 1980–1990-х гг.

Как известно, представительная демократия – это понятие конституционного права, включающее в себя следующие составные части:

– наличие системы избираемых представительных органов государственной власти или местного самоуправления, а также выборных должностных лиц государства или местного самоуправления (депутатский корпус, президент).

– система демократических институтов, отражающая связи и взаимоотношения избранных лиц с избирателями: регулярные встречи депутатов и должностных лиц с населением, информирование его о своей деятельности и мероприятиях соответствующего представительного органа, исполнительного аппарата. Это – также осуществление связи депутатов и должностных лиц с политическими партиями и движениями, опора на общественность и т. д.

– также система демократических форм работы, применяемых внутри представительных органов, деятельности выборных должностных лиц и приданного им аппарата. Например, это работа представительного органа на сессиях, заседаниях, проводимых публично и гласно, с широкой дискуссией по обсуждаемым вопросам, депутатскими запросами и сообщениями представителей исполнительной власти, созданием депутатских объединений, комитетов и комиссий, парламентскими слушаниями и др.

В нашей стране представительная демократия начала развиваться после XIX конференции летом 1988 года, когда генсек М.С. Горбачев объявил курс на политическую реформу. 1 декабря 1988 года был принят Закон СССР «О выборах народных депутатов СССР» и внесены необходимые изменения в Конституцию СССР 1977 года.

В советском государстве наличествовали такие органы власти, как Съезд народных депутатов СССР, а затем и Съезд народных депутатов РСФСР. Эти органы стали формироваться на основе альтернативных демократических выборов (впрочем, не

полностью, но самым важным было именно наличие достаточно большого количества депутатов, победивших именно в ходе конкурентной борьбы).

К их полномочиям относились:

– принятие Конституции СССР и внесение в неё изменений;

– определение основных направлений внутренней и внешней политики СССР;

– избрание Верховного Совета СССР и его председателя;

– утверждение председателя Совета Министров СССР, председателя Верховного суда СССР, Генерального прокурора СССР, председателя Высшего арбитражного суда, избрание Комитета конституционного надзора СССР;

– Съезд принимал Законы СССР и постановления большинством голосов от общего числа народных депутатов СССР.

В декабре 1989 года Съездом были приняты «Регламент Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР», а также закон «О статусе народных депутатов в СССР».

Фиктивность советского парламентаризма и его претензий на демократичность процедур (свобода и гласность выдвижения кандидатов, единодушие электората, народовластие и подотчетность депутатов избирателям) при фактическом контроле единственной и правящей партии над избирательным процессом на всех его ступенях и уровнях сохранялась вплоть до последних дней существования советской системы и послужила одной из основных причин ее коллапса. Поэтому уже простое предоставление права самостоятельного и независимого участия в избирательном процессе общественным организациям и неформальным объединениям (на базе которых в 1990-е годы возникла многопартийность) явилось революционным преобразованием системы представительной власти в «перестроечном» Советском Союзе, а затем в России [2, с. 31].

Нельзя не отметить, что у существенной части населения страны имелись избыточные ожидания от деятельности новых органов власти. В 1989–1991 годах залы заседания съездов были переполнены, шла ожесточенная полемика, отражавшая многоголосицу в обществе и столкновение интересов – однако коэффициент полезного действия этой дискуссии, напоминавшей митинги за стенами Кремля, не отвечал требованиям эффективного реформирования существовавшего строя [2, с. 34]. Ни союзная, ни российская представительная власть не смогли обеспечить плавный эволюционный переход от советской системы к постсоветской в политике и экономике. Часть ее представителей всемерно противилась реформам, другая часть стремилась к максимальной и скорейшей радикализации реформ; голоса сторонников поэтапной либерализации не были услышаны. Результатом стали попытка августовского путча 1991 г. и распад СССР [2, с. 34].

Большую роль в становлении новой политической системы сыграла отмена положения о руководящей роли КПСС в жизни государства и общества, прописанная в Ст. 6 Конституции СССР: «Руководящей и направляющей силой советского общества, ядром его политической системы, государственных и общественных организаций является Коммунистическая партия Советского Союза. КПСС существует для народа и служит народу» [4, с. 6]. То есть, однопартийная система была зафиксирована в Основном законе страны.

Эта статья была изменена 14 марта 1990 года в ходе III Внеочередного съезда народных депутатов. В новой редакции 6-я статья Основного закона была изложена следующим образом: «Коммунистическая партия Советского Союза, другие политические партии, а также профсоюзные, молодежные, иные общественные организации и массовые движения через своих представителей, избранных в Советы народных депутатов, и в других формах участвуют в выработке политики Советского государства, в управлении государственными и общественными делами». Нет сомнений в том, что устранение из Конституции РСФСР статьи о руководящей роли КПСС в обществе было бесспорным императивом демократизации. Очевидно также, что приня-

тием новой редакции Ст. 6 была открыта возможность для легальной многопартийности в СССР, окончательно институализированная принятием 9 октября 1990 г. Закона СССР «Об общественных объединениях» [9, с. 281–282].

Начавшийся в 1989 году «парад суверенитетов» изначально воспринимался скорее как некий курьёз, основанный на комплексе застарелых обид и превратном понимании сути федеративных отношений в советском исполнении. Переломным стал 1990-й год. Именно позиция РСФСР во главе с председателем Верховного Совета РСФСР Б.Н. Ельциным, впоследствии избранным всенародно на альтернативной основе президентом РСФСР, была определяющей в судьбе союзного государства на последнем этапе его существования, так как, по замечанию известного итальянского исследователя Дж. Боффа, «…Союз мог выжить без любой из других республик, которая рано или поздно пришла бы к пониманию, как вредно оставаться в изоляции. Но без России Союза быть не могло». Данной позиции придерживается и известный отечественный историк И.Я. Фроянов, утверждающий, что именно Декларация о суверенитете РСФСР положила начало процессу распада Советского Союза [5, с. 6]. Более того, эта же декларация провозгласила верховенство российских законов над общесоюзными, что открыло шлюзы для дальнейшей «войны законов» и усилила сепаратистские тенденции в ряде союзных республик.

Нельзя не отметить и значимые правовые новации, зафиксированные в «Декларации о государственном суверенитете РСФСР». Как известно, советское право исходило из руссоистского принципа единства власти, якобы выражавшемся в Советском Союзе через систему советов [8, с. 268–269]. Естественно, что он был зафиксирован и в Конституции РСФСР 1978 года, являвшейся своего рода «слепком» с Конституции СССР 1977 года. Указанное положение нашло своё отражение в ст. 2, где говорилось об осуществлении государственной власти через Советы народных депутатов, составляющих политическую основу Российской Федерации [Конституция, 3] (указанное относится также к ст. 104, где закреплялось положение о том, что высшем органом государственной власти является Съезд народных депутатов [3, с. 41]). Вместе с тем, принцип разделения властей был зафиксирован в п. 13 «Декларация о государственном суверенитете Российской Советской Федеративной Социалистической Республики от 12 июня 1990 г.». Кроме того, в «Декларации о государственном суверенитете РСФСР» говорилось о необходимости построения демократического, а не социалистического правового государства. Тем самым она подстёгивала политическое реформирование Светского Союза.

Таким образом, руководство РСФСР взяло курс на скрытый демонтаж советских правовых норм и преобразование их в духе права, существующего в странах с развитыми демократическими традициями. Во многом такой подход был в духе времени, поскольку ухудшение экономической ситуации в стране, коснувшееся основную часть населения, сделало притягательным именно западный опыт. В тих условиях выбор по сути был между «Как на Западе» и «Назад в СССР» [6, с. 281], причём учитывая крах общественного договора, имевшего место в СССР в период застоя, на рубеже 1980–1990-х годов, жители страны, несмотря на все трудности, склонны были поддержать первый вариант.

Многие исследователи склонны признать, что период с июня 1990 по декабрь 1991 г. был фактически первым этапом в истории российской государственности. Хотя «Декларация о государственном суверенитете РСФСР» не изменяла правовую основу РСФСР как советского социалистического государства, этот акт и последовавший за ним ряд российских законов вносили новые элементы в отношения РСФСР с СССР в экономической и политической сферах. Основополагающими правовыми актами, заложившими механизмы трансформации российской государственности, помимо Декларации, стали законы Верховного Совета РСФСР «О суверенитете над землёй и ее недрами на территории республики» (14 июля 1990 г.), «Об образовании Госбанка и Сбербанка РСФСР» (13 июля 1990 г.), «О защите экономического суверени-

тета» (9 августа 1990 г.). Особое значение в переходе от социалистических к капиталистическим отношениям в России имели законы «О собственности РСФСР», которым подтверждалось право на существование частной собственности наряду с другими видами собственности, и «О предприятиях и предпринимательской деятельности» (25 декабря 1990 г.), которым было возрождено понятие «предпринимательство» и закреплены права трудовых коллективов. Предпринимательство в РСФСР переставало быть уголовным преступлением [7, с. 69].

В 1991 году был сделан ещё ряд шагов по реформировании системы государственного управления на территории РСФСР. Имеются в виду постановление Съезда народных депутатов РСФСР «Об основных началах национально-государственного устройства РСФСР» (О Федеративном договоре) от 4 апреля 1991 г., Законы «О президенте» и «О выборах президента в РСФСР» от 24 апреля 1991 г., а также «О местном самоуправлении» (6 июля 1991 г.).

Нельзя не отметить следующее обстоятельство: взятие курс на построение правового государства через отрицание действующих правовых норм. В самом деле, сам факт верховенства законов субъекта федерации над законами федеральными есть нонсенс. Разумеется, федерация может иметь ограниченный объём прав, отдавая таковые субъектам, однако даже в таких случаях речь не идёт о верховенстве норм регионального законодательства. Иначе говоря, на лицо был кризис федеративных отношений.

Впрочем, разумным выглядит и такое возражение: активное правотворчество в условиях кризиса системы является вполне разумным актом, имеющим возможность (пусть и порою весьма ограниченную) содействовать выходу из кризисной ситуации. При этом новые правовые акты вполне могут отрицать прежние законы, в том числе и считавшиеся базовыми, ибо правовые нормы не есть нечто неизменное, они могут и должны трансформироваться под влиянием экономических и политических факторов. Следует также согласиться с А.Ю. Мельвилем, высказывавшим мнение, согласно которому период конца 1980 – начала 1990-х гг. был для нашей страны временем «демократического перехода», не гарантировавшего, однако, перехода к полноценной демократии [1, с. 101; 10, с. 94].

Список литературы:

[1] Алюшина А.А. Альтерглобализм как современная тенденция в политическом процессе // Вестник Поморского университета (Архангельск). 2009. № 11. Серия «Гуманитарные и социальные науки». С. 100–102.
[2] Игрицкий Ю.И. Российский парламентаризм как зеркало российского общества // Россия и современный мир. 2004. № 2. С. 28–51.
[3] Конституция (Основной закон) Российской Федерации–России. Принята на внеочередной седьмой сессии Верховного Совета РСФСР девятого созыва 12 апреля 1978 года с изменениями и дополнениями, внесенными законами РСФСР от 27 октября 1989 года, от 31 мая, 16 июня и 15 декабря 1990 года, от 24 мая и 1 ноября 1991 года, и законом Российской Федерации от 21 апреля 1992 года. – М.: Известия, 1992. 62 с.
[4] Конституция (Основной Закон) Союза Советских Социалистических Республик. – М.: Известия Советов народных депутатов СССР, 1978. С. 48.
[5] Лукашин А.В. Проблемы организации и проведения Всесоюзного референдума 17 марта 1991 года и пути развития союзной федерации // Государственное управление. Электронный вестник Выпуск № 28. Сентябрь 2011 г. 29 с.
[6] Матвеев М.Н. Власть и общество в системе Советов народных депутатов в 1977–1993 гг. Самара: Изд-во «Самарский университет», 2005. 455 с.
[7] Михайлов В.А., Михайлова Н.В. От РСФСР к Российской Федерации: эволюция российской государственности // Социология власти. 2005. № 6. С. 69–82.
[8] Теория государства и права: Курс лекций / Под ред. М.Н. Марченко. М.: Зерцало, ТЕИС, 1996. 475 с.
[9] Фоменков А.А. Становление державнических организаций в СССР // Вестник Тамбовского университета. Серия: «Гуманитарные науки». 2010. Вып. 1(81). С. 279–285.

[10] Фоменков А.А. К вопросу о русской христианско-демократической идеологии конца XX века (на примере трудов В.В. Аксючица) // Вестник Поморского университета (Архангельск). 2010. № 7. Серия «Гуманитарные и социальные науки». С. 91–94.

DEVELOPMENT OF THE DOMESTIC REPRESENTATIVE DEMOCRACY AT THE TURN OF THE 1980S – 1990S

E.A. Pakhomova

Keywords: democracy, the institutions of the USSR, the Russian Federation Parliament

The article analyzes the specificity of formation and genesis of institutions of representative democracy in the Soviet Union and then in Russia. The basic regulations objectively contributed democracy to take root in our country at the turn of the 1980s – 1990s

УДК 316.3

А.В. Тиховодова, *доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а.

МОДЕЛИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Ключевые слова: *гражданское общество, формационный подход, цивилизационный подход, западная нормативная модель гражданского общества, восточная нормативная модель гражданского общества, глобальное гражданское общество*.

В статье рассматриваются типы гражданского общества, выделенные исходя из формационного и цивилизационного подходов к членению исторического процесса. Дана характеристика западной и восточной моделям гражданского общества, особенностям этого явления в России, расшифровано понятие «глобальное гражданское общество».

В подавляющем большинстве исследований представление о гражданском обществе преимущественно исчерпываются его «западной» нормативной моделью. Для этой модели главное значение имеют два особых организационных комплекса: национальное государство и систематическое капиталистическое производство. Оба они коренятся в специфических чертах европейской истории и имеют мало аналогий в предшествующих периодах или других культурных контекстах. Является ли модель гражданского общества, сложившаяся в развитых странах западного мира, и теоретические представления о ней универсальными, абсолютными, инвариантными. Формирование гражданского общества в России неизменно сопоставляется с соответствующими процессами – прошлыми и нынешними – на Западе. И не в порядке сравнения, а в порядке как бы примерки к эталону, совершенному образцу гражданского общества.

Действительно, в западном мире накоплен большой опыт и теоретического анализа проблем гражданского общества, и практики его формирования. Этот опыт отражен в трудах многих мыслителей и политических деятелей – Н. Макиавелли, Т. Гоббса, Д. Локка, Г. Гегеля, Л. Фейербаха, К. Маркса, М. Вебера, К. Поппера, А. Грамши и др. Но этот опыт вобрал в себя конкретно-исторические рамки и специфику именно западного пути развития, одной из мировых цивилизаций, и при том на определенном

историческом этапе эволюции общества – в буржуазной системе общественных отношений («burgeliche Geselschaft»).

Однако анализ многообразия форм и темпов социальной динамики экономического и культурного развития в различных регионах современного мира показывает, что гражданские общества возможны в разных исторически конкретных формах, обусловленных значением внеполитических и внеэкономических ценностей и критерием успеха (эффективности) в хозяйственной жизни (экономике) и общенациональной социальной организации (государстве).

Все вышеизложенное выводит на проблему типов гражданского общества. Имеется в виду совокупность значимых и устойчивых черт, характеристик, существенно отличающих природу и облик гражданского общества в различных системах культур и в различные эпохи истории человечества. Проблема эта важна с точки зрения не только теоретического знания, но и исторической практики формирования соответствующих структур гражданского общества в конкретных условиях той или иной страны.

Типы гражданского общества можно вычленять по обоим основным измерениям общественных систем – как формационному, так и цивилизационному. Фундаментальные компоненты, фиксируемые по этим изменениям, – географическая среда, плотность народонаселения, хозяйственно-экономический уклад, способ производства, культурно-исторические традиции, религиозные устои, потребности и интересы людей – все это выступает в качестве факторов, определяющих состав, структуру и облик конкретного гражданского общества.

Со стороны формационных характеристик различают добуржуазный, буржуазный и послебуржуазный (условно-социалистический) типы, не считая переходных и смешанных вариантов[1]. Добуржуазный тип – это еще не развитое гражданское общество, зародыш его, так как и при рабовладельческой, и при феодальной формациях главная производительная сила и социальная единица – человек (раб, крепостной) – не обладает личной свободой, его права и возможности создавать ассоциации, союзы, объединения, чтобы защитить эти права, сведены почти к нулю. Возможностями гражданских ассоциаций и общественного самоуправления, а значит, и личностной самореализации обладают здесь только правящие слои общества, образующие также и госструктуры. Весомых и устойчивых низовых гражданских структур, автономных по отношению к государству (за исключением цеховых объединений, тайных обществ и религиозных сект), здесь быть не может, поэтому и развитое гражданское общество добуржуазного типа как серьезная сила отсутствует.

Буржуазный тип гражданского общества зарождается по мере утверждения капиталистических производственных отношений, «сакрализации» частной собственности, замены системы личной зависимости индивидов состоянием их личной свободы, юридического равенства граждан. Здесь возникает как потребность, так и возможности формирования гражданских объединений и социальных институтов для защиты интересов, прав и свобод индивидов. Фундамент таких объединений – частная собственность и частные интересы, рынок, потребность сообща противостоять давлению государства и конкурентам, иметь сильные рычаги отстаивания своих частных, корпоративных интересов. Именно они определяют как структуры, так и облик, тип гражданского общества. Здесь противостояние государства и гражданского общества выступает рельефно.

Послебуржуазный (социалистический) тип гражданского общества, которое создается на базе отрицания буржуазного уклада, буржуазного государства и буржуазного типа гражданского общества. Отличия здесь касаются прежде всего тех скреп, которые цементируют фундамент данного общества, а также появления специфиче-

[1] Лопата П. Проблемы становления гражданского общества в России / П. Лопата, Е. Порохнюк // Диалог.– 2000. – № 1. – С. 8 – 25.

ских структур и функций, свойственных данному типу гражданского жизнеустройства. Однако дать исчерпывающую характеристику социалистического типа гражданского трудно, так как не было ни анализа концептуальной основы этого типа гражданского общества, ни полномасштабной практики его целостного функционирования. Советский вариант гражданского общества не может считаться эталоном социалистического его типа в виду тотального партийно-государственного контроля над всей общественной жизнью, конституирования монополии одной партии как ядра всей политической системы, рассмотрения гражданских общественных объединений в качестве «приводных ремней от партии к массам».

Представление об историчности гражданского общества вытекает из признания в качестве критерия отнесения общественных отношений и институтов к сфере гражданского общества удовлетворение потребностей, реализация интересов личности. В таком случае оно существовало всегда, принимая на каждом этапе исторического развития ту или иную конкретную историческую форму, охватывая широкий круг общественных отношений. В таком понимании гражданское общество развивается в русле естественно-исторического процесса. С точки зрения этого процесса, революции в сфере производственных сил должны вызывать соответствующие революционные изменения в производственных отношениях, прежде всего отношениях собственности. Они должны создавать условия для удовлетворения системы исторически обусловленных потребностей и обеспечить тем самым структурное единство экономического базиса общества, а затем адекватные преобразования в политической сфере. Однако вследствие различных причин общественное развитие отклоняется в ту или иную сторону от этой «нормативной линии».

Поэтому Одинцова А.В. выделяет следующие формы гражданского общества:

– абсолютное гражданское общество – как высшая цель и ступень общественного развития;

– относительное гражданское общество – как потенциально возможное в рамках существующего уровня развития производительных сил, как идеальная модель, где есть условия для удовлетворения определенной системы потребностей и специфических исторических интересов населения;

– реальное гражданское общество – как конкретно-историческая форма его существования в одной определенной стране – реальное гражданское общество – как конкретно-историческая форма его существования в одной определенной стране[1].

Особенность абсолютной и относительной форм гражданского общества заключается в том, что обе они носят идеальный характер, а потому фактически не могут быть реализованы. В действительности мы сталкиваемся с реальным гражданским обществом, степень зрелости которого на определенном этапе исторического развития в какой-либо конкретной стране определяется соответствием сложившейся совокупности общественных отношений той идеальной модели, потенциальные возможности для которой создаются достигнутым уровнем социально-экономического развития.

В рамках формационного подхода Одинцова А.В. выделяет исторические типы гражданского общества на основе трех крупнейших революций в истории производительных сил (аграрная, промышленная, научно-техническая)[2]. Типы общности, адекватные тому или иному гражданскому обществу, определяются тем уровнем, на котором возможны удовлетворение системы потребностей и реализация исторически обусловленной системы ценностей. Они носят динамический характер, обусловлены исторически, а совокупности их конкретных форм отличают друг от друга различные исторические типы гражданского общества. Так, в рамках добуржуазного общества удовлетворение системы потребностей происходило в пределах общины. Люди могли обеспечить свое существование только в рамках общины. Она и была формой граж-

[1] Одинцова А.В. Гражданское общество: прошлое, настоящее, будущее / А.В. Одинцова // Социально-политические науки. – 1991. – № 12. – С. 42.

[2] Там же. – С. 43.

данского общества, адекватной тому уровню развития. В той мере, в какой индивид трудился на благо общины, он имел право участвовать в решении общинных дел.

Развитие производительных сил, дальнейшее разделение труда привели к появлению новых типов гражданского общества. С возникновением классов возможность удовлетворения совокупности потребностей определялось принадлежностью индивидов к определенному, господствующему классу, а в условиях феодализма – к тому или иному замкнутому сословию. Установление капиталистических производственных отношений, ликвидация внеэкономической зависимости производителей от собственников средств производства, юридическое равенство членов общества предоставило возможность реализации системы интересов всем членам общества, тем самым расширив рамки гражданского общества до масштабов всей страны. Процесс социализации общественных отношений, рассматриваемый как историческая эпоха реального, ненасильственного преобразования общественных отношений, означает установление гражданского общества, объединяющего не только формально, но и реально всех граждан той или иной страны.

Второй срез типологии гражданского общества – цивилизационный. Вековые традиции той или иной страны, культурные и религиозные особенности народов, их исторические судьбы, геополитические и природные отличия, то есть все то, что охватывается понятием «цивилизация», неизбежно накладывает печать на формирующееся гражданское общество, кристаллизируется в нем, закрепляется в его существенных чертах и характеристиках. Типовые черты гражданского общества в странах так называемой атлантической, или западной, цивилизации носят один облик, в странах мусульманской, или юго-восточной, цивилизации – во многом иной, русской (славянской) или евразийской, цивилизации – другой, китайской или японской – свой, особый.

В вопросе о применении понятия гражданского общества к неевропейским социумам распространены два крайних подхода. Первый состоит в том, что процесс формирования гражданского общества в незападных странах целиком приписывается западному влиянию, рассматривается как часть процессов вестернизации. Согласно второму подходу, вообще не имеет смысла говорить о гражданском обществе вне западного мира, поскольку оно является уникальным продуктом западной цивилизации. Но обе эти позиции исходят из одной методологической установки – европоцентризма, не признающего общих тенденций развития мировой истории. Хотя и на Западе, и на Востоке можно вычленить сходные процессы общественной самоорганизации, конечно с разной степенью интенсивности и в отличающихся формах.

Хотя безусловным историческим инициатором гражданского общества является евро-американский регион – Западная Европа, как создатель самой идеи, и США, где критически переосмысленная европейская идея смогла впервые обрести относительно завершенную форму. В других странах и регионах гражданское общество в собственном смысле слова стало создаваться значительно позже (XIX–XX вв.) и во многом сознательно.

Наиболее популярная точка зрения состоит в том, что в цивилизациях Запада и Востока принципиально различен набор ценностей. Запад во главе угла ставит ценности личности, развития, свободного построения государства на основе добровольного объединения экономически самостоятельных субъектов в большие территориальные общности, характеризуется прогрессом в сфере науки и технологий, Восток ориентирован на ценности того сообщества, в которые индивиды включены (семья, клан, государство), сохранение стабильности, централизованного построения государства, поддержание культурных и производственных ценностей и т.п.

С точки зрения Галкиной Е.В., исходным различием между тем, что называют «Запад» и «Восток», является базисная ориентация принципов социального устройства либо на индивида, либо на некое общественное целое, на Систему (будь то пле-

мя, община, империя или др.). Соответственно, эти два базисных культурных типа она называет «персоноцентризмом» и «системоцентризмом»[1].

Сегодня «Запад» («Первый мир» в терминологии послевоенного времени) включает в себя страны с эндогенной модернизацией, т.е. той, которая протекает по внутренним законам, вырастает из последовательного развития культурных, социальных, религиозных и политических процессов и соответствует воле и настроению большинства населения. К таким странам относят Западную Европу, США, Австралию, а также Японию – единственный случай экзогенной, но чрезвычайно успешной технологически модернизации.

«Восток» или «Второй мир» – это страны экзогенной модернизации, т.е. происходящей извне, навязанной, занесенной. В этом случае процесс модернизации приобретает более сложный, «оборонительный» характер. И связано это, прежде всего с тем, что незападные народы и культуры пребывают в условиях традиционного общества, развивающегося в соответствии со своими циклами и своей внутренней логикой. В категорию экзогенной модернизации попадают такие страны, как Россия, а также современный Китай, Индия, Бразилия, некоторые исламские страны, страны Тихоокеанского региона и постсоветского пространства.

И наконец, «Третий мир» обобщает страны экзогенной модернизации, которые отстали в развитии и от «Первого», и от «Второго» миров. Они не обладают полноценной суверенностью, сохраняют устои традиционного общества и вынуждены зависеть либо от «Запада», либо от «Востока». В тоже время, причислить эти страны к типичным представителям восточной или западной цивилизации достаточно трудно, их отнесение к ним носит порой исторически преходящий характер.

Между тем, нельзя не отметить различия внутри западного макрорегиона. Запад имеет европейский и американский полюса. Основным же отличительным признаком западноевропейской и североамериканской моделей является степень автономии государства по отношению к гражданскому обществу. Традиция сильного государства, свойственная большинству стран Западной Европы, сформировала особый режим отношений государства и гражданского общества, который нашел свое отражение в концепции правового государства.

Итак, основные особенности западных моделей взаимодействия гражданского общества и государства:

Во-первых, основания идеи гражданского общества: частная собственность, рынок (свобода экономического обмена), свободная социальная самодеятельность и развитие практик самоуправления, соблюдение личных и социальных прав и свобод граждан, развитая публичная сфера (свобода мысли и обмен мнениями).

Во-вторых, постоянно наблюдаемые колебания во взаимоотношениях между государством и гражданским обществом, которые существенно не влияют на работоспособность системы, а, напротив, делают ее более мобильной и жизнеспособной.

В политических и культурных традициях Востока до сих пор значительное внимание уделяется религиозности, коллективному началу, «общинности» и боязни инноваций. Исторически в этом регионе государство играло гораздо более значительную роль, стесняя самодеятельность общества. В силу гипертрофированной роли государства в политической системе Востока формирование гражданского общества здесь идет главным образом «сверху», при непосредственном контроле со стороны власти. Проявления же гражданского общества «снизу» в большинстве своем носят спонтанный, реактивный характер и являются ответом на внешние или внутренние угрозы. Поэтому естественными субъектами гражданского общества в незападном ареале выступают гибридные, иногда даже маргинальные, формы организации социумов (сословия, касты, религиозные организации, тайные общества и т.д.). Для неза-

[1] Галкина Е.В. Гражданское общество в России: модели, традиции, тенденции развития / Е.В. Галкина, Г.В. Косов, О.В. Паслер. Ставрополь: Ставролит, 2010. – С. 45.

падного социума неучастие в официальной политике является традиционным, знаковым, своеобразной протестной формой гражданского участия.

Сегодняшний уровень развития мировой цивилизации настоятельно предполагает кардинальное расширение границ гражданского общества, возникновение нового, современного его типа. НТР ведет к усилению взаимозависимости всех сфер общественной жизни не только в рамках одной страны, но и в масштабах всего мирового сообщества. Эта взаимозависимость все больше проявляется не только в сфере экономики, но и в других областях общественной жизни. Речь идет о формировании нового типа гражданского общества – глобального. Идейным истоком глобального гражданского общества выступает трансперсонализм, который противопоставляет себя и персонализму классического толка, признающего самоценность и уникальность каждой личности и ее право на выбор жизненных путей, и рационализму, утверждающему универсальные ценности мирового разума (родовое развитие, свобода, справедливость, демократия, рынок). Трансперсонализм исходит из идеи взаимопроникновения жизненных миров субъектов и создания нового пространства их взаимодействия, выходящего за пределы данной культуры. Причем данный выход осуществляется в область надындивидуального существования (метакультуры), еще не ставшего всеобщим, но уже и не являющегося частным (индивидуальным или групповым).

В качестве предшествующих трансперсональному подходу ориентаций в интерпретации гражданского общества Резник Ю.М. выделяет классический рационализм и новый рационализм[1]. В классическом рационализме воплощен идеал «родового развития» человечества, выражающий устойчивое стремление субъектов к поиску и реализации универсальных смыслов. Не привычка к общинному укладу делает людей гражданскими субъектами, а их представления о всеобщем бытии в социуме. С точки зрения нового рационализма гражданское общество возникает первоначально как идея эмансипации личности от оков социокультурных установлений традиционного общества, ограничивающих ее социальную активность. В новом рационализме (Ю. Хабермас) гражданское общество формируется из потребностей отдельных групп людей в объединении и организации для защиты общих интересов перед лицом постоянно возникающей экспансии со стороны государства, рыночной экономики, церкви и других социальных институтов. Однако новый рационализм допускает разнообразие и множественность форм самоорганизации социальных субъектов. Он остается в тисках идеи родового развития человечества, хотя и переопределяет ее в терминах свободы и расширенного социального порядка, основанного на господстве рынка и демократии участия.

Процессы глобализации разрушают почву универсализма и готовят основу для сосуществования разнообразных социальных практик и соответствующих им субкультур. С точки зрения теоретиков глобализации, универсальная категория гражданского общества постепенно отходит на второй план, уступая место плюралистским ценностям и идеалам. Теоретическую рефлексию процессов глобализации предложили Ю. Хабермас, Н. Луман, А. Турен, Э. Гидденс и др. Считается, что национальные гражданские общества и государства постепенно уходят в прошлое. Само гражданское общество теряет свои национальные и территориальные границы, становясь все более глобальным и поликультурным. Вместе с расширением сферы влияния гражданского общества и укреплением его роли как основного субъекта социальных изменений на этапе современности происходит глобализация процессов его институционализации.

В качестве примера моделей глобального гражданского общества можно рассмот-

[1] Резник Ю.М. Гражданское общество: трансформация моделей существования (от рационализма к трансперсонализму) / Ю.М. Резник // Личность. Культура. Общество. – 2012. – Т. XIV, Вып. 1 – №№ 69-70. – С. 123–139.

реть взгляды Ю. Хабермаса и Э. Гидденса[1]. Ю. Хабермас объясняет трансформацию гражданского общества следующими факторами:

Во-первых, гражданское общество постоянно подвергается колонизации через такие системы, как экономика и политика (или рынок и бюрократию). Подобное воздействие ведет к разрушению культуры и порождает различные социальные патологии.

Во-вторых, центр конфликтов смещается постепенно от экономики и политики к сфере культуры и символического воспроизводства. Он уже не регулируется через партии и формальные организации, как в старом гражданском обществе, а проявляется во внеинституциональных, в т. ч. внепарламентских формах протеста. Объектом борьбы становится стиль жизни и разнообразные культурные ценности.

В-третьих, новые социальные движения (движение за сохранение окружающей среды, за мир, женское движение и пр.), возникающие благодаря самоорганизации гражданского мира, могут защитить общество от экспансии экономики и государства, которая влечет за собой овеществление и бюрократизацию человеческой коммуникации. Внутри «старого» гражданского общества возникают силы сопротивления и борьбы с искусственно проводимой государством модернизацией. Поэтому переход к постиндустриальному (информационному) и постлиберальному обществу есть противоречивый и сложный процесс, в ходе которого необходимо учитывать культурную и национальную специфику тех стран, что находятся в самом начале пути. На социетальном уровне гражданское общество трансформируется в центр непрерывных дискурсов и коммуникативных практик, определяющих жизненные ориентации индивидуальных и коллективных субъектов, которые стремятся привнести свою индивидуальность и жизненные стратегии в сложные процессы социальной жизни.

По мнению другого западного социального мыслителя Э. Гидденса, на основе массовой символической интеракции и общей информационной культуры возникает глобальная общественная система. Как считает социальный теоретик, господствующее ранее национальное государство уходит в прошлое. По его мнению, власть осуществляется на уровне локальных, региональных центров, в которых на первый план выдвигаются влиятельные социальные движения и гражданские ассоциации. Гражданское общество мыслится Э. Гидденсом как широкая система социальных институтов, организаций и движений, преодолевающих узкие рамки и политический диктат национальных государств. Именно с разнообразными социальными движениями гражданского общества Э. Гидденс связывает перемены в современном мире, рассматриваемом в глобальной перспективе.

Итак, глобальное гражданское общество – это предельно широкое сообщество людей внеполитического характера, объединяющее ряд однотипных социетальных общностей на основе общих ценностей и представлений об образе (и стилях) жизни для решения общезначимых проблем всего человечества. Основой такого общества выступают различные движения и организации в защиту окружающей среды, мира, прав человека и культурной самобытности коренного населения. Они в значительно большей степени, чем государственные системы, располагают свободой в создании новых политических и культурных пространств, объединяющих людей, которые разделены своим местоположением и гражданством, в единые социальные сети.

Одной из ключевых задач, реализуемых субъектами гражданского общества, является выработка решений глобальных проблем (социальных, экологических) и соответствующих ответственных социальных практик в области охраны окружающей природной и историко-культурной среды, обеспечения продовольствием и водой, развития альтернативных ресурсосберегающих технологий и предотвращения загрязнения окружающей среды. В этих условиях одним из требований современного гражданского общества выступает фактор социальной ответственности.

[1] Там же. – С. 131–135.

«Глобальный подход» также касается посредничества в международных отношениях, возможностей существования гражданских союзов поверх и независимо от государственных границ. Ефимов О.И. отмечает два противоречивых последствия этого. С одной стороны, развитие международного разделения труда и интернационализация рынков (труда, ресурсов, финансов, технологий и т.п.), формирование надгосударственных политических и других объединений создают основу для развития такого гражданского общества, которое объединяет граждан разных стран. С другой стороны, международные гражданские организации рассматриваются как проводники влияния государств, доминирующих в международных отношениях, оказывающих то или иное содействие этим организациям, которые, оставаясь по форме некоммерческими или общественными, утрачивают статус собственно гражданских[1].

Идея глобального гражданского общества сохраняет и даже преувеличивает те противоречия, которые характеризуют дискуссии о гражданском обществе в масштабах национальных государств. Она показывает еще раз трансатлантический характер современных гражданских обществ. Однако на уровне международных организаций декларируется стремление к поддержке и развитию глобального гражданского общества. Так, в структуре подразделений ООН была сформирована «Группа Генерального секретаря в составе видных деятелей для рассмотрения взаимосвязи между ООН и гражданским обществом», которой был подготовлен ряд аналитических документов и проектов. В качестве основных вопросов функционирования глобального гражданского общества в документах ООН указываются:

– каким образом можно добиться согласования широкого и всеобъемлющего определения гражданского общества с признанием его многообразия и необходимости выработки гибких правил и взаимодействия?

– каким образом можно сочетать укрепление гражданского общества на национальном уровне с поощрением участия граждан в решении глобальных вопросов?

– каким образом можно сочетать поддержку роли гражданского общества в сфере глобального управления с сохранением национального суверенитета и равенства в международных отношениях?

– каким образом можно сочетать укрепление универсальных ценностей со сложным социальным устройством мира и культурным многообразием?

Специфика становления и развития гражданского общества в России, помимо множества современных факторов, во многом зависит от ее уникальных исторических и культурных условий. Это сравнительная молодость российской государственности, отличный от западного путь социального развития, перманентная геополитическая угроза, культурно-духовное, религиозное наследие. Российское гражданское общество имеет давние и глубокие традиции. Вместе с тем особенности развития российского общества, связанные как с внутренними, так и внешними причинами, способствовали его неоднородному развитию. Длительные периоды довольно активного влияния негосударственных структур на внутриполитическую жизнь сменялись временем государственной нейтрализации и контролем за проявлениями активности граждан. По характеру доминирующей роли государства и коммуникации между обществом и государством Россия ближе к восточной модели гражданского общества.

Список литературы:

[1] Галкина Е.В. Гражданское общество в России: модели, традиции, тенденции развития / Е.В. Галкина, Г.В. Косов, О.В. Паслер. Ставрополь: Ставролит, 2010. – 288 с.
[2] Гражданское общество. Мировой опыт и проблемы России / Под ред. В.Г. Хорос. – М.: Эдиториал УРСС, 1998. – 312 с.

[1] Ефимов О.И. Гражданское общество: единство принципов и многообразие моделей существования / О.И. Ефимов // Личность. Культура. Общество. – 2012. – Т. XIV, вып. 1. – № 69–70. – С. 144.

[3] Ефимов О.И. Гражданское общество: единство принципов и многообразие моделей существования / О.И. Ефимов // Личность. Культура. Общество. – 2012. – Т. XIV, вып. 1. – №№ 69–70. – С. 144.
[4] Лопата П. Проблемы становления гражданского общества в России / П. Лопата, Е. Порохнюк // Диалог.– 2000. – № 1. – С. 8–25.
[5] Никитина Е. Особенности и основные этапы становления гражданского общества в России / Е. Никитина // Власть. – 2010. – № 12. – С. 145–148.
[6] Одинцова А.В. Гражданское общество: прошлое, настоящее, будущее / А.В. Одинцова // Социально-политические науки. – 1991. – № 12. – С. 42.
[7] Резник Ю.М. Гражданское общество: трансформация моделей существования (от рационализма к трансперсонализму) / Ю.М. Резник // Личность. Культура. Общество. – 2012. – Т. XIV, Вып. 1 – №№ 69-70. – С. 123 – 139.

MODELS OF CIVIL SOCIETY

A.V. Tikhovodova

Keywords: civil society, formational approach, civilization approach, western standard model of civil society, east standard model of civil society, global civil society

In article the types of civil society allocated proceeding from formational and civilization approaches to partitioning of historical process are considered. The characteristic is given to the western and east models of civil society, features of this phenomenon in Russia, the concept «global civil society» is deciphered.

УДК 316

В.А. Щуров, *д.ф.н., профессор ННГУ*
Д.Ю. Шаталов-Давыдов, *аспирант ННГУ*
603950, г. Нижний Новгород, пр. Гагарина, 23

МЕТАЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В РАЗРЕШЕНИИ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ КОЛЛИЗИЙ

Ключевые слова: *металингвистика, миф, ритуал, инструментализация, фрактал*

В статье применяется разработанный авторами метод металингвистического анализа к ситуации, связанной с делимитацией морской границы Великобритании и Норвегии.

Морское право, несмотря на подписание Лондонской конвенции по морскому праву от 1982 г., которая, являясь источником международного права и нося обязательный характер для стран-подписантов, фактически кодифицировала все имеющиеся применяемые практики, до сих пор остается областью с большим количеством споров в силу нескольких факторов: отказ от участия в режиме конвенции по морскому праву ряда государств (в первую очередь, США); наличие продолжительных территориальных споров (как, например, между Великобританией и Норвегией, Японией и СССР (и Россией как правоприемником). В настоящий момент разворачивается широкая дискуссия по поводу территориальных претензий ряда приарктических государств в Арктике. В рамках настоящей статьи, мы хотели бы предложить определенный метод анализа социокультурной реальности, который позволяет обратить внима-

ние на иные, традиционно опускаемые аспекты анализа международно-правовых коллизий.

Вопрос о природе и способе рассмотрения действительности является классическим философским вопросом, ответом на который в разное время были и система пространство-время-причинность (Декарт-Кант), и совокупность атомарных предложений, состоящий из верифицированных атомарных фактов (Рассел-Витгенштейн), и, наконец, дискурс как игра следов, текстов в процессе написания и слов (Деррида-Фуко). В настоящей статье мы хотели бы предложить металингвистическую интерпретацию социокультурной реальности и, соответственно, показать процесс формирования контекстуальных смыслов на примере ситуации с оценкой береговой линии Норвегии (проблемы, фигурировавшей в рассмотрении Международным судом территориального спора о морских границах Великобритании и Норвегии, ведущегося с 1600-х).

Обсуждение вопроса систематизации различных технических практик в срезе человек, культура, техника традиционно является актуальной задачей для социальной философии. При этом значимой является задача не просто синхронного структурирования при помощи принципов эволюции того или иного технического аппарата в истории, но и рассмотрения воздействия системы культуры на технические инструменты, обусловленные их взаимовлиянием, траснформацией, переходами и т.д. – то есть применить синхронно-диахронную модель, выявив некие начала, базовые константы, необходимые для развертывания схемы. В настоящей статье, авторы предлагают взглянуть на эту проблему, используя схему «миф, ритуал, инструмент», пояснение которой мы приведем ниже. Необходимо отметить, что выделение данной триады обусловлено целым комплексом научных работ, начиная с лингвистической схемы Витгенштейна, модели Кассирера и заканчивая теорией внешних отражений Маклюэна.

Формирование смыслов происходит контекстуально в языке. Соответственно, мы имеем формы выражения (языковые средства) и формы содержания (символические формы).

Формы выражения являются внешним, лингвистическим проявлением смысла, его десигнатом. Здесь прекрасно работает схема Витгенштейна: мир есть совокупность атомарных фактов (меняющихся положений дел), факт описывается атомарным предложением, а сознание постулируется как «логическая картина факта». При этом мысль, оказываясь верифицированной до логически истинной и непротиворечивой, выражается чувственно воспринимаемо в звуковой, слуховой или письменной форме: т.е. смысл конституируется в предложении в тот момент, когда оно становится знаком-предложением, содержанием которого являются атомарные факты, описывающие меняющиеся положения дел. В предложении содержится форма его смысла, но не его содержание. Таким образом, знак-предложение (пропозициональный знак) напрямую связывается со структурой действительности, как то, что описывает действительность и является фактом. Раз предложение соответствует факту, то имя (слово) соответствует объекту, и таким образом простейшая единица языка, не обладающая смыслом, но имеющая значение, соответствует объекту, то есть простейшая единица языка соответствует простейшей единице реальности. Собственно четвертый параграф «Логико-философского трактата» и подчеркивает единство языка, сознания и действительности: «Мысль есть осмысленное предложение». Вышеприведенное рассуждение является основанием для возможного логически-совершенного описания мира при помощи логически выверенного языка. Однако сам Витгенштейн видел в данном подходе ряд ограничений. Конец «Логико-философского трактата» подчеркивает данную ограниченность научного описания при помощи логически выстроенного языка приведенного в соответствии с логическими фактами: «О чем невозможно говорить, о том следует молчать» (п. 7). Данное «что» видится Витгенштейном в этических терминах: «Все предложения равноценны» (п. 6.4). Следовательно, данная логическая

структура не может описать этическое и в более широком смысле трансцендентное («Ясно, что этика не может быть высказана. Этика трансцендентальна» (п. 6.421)). Здесь находятся границы метода. Проблемы воли, этики, мифа оказываются вне рамок фактов и не могут быть высказаны пропозициональным знаком, следовательно, не могут быть мыслимы, а если и могут, то вне границ данного мира. К вышесказанному необходимо добавить несколько проблем, обозначенных Альфредом Тарским. Постольку поскольку атомарные предложения описывают положения дел (фактически факт задается предложением, в котором он сформулирован, если данное предложение верифицировано), они ссылаются на некий язык, в котором существуют слова «истина», «непротиворечивость» и т.д., посредством которого производится когеренция между предложением 1 и утверждением «предложение 1 истинно»: если бы под десигнатами предложений мы договорились понимать «положения дел», то <…>: «Предложение истинно, если оно обозначает существующее положение дел» [5]. Это классическое утверждение эквивалентности типа T: X (предложение 1) истинно тогда и только тогда, когда p (обозначает существующее положение дел). Здесь имеют место 2 языка: первый (объективный) «что-то говорит», второй, метаязык, тот, в котором «мы говорим» об объективном языке. Отсюда следует требование о том, что метаязык должен быть достаточно богат, чтобы содержать в себе наименования всех p (существующих положений дел), а так же общелогические отношения, которые обеспечивают саму процедуру верификации. Таким образом, получаем формализацию реальности, обусловленную применяемым метаязыком, а поскольку нет никакой реальности кроме атомарных фактов – формализованных объектов, то имеем, что реальность соответствует и обусловлена применяемым для описания метаязыком. Здесь безусловно имеет смысл сослаться и на исследования Рорти Р. индивидуальных словарей. Рорти выступает с критикой классической рациональности, утверждая, что самое понятие реальности возникает как комплексная система, составленная из игры индивидуальных словарей (следов, бессознательных образов и придуманных в ходе деятельности новых слов языка), периодически революционизируемой появлением и принятием фигуры «сильного поэта».

Второй аспект формирования смысла – формы содержания или символические формы. Речь идет об априорных формах, определяющих итоговый продукт мышления. Э. Кассирер предлагает искать эти формы в мифе, языке и формализованных структурах науки, обозначая их как символические формы. Символическая форма не является неизменой и раз данной. Она имеет источник своего возникновения и может претерпевать трансформации. Заданность мира, а соответственно и деятельности людей, и человеческой культуры в широком смысле, выражается в символических формах языка, мифа и познания (науки) с точки, т.е. в структурированном «чувственном воплощении идеального». При этом символическая форма в отличие от витгеншейновских структур, является данной до акта познания, то есть априорной и потому предлогической структурой, определяющей человеческие представления о мире. Так как мы подошли к необходимости выхода за границы языка, то мы предлагаем обратиться к мифу как «форме массового переживания и истолкования действительности при помощи чувственно-наглядных образов, считающихся самостоятельными явлениями реальности» [2, с. 643] и являющемуся одним из полей образования символических форм. При этом, опираясь в основном на истолкование в духе Кассирера, мы позволим достаточно вольную интерпретацию мифа в аспекте его соотнесенности с социальной практикой, которая им/его порождается(ет). Из приведенного выше определения мифа как форме переживания на основании отдельных образов (и корнями уходящее к истолкованию мифа у Шеллинга), и фактического единства основных мифологических образований следует необходимость поиска единой, объясняющей и упорядочивающей структуры. Данные структуры были предоставлены с одной стороны Кассирером в рамках гносеолого-методологической проблематики форм познания действительности с одной стороны, и структурализма К. Леви-Стросса с другой. Беря

за основание данные подходы, попытаемся задать необходимое для нас поле мифа в его соотнесенности с языком и социальными практиками. миф предстает как то, что переживается здесь и сейчас, творится в живом акте переживания мифологического сознания. При этом ритуал выступает, соответственно, как бытие-в сознания переживающего: «Вместо того, чтобы объяснять ритуальное действие содержанием верований как чистых представлений, следует идти обратным путем: необходимо понимать то, что в мире принадлежит миру теоретических представлений, что в нем является чистым сообщением или принятым на веру повествованием, как опосредованное толкование человека, непосредственно живущего в делах, в своих аффектах и проявлениях воли» [2, с. 53]. И миф, и ритуал, выступают не просто некими систематическими единицами, существующими в сознании исследователя – они переживаются участниками ритуала, они и есть реальность, непосредственная для мифологического сознания, воспринимаемая сама по себе. И в этом смысле значим не вопрос о первичности мифа по отношению к ритуалу или ритуала по отношению к мифу – важно понять, что оба есть элементы переживания взаимоопределяющие друг друга (здесь ритуал невозможен без мифа, который он воспроизводит, но и миф, не создается без ритуала, его воспроизводящего) и бытие-в мифологического сознания. При этом миф-ритуал – становящееся, хотя со временем их формы – т.е. степень открытости мифа, порядок действия ритуала – застывают. Поэтому они и являются традицией, т.е. Априори переживаемого в прошлом настоящего. При этом, мы бы хотели отметить механизм отторжения, отделения части ритуальной практики от живого акта переживания, выражаемого в ритуале. Со временем ритуал становится традицией, традиция застывает, миф забывается, а некоторые элементы ритуала остаются и включаются в иные практики. Данное отторжение практики от схемы миф-ритуал 0, в которой она существует и ее дальнейшее использование в социуме мр0 или в другой социальной группе, которая ее заимствует (и соответственно, производит полную замену социально-экономического контекста использования данной практики: если в первом случае речь идет об отторжении как постепенном забывании, то во втором производится вынесение практики из контекста ее породившего в иной контекст, где она начинает использоваться в соответствии с удобством ее применения) мы называем инструментализацией, а сам редуцированный миф – инструментом. При этом генуинная связь инструмента и традиции, его породившей со временем становится все менее заметной – можно даже сказать, что она стремится к нулю за неопределенный период времени. С этой точки зрения интересна теория архетипов К.Г. Юнга – как попытка выявления коллективно-массовых установок прошлого (миф-ритуал 0) в современном сознании. С другой стороны, так как инструмент является производным из переживания, оторванного от него, то он может быть рассмотрен и во взаимосвязи с концепцией расширений (human extensions) Маклюэна.

Таким образом, наш металингвситический подход задается двумя типами структур: априорными формами (миф-ритуал) и формами выражения (язык), что задает возможность применения инструмента как очищенного от социокультурного смысла механизма формализации (так, например, схоластическое понятие силы применяется Лейбницем в качестве «непротяженности»), т.е. объекта потерявшего первоначальный смысл и наделяемого иным контекстуальным смыслом в рамках иной системы миф-ритуал.

Применим обозначенную выше схему на рассмотрении территориального спора о морских границах между Великобританией и Норвегией. Спор шел о делимитации рыболовной зоны между странами и был связан с неопределенным статусом ширины территориального моря Норвегии в Северном море. По вопросам определения ширины территориального моря длительное время шел спор. Учитывая, что рассматриваемый в настоящей статье процесс происходил до принятия конвенции по морскому праву 1982 г., установившей наибольшую величину территориального моря величиной до 12 морских миль, необходимо отметить, что на протяжении 1950–1970-х гг.

шла довольно острая дискуссия: ширина территориального моря варьировалась от 3 до 12 морских миль. . Сторонниками 6-ти мильной зоны территориального моря выступали Канада и США, аппелируя к принципу свободы морей и интересам торгового мореходства. С 1949 г. комиссия по морскому праву ООН разрабатывала проекты 4-х конвенций: «О территориальном море и прилегающей зоне», «Об открытом море», «О рыболовстве и охране живых ресурсов открытого моря», «О континентальном шельфе». Данные документы были предоставлены для обсуждения на 1 и 2 Женевской конференциях по морскому праву (1958 и 1960 гг. соответственно). При этом сама граница территориального моря традиционно устанавливается по методу исходных линий – линий наибольшего отлива вдоль берега. Однако данная практика претерпела существенную трансформацию в результате рассмотрения в Международном суде ООН с 28 сентября 1949 по 18 декабря 1951 дела о рыбных ресурсах между Великобританией и Норвегией: исходные линии здесь были установлены в соответствии правомерно установленных прибрежным государством точек на выступающих в море оконечностях побережья. Великобритания требовала от международного суда назвать «принципы международного права, применимые для определения исходных линий, которые Правительство Норвегии вправе использовать при делимитации рыболовной зоны… а также определил эти исходные линии настолько, насколько это представляется необходимым в свете доводов Сторон с тем, чтобы избежать последующих правовых разногласий между ними»». Исторически предмет спора выглядел так: с 1600-х по 1906 гг. английские рыбки воздерживались от рыбного промысла в спорной зоне, с 1906 по 1932 гг. масштабы английского рыболовства увеличивались, в результате чего Норвегия приняла Королевский декрет о делимитации рыболовной зоны севернее параллели 66 градусов 28,8 минут северной широты. Такая делимитация была связана с особой географией побережья – оно изрезано шхерами, водные пути служат средством коммуникаций для местного населения, обитающего как на островах, так и на материке, а само побережье не образует четкую линию между сушей и морем – имеет место быть только внешняя граница, которая и была учтена при составлении Декрета. Суд решил, что метод, который использовала Норвегия, не противоречит международному праву.

Говоря географическим языком стороны, столкнулись с трудностями, вызванными определением длины береговой линии (которая не соответствовала длине территориального моря). Суть проблемы в том, что наблюдается высокая степень изрезанности побережья, которая возрастает по мере уменьшения масштаба карта и сокращения шага измерительного инструмента. Береговая линия представляется кривой, состоящей из прямых отрезков, равных величине шага циркуля измерителя (2 мм). По мере уменьшения масштаба, увеличивается количество отрезков, соответственно возрастает длина береговой линии: нам приходится измерять все большее количество мысов и бухт, а объективного предела уменьшению масштаба нет, соответственно приходится признать, что береговая линия имеет бесконечную длину. В 1970-е годы Ф. Мандельброт попробовал применить для измерения чудовищных кривых дробную размерность: бесконечно изломанные кривые не являются линиями (размерность 1) и не являются поверхностями (размерность 2), но как бы заметают часть поверхности, оказываясь где-то посередине и, таким образом, создал такое понятие как фрактал. В своей работе Бенуа Мандельброт предложил два возможных определения этого понятия: Фрактал по первому определению Мандельброта – это множество, хаусдорфова размерность которого превосходит его топологическую размерность. По второму определению фрактал это геометрическая структура, части фрагменты которой в какой-то мере подобны самой структуре. С точки зрения математики фрактал, в общем, является множеством с дробной размерностью. Самым ярким примером является множество Кантора. Возникает оно следующим образом (покажем на так называемой Канторовской пыли).

Рассмотрим отрезок [0; 1]. Этот отрезок делим на три равные части и отбрасываем средний интервал, таким образом, у нас остаются промежутки: [0; 1/3]∩[2/3; 1]. Каждый из двух оставшихся отрезков также делим на три равные части, выбрасываем средний интервал и т.д. Данное разбиение будем продолжать бесконечно. По построению множество точек, полученных в пределе таким путём, является несчетным множеством изолированных точек, поэтому оно не имеет ни собственной длины (=множество меры нуль). Заметим, что длина дополнения до отрезка [0; 1] равна соответственно единице (1/3 + 2/9 + 4/27 +… = 1). Парадоксально то, что размерность это множества, состоящего из изолированных точек не равна нулю, хотя размерность (обозначаемая как *d*) точки равна нулю. Поясняется этот, кажущийся на первый взгляд парадоксальным, факт следующим образом. Обозначим через *D* любое интересующее нас множество и попытаемся закрыть его различными квадратиками или гиперкубами со стороной равной ε. Множество *D* разбиваем на ячейки со стороной ε, и сосчитаем минимальное число ячеек, необходимых для заполнения исходного множества. Данную величину обозначим как N_ε. Искомую нами размерность получаем при делении натурального логарифма минимального числа ячеек на натуральный логарифм 1/ε (то есть размера целого на размер его ячейки), перейдем к пределу при ε→0 [3, с. 62]:

$$d = \lim \ln N_\varepsilon / \ln (1/\varepsilon)\ ,\ \varepsilon \to 0 \qquad (1)$$

Далее применим эти соображения к плоскости, представляющей собой квадрат со стороной 1. Для того, чтобы закрыть этот квадрат необходимо иметь $(1/\varepsilon)^2$ квадратов со стороной ε (по формуле площади квадрата). Следовательно, $d = \ln (1/\varepsilon)^2 / \ln 1/\varepsilon$, что равно 2. Т.о. d=2 в данном случае, что и требовалось ожидать.

Возвращаемся к множеству Кантора. При первом разбиении достаточно иметь два отрезка, равных 1/3 для того, чтобы покрыть все множество, при втором нужно 4 отрезка, равных 1/9, при n-разбиении необходимо иметь 2^n отрезков, диной $(1/3)^n$:

$$\ln N_\varepsilon / \ln (1/1/3) = \ln 2^n / \ln 3^n = (n \ln 2)(n \ln 3); \qquad (2)$$

$$d_{\text{Cantor}} = \ln 2 / \ln 3$$

Данная величина примерно равна 0,63, т.е. множество Кантора – промежуточное между точкой (d=0) и линией (d=1).

Фрактальная геометрия была применена Енсом Федером в 1988 г. к подсчету береговой линии Норвегии. При этом рассматриваемый в рамках нашей металингвистической модели инструмент был существенным образом трансформирован при перенесении из одной предметной области в другую. Карту покрывают квадратной сеткой, размеры ячеек равны е. Число ячеек $N(e)$ приближенно равно числу шагов по карте циркулем с шагом e. Если бы величина длины береговой линии имела бы определенную длину L, то число шагов циркуля было бы обратно пропорционально e, а $\mathrm{Ln}(e)=N(e)*e$ стремилось бы к постоянной L. Однако это не так: при уменьшении шага длина возрастает. Взаимосвязь измеренной длины $L(e)$ и шага е может быть описана приближенным соотношением:

$$L(e) = a\, e^{1-d}\ ;\ N(e) = a/e^d\ , \qquad (3)$$

где d – размерность.

Приведем иллюстрацию метода из книги Фидера:

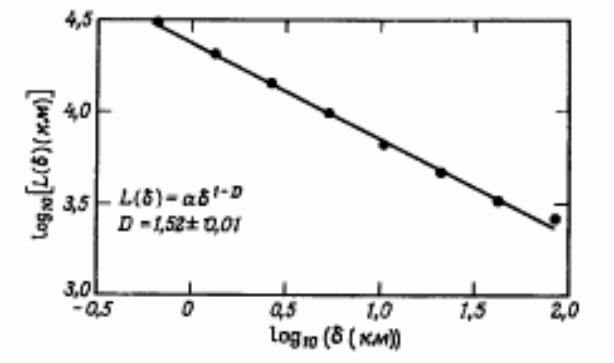

Рис. 1. Параметры ячейки

Прямая на графике соответствует функции шага δ длины стороны δ×δ квадратных ячеек (рис. 2.1), образующих покрытие береговой линии на карте. Прямая на графике соответствует зависимости $L(\delta) = a\,\delta^{1-D}$, где $D = 1,52$. [6, с. 17]

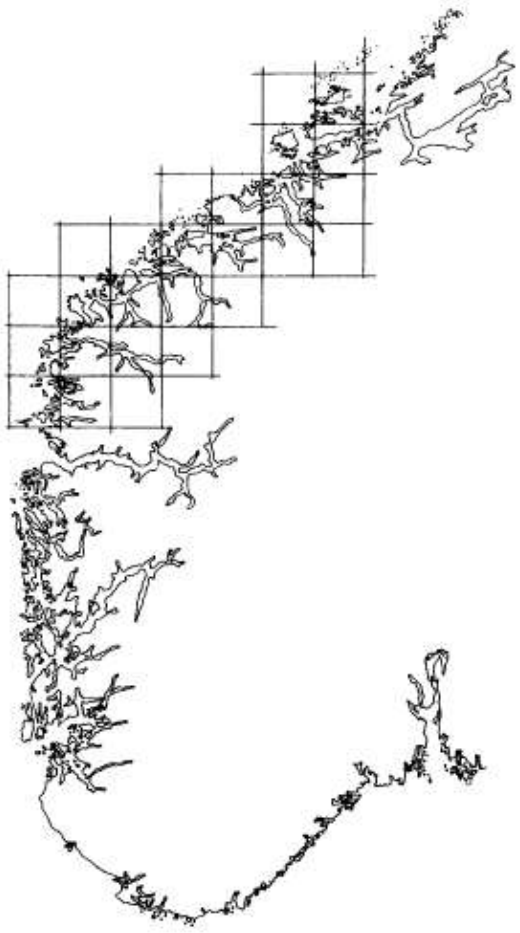

Рис. 2. Побережье южной части Норвегии. Береговая линия перечерчена из географического атласа и представлена в цифровом виде с помощью растра, состоящего примерно из 1800 × 1200 ячеек. Изображенная вверху квадратная решетка имеет шаг δ ~ 50 км [6, с. 16]

Таким образом, определение береговой линии как фрактала с измеренной фрактальной размерностью снимает вопрос об указании определенной длины береговой линии, изрезанной фьордами, и, соответственно, длины прямых исходных линий между различными скальными образованиями в шхерах (которая будет так же меняться благодаря своей фрактальной размерности), что позволяет применить историческую практику делимитации, «применяемой последовательно и непрерывно с 1869 года до периода когда возник спор». (Решение международного суда от 1951 г.). То есть, геометрический метод Фидера Е, примененный в географии, позволяет подтвердить статус территориального моря проведенного по разделительной линии Норвегией в одностороннем порядке в 1935 г. Безусловно, Фидер не принимал во внимание никакого правового контекста, предлагая метод подсчета береговой линии Норвегии и сама проблема в его работе носит ситуационный характер – является примером так называемых природных фракталов. При этом, оказываясь в правовом контексте, инструмент Мандельброта, математически точно определяя береговую линию в качестве сложной кривой с дробной размерностью, фактически подтверждает решение Международного суда, принятое на основании невозможности точного измерения на 1951 г. и наличия исторической практики хозяйственной эксплуатации территории.

Рассмотрев применение схемы миф – ритуал – инструмент, сделаем ряд выводов. Рассматривая язык как некий инвариант между человеческим сознанием и реальностью мы обращаемся к изучению структур инвариантов – языковых игр и символических форм. Будучи глубоко укорененными в культуре (мифы), они выражаются ритуалами и порождают при забывании ритуала или во внесении элементов ритуала в иные контексты смыслы, отличные от первоначальных. Данные отчуждаемые структуры являются инструментами, существующими вне той культурной среды, что их породила. Подобный подход позволяет связывать разнообразные явления действительности и прослеживать их онтологическое родство, рассматривая развитие технических новаций в рамках изменения культуры, в которых данные новации возникают и более широко – в рамках общего развития культуры.

Список литературы:

[1] Витгенштейн Л. Логико-философский трактат http://www.philosophy.ru/library/witt/01/01.html
[2] Кассирер Э. Философия символических форм. Т. 2. Мифологическое мышление. М.: Академический Проект, 2011. 279 с.
[3] Мандельброт Б. Фрактальная геометрия природы. – М.: Институт компьютерных исследований, 2002. – 656 с.
[4] Рорти Р. Случайность, ирония и солидарность. – М.: Русское феноменологическое общество, 1996. – 280 с.
[5] Тарский А. Семантическая концепция истины http://khazarzar.skeptik.net/books/tarski01.htm
[6] Фидер Е. Фракталы. – М.: Мир, 1991. 254 с.

METALINGUISTIC METHOD IN WATER TRANSPORT JUDICIAL DISPUTES

V.A. Shyurov, D.Y. Shatalov-Davydov

Key words: *metalinguistics, myth, ritual, instrumentallization, fractal*

That paper comprehends applicability of authors created method of metalinguistic analysis towards the situation of territorial dispute Great Britain VS Norway

Раздел III

Философские, социально-педагогические и филологические науки

Редакционная коллегия раздела:
Б.Н. Сильянов, доцент – ответственный редактор,
А.С. Лоншаков, доцент,
Ю.А. Журавлев, доцент.

Section III

Philosophical, Socio-Pedagogical And Philological Sciences

Editorial board for the section:

Associate Professor B.N. Silyanov
Associate Professor A.S. Lonshakov
Associate Professor Y.A. Zhuravlev

УДК 372.881.11

О.И. Коваль, *кандидат психологических наук, доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а.

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ПРИ ОБУЧЕНИИ ЧТЕНИЮ НА ИНОСТРАННОМ ЯЗЫКЕ

Ключевые слова: *самостоятельная работа, индивидуальное чтение, упражнения*

В статье рассматриваются вопросы, связанные с обучением самостоятельному чтению на иностранном языке на занятиях и во внеаудиторное время. Предлагается ряд упражнений для работы с текстом.

В ряду обязательных предметов, подлежащих обучению в высшем учебном заведении, находится иностранный язык, так как в условиях развивающегося международного сотрудничества, большого количества информации на иностранных языках успех специалиста во многих видах деятельности зависит и от уровня владения им иноязычной профессиональной коммуникативной компетенцией, которая является частью профессиональной компетенции специалиста.

Целью обучения иностранному языку в вузе в зависимости от специализации является сформированность профессиональной компетенции, строящейся на овладении профессиональными и языковыми средствами, характерными для данного специального языка, и развития на этой основе навыков и умений во всех видах речевой деятельности: чтении, говорении, письме, аудировании и переводе как ее особого вида.

Формированию коммуникативной компетенции в большой мере способствует самостоятельная работа студентов, являющаяся составной частью учебного процесса. Она помогает более глубокому и эффективному освоению изучаемого материала, развивает познавательные и профессиональные способности, выявляет их творческий потенциал.

Немаловажное значение имеет также и мотивированность самостоятельной деятельности студентов в изучении иностранного языка, поэтому она должна поддерживаться и развиваться «через особую организацию учебного материала, средств и приемов его введения и закрепления, а также форм группового взаимодействия» [2, с. 120–121].

При деятельностном подходе к обучению иностранному языку в первую очередь выделяются умения и навыки, необходимые для осуществления речевой деятельности, которые в то же время являлись бы и профессиональными умениями и навыками. То есть содержание курса обучения определяется целями, которые ставит перед собой обучающийся для выполнения определенной социальной роли [1, с. 217].

Одним из основных видов речевой деятельности, востребованных практически в любой профессии, является чтение, так как, в основном, через него происходит развитие обязательного компонента профессиональной коммуникативной компетенции – ее информационную составляющую.

Информационно-коммуникативную компетенцию можно охарактеризовать как способность:

– находить нужную информацию с помощью информационно-коммуникативных технологий;
– «определять степень ее достоверности / новизны / важности;
– обрабатывать в соответствии с ситуацией и поставленными задачами;
– архивировать и сохранять;
– использовать ее для решения широкого спектра задач» [3, с. 22];
– уметь работать с книгой;

– использовать справочную литературу;

– ориентироваться в источниках и т.д.

Сбор информации, как правило, происходит при чтении текстов различных жанров и функциональных стилей, использовании интернет-ресурсов, аудио- и видеоматериалов. Для обработки полученной информации необходимо владеть всеми видами чтения ознакомительного, просмотрового, поискового и изучающего).

Чтобы понять текст, недостаточно только знания языка. Когда мы читаем или слышим какой-то текст, мы воспринимаем и анализируем его, делаем свои умозаключения или приходим к определенным логическим выводам на основании наших предвидений, опыта или информации, найденной в тексте. Обучая чтению, мы должны развивать у студентов умение предсказывать, о чем может идти речь в произведении, формулировать свои мысли, отталкиваясь от представления о мире и своего собственного опыта. Поэтому, чтобы вызвать интерес и мотивированность к чтению, нужно предлагать такой материал, восприятие которого базировалось бы на чем-то знакомом для них. К сожалению, общий уровень знаний, эрудированность наших студентов часто оставляет желать много лучшего и иногда опираться бывает практически не на что. Однако, общеизвестно, что расширить свои познания можно только через массированное чтение, как на родном, так и на иностранном языке, что требует большой и серьезной самостоятельной работы.

Е.Н. Соловова выделяет следующие умения, необходимые для работы с текстом:

– определить тематику / проблематику /вид / жанр текста;

– находить нужную информацию в различных источниках;

– проверить степень достоверности информации с привлечением дополнительных источников;

– работать со справочным аппаратом книги / текста;

– владеть разными видами чтения;

– определять структурные компоненты текста;

– определять основную идею и тему текста;

– выделить главное и второстепенное, игнорировать избыточную информацию;

– группировать информацию на основе указанных признаков;

– фиксировать нужную информацию в виде записей, тезисов, ключевых слов,

– плана, конспекта и т.д.;

– устанавливать причинно-следственные связи между событиями и явлениями;

– понимать информацию на уровне содержания и смысла;

– аргументировать собственные оценочные суждения, определять свое отношение к прочитанному или услышанному [3, с. 34].

На занятиях чтение используется по разным причинам. Мы можем предложить студентам прочитать текст, чтобы найти в нем определенную информацию, или чтобы передать общее содержание, использовать чтение в качестве источника информации для других видов речевой деятельности, таких как говорение и письмо, или в лингвистических целях.

В зависимости от целей, которые мы ставим, для развития рецептивных навыков при обучении чтению можно предложить ряд упражнений.

1. Предтекстовые упражнения.

Цель – определить тему текста, развить навыки предвидения, вызвать интерес к данному тексту. Студентам можно предложить следующие вопросы:

1) Can you guess what the text is about judging by the title?

2) What do you think the following names, figures or dates (if there are any) have to do with the story?

3) What do you know or what have you heard about the subject you are going to read about?

4) Predict the content of the text from a few given phrases from the passage. Препода-

ватель делит студентов на группы из 3–4 человек и дает каждой группе по карточке с одинаковыми словами или фразами. По ним нужно предугадать, о чем будет текст. Этот вид работы всегда вызывает у студентов интерес.

2. Упражнения, нацеленные на поиск определенной информации.

1) Read the first sentence of each paragraph and the last sentence of the passage and guess what the text is about, or what the general idea is.
2) Find out whether these statements are false or true.
3) Answer the following questions.

3. Упражнения на детальное изучение текста.

На этом этапе работа ведется над новой лексикой, рассматриваются грамматические конструкции, порядок слов, проводится детальный анализ текста.

1) Join two sentences with the help of given conjunctions.
2) Match synonymous expressions.
3) Complete the following definition of a phrase.
4) Fill in the gap. Put in either a noun or an adjective, a verb or an averb.
5) Find the words or expressions that are used in the text to give the following meaning.
6) Arrange jumbled sentences or texts.
7) Make inferences or logical conclusions on the basis of evidence given in the text.

4. Упражнения на обобщение содержания текста, рассмотрение мнения автора и дополнительные виды деятельности, выходящие за рамки чтения данного текста.

1) Find the most important sentence in each paragraph.
2) Match each sentence of the jumbled summary with the correct paragraph.
3) Use your imagination and write your end of the story, express your attitude to the story, etc.
4) What is your attitude to the story? Write a letter to the editor.
5) Organize a press conference.

Работа над ознакомительным и просмотровым чтением должна быть аудиторной самостоятельной работой, хотя и управляемой преподавателем. Изучающее чтение может быть внеаудиторным и выполняться по заданию преподавателя, но без его непосредственного участия.

При недостаточности аудиторного времени и продолжительности обучения иностранному языку большое значение приобретает также работа над индивидуальным чтением, которую можно предлагать, начиная со второго семестра. Индивидуальное чтение ориентируется на личностные особенности студентов. Материал подбирается в зависимости от их интересов и уровня подготовки. Студенты сами выбирают темп работы и используют свои учебные стратегии в чтении. Использование аутентичных материалов и разработанный комплекс упражнений, способствующих развитию и совершенствованию навыков и умений в индивидуальном чтении, может сделать такое чтение интересным и действенным процессом.

Итак, в обучении иностранному языку чтение занимает особое положение, так как является основой для развития умений и навыков в других видах речевой деятельности. Кроме того, чтение в большой мере представляет собой самостоятельный процесс, способствующий расширению кругозора студентов, их лексического запаса, развития устной и письменной речи, поддержанию интереса и способности постоянно повышать уровень владения иностранным языком.

Список литературы:

[1] Гвишиани Н.Б. Язык научного общения: Вопросы методологии. Изд. 2-е, испр. – М.: Изд-во ЛКИ, 2008.

[2] Китайгородская Г.А., Шемякина Г.М. Мотивация учения в условиях интенсивного обучения иностранным языкам // Активизация учебной деятельности. Вып. 2 / Под ред. Г.А. Китайгородской. – М.: Изд-во МГУ, 1982.
[3] Соловова Е.Н. Методика обучения иностранным языкам: продвинутый курс: пособие для студентов пед. вузов и учителей / Е.Н. Соловова. – М.: АСТ: Астрель, 2008.

SELF STUDY IN TEACHING READING IN A FOREIGN LANGUAGE

O.I. Koval

Keywords: *self study, individual reading, exercise*

The article discusses issues related to training independent reading in a foreign language in the classroom and in extracurricular time. A number of exercises for working with a text are suggested.

УДК 331.5

Н.А. Мозольцова, *студент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
Н.А. Маркова, *доцент, к.э.н. ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Ключевые слова: *молодежь, адаптация, трудовая деятельность, безработица, поддержка, трудоустройство, вуз, образование, студент, работа.*

Данная статья освещает основные вопросы, связанные с проблемой адаптации молодежи к трудовой деятельности по выбранной специальности. В ней перечислены все основные причины, из-за которых молодой человек сталкивается с безработицей и меры применяемы государством и обществом для поддержки молодежи. Данная проблема затрагивается уже не первый год, так как затрагивает все слои населения и охватывает почти всю молодежь России.

У современной молодежи очень много проблем, одной из которых является трудоустройство и занятость молодых специалистов. Выпускаясь из университета, колледжа или училища молодой человек приступает к активному поиску места работы, но не всегда ему удается найти свободную вакансию по специальности. Как правило, подобный поиск продолжается от 2 до 6 месяцев, это вызвано в первую очередь тем, что представления молодых специалистов не совпадают с требованиями работодателя по ряду критериев, например, заработанной плате, требованиям предъявляемым работнику, компетентностям, которыми должен обладать специалист.

Исследование проблем, связанных с трудоустройством и занятостью молодых специалистов не только не теряет актуальности в современном мире, но и наоборот приобретает рост научного интереса к ним. Это обусловлено многими объективными причинами, такими как: не готовности молодых специалистов к трудовой деятельности в связи с отсутствием необходимых навыков работы, по статистике более 65% выпускников вузов трудоустраиваются не по специальности, с каждым годом растет уровень безработицы среди молодежи. Данная проблема носит всеобщий характер,

так как рано или поздно затрагивает каждого человека, так как сегодня каждый третий безработный именно человек в молодом возрасте.

В Федеральном законе «О молодежи» сказано, что молодежью являются лица, проживающие на территории Российской Федерации физические лица (граждане Российской Федерации, а в случаях предусмотренных законодательством Российской Федерации так же иностранные граждане и лица без гражданства) в возрасте от 14 до 30 лет.

По данным Росстата за май 2013 года видно (рис. 1), что наибольшее число безработных среди молодежи от 15 до 24 лет. Молодежь до 25 лет составляет среди безработных 23,0%, в том числе в возрасте 15–19 лет – 3,3%, 20–24 лет – 19,7%. Высокий уровень безработицы отмечался в возрастной группе 15–19 лет (21,4%) и 20–24 лет (11,6%). По сравнению с маем 2012 г. уровень безработицы в возрасте 15–19 лет снизился на 2,4 процентных пункта, в возрасте 20–24 лет – на 0,1 процентного пункта [6].

Рис. 1. Уровень безработицы в России

В среднем среди молодежи в возрасте 15–24 лет уровень безработицы в мае 2013 г. составил 16,8%, в том числе среди городского населения – 17,25%, среди сельского населения – 16,5%. Коэффициент превышения уровня безработицы среди молодежи в среднем по возрастной группе 15–24 лет по сравнению с уровнем безработицы взрослого населения в возрасте 30–49 лет составляет 3,8 раза [6].

По данным Росстата можно сказать, что за последний год безработица среди молодежи выросла. Это обусловлено переходом на европейскую систему образования. Если раньше вузы выпускали специалистов, то сейчас идет первая волна выпускников-бакалавров. Работодатели считают бакалавриат незаконченным высшим образованием, так как на эту программу образования выделено меньше часов, чем на специалитет, так, во многих вузах бакалавры учатся на год меньше, чем учились бы специалисты [6].

В современных реалиях система высшего профессионального образования должна обладать способностью не только оперативно удовлетворять, изменяющиеся запросы экономики в специалистах нужного профиля, но и предоставлять возможность студентам и специалистам при необходимости пополнять и расширять свои профессиональные знания. Запрос времени состоит также и в том, что от выпускников вузов помимо фундаментальной общенаучной и профессиональной подготовки требуется также умение [1, с. 3]:

– ориентироваться в смежных отраслях знания,

– применять нетрадиционные подходы к решению различных проблем,

– владеть современными средствами коммуникации,

– владеть методами экономического анализа и организации маркетинговой деятельности,

– находить конкурентоспособные решения проблем,

– продвигать результаты своей профессиональной деятельности на соответствующих рынках.

Выпускники должны также знать основы российского законодательства, а часто и международного права. Новые реалии требуют от них и более ярких личностных качеств, для развития которых требуется формирование в вузе соответствующей социокультурной среды [1, с. 3].

Еще одной проблемой при трудоустройстве, выделенной студентами является отсутствие опыта работы. В отчете «Занятость и безработица в Российской Федерации в мае 2013 г. (по итогам обследования населения по проблемам занятости)» было выделено число безработных по наличию опыта работы. В численности безработных 28,3% составляют лица, не имеющие опыта трудовой деятельности. В мае 2013 г. их численность по сравнению с маем 2012 г. увеличилась на 46 тыс. человек, или на 4,3% и составила 1.1 млн человек. В числе безработных, не имеющих опыта трудовой деятельности, 10,4% составляет молодежь до 20 лет, 44,0% – от 20 до 24 лет, 20,3% – от 25 до 29 лет [5].

В целом 82 % молодежи имеет доход ниже или равный прожиточному уровню. Составляя 48% общей численности экономически активного населения, молодые люди имеют наименьшую конкурентоспособность за рабочее место на рынке труда. Сегодня каждый третий безработный именно человек в молодом возрасте. При этом 32% молодых людей не работают более года [5].

Молодые специалисты, вступая в трудовую жизнь, сталкиваются с рядом проблем [1]:

Во-первых, при трудоустройстве они опираются не на опыт, а на полученные теоретические знания. К сожалению, не больше 30% выпускников на сегодняшний день могут похвастаться практическим опытом работы по специальности к моменту получения диплома, остальные же 70% выпускников либо не имеют вообще никакого опыта работы, либо работали не по специальности. Отношение работодателей к такой ситуации не однозначное. Одни, предпочитают не брать таких студентов и выпускников вузов на работу, так как считают это пустой тратой своего времени, другие же, наоборот, рассматриваю молодых специалистов как потенциал, ведущий к дальнейшему развитию производства или предприятия.

На сегодняшний момент на рынке труда молодежи складываются две противоположные тенденции. В одних сферах деятельности (финансы, юриспруденция, аудит) молодым людям устроиться на работу практически невозможно, так как они еще не обладают глубокими профессиональными знаниями. Зато в других областях (торговля, маркетинг, шоу-бизнес) их молодость, сила и энергичность, а главное – еще не очень большие материальные запросы воспринимаются работодателями на ура. Часто работодатель отдает предпочтение молодым, и в том числе несовершеннолетним, исключительно в целях экономии: выполняют работу наравне с взрослыми, а платить можно в два, а то и в три раза меньше.

Во-вторых, при трудоустройстве бывшие студенты, не имеющие опыта работы, сразу начинают искать работу с достаточно высокой заработной платой. Как правило, открытые вакансии с ежемесячной оплатой труда от 10 до 20 тыс. даже не рассматриваются молодыми специалистами. С одной стороны это вполне объяснимо, тем, что в таком крупном мегаполисе, как Москва, не проживешь на данную зарплату. Но с другой стороны, желание получать гораздо больше денежных средств, не имея при этом опыта работы по специальности, не оправданно, так как даже высококвалифицированному специалисту со стажем работы очень сложно устроиться на высоко оплачиваемое место.

В-третьих, выпускник вуза, не нашедший подходящего места работы или понявший ещё в процессе обучения, что работа по специальности это не для него, пытается трудоустроиться не по специальности, что создает дополнительные трудности, как для работодателей, так и самому молодому специалисту. Данная тенденция, сложившаяся в последнее время, не выгодна всем участникам процесса и обучения, и трудоустройства. Для студента это потраченные зря 5 или 4 года обучения, для государства (если студент учился на бюджетной форме обучения) это лишние потраченные деньги, для работодателей – это дополнительно потраченное время и деньги на переквалификацию молодого специалиста. Проблемы трудоустройства молодежи в России должна решаться на уровне государства.

Содействие занятости молодежи является одной из ключевых задач государства, в частности органов службы занятости, обеспечивающих профилирование молодых людей на обоснованный выбор профессии или вид трудовой деятельности, получение профессионального образования в соответствии с требованиями рынка труда.

В январе-июне 2013 года в целях поиска работы в органы службы занятости населения обратилось 1045,3 тыс. молодых людей в возрасте 14–29 лет, ищущих работу (в аналогичном периоде 2012 года – 1131,1 тыс. человек). Нашли работу (доходное занятие) при содействии органов службы занятости в январе-июне 2013 года 70,0% от числа обратившихся, в аналогичном периоде 2012 года – 70,9% (рис. 2) [6].

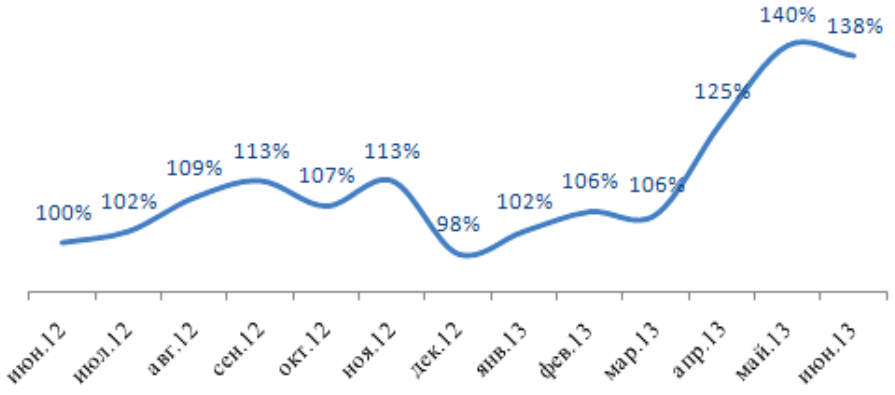

Рис. 2. Динамика числа вакансий для молодых специалистов в России

Численность выпускников учреждений начального и среднего профессионального образования, ищущих работу впервые, обратившихся в органы службы занятости за содействием в поиске подходящей работы, в январе-июне 2013 года составила 6,6 тыс. человек (в аналогичном периоде 2012 года – 9,0 тыс. человек). Нашли работу (доходное занятие) при содействии органов службы занятости 3,7 тыс. человек или 56,1% от численности обратившихся (в аналогичном периоде 2012 года – 5,5 тыс. человек или 61,1%).

В соответствии с Законом Российской Федерации от 19 апреля 1991 года №1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» гражданам, включая молодежь, оказываются государственные услуги в области содействия занятости населения [4;3]:

– содействие гражданам в поиске подходящей работы, а работодателям в подборе необходимых работников;

– информирование о положении на рынке труда в субъекте Российской Федерации;

– организация ярмарок вакансий и учебных рабочих мест;

– организация профессиональной ориентации граждан в целях выбора сферы деятельности (профессии), трудоустройства, профессионального обучения;

– психологическая поддержка безработных граждан;

– профессиональная подготовка, переподготовка и повышение квалификации безработных граждан, включая обучение в другой местности;

– организация проведения оплачиваемых общественных работ;

– организация временного трудоустройства несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время, безработных граждан, испытывающих трудности в поиске работы, безработных граждан в возрасте от 18 до 20 лет из числа выпускников образовательных учреждений начального и среднего профессионального образования, ищущих работу впервые;

– социальная адаптация безработных граждан на рынке труда;

– содействие самозанятости безработных граждан, включая оказание гражданам, признанным в установленном порядке безработными, и гражданам, признанным в установленном порядке безработными и прошедшим профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации по направлению органов службы занятости, единовременной финансовой помощи при их государственной регистрации в качестве юридического лица, индивидуального предпринимателя либо крестьянского (фермерского) хозяйства, а также единовременной финансовой помощи на подготовку документов для соответствующей государственной регистрации;

– содействие безработным гражданам в переезде и безработным гражданам и членам их семей в переселении в другую местность для трудоустройства по направлению органов службы занятости.

В настоящее время происходит периодическое перенасыщение рынка труда специалистами определенных профессий и недостаточная подготовка по востребованным специальностям по причине несбалансированности процесса подготовки специалистов с потребностями рынка труда. В частности, по подготовке специалистов с начальным и средним профессиональным образованием.

Одной из проблем трудоустройства молодежи является несоответствие профессионально-квалификационной структуры выпускников потребностям рынка труда, качество профессионального образования (рис. 3).

В целях снижения дисбаланса спроса и предложения на рынке труда, а также повышения конкурентоспособности и трудовой мобильности безработных граждан, в том числе молодежи, органы службы занятости организуют профессиональное обучение безработных граждан (профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации).

С целью определения потребности организаций в специалистах определенных профессий (специальностей) органы службы занятости проводят анализ состояния рынка труда, по результатам которого определяются основные направления профессионального обучения безработных граждан. В настоящее время в органах службы занятости сформировался с учетом изменяющихся требований рынка труда перечень из примерно 500 основных профессий, специальностей, видов занятий, по которым отмечается устойчивый спрос на работников у работодателей. В январе-июне 2013 года профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации прошли 67,0 тыс. безработных в возрасте 16–29 лет или 11,2% от общей численности безработных данной возрастной группы (в аналогичном периоде 2012 года – 81,5 тыс. человек или 11,0%).

Рис. 3. Распределение вакансий для молодых специалистов по сегментам рынка

Наибольшее число безработных граждан направляется на профессиональное обучение по следующим профессиям (специальностям): инженер-технолог, инженер по подготовке производства, инженер по надзору за строительством, инженер по организации управления производством, бухгалтер, делопроизводство, наладчик станков с ПУ, наладчик машин и оборудования, специалист в области безопасных тепловых установок, электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования, водитель автомобиля, бетонщик, каменщик, штукатур, маляр, облицовщик-плиточник, плотник, монтажник, электрогазосварщик, аппаратчик станков с ЧПУ.

Более затруднительно в России открыть свое малое предприятие по сравнению с развитыми странами. Для малых предпринимателей очень остро стоит проблема доступа к кредитным ресурсам и высокие процентные ставки по ним [3].

Трудности молодежи при открытии собственного дела связаны с отсутствием свободных финансовых средств для стартового этапа реализации бизнес-проекта, а также отсутствие необходимых знаний, навыков и компетенций для ведения предпринимательской деятельности. В этой связи одним из направлений содействия занятости молодежи является оказание государственных услуг по содействию самозанятости безработных граждан, в том числе молодежи, а также организация обучения основам предпринимательской деятельности. В рамках данных мероприятий молодые безработные получают информационно-консультационные услуги по вопросам самозанятости (проведение тестирования, содействие в подготовке бизнес-планов, проведение экспертизы, предоставление возможности использования каналов связи и средств оргтехники), знакомятся с условиями предоставления финансовой помощи для организации самозанятости, а также порядком направления на обучение основам предпринимательской деятельности и профессиям, способствующим самозанятости, принимают участие в работе семинаров, тренингов. В комплексе антикризисных мер для развития молодежного предпринимательства, начиная с 2009 года, реализовывалось мероприятие по содействию самозанятости безработных граждан и стимулиро-

ванию создания безработными гражданами, открывшими собственное дело, дополнительных рабочих мест для трудоустройства безработных граждан, в рамках которого осуществлялась государственная поддержка в виде субсидии в размере 12-ти кратной величины максимального размера пособия по безработице на открытие собственного дела и столько же на создание дополнительных рабочих мест для трудоустройства безработных граждан.

Особая поддержка со стороны государства оказывается молодым ученым. Основные системные меры включают обеспечение материальной поддержки, предоставление грантов коллективам, возглавляемым молодыми учеными, на проведение исследований, приобретение оборудования, на доступ к информационным ресурсам, реализацию инновационных программ. А так же оказывается содействие развитию международного научного обмена, созданию позитивного образа ученого и новых методов привлечения в науку. Ежегодно проводится конкурс грантов Президента Российской Федерации для поддержки научных исследований молодых российских ученых.

В Госдуму РФ поступил очередной законопроект [2]. На сей раз он касается квот на рабочие места для выпускников профессиональных образовательных организаций и высших школ. Инициаторы законопроекта намерены сократить показатели безработицы среди молодежи – независимо от видов и форм собственности предприятий, работодателю за счет личных средств необходимо будет квотировать рабочие места, чтобы предоставить вакансии выпускникам. Авторы законопроекта считают, что в действующем законодательстве не предусмотрены меры, призванные защитить молодое поколение от безработицы. Современный бизнес диктует жесткие условия для новоиспеченных работников. В частности, наличие трехлетнего профессионального стажа – одно из требуемых условий для зачисления на работу. Эти критерии препятствуют трудоустройству выпускников и зачастую приводят к их профессиональной деградации из-за невостребованности обществом тех знаний и навыков, которые были даны им в учебных учреждениях.

Проблема трудоустройства выпускников стоит насколько остро, что за десятимесячный период в центры занятости обратилось более 117 тысяч молодых людей, из них третья часть – это выпускники учебных заведений. От заместителя министра Алексея Климова последовало предложение организовать профильные организации по трудоустройству выпускников. По мнению чиновника, у студентов должна быть возможность на последних курсах обучения вступать в данные организации с целью повышения квалификации в определенной специальности. И уже по окончании учебы вместо неопытных специалистов будут выходить профессиональные кадры, полностью готовые к работе.

Инициаторы внесли предложение, чтобы каждое предприятие, на котором трудится не менее 100 работников, ежегодно резервировало один процент своих рабочих мест для выпускников. Тем не менее, эксперты считают, что данный проект вряд ли сможет заставить работодателя принять на работу специалиста без опыта работы, тем более что штраф за отказ от приема невысокий – от двух до трех тысяч рублей. За отказ в приеме на работу десяти молодых сотрудников компании будет выгоднее заплатить административный штраф, уровень которого составит 30 тысяч, чем нести затраты по оплате труда неопытного персонала. Есть в законопроекте и некоторое уточнение. На квотированные должности вправе претендовать молодые люди в возрасте от 18 до 20 лет, прошедшие среднюю или начальную ступень профессионального образования и трудоустраивающиеся впервые. Кроме того, льготы имеют право получить специалисты очной формы обучения, которые занялись поиском работы в первый год после окончания вуза. Следить за новоиспеченными специалистами будут региональные службы занятости [2].

Также важно обратить внимание на адаптацию молодежи к трудовой деятельности [1].

Первая ступень по адаптации молодежи начинается ещё в школе, когда перед учеником 9–11 класса встает выбор либо продолжить своё обучение в вузе, либо, получив среднее полное образование, начать работать, поэтому от проведенной учебно-воспитательной работы педагогов, родителей, средств массовой информации и психолога зависит дальнейшее успешное трудоустройство молодого человека.

Не смотря на огромное влияние проведенной работы с учеником в школе, основная задача второй ступени адаптации молодежи к трудовой деятельности зависит от вузов и колледжей. Именно в этих учебных заведениях происходит обучение студентов как теоретическим, так и практическим знаниям по выбранной специальности. Но, к сожалению, существующая сегодня система подготовки студентов к профессиональной деятельности не полностью отвечает современным требованиям работодателей. Это происходит из-за того, что, во-первых, снижается роль производственных практик в подготовке специалистов. Во-вторых, как правило, обучение студентов происходит на достаточно устаревшем оборудовании, которое уже давно не используется на производстве. В-третьих, получив диплом об окончании высшего профессионального образования, выпускник вуза обладает преимущественно теоретическими знаниями, при полном или почти полном отсутствии практических навыков. Отсюда и наблюдается снижение качества профессионального образования и как следствие рост дефицита рабочих кадров.

Вузы не всегда в своей образовательной политике, в организации учебного процесса учитывают необходимость подготовки своих выпускников к трудоустройству после обучения. Работа студентов во время учебы вузами рассматривается как неизбежное зло, которое лишь отвлекает студентов от получения качественных знаний. Увязать вторичную занятость с получением практического опыта по будущей специальности удается далеко немногим вузам. То же касается практик и стажировок.

Существует множество противоречий, межу между качеством подготовки молодых специалистов и требованиями рынка труда. Например, содержание и технологии обучения в вузе далеко не всегда соответствуют реальному содержанию профессиональной деятельности, или амбициозность и завышенные ожидания выпускников, стремящихся сразу занять руководящие должности и получить высокооплачиваемую работу, противоречит требованиям работодателей, которые ориентированы при приеме на работу на молодых специалистов – ответственных исполнителей, готовых начать карьеру с низовых ступеней. Существуют и другие разногласия между молодежью и работодателями: личностная незрелость, неготовность к самостоятельной работе, неспособность принять на себя ответственность за принятые решения – не соответствует необходимости современных компаний, нуждаются в молодых специалистах с высоким уровнем личностной зрелости, способных к проектной деятельности.

В качестве третей ступени в трудовой адаптации молодого человека выступает сама организация, в которой занят молодой человек. Трудовая адаптация персонала – это взаимное приспособление работника и организации, основывающееся на постепенном включении работника в процесс производства в новых для него профессиональных, психофизиологических, социально-психологических, организационно-административных, экономических, санитарно-гигиенических и бытовых условиях труда и отдыха.

Как уже упоминалось выше, молодые люди имеют наименьшую конкурентоспособность за рабочее место на рынке труда.

Уровень конкурентоспособности зависит от степени соответствия специалиста требованиям профессиональной деятельности, работодателей, рынка труда и социально-экономических условий в целом. Качества, обеспечивающие эту способность, позволяют специалисту претендовать на определенную должность, участвовать и побеждать в конкурентной борьбе и, в дальнейшем, обеспечивают стабильную востребованность данного специалиста на рынке труда. Не смотря на ряд серьезных недо-

статков, молодежь обладает другими сильными качествами, которых нет у специалистов с большим опытом. Среди положительных моментов приема на работу молодых специалистов можно выделить следующие:

– отсутствие большинства стереотипов, присущих работникам со стажем, и наличие ярко выраженного стремления к новаторству, исследовательский интерес;

– социальная и профессиональная мобильность (отсутствие профессионального опыта делает молодых работников более гибкими);

– умеренность требований к размеру вознаграждения, обусловленная как нематериальным интересом (удовлетворенностью работой, амбициями и т.д.), так и материальным – получить пусть даже и небольшие, но собственноручно заработанные деньги, делающие их самостоятельными и независимыми от родителей. Кроме того, студент, решивший трудоустроится ещё в процессе обучения, ожидает, что став специалистом, он получит желаемое вознаграждение в перспективе, а, следовательно, пока можно согласиться и на меньшее;

– быстрая адаптация к новым условиям.

Так в условиях жесткой конкуренции на рынке труда наиболее опытные и квалифицированные кадры имеют преимущества перед остальными при получении высокооплачиваемой работы. В современной экономической ситуации в России, тем более в условиях мирового экономического кризиса, все более важным и значимым становится воспитание не только творческой, и высокопрофессиональной, но и конкурентоспособной личности. Тем не менее, многие работодатели отмечают, что недостаточная профессиональная подготовка – это дело времени. Как правило, молодой специалист легко входит в работу, если он хорошо подготовлен в психологическом и социальном плане. Поэтому в период обучения в вузе студенту следует уделить особое внимание своей подготовке, и в первую очередь самоподготовке.

Сейчас очень остро стоит вопрос о трудоустройстве недавно выпустившихся студентов, так что именно понимается под термином «трудоустройство молодых специалистов».

Понятие трудоустройства молодого специалиста далеко неоднозначно. Под ним можно понимать и трудоустройство выпускника вуза по полученной в вузе специальности, и просто полученное рабочее место по окончании вуза, независимо от того, соответствует ли оно квалификации. Каждое из этих определений появляется, когда о трудоустройстве выпускника говорят либо сами выпускники, либо выпускающие кафедры, либо службы занятости, либо работодатели или кадровые агентства. Более же официальный вариант понятия «Трудоустройство» – это система мероприятий, проводимая государственными органами, общественными организациями, а также специализирующимися на оказании данной услуги предприятиями в целях содействия населению в подыскании, направлении и устройстве на работу, в соответствии с призванием, способностями, профессиональной подготовкой, образованием и с учетом общественных потребностей.

На данный момент существует 3 специальные формы трудоустройства специалистов – это:

– направление на работу выпускников вузов, техникумов, ПТУ, других специальных учебных заведений, заключивших с работодателями договоры о подготовке для их производства молодых специалистов и молодых квалифицированных рабочих;

– организованный набор рабочей силы для отъезда на предприятия, стройки районов, нуждающихся в притоке рабочей силы из трудоизбыточных районов, но на данный момент этот способ мало применяется;

– направления органом службы занятости, в счет установленных органами местного самоуправления для работодателей квот (количества бронируемых мест) по приему инвалидов, несовершеннолетних и других нуждающихся в особой социальной защите граждан.

Понятие «трудоустройства» тесно связанно с понятием «занятости» молодых специалистов. На первый взгляд может показаться, что это одно и то же, но на самом деле это не так. Под занятостью стоит понимать – участие населения в трудовой деятельности, включая учебу, службу в армии, ведение домашнего хозяйства, уход за детьми и пожилыми людьми. Полная и эффективная занятость молодых специалистов на рынке труда имеет огромное значение для дальнейшего развития страны и повышает её конкурентоспособность среди других государств. Не смотря на взаимосвязь этих понятий необходимо учесть, что понятие трудоустройства более узкое, чем понятие занятости, а именно, трудоустройство предшествует занятости и является его важнейшей гарантией. Таким образом, трудоустройство – это процесс поиска работы молодыми специалистами, а занятость – это непосредственное участие молодежи в трудовой и общественной деятельности.

Итак, быть молодым специалистом на сегодняшний день трудно как никогда, ведь молодой специалист в первую очередь, это человек, с определенным багажом теоретических знаний, только что получивший диплом. К сожалению, не больше 30% выпускников на сегодняшний день имеют опыт работы по специальности к моменту получения диплома, остальные же 70% сталкиваются с проблемой трудоустройства и занятости.

Молодёжь – исключительно важный ресурс производительных сил общества, поскольку является не только энергичной и работоспособной, но и быстрообучаемой рабочей силой.

Полная и эффективная занятость молодёжи – условие повышения конкурентоспособности страны. Молодые люди будущее России, и от стартовых условий их деятельности зависит её последующее развитие.

Молодые юноши и девушки уже сегодня во многом определяют политические, экономические социальные процессы в обществе. В то же время, молодёжь является одной из особо уязвимых групп на рынке труда. Растут масштабы регистрируемой и скрытой безработицы среди молодежи, увеличивается ее продолжительность. Молодежная безработица остается одной из острейших проблем в сфере труда.

От первого шага зависит дальнейший трудовой путь. Здесь важно не оступиться и не избрать ту профессию, которая со временем будет тяготить. Необходимо найти себе дело – надежную опору на всю сознательную жизнь. Нынешней молодежи приходится начинать свою трудовую биографию в обстановке жесткой конкурентной борьбы. Работодатель вполне обоснованно отдает предпочтение взрослым – людям опытным, ответственным и дисциплинированным, хорошо ориентирующимся в смежных профессиях. Поэтому, большинству на первых порах молодому специалисту предлагают не очень высокую зарплату, что не устраивает выпускников учебных заведений.

Содействие в трудоустройстве молодежи всегда являлось приоритетным направлением деятельности службы занятости. Они проводят ряд мер по обеспечению стабильности на городском рынке труда, в том числе по содействию занятости студентов и выпускников учебных заведений. В целом ситуация на рынке труда характеризуется как стабильная.

По данным Департамента семейной и молодежной политики только в городе Москва помощь в реальном трудоустройстве понадобится 9000 выпускникам. Понятие трудоустройства молодого специалиста далеко неоднозначно. Под ним можно понимать и трудоустройство выпускника вуза по полученной в вузе специальности либо рассматривать как систему мероприятий, проводимых государственными органами, общественными организациями, которые оказывают содействие населению в подыскании, направлении и устройстве на работу, в соответствии с призванием, способностями, профессиональной подготовкой, образованием и с учетом общественных потребностей.

Отдельно выделяют сильные и слабые стороны молодых специалистов при тру-

доустройстве и уже в непосредственной работе. С одной стороны очевидны преимущества молодежи: гибкий ум, чрезмерная активность и креативность, способность быстро адаптироваться к новым условиям. С другой стороны, отсутствие опыта, не готовность брать на себя ответственность негативно влияют на мнение работодателей о молодых специалистах.

На современном этапе трудоустройство и последующая занятость является частью жизни каждого человека, так как рано или поздно каждому молодому человеку необходимо сделать выбор не только куда пойти учиться, но и куда устроиться на работу. Для многих людей такой выбор, сделанный ещё в юношеские годы, перерастает в дело всей жизни. В России же такие люди встречаются.

Мы предлагаем следующие предложения по изменению и дополнению законодательства РФ:

Внести в трудовое законодательство нормы, устанавливающие обязательную квоту для приема работодателями (независимо от их организационно-правовых форм) на работу молодых граждан, в пределах от 2 до 4 % от списочного количества работников.

Увеличить количество бюджетных мест в образовательных учреждениях высшего профессионального образования, в том числе по магистерским программам обучения.

Оптимизировать нормы гражданского законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность, позволяющего молодым гражданам в полной мере реализовать свое конституционное право на занятие предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельности.

Список литературы:

[1] Лотова И.П. Модель региональной системы трудоустройства выпускников вузов, Нижний Новгород, 2009; УДК 658.310.83. ББК У240.5.ЛЗЗ
[2] http://iamhuman.ru/pravo/1184-kvoty-dlya-molodykh-spetsialistov.html
[3] http://konferent.ru/nauka/782
[4] Стратегия государственной молодежной политики в РФ до 2016 года.
[5] Стратегии международного молодежного сотрудничества государств-участников СНГ на период до 2020 года по вопросам занятости и трудовой мобильности молодежи утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р; http://www.rosmintrud.ru/docs/mintrud/law/6
[6] Федеральная служба государственной статистики Росстат, «Занятость и безработица в Российской Федерации в ноябре 2012 г. (по итогам обследования населения по проблемам занятости)»; http://www.gks.ru/

YOUTH EMPLOYMENT: REALITIES AND PROSPECTS

N.A. Markova, N.A. Mozoltsova

Key words: *youth, adaptation, work, unemployment, support, employment, university, education, student , work.*

This article covers the main issues associated with the problem of adaptation of young people to work in the chosen specialty. It lists all of the major reasons why young people facing unemployment and measures Applicable state and society to support youth. The problem affects more than one year, so it affects all segments of the population and covers almost all the young people of Russia.

Раздел IV

Финансовые и учетно-аналитические проблемы современной экономики

Редакционная коллегия раздела:

В.И. Олюнин, к.э.н., профессор – ответственный редактор.
Н.В. Сивоволов, к.э.н., профессор – ответственный секретарь.

Section IV

Financial and accounting-analytical problems of the modern economy

Editorial board for the section:

Ph.D.(Econ.), Professor V.I. Olynin
Ph.D.(Econ.), Professor N.V. Sivovolov

УДК 338.45

Н.Е. Жигалова, *к.э.н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
И.В. Солдатова, *магистрант ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ДИАГНОСТИКИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Ключевые слова: *финансовая диагностика, финансовое состояние, методическое обеспечение, алгоритм*

В статье рассматриваются современные подходы к проведению финансовой диагностики, проводится сравнительная характеристика адаптированных методик финансового анализа, используемых в отечественной практике, представляются основные преимущества и недостатки рассматриваемых методик, выявляются проблемы, связанные с использованием и интерпретацией коэффициентов, рассчитанных на базе финансовой отчетности, предлагается алгоритм финансовой диагностики хозяйствующего субъекта

В условиях рыночной экономики обоснованность и действенность управленческих решений на микро- и макроуровнях в значительной мере зависит от результатов финансовой диагностики субъектов хозяйствования. Значительное количество предприятий в России имеет неудовлетворительную структуру капитала и испытывает недостаток оборотных средств. При своевременной разработке и внедрении мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния в долгосрочном периоде, такие предприятия могут увеличить свой имущественный потенциал, возобновить платежеспособность и прибыльность. Предупреждение развития негативных кризисных явлений на предприятии является возможным только при систематическом обеспечении управленческого персонала информацией о текущем уровне финансовой стойкости и способности предприятия к последующему развитию.

Вопросы финансовой диагностики предприятий рассматривались в трудах таких ученых-экономистов как М.И. Баканов, И.Т. Балабанов, О.М. Волкова, А.И. Ковалева, В.В. Ковалев, М.Н. Крейнина, Д.С. Моляков, В.П. Привалов, В.М. Родионова, Н.О. Русак, В.А. Русак, Р.С. Сайфулин, Г.В. Савицкая, М.О. Федотова, А.Д. Шеремет, Л. Бернстайн, А. Гропели, Т. Карлин, Б. Коласс, Е. Никбахт, Е. Хелферт и др.

Анализ экономической литературы свидетельствует о наличии разнообразных толкований сущности финансовой диагностики и определений финансовой устойчивости, финансового положения предприятия, об отсутствии единой мысли относительно группирования и способа вычисления показателей оценки финансового состояния, а также об отсутствии единого определения понятия финансового анализа, и единого подхода к проведению финансовой диагностики.

В российской экономической литературе существуют две основные точки зрения на то, что представляет собой финансовый анализ. Согласно первой из них, финансовый анализ охватывает все разделы аналитической работы, входящие в систему финансового менеджмента, т. е. связанные с управлением финансами хозяйствующего субъекта в контексте окружающей среды, включая и рынок капитала. В соответствии со второй, более узкой трактовкой, финансовый анализ практически ограничивается анализом бухгалтерской отчетности.

В зарубежной литературе весьма распространена предельно широкая трактовка содержания финансового анализа. Так, под финансовым аналитиком может пониматься любой пользователь финансовой информации, желающий применить ее в про-

цессе принятия экономических решений и не имеющий доступа к внутренним источникам информации предприятия. Однако существуют и более узкие определения, согласно которым финансовый анализ отождествляется с анализом финансовых рынков или ограничивается анализом и оценкой портфеля ценных бумаг [1].

Под финансовым анализом авторами понимается совокупность аналитических процедур, основывающихся на информации финансового характера и предназначенных для оценки финансового состояния и эффективности хозяйствования субъекта, перспектив его развития и принятия управленческих решений.

По мнению авторов, комплексный подход к оценке финансового состояния предприятия должен основываться на построении системы показателей, характеризующей все существенные стороны деятельности предприятия, находящихся в определенной взаимосвязи друг с другом и дающих необходимую и достаточную информацию для принятия управленческого решения.

С точки зрения принятия управленческих решений финансовый анализ выполняет вспомогательную функцию, которая проявляется в двух аспектах. Во-первых, анализ представляет собой лишь промежуточный этап в процессе принятия решений. Во-вторых, результаты проведенного анализа являются лишь одним из аргументов, учитываемых при принятии решения. И не исключен тот факт, что окончательно принятое решение может быть абсолютно другим – не таким как предполагают результаты проведенного исследования, т.о. финансовый анализ есть необходимое, но недостаточное условие эффективной системы управления.

Достижение целей финансового анализа осуществляется с помощью специальных методов и моделей. Выбор использования того или иного метода определяется в зависимости от решаемых производственных или хозяйственных задач.

Методическое обеспечение финансового анализа – инструмент, призванный помочь хозяйствующему субъекту в принятии таких решений, которые позволят сделать фирму максимально доходным предприятием.

Стоит отметить, что в современных экономических условиях, проявляется стандартизация методик и появление методических справочников. Развитие этой методологической сферы вносит свой вклад в интеграцию науки.

Объективная оценка финансового состояния предприятий, несмотря на многообразие применяемых на практике методик, по-прежнему, остается достаточно серьезной проблемой.

В опубликованной литературе по финансовой диагностике предлагается использовать около 50 критериев для анализа текущего состояния предприятий и фирм и свыше 10 критериев для оценки привлекательности инвестиций. Причем, для проведения анализа используется, как правило, всего 14 показателей аналитического баланса и отчета о финансовых результатах, т.е. в результате расчетов количество определяемых критериев в 3–4 раза превышает количество используемых исходных данных.

Не менее важным вопросом при проведении финансовой диагностики является вопрос о выборе продолжительности расчетного периода. В опубликованной зарубежной и отечественной литературе при оценке финансового состояния предприятий чаще всего рассматриваются две крайности. Или анализ проводится по двум точкам: на начало и конец расчетного периода, в подавляющем большинстве случаев, продолжительностью один год, или на период от 17 (ЮНИДО) до 50 лет (Pro Invest Consulting).

В существующих российских условиях при трудно прогнозируемых темпах инфляции и изменении ценовой структуры прогнозы даже на 2–3 года носят весьма условный характер. Для развитых стран с устойчивой рыночной экономикой возможна подготовка достаточно надежной программы развития фирмы на срок не более 5–7 лет.

Проведенное исследование показало, что финансовый анализ в отечественной практике по используемым видам и формам принципиально не отличается от аналогичных процедур в рамках традиционного (западного) подхода.

Алгоритм традиционного финансового анализа включает следующие этапы:

1. Сбор необходимой информации (объем зависит от задач и вида финансового анализа).

2. Оценку достоверности информации (как правило, с использованием результатов независимого аудита).

3. Обработку информации (составление аналитических таблиц и агрегированных форм отчетности).

В настоящее время существует много методик, критериев оценки финансового положения, к которым можно отнести:

– методики, разработанные на основе системы коэффициентов;

– методики, содержащие интегральные показатели;

– методики, содержащие системы неравенств;

– многомерные статистические методы и элементарные экономико-математические методы и модели.

Необходимым условием проведения финансового анализа российских предприятий было и остается безупречное знание основ традиционного подхода. Постижению и освоению техники финансового анализа способствуют разработанные методики отечественных специалистов.

Среди разнообразия российских методик проведения финансового анализа, были выделены самые распространенные адаптированные методики, представленные в таблице 1. [2]

Таблица 1

Сравнение адаптированных методик финансового анализа, используемых в отечественной практике

Характеристика методики	Объект анализа
1. Методика сравнительной рейтинговой оценки, разработанная А.Д. Шереметом Р.С. Сайфулиным и Е.В. Негашевым	
Основной целью финансового анализа по данной методике является получение наиболее информативных параметров, дающих объективную оценку финансового состояния, его прибылей убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами.	Финансовое состояние (прибыльность, убыточность, изменение структуры активов и пассивов, расчеты с дебиторами и кредиторами), анализ финансовых результатов, анализ эффективности финансовой деятельности предприятия.
2. Скоринговая модель, разработанная Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой	
Основной целью данной методики является изучение основных принципов формирования и оценки показателей (квартальной) и годовой отчетности. В своей методике авторы рекомендуют исследовать структуру и динамику финансового состояния организации при помощи сравнительного аналитического баланса. Согласно методике предприятия классифицируются по степени риска исходя из фактического рейтинга каждого показателя, выраженного в баллах.	Структура имущества организации, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность и вероятность банкротства.
3. Методика финансового анализа И.Т. Балабанова	
В данной методике финансовое состояние субъекта понимается как характеристика его конкурентоспособности, использования финансовых ресур-	Доходность, финансовая устойчивость, кредитоспособность, использование капитала, уровень самофинансирования,

Характеристика методики	Объект анализа
сов и капитала, выполнения обязательств перед государством и другими хозяйствующими субъектами. Согласно этой методике движение любых товарно-материальных ценностей, трудовых и материальных ресурсов сопровождается образованием и расходованием денежных средств, поэтому финансовый анализ отражает все стороны хозяйственной деятельности предприятия.	валютная самоокупаемость, ликвидность, оборачиваемость, рентабельность.
4. Методика финансового анализа О. В. Ефимовой	
В данной методике проводится оценка финансового состояния и надежности потенциальных партнеров.	Ликвидность, финансовая устойчивость, финансирование, рентабельность, платежеспособность.
5. Методика финансового анализа (рейтинговой оценки организации) Е. А. Игнатовой и Л. Я. Прокофьева	
Данная методика оценивает организацию с позиции анализируемого объекта с использованием разработанной шкалы основных показателей.	Финансовый потенциал, деловая активность, занимаемая рыночная позиция на финансовом рынке), ликвидность, экономическая эффективность
6. Методика финансового анализа В. В. Ковалева	
Оценивает финансовое состояние организации и выявляет возможности повышения и функционирования субъекта с помощью рациональной финансовой политики	Финансовое благополучие и развитие организации, финансовое положение, ликвидность, финансовая устойчивость, производственная деятельность, рентабельность, оценка положения на рынке ценных бумаг, деловая активность.
7. Методика финансового анализа Н. П. Любушина и В. Г. Дьяковой	
Методика направлена на своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности.	Финансовые результаты, финансовые ресурсы, рентабельность, собственные и заемные ресурсы, финансовая устойчивость
8. Методика финансового анализа Г. А. Савицкой	
Согласно данной методике предметом анализа выступают причинно-следственные связи экономических явлений и процессов, раскрыв которые можно быстро рассчитать изменения основных результатов хозяйственной деятельности за счет определенных факторов, а также изменить суммы прибыли, безубыточного объема продаж, запаса финансовой устойчивости, себестоимости единицы продукции при изменении любой производственной ситуации.	Формирование, размещение и использование капитала, финансовые ресурсы, финансовые результаты, рентабельность, прибыль, инвестиционная деятельность, финансовое состояние, диагностика банкротства.

В таблице 2 представлены основные преимущества и недостатки рассматриваемых отечественных методик проведения финансового анализа организаций.

Таблица 2

Преимущества и недостатки используемых методик проведения финансового анализа в российской практике

Наименование методики	Преимущества	Недостатки
1. Методика сравнительной рейтинговой оценки, разработанная А.Д. Шереметом, Р.С. Сайфулиным, Е.В. Негашевым	Представляет возможность сравнивать финансовые показатели предприятия с эталонными или наилучшими у конкурентов. Особенностью и достоинством данной методики является то, что в ее рамках производится анализ необходимого прироста собственного капитала, что имеет значительный вес при разработке менеджерами конкретных мероприятий для дальнейшей деятельности предприятия.	В методике не рассматривается внутригрупповая оценка экономического состояния предприятия, несмотря на правильную группировку финансовых коэффициентов.
2. Скоринговая модель, разработанная Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой	Простота и удобство вычислительных процедур. Методика учитывает диагностику банкротства.	Увеличивается трудоемкость работы в связи с избыточностью и дублированием коэффициентов.
3. Методика И.Т. Балабанова	Кроме анализа относительных коэффициентов используются приемы сравнения, группировки и метод цепных подстановок. С помощью индексации показатели прошлого года приводятся в сопоставимость с показателями отчетного года, что позволяет на каждом этапе делать глубокий горизонтальный анализ абсолютных величин. Данная методика имеет принцип глубокого горизонтального анализа, позволяющего выявить причины, влияющие на изменение, какого либо показателя.	Размытость методики и недостаточность анализа финансовых коэффициентов
4. Методика финансового анализа О.В. Ефимовой.	Отличительная особенность данной методики заключается в том, что она предлагает использовать внутренний анализ для окончательного заключения о финансовом положении предприятия, расширяет рамки информационной базы, что позволяет углубить и качественно улучшить сам финансовый анализ. Согласно данной методике анализ баланса и рассчитанных на его основе коэффициентов следует рассматривать в качестве предварительного ознакомления с финансовым положением организации	Слабая приспособленность к инфляционным процессам, особенно в тех разделах, где анализируются в динамике абсолютные показатели. Недостаточное внимание уделяется анализу структуры и особенно динамике имущества предприятий и его реальной стоимости
5. Методика финансового анализа (рейтинговой оценки организации) Е.А. Игнатовой и Л.Я. Прокофьева	Рейтинговая оценка, применяемая в методике, позволяет установить на определенную дату положение участников финансового рынка, выявить их место среди других участников в соответствии с критериями: финансовый потенциал, устойчивость, активность, занимаемая рыночная позиция.	Методика имеет ряд недостатков: критические значения коэффициентов не учитывают отраслевую специфику, рейтинг не позволяет проследить динамику показателей и выявить тенденцию их изменения, нелегко оценить влияние показателя или груп-

Наименование методики	Преимущества	Недостатки
		пы показателей на анализ финансового положения
6. Методика финансового анализа В.В. Ковалева	Методика содержит две двухмодульные структуры: экспресс-анализ организации и детализированный анализ финансового состояния. Детализированный анализ финансового состояния включает: 1) Предварительный обзор экономического и финансового положения предприятия. 2) Оценку экономического потенциала предприятия, включая: имущественное и финансовое положение, ликвидность и финансовую устойчивость; наличие «больных» статей в отчетности. 3) Результаты финансово-хозяйственной деятельности, включая: – оценку основной деятельности; рентабельности; положения на рынке ценных бумаг. Методика учитывает специфику предприятия (отраслевую, региональную).	Увеличивается трудоемкость работы при расчете множества коэффициентов.
7. Методика финансового анализа Н.П. Любушина и В.Г. Дьяковой	Методика позволяет определить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности.	Финансовый анализ основывается на относительных показателях, т. к. абсолютные показатели баланса в условиях инфляции сложно привести к сопоставимому виду.
8. Методика финансового анализа Г.А. Савицкой	Применяется метод сравнения фактических результатов предприятия с результатами прошлых лет.	Сложность восприятия методики и расчетов финансовых коэффициентов

Учитывая данные, представленные в таблицах 1 и 2, важно отметить, что каждый хозяйствующий субъект имеет свою точку зрения и преследует отличные от других интересы при проведении анализа финансового состояния.

Особая роль в этом вопросе отведена руководству предприятия, которое применяет результаты финансового анализа организации при обосновании планов, принятии управленческих решений, выработки экономических стратегий на среднесрочную и долгосрочную перспективы.

В то же время, следует отметить ряд проблем, связанных с использованием и интерпретацией коэффициентов, рассчитанных на базе финансовой отчетности, в частности:

– зависимость значений коэффициентов от надежности и сопоставимости показателей, участвующих в их расчете;

– возможность коррелирования факторов, оказывающих влияние на числитель и знаменатель коэффициента;

– множественность коэффициентов, используемых в анализе, что затрудняет оценку финансового положения предприятия [3].

Предлагаемые авторами методические подходы позволяют сформировать следующий алгоритм проведения финансовой диагностики хозяйствующего субъекта (см. рис. 1).

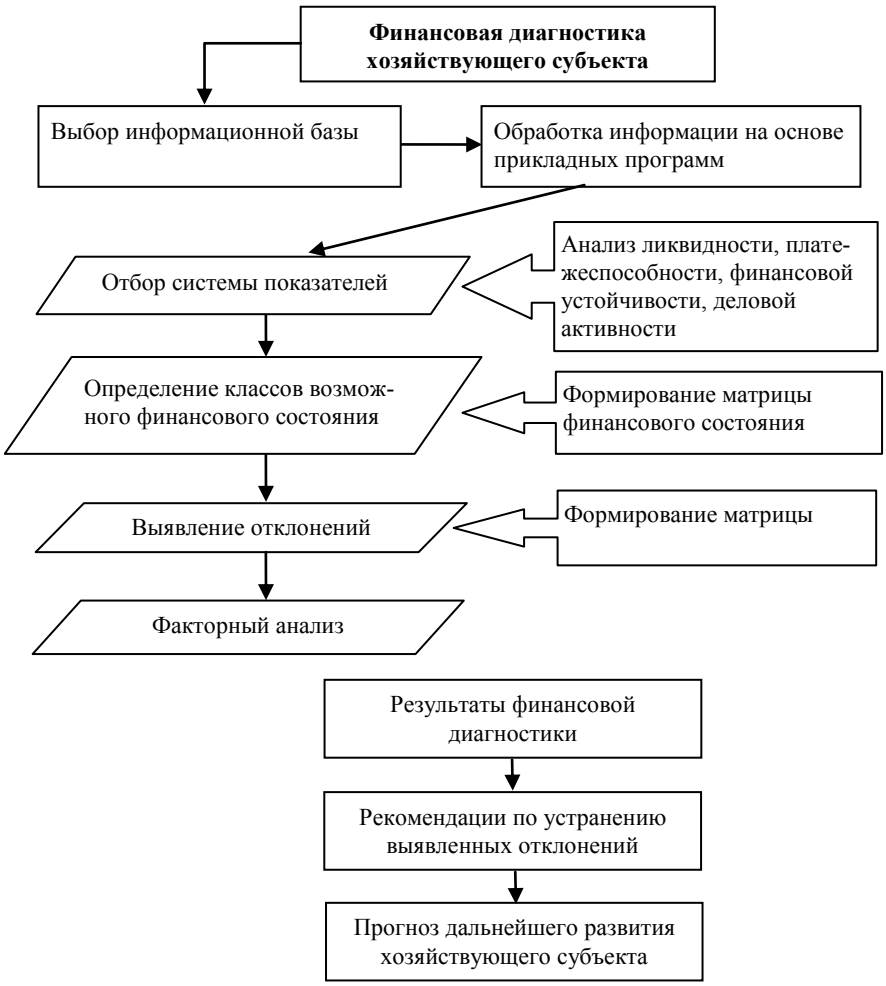

Рис. 1. Алгоритм финансовой диагностики хозяйствующего субъекта

1. Осуществляется выбор информационной базы.
2. Происходит процесс обработки информации.
3. Оценивается степень риска в деятельности хозяйствующего субъекта и вероятность попадания в кризисное состояние. В случае необходимости формируется модель по выведению предприятия из кризиса, и даются соответствующие рекомендации.
4. Осуществляется отбор системы показателей, которые будут способствовать достоверной оценке финансового состояния исследуемого субъекта.
5. Формируется совокупность признаков, характеризующих классы возможных состояний субъекта.
6. Устанавливается принадлежность исследуемого субъекта к определенному финансовому состоянию с помощью матрицы состояний. Выявляются отклонения от нормы, оценивается глубина проблемы («узкого места») по уровню отклонения показателя от рекомендованного значения, анализируются причины.
7. Даются рекомендации по устранению проблемных мест.
8. Проводится факторный анализ причин выявленных отклонений, и рассчитывается комплексный показатель финансового состояния.
9. Составляется прогноз дальнейшего развития хозяйствующего субъекта.

Развитие методического обеспечения финансового анализа позволит хозяйствующим субъектам получать достоверные, своевременные результаты о состоянии объекта анализа и послужит основой для принятия соответствующих управленческих решений. Владение методикой финансовой диагностики, определенная информационная база для ее проведения и соответствующие квалифицированные работники для реализации этой методики на практике помогут предприятиям в условиях жесткой конкуренции быть финансово устойчивыми и прибыльными.

Список литературы:

[1] Глазунов В.Н. Анализ финансового состояния фирмы//http://www.k-press.ru
[2] Тюрина В.Ю., Альмухаметова Э.Р. Сравнение отечественных методик проведения финансового анализа организаций//http://moluch.ru/
[3] Филатов С.В. Разработка математической модели оценки финансового состояния предприятия//Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – М., 2009.

METHODICAL PROVISION OF FINANCIAL DIAGNOSTICS BUSINESS ENTITY

N.E. Zhigalova, I.V. Soldatova

Keywords: *financial diagnostics, financial condition, methodological support, the algorithm*

This article reviews current approaches to financial diagnosis, conducted comparative characteristics adapted techniques of financial analysis used in domestic practice, presents the main advantages and disadvantages of the described methods, identifies the problems associated with the use and interpretation of the coefficients calculated on the basis of the financial statements, we propose an algorithm financial diagnostics business entity

УДК 657

О.А. Замотаева, *кандидат экономических наук, доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
А.А. Кадетова, *стажер-аспирант ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Ключевые слова: *предпринимательский риск, хозяйственные риски, причины риска, классификация рисков*

В статье рассматриваются варианты классификации предпринимательских рисков, применяемых в зарубежной и отечественной практике. Раскрывается влияние рисков на активы, обязательства и капитал коммерческих организаций.

В соответствии с Письмом Минфина России от 14.09.1012 года №ПЗ-9/2012 «О раскрытии информации о рисках хозяйственной деятельности в годовой бухгалтерской отчетности», предприятия, публикующие свою бухгалтерскую отчетность должны дополнительно раскрывать в пояснительной записке информацию, касающу-

юся рисков [1]. Минфин рекомендует группировать риски по видам: финансовые, правовые, страновые, региональные и другие. Информация о финансовых рисках подразделяется на рыночные, кредитные риски и риски ликвидности. В бухгалтерской отчетности по каждому виду рисков раскрывается информация: подверженность организации рискам и причины их возникновения; концентрация риска; механизм управления рисками; изменения по сравнению с предыдущим отчетным годом. Для формирования информации о рисках необходимо рассмотреть существующие виды предпринимательских рисков и их влияние на финансовое состояние организации.

Вопросы рисков рассматриваются как в отечественной, так и в международной практике.

Предпринимательский риск представляет собой риск, возникающий при любых видах предпринимательской деятельности, связанных с производством продукции, товаров и услуг, их реализацией, товарно-денежными и финансовыми операциями, коммерцией.

Риск – это вероятность ущерба вследствие неопределенности результата [4]. Под риском принято понимать вероятность потери части своих ресурсов или недополучение дохода, а также появление дополнительных расходов в результате осуществления деятельности. Опыт развития всех стран показывает, что игнорирование или недооценка риска при разработке тактики и стратегии экономической политики, принятии конкретных решений неизбежно сдерживает развитие общества, научно-технического прогресса, обрекает экономическую систему на застой.

Причинами риска является неопределённость, случайность и противодействие [3].

Неопределённость – это следствие незнания (неполноты), недостаточности знаний деятельности в области бизнеса.

Случайность – это неспособность предугадать то, как будет протекать явление.

Противодействие – это проявление неопределённости в обеспеченности предприятием ресурсов.

В отечественной и международной практике вопросами классификации предпринимательских рисков занимаются Шевченко И.К., Лапуста М.Г., Шаршукова Л.Г, Лобанов А.А, Валдайцев С.В., Осипов Ю.М., Райзберг Б.Г., Хизрич Р., Питерс М., Шумпетер Й., А. Смит, С. Хьюс и др.

Осипов Ю.М. различает три вида предпринимательского риска: инфляционный, финансовый и операционный [2].

Инфляционный риск. Небольшие темпы инфляции содействуют временному оживлению конъюнктуры посредством росту цен и нормы прибыли. По мере увеличения темпов инфляции она превращается в реальное препятствие для производства и обостряет экономическую и социальную напряженность в обществе. Галопирующая инфляция дезорганизует производство, наносит серьезный экономический ущерб, затрудняет проведение экономической политики. Также неравномерный рост цен усиливает диспропорции между отраслями экономики, искажает систему потребительского спроса и обостряет проблему реализации товаров на внутреннем рынке. Галопирующая инфляция активизирует спрос до уровня, на котором он не может быть насыщен промышленностью, а товарный дефицит, в свою очередь, подрывает стимулы к денежному накоплению. Сбережения населения обесцениваются, потери несут банки и другие кредитующие учреждения. Инфляция является как бы сверхналогом на население, а как следствие – отставание доходов населения от беспрерывно растущих цен.

Негативная функция инфляции состоит также в том, что она сужает возможности накопления. Сбережения в ликвидной форме сокращаются, частично принимают натуральную форму (скупку недвижимости). Соотношение между потребляемой и сберегаемой частями доходов сдвигается в сторону потребления. Выпуск ценных бумаг нередко не достигает желаемой цели, ибо оказывается не в состоянии «связать» деньги у населения.

Таким образом, инфляционный риск в основном влияет на увеличение затрат в производстве, что приводит к снижению прибыли и уменьшению собственного капитала. В таких условиях предприятие вынуждено повысить цены на свою продукцию, что может повлечь потерю покупателей и соответственно снижение дебиторской задолженности.

Финансовый риск – это вероятность возникновения неблагоприятных финансовых последствий в форме потери дохода или капитала при неопределённости условий осуществления его финансовой деятельности. Финансовый риск – риск, связанный с вероятностью потерь финансовых ресурсов (денежных средств) и, в том числе капитала предприятия, финансируемых как за счёт собственных, так и заёмных источников . Финансовые риски возникли одновременно с появлением денежного обращения и с возникновением различного рода денежных отношений: инвестор – эмитент, кредитор – заёмщик, продавец – покупатель, экспортёр – импортёр и других. Финансовые риски являются неотъемлемой составляющей предпринимательской деятельности в условиях рынка.

Операционный риск возникает, когда банки не способны эффективно контролировать все аспекты ведения документации, проведения расчетов и отражения в бухгалтерской отчетности различных операций. Он также включает опасности, которым подвержен банк в процессе ведения банковского бизнеса. К таким рискам относятся преступная деятельность, воровство или мошенничество со стороны сотрудников, клиентов или внешних мошенников, к примеру, хакерские атаки. Существует возможность вовлечения банка в юридическую тяжбу, приведшую к дорогостоящему судебному процессу. Операционный риск – риск убытка в результате неадекватных или ошибочных внутренних процессов, действий сотрудников и систем или внешних событий. Этот риск влияет на дебиторскую и кредиторскую задолженности и ведение оборота денежных средств.

В свою очередь С. Валдайцев разделяет все риски на две группы: коммерческие и технические [7].

Технический риск. Эффективная предпринимательская деятельность, как правило, сопряжена с освоением новой техники и технологии, поиском резервов, повышением интенсивности производства. Однако внедрение новой техники и технологии ведет к опасности техногенных катастроф, причиняющих значительный ущерб природе, людям, производству. Технический риск определяется степенью организации производства, проведением превентивных мероприятий (регулярной профилактики оборудования, мер безопасности), возможностью проведения ремонта оборудования собственными силами предпринимательской фирмы (дополнительные затраты, брак в производстве, простой). С введением нового оборудования предприятие всегда подвержено риску так как не исключается вероятность поломки данного оборудования из-за недостаточных проведённых исследований, не соответствия его техническим возможностям, имеющихся на предприятии и т.д. Такие события приводят к потери денежных средств и активов, так как предприятие будет вынуждено продать данное оборудование, но уже по более низкой цене. Также возможны и другие дополнительные расходы, которые влияют на прибыль.

Коммерческий риск – это риск, возникающий в процессе реализации товаров и услуг, произведенных или купленных предпринимателем. Коммерческие риски возникают в результате: снижения объемов реализации в результате падения спроса или потребности на товар, реализуемый предпринимательской фирмой, вытеснение его конкурирующими товарами, введение ограничений на продажу. Повышение закупочной цены товара в процессе осуществления предпринимательского проекта; непредвиденное снижение объемов закупок в сравнении с намеченными, что уменьшает масштаб всей операции и увеличивает расходы на единицу объема реализуемого товара (за счет условно постоянных расходов); потери товара; потери качества товара в процессе обращения (транспортировки, хранения), что приводит к снижению его це-

ны; повышение издержек обращения в сравнении с намеченными, в результате выплаты штрафов, непредвиденных пошлин и отчислений, что приводит к снижению прибыли предпринимательской фирмы. Коммерческий риск включает в себя: риск, связанный с реализацией товара (услуг) на рынке; риск, связанный с транспортировкой товара (транспортный); риск, связанный с приемкой товара (услуг) покупателем; риск, связанный с платежеспособностью покупателя; риск форс-мажорных обстоятельств. Коммерческий риск отрицательно сказывается на прибыли организации и может приводить к увеличению кредиторской задолженности. Также он влияет на наличие у организации ТМЦ (товарно-материальных ценностей) или запасов, так как при транспортировке возможна их частичная потеря при различных непредвиденных обстоятельствах.

Существуют и другие подходы к классификации предпринимательских рисков, но они, как правило, повторяют рассмотренные выше. Однако все перечисленные виды риска недостаточно полно отражают его разнообразие, поэтому необходимо в первую очередь выделить типы рисков, сгруппировав их по определенным признакам.

С риском предприниматель сталкивается на разных этапах своей деятельности, и, естественно, причин возникновения конкретной рисковой ситуации может быть множество. Обычно под причиной возникновения подразумевается какое-то условие, вызывающее неопределенность исхода ситуации. Для риска такими источниками являются: непосредственно хозяйственная деятельность, деятельность самого предпринимателя, недостаток информации о состоянии внешней среды, оказывающей влияние на результат предпринимательской деятельности. Поэтому различают:

– риск, связанный с хозяйственной деятельностью;
– риск, связанный с личностью предпринимателя;
– риск, связанный с недостатком информации о состоянии внешней среды [6].

В связи с тем, что вероятность возникновения последнего риска обратно пропорциональна тому, насколько предпринимательская фирма информирована о состоянии внешней среды по отношению к своей фирме, он наиболее важен в современных условиях хозяйствования. Недостаточность информации о партнерах (покупателях или поставщиках), особенно их деловом имидже и финансовом состоянии, грозит предпринимателю возникновением риска. Недостаток информации о налогообложении в России или в стране зарубежного партнера – это источник потерь в результате взыскания штрафных санкций с предпринимательской фирмы со стороны государственных органов. Недостаток информации о конкурентах также может стать источником потерь для предпринимателя. Данный риск влияет на большинство показателей статей баланса, в том числе на наличие собственных и заёмных средств предприятия, так и на его активы.

Риск, связанный с личностью предпринимателя, определяется тем, что все предприниматели обладают различными знаниями в области предпринимательства, различными навыками и опытом ведения предпринимательской деятельности, различными требованиями к уровню рискованности отдельных сделок, что влияет на прибыль предприятия.

По сфере возникновения предпринимательские риски можно подразделить на внешние и внутренние. Источником возникновения внешних рисков является внешняя среда по отношению к предпринимательской фирме. Предприниматель не может оказывать на них влияние, он может только предвидеть и учитывать их в своей деятельности.

Таким образом, к внешним относятся риски, непосредственно не связанные с деятельностью предпринимателя. Речь идет о непредвиденных изменениях законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность; неустойчивости политического режима в стране деятельности и других ситуациях, а соответственно и о потерях предпринимателей, возникающих в результате начавшейся войны, национализации, забастовок.

Источником внутренних рисков является сама предпринимательская фирма. Эти риски возникают в случае неэффективного менеджмента, ошибочной маркетинговой политики, а также в результате внутрифирменных злоупотреблений. Основными среди внутренних рисков являются кадровые риски, связанные с профессиональным уровнем и чертами характера сотрудников предпринимательской фирмы. И внутренние и внешние риски в большей степени влияют на доходность организации.

В современных условиях хозяйствования выделяют два типа предпринимательского риска по уровню принятия решений: макроэкономический (глобальный) риск и риск на уровне отдельных фирм (локальный). До середины 80-х годов в России основная доля риска приходилась на глобальный уровень – уровень государства. С появлением самостоятельности хозяйствующих субъектов ситуация изменилась, теперь основную часть риска несут предпринимательские организации. Самостоятельно определяя свои капиталовложения, направления инновационной деятельности, заключая договора с потребителями и поставщиками организации полностью принимают на себя связанный с этими решениями предпринимательский риск, который влияет на дебиторскую и кредиторскую задолженности.

С точки зрения длительности во времени предпринимательские риски можно разделить на кратковременные и постоянные. К группе кратковременных относятся те риски, которые угрожают предпринимателю в течение конечного известного отрезка времени, например, транспортный риск, когда убытки могут возникнуть во время перевозки груза, или риск неплатежа по конкретной сделке.

К постоянным рискам относятся те, которые непрерывно угрожают предпринимательской деятельности в данном географическом районе или в определенной отрасли экономики, Например, риск неплатежа в стране с несовершенной правовой системой или риск разрушений зданий в районе с повышенной сейсмической опасностью. Постоянные риски, как и кратковременные влияют на наличие у предприятия собственного капитала.

Поскольку основная задача предпринимателя – рисковать расчетливо, не переходя ту грань, за которой возможно банкротство фирмы, следует выделять допустимый, критический и катастрофический риски. Допустимый риск это угроза полной потери прибыли от реализации того или иного проекта или от предпринимательской деятельности в целом. В данном случае потери возможны, но их размер меньше ожидаемой предпринимательской прибыли; таким образом, данный вид предпринимательской деятельности или конкретная сделка, несмотря на вероятность риска, сохраняют свою экономическую целесообразность.

Следующая степень риска, более опасная в сравнении с допустимым, – это критический риск. Этот риск связан с опасностью потерь в размере произведенных затрат на осуществление данного вида предпринимательской деятельности или отдельной сделки. При этом критический риск первой степени связан с угрозой получения нулевого дохода, но при возмещении произведенных предпринимателем материальных затрат. Критический риск второй степени связан с возможностью потерь в размере полных издержек в результате осуществления данной предпринимательской деятельности, то есть вероятны потери намеченной выручки и предпринимателю приходится возмещать затраты за свой счет.

Под катастрофическим понимается риск, который характеризуется опасностью, угрозой потерь в размере, равном или превышающем все имущественное состояние предпринимателя. Катастрофический риск, как правило, приводит к банкротству предпринимательской фирмы, так как в данном случае возможна потеря не только всех вложенных предпринимателем в определенный вид деятельности или в конкретную сделку средств, но и его имущества. Это характерно для ситуации, когда предпринимательская фирма получала внешние займы под ожидаемую прибыль; при возникновении катастрофического риска предпринимателю приходится возвращать кредиты из личных средств.

По степени правомерности предпринимательского риска могут быть выделены: оправданный (правомерный) и неоправданный (неправомерный) риски. Возможно, это наиболее важный для предпринимательского риска элемент классификации, имеющий наибольшее практическое значение. Для разграничения оправданного и неоправданного предпринимательского риска необходимо учесть в первую очередь обстоятельство, что граница между ними в разных видах предпринимательской деятельности, в разных секторах экономики различна. Так, в области научно-технического прогресса допустимая вероятность получения отрицательного результата на стадии фундаментальных исследований составляет 5–10%, прикладных научных разработок – 80–90%, проектно-конструкторских разработок – 90–95%. Очевидно, что данная область деятельности характеризуется высоким уровнем риска, вместе с тем существуют отдельные отрасли, например, атомная энергетика, где возможность риска вообще не допускается. Соответственно, определение наличия оправданного и неоправданного риска в большей степени влияет на прибыль организации и его доходность.

Все предпринимательские риски можно также разделить на две большие группы в соответствии с возможностью страхования: страхуемые и нестрахуемые [5]. Предприниматель может частично переложить риск на другие субъекты экономики, в частности обезопасить себя, осуществив определенные затраты в виде страховых взносов. Таким образом, некоторые виды риска, такие, как: риск гибели имущества, риск возникновения пожара, аварий и др., предприниматель может застраховать.

Риск страховой – вероятное событие или совокупность событий, на случай наступления которых проводится страхование. В зависимости от источника опасности страховые риски подразделяются на две группы:

– риски, связанные с проявлением стихийных сил природы (погодные условия, землетрясения, наводнения и др.);

– риски, связанные с целенаправленными действиями человека.

К рискам, которые целесообразно страховать, относятся:

– вероятные потери в результате пожаров и других стихийных бедствий;

– вероятные потери в результате автомобильных аварий;

– вероятные потери в результате порчи или уничтожения продукции при транспортировке;

– вероятные потери в результате ошибок сотрудников фирмы;

– вероятные потери в результате передачи сотрудниками фирмы коммерческой информации конкурентам;

– вероятные потери в результате невыполнения обязательств субподрядчиками;

– вероятные потери в результате приостановки деловой активности фирмы;

– вероятные потери в результате возможной смерти или заболевания руководителя или ведущего сотрудника фирмы;

– вероятные потери в результате возможного заболевания, смерти или несчастного случая с сотрудником фирмы.

Однако существует еще одна группа рисков, которые не берутся страховать страховые компании, но при этом именно взятие на себя нестрахуемого риска является потенциальным источником прибыли предпринимателя. Если потери в результате страхового риска покрываются за счет выплат страховых компаний, то потери в результате нестрахуемого риска возмещаются из собственных средств предпринимательской фирмы. Основными внутренними источниками покрытия риска являются: собственный капитал фирмы, а также специально созданные резервные фонды. Кроме внутренних, есть еще и внешние источники покрытия вероятных потерь, например, за дочерние компании отвечает материнская компания.

При наступлении страхуемых рисков вероятность потери прибыли и других активов предприятия не столь велика, так как страховая компания может возместить причиненный ущерб, возникающий при определённых обстоятельствах в пределах стра-

ховой суммы, однако предприятие платит страховую премию за предоставление данных услуг организации. При наступлении же нестрахуемого риска, организация несет убытки, что влияет на прибыль организации.

Следует выделить еще две большие группы рисков: статистические (простые) и динамические (спекулятивные) Сущность статистических рисков заключается в том, что они практически всегда несут в себе потери для предпринимательской деятельности. При этом потери для предпринимательской фирмы, как правило, означают и потери для общества в целом.

В соответствии с причиной потерь статистические риски могут далее подразделяться на следующие группы:

– вероятные потери в результате негативного действия стихийных бедствий (огня, воды, землетрясений, ураганов и т. п.);

– вероятные потери в результате преступных действий;

– вероятные потери вследствие принятия неблагоприятного законодательства для предпринимательской фирмы (потери связаны с прямым изъятием собственности либо с невозможностью взыскать возмещение с виновника из-за несовершенства законодательства);

– вероятные потери в результате угрозы собственности третьих лиц, что приводит к вынужденному прекращению деятельности основного поставщика или потребителя;

– потери вследствие смерти или недееспособности ключевых работников фирмы либо основного собственника предпринимательской фирмы (что связано с трудностью подбора квалифицированных кадров, а также с проблемами передачи прав собственности).

Статистический риск наступает при наличии определённых обстоятельств, вследствие которых организация может потерять значительную часть своих активов (наличие основных средств, запасов, прочих внеоборотных активов и т.д.), что влияет на состояние предприятия и может привести к банкротству.

В отличие от статистического риска динамический риск несет в себе либо потери, либо прибыль для предпринимательской фирмы. Поэтому их можно назвать «спекулятивными». Кроме того, динамические риски, ведущие к убыткам для отдельной фирмы, могут одновременно принести выигрыш для общества в целом. Поэтому динамические риски являются трудными для управления.

Определенный интерес представляет классификация предпринимательского риска данная Й. Шумпетером, который выделяет два вида риска:

– риск, связанный с возможным техническим провалом производства, сюда же относится также опасность потери благ, порожденная стихийными бедствиями;

– риск, сопряженный с отсутствием коммерческого успеха [8].

Оба вида риска отрицательно влияют на деятельность организации, но при наличии первого риска предприятие теряет свои активы (имущество) в т.ч. основные средства, денежные средства и их эквиваленты, что сказывается на платежеспособности организации, при наступлении же второго – организация может нести убытки, что влияет на состояние собственного капитала предприятия.

Для удобства анализа риски принято классифицировать на:

– неизбежные, которые можно заранее учесть и переложить на страховые компании, заключив с ними договоры страхования (риски от аварий, хищений, транспортировки товаров, риски от стихийных бедствий, от нарушений обязательств партнеров – «боны гарантии», риски потерь от нечестности и небрежности работников – «боны честности», риски потерь от болезни сотрудников);

– риски, связанные с неизбежной неопределенностью (риск потерь от непредсказуемого изменения спроса, изменение конъюнктуры акций и ценных бумаг, изменения моды, достижения научно-технического прогресса и т.д.).

При наступлении неизбежного риска предприятие несет незначительные потери

т.к. страховая компания может возместить все полученные убытки в пределах страховой суммы, но его последствия могут привести к потере части активов, а также к приостановлению производственного процесса.

Риски, связанные с неизбежной неопределенностью более не предсказуемые, поэтому они могут влиять как на прибыль, наличие дебиторской и кредиторской задолженности, так и на источники имущества предприятия в целом.

Основными принципами классификации возможных рисков являются фактор и источник их возникновения, а также возможный результат.

По фактору возникновения риски делятся на три большие группы [9]:

– природно-климатические связаны с проявлением стихийных сил природы, таких как землетрясение, наводнение, буря, эпидемия и т.п.;

– политические – связаны с политической ситуацией в стране и деятельностью государства;

– хозяйственные.

Хозяйственные риски связаны с деятельностью отдельного предприятия. К ним относятся:

– риск случайной гибели имущества связан с возможной потерей имущества предприятия (зданий, сооружений, оборудования, запасов товаров и др.) в результате аварии, пожара, кражи, несоблюдения условий хранения, диверсии. Как правило, перечисленные причины приводят к значительным потерям, что указывает на высокую значимость этого вида в общем перечне возможных хозяйственных рисков;

– риск невыполнения договорных обязательств определяется недобросовестностью коммерческих партнеров, несоблюдением ими взятых на себя обязательств или их неплатежеспособностью. В современных условиях практически каждое коммерческое предприятие сталкивается с проявлением этого вида риска;

– экономический риск возникает в результате нарушения хода экономической деятельности предприятия и недостижения запланированных экономических показателей (например, объема реализации товаров или прибыли). Он может быть связан с изменением ситуации на рынке, а также с экономическими просчетами менеджеров самого предприятия. Этот вид риска является наиболее распространенным в деятельности предприятия;

– ценовой риск – это один из наиболее опасных видов риска, так как непосредственно и в значительной степени влияет на возможность потери доходов и прибыли коммерческого предприятия. Он проявляется в повышении уровня отпускных цен производителей товаров, оптовых цен посреднических организаций, повышении цен и тарифов на услуги других организаций (например, на энергоносители, транспортные тарифы, арендную плату и т.п.), увеличении стоимости оборудования. Ценовой риск постоянно сопровождает хозяйственную деятельность предприятия;

– маркетинговый риск представляет собой риск выбора ошибочной стратегии поведения на рынке. Это могут быть неправильная ориентация на потребителя товаров, ошибки в выборе ассортимента, неправильная оценка конкурентов и т.д.;

– валютный риск присущ коммерческим операциям в сфере внешнеэкономической деятельности. Он представляет собой опасность валютных потерь, связанных с изменением курса одной валюты по отношению к другой. Импортируя товар, предприятие проигрывает при повышении обменного курса соответствующей иностранной валюты по отношению к национальной. Наоборот, снижение этого курса ведет к потерям при экспорте товаров;

– инфляционный риск – это риск того, что денежные доходы, получаемые при росте инфляции, будут быстрее обесцениваться, чем расти. При этом обесцениваться будет и реальная стоимость капитала предприятия;

– инвестиционный риск характеризует возможность возникновения непредвиденных финансовых потерь в процессе инвестиционной деятельности предприятия (т.е.

вложения капитала в создание других предприятий, расширение или переоснащение собственного предприятия или в покупку ценных бумаг);

– риск неплатежеспособности представляет собой ситуацию, когда предприятие будет не в состоянии расплачиваться по своим обязательствам. Причиной его возникновения может стать неправильное планирование сроков и величины поступления и расходования денежных средств. По своим финансовым последствиям этот риск может вызвать возбуждение дела о банкротстве, поэтому его также относят к наиболее опасным;

– транспортный риск – это риск потери или порчи товаров во время их транспортировки.

Кроме перечисленных существуют и другие виды хозяйственных рисков, но их последствия не так опасны для деятельности предприятия. К ним относятся:

– риск потери товаров в магазинах, связанный с хищениями со стороны покупателей;

– потери товаров в результате нарушения сроков и условий хранения;

– финансовых потерь из-за несвоевременного осуществления расчетных операций в связи с неудачным выбором коммерческого банка;

– подделки финансовых документов сотрудниками и др.

Все риски – природно-климатические, политические, хозяйственные неизбежно влияют на прибыль организации, однако при наступлении природно-климатического риска в основном страдают активы предприятия, политических- увеличивается размер уплаты налогов в бюджет, что влияет на кредиторскую задолженность предприятия, хозяйственные же настолько разнообразны, что могут влиять и на источники имущества предприятия, и на кредиторскую задолженность по причине риска невыполнения договорных обязательств партнерами, на прибыль (экономический риск), валютный риск влияет на состояние валютных счетов и на наличие курсовых разниц, риск неплатежеспособности влияет в целом на предприятие, что может привести к банкротству, так как оно не в состоянии расплатиться со своими долгами и т.д.

В зарубежной практике также применяется следующая классификация рисков:

1. Виды рисков по природе (источникам) возникновения:

– хозяйственный риск – риск, непосредственно связанный с хозяйственной деятельностью торгового предприятия;

– риск, связанный с личностью коммерсанта (его компетентностью, опытом, культурой, нравственными качествами);

– риск, связанный с недостатком информации о внешней среде – наиболее важный, так как недоступность информации о партнерах, о поставщиках, о финансовом состоянии, о состоянии рынка, о конкурентах может стать источником потерь для участников коммерческой деятельности.

2. По масштабам:

– локальный – возникает на уровне торгового предприятия;

– глобальный – это отражение экономической ситуации в стране и в отдельных регионах.

3. По длительности воздействия риски подразделяют на:

– временные – те, которые угрожают участникам коммерческой деятельности в течение определенного отрезка времени (транспортный риск);

– постоянные – те, которые непрерывно угрожают коммерческой деятельности в данном географическом регионе (районы Севера).

4. Дополнительно выделяют:

– производственный риск связан с производством и реализацией продукции;

– коммерческий риск возникает в процессе реализации закупленных товаров, транспортировки, приёмки товара;

– финансовый риск – неплатёжёспособность сторон или возникновение ограничения на валютно-денежные операции;

– инвестиционный риск возникает при обесценивании инвестиционного портфеля;

– рыночный риск связан с колебаниями рыночных процентных ставок и курса валют.

Из вышеизложенного следует вывод, что на данный момент существуют множество рисков предпринимательской деятельности, и каждый из них отрицательно влияет на финансовое состояние предприятия. В настоящее время не существует единой классификации рисков. В то же время, следует отметить значительное сходство в классификации рисков, применяемой в международной и отечественной практике. Последствия рисков могут быть существенными, поэтому знания существующих предпринимательских рисков очень важно для коммерческой организации. В связи с этим риски превращаются в объект бухгалтерского учета, информация о котором должна отражаться в бухгалтерской отчетности. Бухгалтерский учет должен предоставить информацию не только о видах существующих рисков, но и о причинах их возникновения, а также давать оценку их влияния на финансовое положение организации и результаты ее деятельности. Следовательно, в настоящее время возникает необходимость в разработке системы управления рисками в коммерческих организациях. Данная система должна способствовать повышению эффективности деятельности организации путем разработки мероприятий по снижению негативного воздействия рисков и созданию резервов для их предотвращения.

Список литературы:

[1] Письмо Минфина России от 14.09.2012 № ПЗ-9/2012 «О раскрытии информации о рисках хозяйственной деятельности организации в годовой бухгалтерской отчетности».
[2] Васин С.М., Шутов В.С. Управление рисками на предприятии: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2010.
[3] Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Проспект. 2007.
[4] Круглова Н.А. Мотивы и функции предпринимательского риска. – М, 2013;
[5] Лапуста М.Г., Шаршукова Л.Г. Риски в предпринимательской деятельности. – М.: Инфра-М, 1998.
[6] Шевченко И.К. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие – Т.: ТРТУ, 2004
[7] Шумпер К. Теория экономического развития (Исследование предпринимательской прибыли, процента и цикла конъюнктуры). – М.: Прогресс, 1982.
[8] Шумпетер Й. Теория экономического развития/ Пер. с нем. – М.: Прогресс, 1991.
[9] Энциклопедия экономиста. Риск-менеджмент. Классификация предпринимательских рисков. www.Grandars.ru

CLASSIFICATION OF BUSINESS RISKS AND THEIR IMPACT ON THE FINANCIAL STATUS OF THE ORGANIZATION

O.A. Zamotaeva, A.A. Kadetova

Key words: *entrepreneurial risk, economic risk, the causes of risk, hazard classifications*

This article discusses options for classification of business risks, applicable foreign and domestic practice. Expands the impact of risks on the assets, liabilities and capital of commercial organizations

УДК 336.2

А.А. Колосов, *студент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ И НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Ключевые слова: *налог; налоговая нагрузка; валовой внутренний продукт; валовой региональный продукт; национальная и региональная экономика; консолидированный бюджет Российской Федерации; налоговые доходы бюджета; показатели динамики.*

В статье сформулированы общие принципы, которым должна отвечать методика оценки распределения налоговой нагрузки по видам налогов. Рассмотрена методика оценки налоговой нагрузки по видам налогов на национальную и региональную экономику. Обоснован выбор исходной информационной базы для оценки распределения налоговой нагрузки по видам налогов.

Проработанная тема очень актуальна сегодня, так как экономика России, бюджет и налоговая сфера, в частности, находятся ещё в неустойчивой стадии и от того, как правительство будет осуществлять бюджетно-налоговую политику, зависит судьба каждого человека, живущего в нашей стране и судьба всей страны в целом.

Налоговая политика используется государством как инструмент стимулирования экономического роста, регулирования инвестиционной активности, финансовой поддержки приоритетных сегментов национальной экономики. Повышение социально-экономической результативности бюджетной политики является основой эффективного выполнения функций государства в экономике и необходимым условием для преодоления негативных тенденций, препятствующих развитию экономики России.

Таким образом, актуальность темы вызвана необходимостью обеспечения устойчивого роста российской экономики с использованием государственного регулирования, в том числе и налоговой политики. Более того, актуальность темы исследования диктуется ускорением инновационного развития, что неизбежно приводит к усложнению задач, стоящих перед государством, и повышению роли налогов в системе государственного регулирования.

Россия начала третьего тысячелетия – государство, в котором проводятся интенсивные реформы общественного и государственного устройства. Налоговая система Российской Федерации находится одновременно и в стадии реформирования. Осмыслению подвергается не долгий опыт функционирования налоговой системы в Российской Федерации, на его основе вырабатываются новые подходы и стратегия налоговой политики, предпринимаются попытки учесть зарубежный опыт других стран.

Анализ данных предоставленных УФНС РФ по Нижегородской области показал, что вводимые в последние время изменения в налоговую политику, а так же поправки, вносимые в Налоговый кодекс РФ существенно улучшают показатели деятельности инспекции, а, значит, налоговой системы государства.

Постоянно повышающийся уровень сбора налогов (постоянная динамика темпов роста) и снижение задолженности позволяют сделать вывод о том, что налоговая политика государства стимулирует экономическое развитие предприятий региона. Правильное и постоянно совершенствующаяся налоговая политика государства позволила вывести из «теневого» сектора экономики огромный объем налогооблагаемой базы. Предприятиям стало выгодно «показывать» все свои обороты и своевременно уплачивать с них налоги.

За 2013 год от налогоплательщиков, состоящих на учете в УФНС России по Нижегородской области в бюджетную систему РФ и государственные внебюджетные фонды поступило налогов, платежей и сборов в сумме 23 млрд. 546 млн. руб. или 132.2% к уровню прошлого года (17 млрд. 815 млн. руб.).

Из них в федеральный бюджет налогов и сборов, администрируемых ФНС России поступило 6 млрд. 313 млн. руб., или 26.8% от общей суммы поступлений и в консолидированный бюджет – 11 млрд. 870 млн. руб. или 50.4%, в том числе: в областной бюджет – 9 млрд. 671 млн. руб. или 41.1% от общей суммы поступлений, в городской бюджет 2 млрд. 199 млн. руб. или 9.3%.

По сравнению с соответствующим периодом 2012 года поступления увеличились:

– в федеральный бюджет – на 33.0% или на 1 млрд. 568 млн. руб.,

– в консолидированный бюджет – на 34.1% или на 3 млрд. 019 млн. руб.,

из него:

– в областной бюджет на 37.5% или на 2 млрд. 638 млн. руб.;

– в городской бюджет на 20.9% или на 381 млн. руб.

По состоянию на 01.01.2014 совокупная задолженность по налоговым платежам, пеням и налоговым санкциям в бюджеты всех уровней составила 1 043 382 тыс. руб., в том числе:

– по федеральным налогам и сборам – 817 925 тыс. руб.

– по территориальным налогам и сборам – 192 078 тыс. руб.

из них,

– по региональным налогам и сборам-164 165 тыс. руб.

– по местным налогам и сборам – 27 913 тыс. руб.

– по налогам со специальным налоговым режимом – 33 379тыс. руб.

Совокупная задолженность за 2013 год уменьшилась на 601 015 тыс. руб. или на 36,85 %, в том числе снижение задолженности по федеральным налогам составило – 642 712 тыс. руб. или 44,0 %, по местным налогам – 371 тыс. руб. или 1,31% , а увеличение задолженности составило: по региональным налогам 35 226 тыс. руб. или 27,32%, по налогам со специальным налоговым режимом – 6 842 тыс. руб. или 25,78%.

Снижение задолженности по налогам, пеням и налоговым санкциям в 2013 году произошло в основном за счет:

– Переданной задолженности по налогам, пеням и штрафным санкциям организаций, перешедших на налоговый учет из УФНС России по Нижегородской области в другие инспекции.

– Списания невозможной к взысканию задолженности по предприятиям банкротам.

В декабре 2013 года Правительством РФ были приняты «Основные направления налоговой политики в Российской Федерации» на трехлетний период, а также Бюджетная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года.

Данный документ позволяет определить для всех участников налоговых отношений среднесрочные ориентиры в налоговой сфере, что приводит к повышению стабильности и определенности условий ведения экономической деятельности на территории Российской Федерации. Несмотря на то обстоятельство, что «Основные направления налоговой политики» не являются нормативным правовым актом, этот документ представляет собой основание для внесения изменений в законодательство о налогах и сборах, которые разрабатываются в соответствии с предусмотренными в нем положениями. Такой порядок приводит к увеличению прозрачности и прогнозируемости налоговой политики государства.

В части мер, предусматривающих повышение доходов бюджетной системы Российской Федерации, планируется внесение изменений в законодательство о налогах и сборах по следующим направлениям:

1. Налогообложение природных ресурсов.

2. Акцизное налогообложение.
3. Введение налога на недвижимость.
4. Сокращение неэффективных налоговых льгот и освобождений.
5. Совершенствование налога на прибыль организаций.
6. Совершенствование налогового администрирования.
7. Противодействие уклонению от налогообложения с использованием низко налоговых юрисдикций.
8. Страховые взносы на обязательное пенсионное, медицинское и социальное страхование.

В трехлетней перспективе приоритеты Правительства Российской Федерации в области налоговой политики остаются такими же, какими они и были запланированы на период 2011–2013 годов – создание эффективной, сбалансированной налоговой и бюджетной системы, отказ от необоснованных мер в области увеличения налогового бремени.

Сохраняют актуальность вопросы совершенствования налогового администрирования.

Предусматривается внести в часть первую Кодекса ряд изменений, направленных на предоставление налоговым органам прав на получение дополнительной информации, необходимой для осуществления налогового контроля, в частности, от банков.

Так, в качестве нового основания для истребования у банков налоговыми органами справок необходимо включить случаи, предусмотренные международными договорами (соглашениями).

Помимо этого в перечень информации, предоставляемой банками, предполагается включить информацию о наличии вкладов (депозитов), об остатках денежных средств на вкладах (депозитах) и предусмотреть предоставление банками соответствующих выписок по вкладам (депозитам). В настоящее время указанная информация, важная в том числе для принятия мер по взысканию недоимки, банками в налоговые органы не передается.

В перечень субъектов, информация о счетах, вкладах (депозитах) которых должна быть передана налоговым органам, следует включить физических лиц – в особенности в случаях, когда такая информация требуется зарубежным налоговым органам при наличии соответствующего международного соглашения и запроса.

В настоящий момент информация банками может передаваться только в отношении индивидуальных предпринимателей – физических лиц, зарегистрированных в установленном порядке и осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, глав крестьянских (фермерских) хозяйств.

В процедуре истребования налоговыми органами документов и информации на основании статей 93, 93.1 Кодекса надлежит закрепить выбор способа вручения требования о представлении документов: передача под расписку, в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи, направление по почте заказным письмом.

В настоящее время существует последовательность вручения требования – направление требования по почте допускается только при невозможности использования других способов.

Особое внимание при внесении изменений в законодательство о налогах и сборах надлежит уделять вопросам привлечения к налогообложению лиц, уклоняющихся от исполнения обязанностей налогоплательщика, в том числе посредством использования схем с участием «фирм-однодневок».

В число лиц, о которых налоговый орган вправе истребовать документы в порядке статьи 93.1 Кодекса, должны быть включены лица, с участием (при посредничестве) которых проверяемым налогоплательщиком (плательщиком сбора, налоговым агентом) совершается сделка (совокупность сделок) по реализации (перепродаже) товаров (выполнению работ, оказанию услуг).

Истребование таких документов производится налоговым органом при проведении налоговых проверок, при проведении дополнительных мероприятий налогового контроля.

Поправки призваны усилить ответственность лица при отказе или непредставлении документов о налогоплательщике в установленные сроки. Наряду с этим следует предоставить налоговым органам право проведения выемки документов при отказе или непредставлении документов о налогоплательщике в установленные сроки.

Нуждаются в регламентации некоторые практические вопросы.

Одна из главных причин жалоб на уровень административной нагрузки – это издержки, связанные с представлением заверенных копий документов. Однако налоговый орган не может не использовать механизм истребования документов. В условиях сокращения количества выездных налоговых проверок развитие аналитической составляющей в контрольной работе требует от налоговых органов накопления и использования колоссального объема информации из различных источников, которую необходимо формализовать.

Представляется неизбежным переход на электронное взаимодействие при представлении в налоговый орган всех первичных документов. В этих целях в статью 93 Кодекса вносится изменение, согласно которому под установленными форматами документа понимаются форматы, установленные ФНС России. Запуск электронного документооборота счетов-фактур должен ускорить переход к электронному документообороту иных документов.

Надлежит закрепить срок ознакомления налогоплательщика с материалами дополнительных мероприятий налогового контроля. Целесообразно увеличить срок представления налогоплательщиком возражений по акту проверки до одного месяца (в настоящее время 15 дней). Также, месяц, а не 10 дней, должен быть срок для представления возражений, если правонарушение выявлено вне рамок налоговых проверок.

Задача изменений в налоговом администрировании состоит в том, чтобы общий уровень административной нагрузки снизился за счет привлечения к налогообложению большего числа налогоплательщиков. Так будет обеспечена реальная налоговая конкуренция – равные условия для всех.

С точки зрения количественных параметров российской налоговой системы с учетом изменений, которые предполагается реализовать в среднесрочной перспективе, цели налоговой политики, поставленные в Основных направлениях налоговой политики на предыдущий плановый период, остаются неизменными. Речь идет о следующих стратегических целях:

1. Сохранение неизменного уровня номинального налогового бремени в среднесрочной перспективе при условии поддержания сбалансированности бюджетной системы.

2. Унификация налоговых ставок, повышение эффективности и нейтральности налоговой системы за счет внедрения современных подходов к налоговому администрированию, оптимизации применяемых налоговых льгот и освобождений, интеграции российской налоговой системы в международные налоговые отношения.

Также следует отметить меры в области налоговой политики, планируемые к введению начиная уже с 2014 года и в плановом периоде 2015 и 2016 годах.

Изменение доходов бюджетной системы в результате принятия предлагаемых мер (по данным Минфин РФ) в 2014 году составит следующую величину (по тем направлениям, по которым возможно произвести оценку):

При формировании проекта федерального бюджета на 2014–2016 годы также учтены изменения в распределении доходов между бюджетами субъектов Российской Федерации и местными бюджетами.

В связи с передачей с местного на региональный уровень полномочий в сфере дошкольного образования с 2014 года норматив зачисления доходов от налога на до-

ходы физических лиц, поступающего в бюджеты субъектов Российской Федерации, будет увеличен с 80 до 85 процентов. Одновременно с 20% до 15% сокращается размер норматива отчислений от налога на доходы физических лиц, передаваемых в местные бюджеты из бюджетов субъектов Российской Федерации в рамках межбюджетного регулирования.

В результате распределение отчислений от налога на доходы физических лиц между региональным и местными бюджетами составит соответственно 70 и 30 %. В настоящее время такое распределение составляет соответственно 60 и 40 %. Это позволит увеличить налоговые доходы бюджетов субъектов Российской Федерации на сумму не менее 160 млрд. рублей, что сопоставимо с объемом дополнительных расходных обязательств субъектов Российской Федерации, возникающих в условиях передачи им полномочий по дошкольному образованию.

С целью более эффективного выравнивания бюджетной обеспеченности, снижения рисков разбалансированности региональных и местных бюджетов в 2014–2015 гг. будет предусматриваться индексация данного вида финансовой помощи относительно объемов средств, предусмотренных в федеральном бюджете на 2013 год.

Основные перспективные направления государственного регулирования налоговой нагрузки на экономику России представлены на рисунке 1 [5].

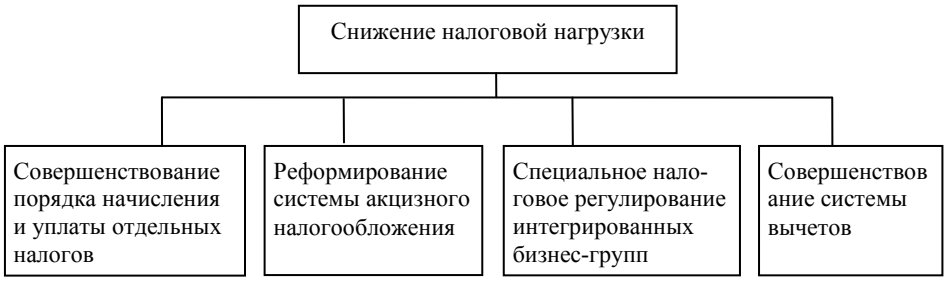

Рис. 1. Перспективные направления государственного регулирования налоговой нагрузки на экономику России

Предусматриваются дополнительные дотации на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации в 2014–2016 годах в целях реализации Указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года в 2014–2015 годах в объеме по 100,0 млрд. рублей ежегодно, в 2016 году – 150,0 млрд. рублей.

Как отмечено в Бюджетном послании, одним из условий повышения эффективности бюджетных расходов является открытость (прозрачность) бюджетов и бюджетного процесса.

Проект федерального бюджета на 2014–2016 годы впервые формируется, а начиная с 2014 года – будет исполняться с использованием элементов интегрированной информационной системы «Электронный бюджет», завершение создания которой планируется к 2016 году.

В 2013 году введен в опытную эксплуатацию единый портал бюджетной системы, совместно с экспертным сообществом будет проведено обсуждение проекта «Бюджета на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов для граждан».

В 2014–2015 годах будут внедрены стандарты международной финансовой отчетности сектора государственного управления.

Прогноз доходов сформирован с учетом изменений в налоговом, бюджетном и таможенном законодательстве (таблица 1).

Указанные изменения в совокупности приведут к увеличению прогнозного объема доходов федерального бюджета в 2014 году на 142,8 млрд. рублей (0,2% ВВП), в

2015 году – на 197,3 млрд. рублей (0,2% ВВП), в 2016 году – на 389,8 млрд. рублей (0,4% ВВП).

Таблица 1

Изменение доходной базы федерального бюджета в связи с изменением законодательства Российской Федерации (млрд. руб.)

№	Наименование	2014 год	2015 год	2016 год
	Изменение законодательства – всего	142,8	197,3	389,8
	%% к ВВП, в том числе	0,2	0,2	0,4
1.	индексация специфических ставок акцизов:	4,8	11,8	154,9
1.1	на табачную продукцию (установление с 1 января 2016 г. ставки в размере 1 200 руб. за 1 тыс. штук)			105,2
1.2	на алкогольную продукцию с объемной долей этилового спирта свыше 9% (установление с 1 января 2016 г. ставки в размере 660 руб. за 1 литр безводного этилового спирта)			6,2
1.3	на нефтепродукты (установление ставок на автомобильный бензин 4 и 5 классов с 1 января 2014 г. в размере 9 916 и 6 450 руб. за 1 тонну, с 1 января 2015 г. – 10 858 и 7 750 руб. за 1 тонну; установление ставок с 1 января 2016 г. на автомобильный бензин 5 класса в размере 9 500 руб. за 1 тонну, на дизельное топливо 5 класса – 5 970 руб. за 1 тонну, на масла для дизельных и (или) карбюраторных (инжекторных) двигателей – 9 577 руб. за 1 тонну, на прямогонный бензин – 14 665 руб. за 1 тонну)	4,8	11,8	38,0
1.4	на автомобили легковые и спирт этиловый из всех видов сырья			1,1
1.5	на табачную и алкогольную продукцию, нефтепродукты, автомобили легковые, пиво и вина, ввозимые на территорию Российской Федерации			4,4
2.	увеличение средневзвешенных ставок импортного тарифа (в 2014 году с 6,57% до 7,54%, в 2015 году с 5,94% до 7,07%, в 2016 году с 5,94% до 6,61% в соответствии с основными направлениями таможенно-тарифной политики на 2014–2016 гг.)	87,3	110,1	71,3
3.	увеличение доходов федерального бюджета в виде дивидендов по акциям, принадлежащим Российской Федерации, исходя из 25% чистой прибыли акционерных обществ, определенной по МСФО	30,0	53,0	53,0
4.	индексация ставок водного налога и платы за пользование водными объектами в 2014 году в 2,5 раза, в 2015 году на 5%	20,7	22,4	24,4
5.	увеличение поступлений вывозных таможенных пошлин на нефть в связи с необходимостью урегулирования вопроса с беспошлинными поставками российской нефти и российских нефтепродуктов государствам Таможенного союза			91,1
6.	снижение норматива зачисления в федеральный бюджет платы за негативное воздействие на окружающую среду в 2016 году с 20% до 5%			-4,9

В таблице 2 представлен прогноз по основным доходам федерального бюджета на 2014–2016 годы.

Таблица 2

Структура доходов федерального бюджета (млрд. рублей)

Показатель	2012 год		2013 год		2014 год		2015 год		2016 год	
	отчет	% к ВВП	закон с учетом изменений	% к ВВП	прогноз	% к ВВП	прогноз	% к ВВП	прогноз	% к ВВП
Доходы, всего	12 855,5	20,5	12 865,9	19,3	13 485,5	18,2	14 767,5	18,0	15 908,1	17,4
в том числе:										
Нефтегазовые доходы	6 453,2	10,3	5 925,5	8,9	5 944,5	8,0	6 404,9	7,8	6 586,7	7,2
в том числе:										
НДПИ	2 399,8	3,8	2 339,9	3,5	2 437,9	3,3	2 548,7	3,1	2 605,5	2,9
Таможенные пошлины	4 053,4	6,5	3 585,6	5,4	3 506,6	4,7	3 856,2	4,7	3 981,2	4,3
Ненефтегазовые доходы	6 402,3	10,2	6 940,4	10,4	7 541,0	10,2	8 362,6	10,2	9 321,4	10,2
в том числе:										
Налог на прибыль организаций	375,8	0,6	445,4	0,7	440,7	0,6	477,9	0,6	536,6	0,6
НДС	3 545,8	5,7	4 098,8	6,2	4 445,7	6,0	5 042,5	6,2	5 743,5	6,3
Акцизы	395,3	0,6	573,8	0,9	727,5	1,0	857,4	1,0	1 032,6	1,1
НДПИ (без нефтегазовых доходов)	20,7	0,0	18,4	0,0	20,8	0,0	22,5	0,0	23,8	0,0
Таможенные пошлины (без нефтегазовых доходов)	779,0	1,3	701,0	1,0	704,8	0,9	718,9	0,9	721,4	0,8
Прочие ненефтегазовые доходы	1 285,7	2,0	1 103,0	1,6	1 201,5	1,7	1 243,4	1,5	1 263,5	1,4

Снижение прогнозируемого поступления нефтегазовых доходов в процентах к ВВП в 2014–2016 годах по отношению к 2013 году обусловлено снижением экспортных цен на газ природный, объемов добычи нефти и газа горючего природного, объемов экспорта газа природного и товаров, выработанных из нефти, а также более низкими по сравнению с темпами роста ВВП темпами роста цены на нефть марки «Юралс», курса доллара США по отношению к рублю и объемов экспорта нефти.

Снижение не нефтегазовых доходов федерального бюджета к ВВП в 2014–2016 годах по отношению к 2013 году в основном связано с прогнозируемым снижением налога на добавленную стоимость на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации, и ввозных таможенных пошлин в связи с более низкими по сравнению с темпами роста ВВП темпами роста объемов импорта и курса доллара США по отношению к рублю, а также уменьшением средневзвешенных ставок импортного тарифа.

Исходя из проведенного анализа и сделанных выводов, следует отметить, что действующее налоговое законодательство пока не в полной мере обеспечивает благоприятные условия для эффективной налоговой политики, необходимо дальнейшее реформирование налоговой политики, ее совершенствование и развитие.

Но при этом любая налоговая система должна отвечать определенным кардинальным требованиям, важнейшее из которых – это соблюдение принципа равенства и справедливости. Это означает, что тяжесть налогового бремени должна распределяться между всеми в равной, но не одинаковой мере.

В этом случае налоговая реформа обеспечит:

– формирование налоговой системы, реально способствующей повышению экономической активности всех участников экономического процесса;

– установление налогового бремени соразмерного платежным способностям населения;

– невозможность необоснованного и неравного повышения налоговой нагрузки;

– обеспечение бюджетов всех уровней надежными источниками доходов;

– установление единой системы налогового администрирования в рамках единой вертикали власти;

– получение надежного инструмента государственной политики для разрешения региональных противоречий, в том числе проблем дотационных регионов.

Список литературы:

[1] Указ Президента РФ от 15 декабря 2013 г. № 685 «Об основных направлениях налоговой политики в Российской Федерации и мерах по укреплению налоговой и платежной дисциплины на 2014–2016 года».
[2] Налоговая нагрузка на ВВП, создаваемый в отраслях экономики, %. Альманах Ассоциации независимых центров экономического анализа. – www.budgetrf.ru.
[3] Об основных положениях определения налоговой нагрузки регионов Российской Федерации. – www.buhi.ru.
[4] Оканова Т.Н. Региональные и местные налоги / Т.Н. Оканова, М. Е. Косов. – М. : ЮНИТИ, 2008. – 120 с.
[5] Гарахина Ирина Викторовна. Оценка распределения налоговой нагрузки в Российской Федерации : диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.10 / Гарахина Ирина Викторовна; [Место защиты: Сам. гос. эконом. ун-т].- Нижний Новгород, 2009.- 187 с.: ил. РГБ ОД, 61 10-8/495.
[6] О поступлении администрируемых ФНС России доходов в федеральный бюджет Российской Федерации. – www.nalog.ru.
[7] Расчет налоговой нагрузки для предприятия. – www.auditmsk.ru.
[8] Расчет относительных уровней налоговой нагрузки на отрасли экономики и промышленности. – www.budgetrf.ru.
[9] Сайт Приволжского федерального округа: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.pfo.ru.
[10] Федеральное казначейство Российской Федерации: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.roskazna.ru.
[11] Федеральная налоговая служба: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.nalog.ru.
[12] Федеральная служба государственной статистики России : [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.fsgs.ru.

THE FISCAL POLICY RUSSIAN FEDERATION AND TAX POTENTIAL NIZHNY NOVGOROD REGION

A.A. Kolosov

Keywords: *Fax; fax burden; GNP – gross national product; gross regional product; national and regional economy national and regional economy; consolidated budget of the Russian Federation; budget fax revenues; indicators of dynamics.*

En the article the general principles of the valuation of the fax burden distribution are formulated. There in also under consideration the valuation methodology of the fax burden distribution according to the types of taxes for national and regional economy.
There in scientific substantiation of the selecting of the initial data base for the valuation of the fax burden distribution according to the types of taxes.

УДК 336.2.027

В.В. Крайнова, *к. э. н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
П.Д. Горлов, *стажер-аспирант ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ОТ ПРОДАЖИ ИМУЩЕСТВА

Ключевые слова: *налог на доходы физических лиц, имущественные налоговые вычеты, продажа недвижимости, продажа автомобилей.*

В данной статье рассмотрены особенности исчисления и уплаты налога на доходы физических лиц, предоставления налоговой декларации при продаже имущества. Приняты во внимание комментарии Минфина и ФНС России, касающиеся вышеуказанных вопросов. Проанализированы грядущие изменения законодательства при предоставлении имущественных налоговых вычетов при продаже имущества.

Продажа имущества для частного инвестора сегодня может обернуться не только прибылью, но и достаточно большими затратами. И это не только затраты на оплату услуг юриста, оценщика, риэлтора, нотариуса и БТИ, но и платежи государству – налог на доходы физических лиц (далее – НДФЛ).

Доходы от реализации имущества, находящегося на территории РФ, относятся к доходам от источников в РФ, согласно положений пп. 5 п. 1 ст. 208 НК РФ, и признаются объектом налогообложения НДФЛ в соответствии со ст. 209 НК РФ.

Однако не всем и не всегда необходимо уплачивать НДФЛ в случае продажи имущества. Так, согласно п. 17.1 ст. 217 НК РФ, не подлежат налогообложению (освобождаются от налогообложения) доходы, получаемые физическими лицами, являющимися налоговыми резидентами Российской Федерации, за соответствующий налоговый период от продажи жилых домов, квартир, комнат, включая приватизированные жилые помещения, дач, садовых домиков или земельных участков и долей в указанном имуществе, находившихся в собственности налогоплательщика три года и более, а также при продаже иного имущества, находившегося в собственности налогоплательщика три года и более.

Положения п. 17.1 ст. 217 НК РФ не распространяются на доходы, получаемые физическими лицами от продажи ценных бумаг, а также на доходы от продажи имущества, непосредственно используемого индивидуальными предпринимателями в предпринимательской деятельности.

Как следует из вышеуказанной нормы, физическое лицо не только должно владеть имуществом свыше трех лет, но обязательно должно являться налоговым резидентом РФ. Согласно п. 2 ст. 207 НК РФ, налоговыми резидентами признаются те физические лица, которые фактически находятся на территории РФ не менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев. При этом период нахождения физического лица в РФ не прерывается на периоды его выезда за пределы РФ для краткосрочного (менее шести месяцев) лечения или обучения.

Кроме того, согласно п. 3 ст. 207 НК РФ, независимо от фактического времени нахождения в РФ налоговыми резидентами признаются:

– российские военнослужащие, проходящие службу за границей,

– сотрудники органов государственной власти и органов местного самоуправления, командированные на работу за пределы РФ.

Вот что пишет о порядке определения статуса физического лица в целях налогообложения НДФЛ, ФНС России в своем письме от 22.08.2012 г. №ЕД-4-3/13897@: «183 дня пребывания в Российской Федерации, по достижении которых физическое лицо будет признано налоговым резидентом Российской Федерации, исчисляются путем суммирования всех календарных дней, в которые физическое лицо находилось в Российской Федерации в течение 12 следующих подряд месяцев. Налоговый статус физического лица, определяющий налогообложение его доходов, полученных за налоговый период, устанавливается по итогам налогового периода. В случае нахождения физического лица в Российской Федерации более 183 дней в налоговом периоде такое лицо признается налоговым резидентом Российской Федерации и к доходам от продажи в данном налоговом периоде принадлежащего ему недвижимого имущества будут применяться положения п. 17.1 ст. 217 Кодекса об освобождении полученных доходов от налогообложения».

Если же в течение налогового периода физическое лицо находилось на территории РФ менее 183 дней, оно признается нерезидентом РФ и его доходы от продажи имуществ, независимо от срока владения им, подлежат обложению НДФЛ по ставке 30% в соответствии с п. 3 ст. 224 НК РФ. При этом налогоплательщик-нерезидент не может уменьшить сумму, вырученную им от продажи недвижимости на налоговые вычеты, предусмотренные ст. 220 НК РФ и должен будет уплатить 30% НДФЛ со всей суммы сделки. Именно такие разъяснения дал Минфин в своем Письме от 08.04.2013 г. №03-04-05/4-347.

Соответственно, если по итогам налогового периода, в котором продано имущество, налогоплательщик является налоговым резидентом и срок владения имуществом составляет 3 года и более, НДФЛ не уплачивается.

При этом на основании п. 4 ст. 229 Кодекса налогоплательщики вправе не указывать в налоговой декларации доходы, не подлежащие налогообложению (освобождаемые от налогообложения) в соответствии со ст. 217 Кодекса. Таким образом, физическое лицо вправе не подавать налоговую декларацию по доходам от продажи имущества, которое находилось в собственности более трех лет, если иных доходов, подлежащих декларированию, не имеется. Эта позиция отражена в Письме ФНС России от 06.04.2012г. №ЕД-3-3/1166@.

Физические лица, получившие доходы от продажи имущества, принадлежавшего им на праве собственности менее трех лет, обязаны самостоятельно исчислить налог на доходы физических лиц с таких доходов, представить в налоговый орган по месту своего учета декларацию и в установленные сроки уплатить исчисленный налог в бюджет. Это следует из ст. 228 НК РФ.

Физические лица, реализовав имущество, принадлежащее им менее трех лет, могут уменьшить полученные доходы на сумму имущественного налогового вычета, предусмотренного подп. 1 п. 1 ст. 220 НК РФ.

Имущественный налоговый вычет при продаже имущества предоставляется с учетом следующих особенностей [1,2]:

1) имущественный налоговый вычет предоставляется в размере доходов, полученных налогоплательщиком в налоговом периоде от продажи жилых домов, квартир, комнат, включая приватизированные жилые помещения, дач, садовых домиков или земельных участков или доли (долей) в указанном имуществе, находившихся в собственности налогоплательщика менее трех лет, не превышающем в целом 1 000 000 рублей, а также в размере доходов, полученных в налоговом периоде от продажи иного имущества (за исключением ценных бумаг), находившегося в соб-

ственности налогоплательщика менее трех лет, не превышающем в целом 250 000 рублей;

2) вместо получения имущественного налогового вычета налогоплательщик вправе уменьшить сумму своих облагаемых налогом доходов на сумму фактически произведенных им и документально подтвержденных расходов, связанных с приобретением этого имущества.

При продаже доли (ее части) в уставном капитале организации при уступке прав требования по договору участия в долевом строительстве (по договору инвестирования долевого строительства или по другому договору, связанному с долевым строительством) налогоплательщик вправе уменьшить сумму своих облагаемых налогом доходов на сумму фактически произведенных им и документально подтвержденных расходов, связанных с приобретением этих имущественных прав;

3) при реализации имущества, находящегося в общей долевой либо общей совместной собственности, соответствующий размер имущественного налогового вычета распределяется между совладельцами этого имущества пропорционально их доле либо по договоренности между ними (в случае реализации имущества, находящегося в общей совместной собственности). Данная норма, в соответствии с пунктом 1 резолютивной части Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 13.03.2008 N 5-П, применяется только в случае распоряжения имуществом, как единым объектом права собственности.

Таким образом, при продаже квартиры, как единого объекта права собственности, находившейся в общей долевой собственности менее трех лет, имущественный налоговый вычет в размере 1 000 000 рублей распределяется между совладельцами этого имущества (письмо Минфина России от 04.06.2010 N 03-04-05/9-311).

При продаже одним из участников долевой собственности доли в праве собственности на имущество, находившееся в собственности менее трех лет, имущественный налоговый вычет предоставляется данному собственнику в размере, не превышающем 1 000 000 рублей (письмо Минфина России от 11.06.2010 N 03-04-05/7-328).

Таким образом, в вышеупомянутых письмах Минфина России рассмотрены разные случаи предоставления имущественного налогового вычета, а именно: в случае продажи имущества, как единого объекта права собственности, находившегося в общей долевой собственности, и в случае продажи доли в праве собственности одним из участников долевой собственности, соответственно, и его размер, приходящейся на одного человека (совладельца), разный, что соответствует действующему налоговому законодательству.

Для оптимизации налогообложения следует рассмотреть вариант по продаже доли в праве собственности на имущество;

4) имущественный налоговый вычет не применяются в отношении доходов, полученных:

– от продажи недвижимого имущества и (или) транспортных средств, которые использовались в предпринимательской деятельности;

– от реализации ценных бумаг.

Таким образом, физическое лицо, реализовав, например, недвижимость, принадлежавшую ему менее трех лет, может уменьшить полученные доходы на сумму имущественного налогового вычета, предусмотренного пп. 1 п. 1 ст. 220 НК РФ. Вычет может быть реализован в двух формах (по выбору налогоплательщика):

1. уменьшение полученного дохода на 1 млн руб. (если недвижимость продана за эту сумму или менее, то налогооблагаемого дохода не будет)

2. уменьшение полученного дохода на сумму фактически произведенных и документально подтвержденных расходов, связанных с приобретением жилья.

Если после такого уменьшения получится положительная разница, то с нее необходимо исчислить и уплатить в бюджет НДФЛ.

Пример 1. Расчет НДФЛ при продаже недвижимости

1.1. Собственник получил квартиру в порядке приватизации или наследования. До истечения 3-х лет собственник продал квартиру за 3 млн рублей. В этом случае расходов на покупку квартиры нет, значит, вторую форму вычета применить нельзя. Применяем вычет 1 млн руб.

НДФЛ к уплате = (3 млн руб. – 1 млн руб.) × 13%=260 тыс. руб.

1.2. Собственник продал за 1,2 млн. рублей квартиру, которую приобрёл ранее за 0,8 млн. рублей. В собственности квартира менее 3 лет. В этом случае, лучше использовать вычет 1 млн. руб., а не сумму фактически понесённых расходов по приобретению недвижимости (0,8 млн руб.).

НДФЛ к уплате = (1,2 млн руб. – 1 млн руб.) × 13% = 26 тыс. руб.

1.3. Собственник продал за 3 млн руб. квартиру, которую ранее приобрел за 2 млн руб. В собственности квартира менее 3 лет. В данном случае выгоднее уменьшить доход на сумму расходов по приобретению, чем использовать вычет 1 млн руб.

НДФЛ к уплате = (3млн руб. – 2 млн руб.) × 13% = 130 тыс. руб.

1.4. Два собственника (равнодолевая собственность) продали квартиру за 2,5 млн руб., а ранее приобрели её за 1,5 млн руб. В собственности квартира менее 3 лет. Выгоднее уменьшить доход на сумму расходов по приобретению недвижимости (1,5 млн руб.). В этом случае каждому собственнику надо уплатить НДФЛ.

НДФЛ к уплате = (2,5 млн руб. – 1,5 млн руб.) / 2 × 13% = 65 тыс. руб.

1.5. В 2013 году налогоплательщик продал дом, находящийся в собственности менее трех лет за 2,5 млн. руб. (расходы по приобретению дома – 1,5 млн руб.). В этом же году налогоплательщик купил квартиру за 3,7 млн руб. Имущественный вычет на приобретение жилья ранее не использовал. По данным работодателя, облагаемый доход физического лица за 2013 год – 800 тыс. руб.

НДФЛ к уплате по реализованному дому =
= (2,5 млн руб. – 1,5 млн руб.) х 13% = 130 тыс. руб.

НДФЛ к возврату по приобретенной квартире = 800 тыс. руб. × 13% = 104 тыс. руб.

Налогоплательщик может зачесть в счет уплаты налог, подлежащий возврату, так как вправе воспользоваться имущественными налоговыми вычетами на приобретение и продажу одновременно. Следовательно, доплатить в бюджет необходимо 26 тыс. руб. (130 тыс. руб. – 104 тыс. руб.) Эта позиция содержится в Письме Минфина России от 17.12.12 г. № 03-04-05/7-1403.

Если налогоплательщик реализует иное имущество (кроме жилых домов, квартир, комнат, включая приватизированные жилые помещения, дач, садовых домиков или земельных участков или доли (долей) в указанном имуществе), принадлежащее ему менее 3-х лет, у него есть так же два способа уменьшить свой облагаемый доход (по выбору налогоплательщика):

– уменьшение полученного дохода на 250 тыс. руб.;

– уменьшение полученного дохода на сумму фактически произведенных и документально подтвержденных расходов, связанных с приобретением имущества.

К такому имуществу относятся, например, транспортные средства.

Пример 2. Расчет НДФЛ при продаже транспортного средства

2.1. Физическое лицо продает автомобиль, который находился в собственности менее 3-ех лет, за 200 тыс. руб. Берем вычет 250 тыс. руб. Налоговая база равна нулю. НДФЛ платить не нужно.

2.2. Физическое лицо владеет машиной меньше трех лет. Продажная стоимость машины равна 750 тыс. руб. Расходы по покупке этой машины, которые подтверждены документами, составили 600 тыс. руб. Здесь выгоднее брать не вычет 250 тыс. руб., а расходы по приобретению автомобиля.

Соответственно доход, облагаемый НДФЛ по этой сделке, равен 750 тыс. руб. – 600 тыс. руб. = 150 тыс. руб.

НДФЛ к уплате = 150 тыс. руб. × 13% = 19,5 тыс. руб.

При продаже в течение года двух автомобилей налогоплательщик может уменьшить доход по одной машине на вычет, а по другой – на сумму расходов. Такой позиции придерживается Минфин России в письме от 15 марта 2011 г. № 03-04-05/9-133: «при продаже в одном налоговом периоде двух автомобилей, находившихся в собственности налогоплательщика менее трех лет, налогоплательщик имеет право воспользоваться имущественным налоговым вычетом в сумме, полученной от продажи автомобиля в размере до 250 000 рублей, и одновременно уменьшить сумму облагаемого налогом дохода от продажи другого автомобиля на сумму документально подтвержденных расходов, связанных с его приобретением».

Однако по мнению налоговиков подобные разъяснения противоречат Налоговому кодексу. Именно поэтому налоговые инспекции невзирая ни на какие разъяснения Минфина отказывают в уменьшении доходов от продажи разного имущества и на вычет и на расходы.

Уплатить НДФЛ с доходов от продажи имущества физическое лицо должно самостоятельно. Для этого оно обязано представить налоговую декларацию не позднее 30 апреля года, следующего за годом, в котором было реализовано имущество. Уплата НДФЛ должна быть произведена им не позднее 15 июля.

Покупатели – физические лица, не зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей, априори не являются налоговыми агентами по НДФЛ. Организации, индивидуальные предприниматели и ряд других субъектов предпринимательской деятельности, перечисленные в п. 1 ст. 226 НК РФ, по общему правилу признаются налоговыми агентами, то есть удерживают и перечисляют в бюджет НДФЛ при выплате доходов физическому лицу. Но случай, когда доход выплачивается гражданам в связи с приобретением принадлежащего им на праве собственности имущества, в том числе недвижимости, является исключением – здесь налоговое агентирование не предусмотрено. Не являясь налоговыми агентами, организации в такой ситуации могут не подавать в инспекцию сведения о выплаченных физическому лицу доходах по форме 2-НДФЛ. Об этом неоднократно говорили контролирующие органы (письма Минфина России от 28.03.2008 № 03-04-05-01/89, от 12.03.2008 № 03-04-06-01/55, от 27.12.2007 № 03-04-06-01/457, ФНС России от 19.05.2008 № 3-5-04/19 и др.).

Однако налоговые органы все равно узнают о продаже имущества, так как в соответствии с п. 4 ст. 85 НК РФ органы, осуществляющие кадастровый учет, ведение государственного кадастра недвижимости и государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним, органы, осуществляющие регистрацию транспортных средств, обязаны сообщать сведения о расположенном на подведомственной им территории недвижимом имуществе, о транспортных средствах, зарегистрированных в этих органах (правах и сделках, зарегистрированных в этих органах), и об их владельцах в налоговые органы по месту своего нахождения в течение 10 дней со дня соответствующей регистрации, а также ежегодно до 1 марта представлять указанные сведения по состоянию на 1 января текущего года.

Согласно нормам действующего законодательства, дети до восемнадцати лет не могут совершать юридически значимых действий в отношении недвижимого имущества самостоятельно. Однако, не смотря на это, несовершеннолетние физические лица признаются налогоплательщиками НДФЛ на общих основаниях. В соответствии с п. 2

ст. 27 НК РФ, законными представителями налогоплательщика – физического лица признаются лица, выступающие в качестве его представителей в соответствии с гражданским законодательством РФ. Согласно положениям главы 3 ГК РФ, несовершеннолетние участвуют в налоговых отношениях через своих законных представителей: родителей, опекунов, усыновителей. Соответственно, именно законные представители и должны в случае необходимости: уплатить НДФЛ, представить декларацию по форме 3-НДФЛ в ФНС за несовершеннолетних детей при получении ими облагаемых доходов при продаже недвижимости.

Минфин РФ в своем Письме от 03.05.2012 г. №03-04-05/3-586 отмечает: «Каких-либо исключений в отношении обложения налогом на доходы физических лиц доходов, полученных несовершеннолетними, в гл. 23 Кодекса не установлено. Таким образом, если несовершеннолетний получает доход от продажи квартиры, находившейся в общей долевой собственности, он признается налогоплательщиком налога на доходы физических лиц в отношении таких доходов и имеет право наравне с другими налогоплательщиками на получение имущественного налогового вычета. В соответствии с п. 1 ст. 26 Кодекса налогоплательщик может участвовать в отношениях, регулируемых законодательством о налогах и сборах, через законного или уполномоченного представителя, если иное не предусмотрено Кодексом. При этом п. 2 ст. 27 Кодекса предусмотрено, что законными представителями налогоплательщика – физического лица признаются лица, выступающие в качестве его представителей в соответствии с гражданским законодательством Российской Федерации. Налоговую декларацию по налогу на доходы физических лиц за несовершеннолетних детей при получении ими доходов должны представлять в налоговые органы родители таких детей, являющиеся их законными представителями».

В среднесрочной перспективе в налогообложении физических лиц произойдут заметные изменения. Впервые в проекте Основных направлений налоговой политики РФ на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов Минфин сформулировал новую концепцию налогообложения инвестиционного дохода физических лиц.

Сейчас доходы от широко распространенных видов долгосрочных инвестиций, не относящихся к вложениям в ценные бумаги, освобождены от налогообложения. Напомним, что критериями освобождения от налога дохода от продажи имущества в соответствии с пп. 1 п. 1 ст. 220 НК РФ являются, во-первых, срок владения имуществом, во-вторых, размер дохода от его реализации. Так, НДФЛ не уплачивается при получении физическим лицом доходов от продажи имущества, находившегося в его собственности более трех лет.

Таким образом, с налоговой точки зрения инвестиции в ценные бумаги менее привлекательны по сравнению с инвестициями, например, в недвижимость. Вариант с полным освобождением от НДФЛ реализованного прироста капитальной стоимости ценных бумаг, который бы решил данную проблему, Минфин отвергает по следующим основаниям. Предоставление налоговой льготы на всю сумму дохода, получаемого от реализации ценных бумаг, приведет к снижению прогрессивности налогообложения, поскольку вероятность получения таких доходов для лиц с более высокими доходами больше, чем для низкодоходных групп населения. В результате более обеспеченные лица будут платить меньший налог со своих доходов, чем менее обеспеченные.

Не предлагая пока окончательного варианта решения, Минфин выносит на обсуждение следующие подходы к решению проблемы выравнивания налогообложения инвестиционных доходов физических лиц, связанных с продажей имущества:

1) введение инвестиционного налогового вычета в размере положительного финансового результата, полученного налогоплательщиком в налоговом периоде от реализации (погашения) ценных бумаг с обязательным централизованным хранением, обращающихся на организованном рынке ценных бумаг и находившихся в собственности налогоплательщика более 3 лет, а также от инвестиционных паев ПИФов, со-

стоящих из указанных ценных бумаг и находившихся в собственности налогоплательщика более 3 лет. Данная льгота не будет распространяться на доходы от прямых инвестиций, для чего предельная сумма доходов, освобождаемых от налогообложения при продаже акций, будет ограничена величиной финансового результата, получаемого от реализации количества акций, эквивалентного не более чем 1% акционерного капитала компании;

2) изменение порядка освобождения от налогообложения доходов физических лиц от реализации жилой недвижимости, земельных участков, гаражей и долей в указанном имуществе. Предлагается установить новое требование для освобождения от НДФЛ доходов от продажи имущества: в собственности налогоплательщика на дату продажи объекта имущества помимо продаваемого объекта должно находиться не более трех таких объектов.

В заключение стоит заметить, что налогообложение доходов от продажи имущества изначально было направлено на продавцов, осуществляющих спекулятивные сделки, т.е. куплю-продажу имущества с целью извлечения дохода. Для простых граждан государство постоянно предпринимает шаги по облегчению налогового бремени. Очередной шаг к решению этой проблемы обозначен Минфином в проекте Основных направлений налоговой политики РФ на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов.

Список литературы:

[1] Налоговый кодекс РФ, ч. 1 и ч. 2 гл. 23 «Налог на доходы физических лиц»
[2] Федеральный закон от 23.07.2013 г. № 212-ФЗ «О внесении изменения в статью 220 части второй Налогового кодекса Российской Федерации».

TAXATION OF INCOME OF INDIVIDUALS FROM THE SALE OF PROPERTY

V.V. Kraynova, P.D. Gorlov

Key words: *personal income tax, property tax deductions, property sale, sale of cars.*

In this article the features of calculation and payment of the tax to incomes of physical persons submitting a tax Declaration on the sale of property. Taken into account the comments of the Ministry of Finance and Federal tax service of Russia concerning the above issues. Analyzed upcoming changes to the legislation while granting property tax deductions when the sale of the property.

УДК 656.078

Н.В. Пумбрасова, *к.э.н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
Е.О. Дубова, *студентка ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВНЕУЛИЧНОГО СКОРОСТНОГО ТРАНСПОРТА В ГОРОДСКИХ ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗКАХ (НА ПРИМЕРЕ МЕТРО)

Ключевые слова: *городской общественный пассажирский транспорт, метро, внеуличный скоростной транспорт, перспективы развития Нижегородского метро.*

В статье рассматриваются вопросы необходимости использования метро как одного из перспективных видов внеуличного скоростного транспорта в городских общественных пассажирских перевозках. На основе сложившегося опыта некоторых муниципальных образований и анализа проблем, тормозящих развитие этого вида транспорта, приводятся перспективы использования метро в городских пассажирских перевозках г.Н.Новгорода.

Ограниченная пропускная способность автомобильных дорог и магистралей в крупных населенных пунктах является следствием интенсивного развития городов. Высокая скорость движения поездов, полная обособленность от прочего городского транспортного движения – все это делает метро достойной альтернативой автомобильному транспорту.

Метрополитен, метро – внеуличная (т.е. инженерно отделённая от любого другого транспорта и пешеходного движения) городская железная дорога для массовых скоростных перевозок пассажиров с курсирующими по ней поездами, работающими на электротяге. Движение осуществляется регулярно, согласно установленным графикам и маршрутам. Данный вид транспорта отличается высокой маршрутной скоростью (до 80 км/ч) и большой пропускной способностью (до 60 тыс. пассажиров в час в одном направлении).

Линии метрополитена могут быть подземными, наземными и надземными. В данный момент наиболее распространенными являются подземные линии, т.к. они имеют такие преимущества как:

– не нарушают исторически сложившейся планировки города.
– не стесняют движения городского наземного транспорта и пешеходов.
– способствуют уменьшению шума и вибрации в зданиях от движения поездов.

В городах со сложившейся застройкой линии метро, как правило, проложены под землёй и лишь иногда выходят на поверхность или на эстакады. Габариты и масса подвижного состава могут достигать железнодорожных стандартов, хотя обычно уступают им. Метропоезда насчитывают, как правило, 4–8 вагонов. Диаметр тоннелей достигает 5–6 метров, предельные уклоны больше, чем на железных дорогах общего назначения, но меньше, чем на трамвае, минимальные радиусы закругления значительно больше трамвайных. Платформы на станциях обычно имеют длину 100–165 м и ширину 5–20 м. Линии метрополитена обычно проходят вдоль градообразующих осей и являются каркасом городской пассажирской транспортной системы. Стоимость сооружения линий метро сильно зависит от условий окружающей среды и применяемых технологий строительства. Метрополитен достаточно дорогой вид транспорта с точки зрения себестоимости строительства. Но его строительство окупается благодаря большому пассажиропотоку.

По данным Росстата, в России на 2014 год метро функционирует в семи крупных городах: Москва, Санкт-Петербург, Нижний Новгород, Новосибирск, Самара, Екатеринбург и Казань.

Таблица 1

Сравнительная характеристика линий метро в городах России [1,2]

	Дата открытия	Длина линий (км)	Количество станций	Количество линий	Цена проезда (1 поездка) (рублей)
Московское метро	15 мая 1935 г.	320,9	192	12	40
Петербургский метрополитен	15 ноября 1955 г.	113.6	67	5	28
Казанский метрополитен	27 августа 2005 г.	15,8	10	1	20
Самарский метрополитен	26 декабря 1987 г.	11,4	9	1	20
Екатеринбургский метрополитен	26 апреля 1991 г.	12,7	9	1	18
Нижегородское метро	20 ноября 1985 г.	18,9	14	2	16
Новосибирский метрополитен	28 декабря 1985 г.	15,9	13	2	18

Нижегородское метро является третьим по величине метро в России [3]. Действующая на начало 2014 года в городе Нижнем Новгороде линия метро имеет 14 станция общей протяженностью 18,9 км. Все станции нижегородского метро – мелкого заложения. Это обусловлено, в первую очередь, геологическими особенностями местности и обилием грунтовых вод. Средняя численность пассажиропотока – 130 тысяч человек в день. Интервалы движения поездов колеблются от 4-6 минут на Автозаводской линии, до 12 минут на Сормовской. Все станции открыты для пассажиров с 5.15 утра и до полуночи. С 1 сентября 2013 года действуют единые месячные билеты на метро, трамвай, троллейбус и автобус для студентов и на предъявителя. С 1 декабря 2013 года был введён единый месячный проездной билет для школьников.

Метро входит в единую транспортную систему городского пассажирского общественного транспорта г.Н.Новгорода наравне с трамвайно-троллейбусным сообщением, автобусами и маршрутками. В 2014 году на всех видах городского транспорта планируется внедрить единую систему оплаты проезда с помощью бесконтактных карт. Помимо отказа от жетонов, она позволит ввести пересадочные проездные билеты, что избавит пассажиров от необходимости платить за каждую пересадку в общественном транспорте, так как задачей транспорта является улучшение качества транспортного обслуживания населения. Эта система начнет работать в общественном транспорте Нижнего Новгорода весной 2014 года.

Нижний Новгород – единственный город-миллионник России, в котором нет автоматизированной системы контроля оплаты проезда в общественном транспорте. Техническая реализация этого проекта заключается в установке турникета и устройства считывания магнитных карт (валидатора) на входе в салон транспортного средства. Проезд возможен только при наличии билета с магнитной полосой на одну, две, десять поездок или льготного посадочного талона. Кондуктор при этом находится в накопительной зоне в салоне перед турникетом. В случае годности билета, автомат погашает поездку и разрешает проход пассажира в салон. На билете отмечается дата и время поездки и кодовый номер транспортного средства. По статистике реализации

аналогичных проектов выявлено резкое повышение платности проезда (с 30 до 46%) и примерно равное соотношение платных и бесплатных перевозок.

Данный вопрос рассматривался в 2012 году. Был объявлен «открытый конкурс на внедрение и обслуживание автоматизированной системы контроля оплаты проезда на пассажирском транспорте на территории города». Результаты городская администрация опубликовала на своем сайте. По единогласной оценке судей, победителем открытого конкурса, объявленного мэрией в марте 2012 года, стало нижегородское ЗАО «Новакард» – крупнейший российский производитель пластиковых карт. Также в конкурсе принимали участие ООО «М2М телематика», ООО «Ак барс банк», южнокорейская VSC, ОАО НИИМЭ «Микрон» и петербургское ЗАО «МФ Тариф», внедрившее подобную систему в северной столице. Победителя выбирали исходя из нескольких критериев, в том числе обязательными были практический опыт обработки баз персональных данных, собственное производство мощностью не менее 50 тыс. карт в сутки, лицензии и финансовые возможности.

Проект должен был быть реализован в рамках государственно-частного партнерства (ГЧП): в 2017 году вся инфраструктура перейдет в собственность города, а инвестор будет получать процент от каждой транзакции (по условиям конкурса оператор мог взимать от 4% до 8% стоимости проезда, «Новакард» предложил 7%). ЗАО «Новакард» зарегистрировано в 1996 году в Нижнем Новгороде. Первой в России сертифицирована крупнейшими международными платежными системами – Visa International и MasterCard International – на производство и персонализацию пластиковых карт. Позиционируется как крупнейший производитель пластиковых карт в России и Восточной Европе. По данным «СПАРК-Интерфакс», выручка в 2010 году – 901,15 млн руб., чистая прибыль – 49,29 млн руб. 100% акций принадлежат одному акционеру – генеральному директору.

Система должна была быть внедрена в три этапа. До 30 июня 2012 года «Новакард» должен был создать центр обработки данных и эмитировать 1 млн. бесконтактных смарт-карт, до 31 марта 2013 года выдать не менее 250 тыс. персонализированных карт льготникам, оснастить городской транспорт средствами автоматизированного контроля оплаты проезда и создать сеть выдачи, продаж и пополнения этих карт. На третьем этапе, до 31 декабря 2013 года, АСКОП планировалось оснастить не менее половины коммерческих перевозчиков, а инфраструктуру по продаже смарт-карт расширить. Выбор оборудования и технического решения администрация города предоставила инвестору. Для города внедрение этой системы – дело престижа, тем более что раньше в регионе уже предпринимались неудачные попытки внедрения подобной системы.

Существует два основных типа такой системы: менее затратный вариант с использованием труда кондуктров и более дорогой – с установкой считывающих устройств в салоне транспортного средства – валидаторов. В зависимости от этого стоимость проекта может варьироваться от 45 млн руб. до 100 млн руб. и более. Был выбран второй вариант, но, так и не просканировав ни одного электронного проездного билета, валидаторы исчезли из общественного транспорта Нижнего Новгорода. ЗАО «Новакард» не выполнила свои обязательства, и договор с ней был расторгнут. Стоит отметить, что городской бюджет ничего не потерял – инвестор вкладывал собственные средства. 23 октября 2013 года на заседании арбитражного суда между департаментом и «Новакард» было подписано мировое соглашение. Завершающий этап работы по внедрению АСКОП начнется в четвертом квартале 2014 года.

Дальнейшее развитие нижегородского метро предполагается в четырех направлениях – это Автозаводское, Сормовское, Мещерское и Горьковское. На сегодняшний день в Нижнем Новгороде есть план развития станций метро до 2025 года. Основными направлениями этого плана являются:

– Кардинальное обновление подвижного состава. Администрация Нижнего Новгорода планирует в течение трех лет приобрести 56 новых вагонов метро со сроком

службы 31 год. Планируется, что в 2018 году Нижний Новгород станет первым российским городом, где подвижной состав метро будет обновлен на 100%. Основной акцент делается на заемные источники финансирования, наиболее перспективным из которых является лизинг. Так 26.10.2013 г. три новых состава метро, приобретенные администрацией в лизинг, были запущены в эксплуатацию в Нижегородском метро. Стоимость сделки составляет 942 млн. рублей. Договор лизинга заключен на семь лет, по истечении которых вагоны метро перейдут в собственность города Нижнего Новгорода. «Мировая практика выработала несколько вариантов механизмов поиска и реализации решений по обновлению основных средств городского пассажирского транспорта. В ряде стран мира используют практику банковского кредитования социально-значимых организаций: банковские льготные (под 6-8%) кредиты, выдаваемые организациям на весьма значительный срок (8–10 и более лет) под залог имеющихся в распоряжении основных средств или под гарантии государственных организаций. Эта система успешно используется во всем мире уже более 30 лет. В современных условиях при поиске источников обновления основных средств социально-значимых объектов целесообразно рассмотрение возможностей многоканального финансирования, предусматривающего участие всех видов бюджетов: федерального, областного и муниципального, а также привлечение негосударственных инвесторов» [4].

– Известно, что 29 сентября 2012 года состоялась Торжественная церемония объявления городов-организаторов Чемпионата мира по футболу 2018 г. в России. Именно тогда Нижний Новгород получил статус организатора Чемпионата мира по футболу ФИФА 2018. Было рассмотрено 3 проекта (строительство на Гребном канале, деревня Ольгино и строительство на Стрелке). В итоге, был выбран третий вариант. Строительство арены начнется в 2014 году. В связи с этим, правительство Нижегородской области разработало концепцию развития транспортной инфраструктуры. Болельщики, которые приедут на игры чемпионата мира по футболу, смогут от железнодорожного вокзала за несколько минут добраться до стадиона либо наземным способом – существующую Московскую автостанцию планируется перенести, построив на этом месте автомобильную магистраль, – либо проехав одну станцию на метро. Ни один из других российских городов, где будут проходить игры чемпионата мира по футболу, не сможет похвастаться таким удобным с точки зрения логистики расположением стадиона. В непосредственной близости к Волжскому мосту планируется построить автостанцию и „перехватывающую парковку“, чтобы люди, приезжающие в Нижний Новгород из области, могли оставлять свои автомобили и пересаживаться на метро. Это разгрузит дороги и улучшит экологическую обстановку в городе. Сормовско-Мещерская линия метрополитена должна соединить „спальный“ район «Мещерское озеро» и пригороды Кировского направления с другими частями Нижнего Новгорода. По предварительным подсчетам, ввод в действие новой станции обеспечит прирост доли пассажиропотока метро до 25%, а во время проведения игр чемпионата мира по футболу до 47%.

Все эти новые проекты помогут развитию заречной части города, Мещерского озера, облегчат жизнь сотен тысяч нижегородцев. Уже начаты предпроектные работы по строительству новой станции метро «Стрелка». Ключевым в осуществлении этих планов является вопрос финансирования строительства данных объектов. 13 млрд. рублей – именно столько потребуется для строительства только одной станции метро «Стрелка». В одиночку город с такими амбициозными задачами не справился бы. Сейчас ситуация выглядит следующим образом: в июне 2013 года Правительство РФ отклонило заявку на строительство в Нижнем Новгороде линии метро к чемпионату мира по футболу-2018. В первый год на реализацию проекта из федерального бюджета планируется направить 900 млн. рублей, из областного бюджета – 500 млн. рублей и 200 млн. рублей из городского бюджета.

В планах до 2025 года предусмотрено продление линии до микрорайона Верхние Печеры и дальше через станцию «Кузнечиха», Анкудиновку, Константиново, Ольги-

но – до Новинок. Там предусматривается строительство метромоста для соединения продления Автозаводской линии до станции «Юго-Западная».

Так же стоит отметить, что строительство тоннелей метро в Нагорной части может вызвать затруднения, связанные со сложным рельефом и геологическим строением (холмистая местность с множеством водоносных слоёв). Архитекторы и геологи высказываются против подземного строительства в Нижнем Новгороде без проведения обширных исследований грунтовых вод, что несет дополнительные затраты.

Финансирование проектов предполагается из федерального и городского бюджета, а также привлечение частных инвестиций на условиях государственно – частного партнерства (ГЧП). Нижнему Новгороду в условиях реализации проекта дальнейшего строительства ветки метро в верхней части города следует учесть опыт г. Новосибирск, где такой проект был реализован с применением механизма ГЧП. Правительство Новосибирской области и администрация города планируют привлечь средства частных инвесторов на основе концессионного соглашения в прокладку и последующую эксплуатацию участка Дзержинской линии Новосибирского метрополитена от станции «Золотая Нива» до станции «Молодежная» с двухпутной соединительной веткой в электродепо «Волочаевское», а открытый конкурс, вероятно, будет анонсирован не позднее II кв. 2014 г. [5]. Особенно актуален такой проект в условиях дефицитности региональных и местных бюджетов, на балансе которых находится городской пассажирский общественный транспорт.

Все это значит, что метро в Нижнем Новгороде – востребованный и развивающийся вид транспорта.

Список литературы:

[1] http://minstroy.government-nnov.ru – официальный сайт Министерства строительства Нижегородской области
[2] Федеральная служба государственной статистики России: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.fsgs.ru.
[3] http://metronn.ru/ – официальный сайт Нижегородского метро
[4] Пумбрасова Н.В. К вопросу обоснования модели обновления основных средств социально-значимых организаций (на примере городского пассажирского транспорта). Российский экономический интернет-журнал 2007. №2. с. 54.
[5] Максимов В. ГЧП-2014: революционные настроения [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.rcb.ru/rcb/2014-01/252536/

PROSPECTS FOR THE USE OF OFF-STREET TRANSIT OF HIGH-SPEED TRANSPORT IN URBAN PASSENGER TRANSPORT (ON THE EXAMPLE OF METRO)

N.V. Pumbrasova, E.O. Dubova

Keywords: *urban public passenger transport, metro, внеуличный high-speed transport, prospects of development of the Nizhny Novgorod metro.*

In article are considered questions of the need to use the metro as one of the perspective types of off-street transit of high-speed transport in urban public passenger transport. On the basis of existing experience some municipalities and analysis of the problems impeding the development of this type of transport, are the prospects for the use of underground in urban passenger transport of Nizhniy Novgorod.

УДК 656.025.4

Н.В. Пумбрасова, *к.э.н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
О.С. Петухова, *студентка ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

РИСК ПРИ ПЕРЕВОЗКЕ ОПАСНЫХ ГРУЗОВ АВТОМОБИЛЬНЫМ ТРАНСПОРТОМ

Ключевые слова: *автомобильный транспорт, опасные грузы, риск, пути снижения риска.*

В статье рассматриваются вопросы возрастающей роли автомобильного транспорта при перевозке грузов, в том числе опасных. На основе изучения действующих нормативных документов и анализа сложившейся системы перевозки опасных грузов с выделением проблем приводится характеристика и классификация опасных грузов, понятие и виды риска, а также пути его снижения.

Динамичное развитие рынка грузовых перевозок в условиях повышенного риска особенно при перевозке опасных грузов делает необходимым изучить особенности его оценки и пути снижения.

В экономике любого государства транспорт играет важную роль в развитии промышленности и торговли. В России находят применение все виды транспорта, однако самым массовым является автомобильный. Его популярность обусловлена не только высокой маневренностью и универсальностью использования, но и тем, что он хорошо вписывается в рыночную экономику. Успешная конкуренция на автомобильном транспорте обусловлена его демонополизацией.

Автомобильные перевозки широко используются для транспортировки скоропортящихся и особо ценных грузов, так как они неудобны для перегрузки и требуют быстрой доставки к месту назначения. Междугородние и международные грузоперевозки на автомобилях характеризуются быстротой, гибкостью и маневренностью.

Перевозка грузов автомобильным транспортом имеет ряд преимуществ по сравнению с другими видами транспорта:

– надежный и оперативный способ доставки;
– грузоперевозка в любое удобное время и место;
– доставка товара прямо к месту назначения – «от двери до двери»;
– перевозка грузов по оптимальному маршруту;
– способность при необходимости отклониться от первоначального маршрута, что позволяет забрать попутный груз, а, значит, удешевить транспортировку, и гарантирует своевременную перевозку вне зависимости от непредвиденных ситуаций.

Однако, к недостаткам грузовых автомобильных перевозок следует отнести:

– ограниченность использования на большие расстояния при перевозке значительных партий грузов;
– зависимость от дорожной сети;
– дорогой вид транспорта при грузовых перевозках на большие расстояния.

По данным Минтранса [1], в последние годы возрастает роль автомобильного транспорта за счет доставки грузов на небольшие расстояния в пределах регионов. В 2013 году 60 % грузов перевезено автотранспортом. Но по показателям грузооборота картина совершенно другая: 74% приходится на железнодорожный транспорт, в то время как на автомобильный транспорт всего 9% (хотя этот показатель и растет). В стоимостном выражении в 2013 году рынок автоперевозок достиг 560, 6 млрд. руб. Увеличению выручки способствовал рост грузооборота и тарифов на перевозку. Рост первого показателя обусловлен общим повышением пропускной способности автодо-

рог, увеличением средней дальности перевозки грузов, ростом их массы, а также увеличением количества сделок и снижением процентных ставок по лизинговым операциям.

Рис. 1. Структура рынка грузоперевозок в России по видам транспорта в 2013 г., % [2]

Некоторые экономисты, изучающие проблемы и перспективы развития автомобильного транспорта [3], на первый план выдвигают мероприятия по дальнейшему повышению безопасности дорожного движения и снижению загрязнения окружающей среды.

Риск – возможность понести потери в виде конкретного убытка или ущерба [3].

При оценке риска выделяют следующие виды: [4]

1) риски, которые возможно застраховать;
2) риски, которые невозможно застраховать;
3) благоприятные и неблагоприятные риски;
4) технический риск страховщика.

В настоящее время в России действуют правила перевозки опасных грузов автомобильным транспортом, разработанные в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2011 года № 272 «Об утверждении Правил перевозок грузов автомобильным транспортом» (с изменениями и дополнениями от 30.12.11, 09.01.14) и Европейское соглашение о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДОПОГ-2013).

В соответствии с нормативными документами к опасным грузам относятся любые вещества, материалы, изделия, отходы производственной и иной деятельности, которые в силу присущих им свойств и особенностей могут при их перевозке создавать угрозу для жизни и здоровья людей, нанести вред окружающей природной среде, привести к повреждению или уничтожению материальных ценностей.

Основная доля объемов перевозок опасных грузов – свыше 65% – приходится на автомобильный транспорт. Мировая практика свидетельствует, что именно с автомобильным транспортом связан и наиболее высокий процент аварий при перевозке опасных грузов. Так, согласно статистическим данным о перевозках опасных грузов в Германии, автомобильный транспорт является при таких перевозках в 12 раз более опасным, чем железнодорожный. Вместе с тем, в Российской Федерации практически отсутствует какая-либо система государственного наблюдения и контроля за перевозками опасных грузов автомобильным транспортом. С отменой на грузовом автотранспорте лицензионной системы стали недоступными элементарные данные о количестве операторов, перевозящих опасные грузы, о числе и характеристиках используемых для этих перевозок транспортных средств, об объемах и структуре перевозок опасных грузов. Особую остроту данная проблема приобретает в связи с повышенной

опасностью проявлений терроризма во всех сферах общественной жизни и экономической деятельности.

В свою очередь опасные грузы в зависимости от их вредного воздействия на людей, животных, подвижной состав, перевозки и хранения, делятся на девять классов:

Таблица 1

Классификация опасных грузов

Номер		Наименование подкласса
класса	подкласса	
1	1.1	Взрывчатые материалы с опасностью взрыва массой
	1.2	Взрывчатые материалы, не взрывающиеся массой
	1.3	Взрывчатые материалы пожароопасные, не взрывающиеся массой
	1.4	Взрывчатые материалы, не представляющие значительной опасности
	1.5	Очень нечувствительные взрывчатые материалы
	1.6	Изделия чрезвычайно низкой чувствительности
2	2.1	Невоспламеняющиеся неядовитые газы
	2.2	Ядовитые газы
	2.3	Воспламеняющиеся (горючие) газы
	2.4	Ядовитые и воспламеняющиеся газы
3	3.1	Легковоспламеняющиеся жидкости с температурой вспышки менее минус 18 °С в закрытом тигле
	3.2	Легковоспламеняющиеся жидкости с температурой вспышки не менее минус 18 °С, но менее 23 °С в закрытом тигле
	3.3	Легковоспламеняющиеся жидкости с температурой вспышки не менее 23 °С, но не более 61 °С в закрытом тигле
4	4.1	Легковоспламеняющиеся твердые вещества
	4.2	Самовозгорающиеся вещества
	4.3	Вещества, выделяющие воспламеняющиеся газы при взаимодействии с водой
5	5.1	Окисляющие вещества
	5.2	Органические пероксиды
6	6.1	Ядовитые вещества
	6.2	Инфекционные вещества
7	-	Радиоактивные материалы на подклассы не разделены
8	8.1	Едкие и (или) коррозионные вещества, обладающие кислотными свойствами
	8.2	Едкие и (или) коррозионные вещества, обладающие основными свойствами
	8.3	Разные едкие и (или) коррозионные вещества
9	9.1	Грузы, не отнесенные к классам 1-8
	9.2	Грузы, обладающие видами опасности, проявление которых представляет опасность только при их транспортировании навалом водным транспортом

Источник: Европейское соглашение о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДОПОГ-2013)

Проблемы обеспечения необходимого уровня защиты грузов от транспортных

рисков решаются, прежде всего, предприятиями-грузовладельцами и транспортно-экспедиционными компаниями. В дороге груз может пострадать в результате аварий или несоблюдения условий транспортировки, получить повреждения при погрузочно-разгрузочных работах или быть похищенным. Наибольшему риску подвергаются продукты питания (из-за ограничений по срокам хранения и температурным условиям), алкогольная продукция, электронная техника и компьютеры, оборудование, топливо, а также другие виды малогабаритных и дорогостоящих товаров. Многие неблагоприятные события, такие как стихийные бедствия, ДТП и прочие происшествия, носят совершенно случайный характер, не зависят от воли людей, и их невозможно полностью исключить.

В соответствии с Транспортной стратегией РФ, разработанной до 2030 года, необходимым условием реализации стратегии на всех этапах является улучшение инвестиционного климата и развитие рыночных отношений на транспорте на основе формирования и отработки механизмов управления инвестициями, в том числе на условиях государственно-частного партнерства.

Важнейшей проблемой является техническое и технологическое отставание транспортной системы России по сравнению с развитыми странами. Она не готова к повсеместному применению современных технологий, в первую очередь – контейнерных. Растущий спрос на грузовые перевозки сдерживается неразвитостью транспортно-логистической системы страны. На низком уровне остается транспортно-экспедиционное обслуживание населения и экономики.

Создание системы ведения транспортно-экономического баланса страны и системы транспортного планирования на его основе обеспечит оптимизацию затрат на развитие транспортной инфраструктуры при удовлетворении растущего спроса на перевозки.

Реализация Транспортной стратегии должна быть обеспечена стабильной и надежной системой финансирования, учитывающей особенности транспорта как инфраструктурной отрасли.

К числу путей снижения риска при перевозке опасных грузов автомобильным транспортом следует отнести:

1) Оптимальный скоростной режим движения при перевозке опасных грузов – устанавливается ГАИ МВД России с учетом конкретных дорожных условий при согласовании маршрута перевозки;

2) Применение современных технических средств и приемов логистики, которые помогут обезопасить процесс перевозки грузов и свести риски к минимуму. Одним из самых популярных является использование систем GPS и электронных регистраторов событий, позволяющих контролировать транспорт с перевозимым грузом или товаром в реальном времени;

3) Опломбирование перевозимого груза. Пломбы должны иметь специальную маркировку, навешиваться на дверях, фургонах, секциях автомобиля, на контейнерах, цистернах или у грузового места.

4) Ужесточение контроля за выполнением нормативных требований эксплуатации транспортных средств, транспортной инфраструктуры и обязательное условие учета этих требований при сертификации и лицензировании (или декларировании) деятельности на транспортном рынке;

5) Повышение антитеррористической защищенности объектов транспортной инфраструктуры и транспортных средств путем их оснащения современными системами видеонаблюдения, другими системами контроля.

Перечисленные меры не могут гарантировать полной безопасности груза, они только фиксируют доказательства, а потому обязательно следует позаботиться о страховании груза, ведь только в этом случае можно будет полностью или частично возместить понесенные потери. Страхование груза по различным программам, выбор которых зависит от вида груза, предъявляемого к перевозке, наличия охраны, способа

транспортировки груза и маршрута движения, а также от требований, выдвигаемых грузовладельцем или законным представителем последнего. Страхование грузов при перевозке является видом добровольного страхования имущества, основной задачей которого является защита груза от всех видов риска, которые могут возникнуть в процессе транспортировки. Повреждение, утрата груза или его гибель – все это страховые случаи, которые могут произойти с грузом. Перевозка особо опасных грузов как никакая другая автомобильная перевозка, должна иметь максимум четкой организационной работы, наличие профессиональных специалистов, работников охраны и, опытных, специально обученных водителей. Безусловно, и наличие транспорта, технически безукоризненного, готового к дальним и опасным перевозкам.

Список литературы:

[1] http://www.mintrans.ru – официальный сайт Министерства транспорта РФ
[2] http://marketing.rbc.ru – РБК. Исследования рынков.
[3] Горев А.Э. Организация автомобильных перевозок и безопасность дорожного движения: учеб. пособие для студ. учреждений высш. проф. Образования / А.Э. Горев, Е.М. Олещенко. – 4-е изд. – М.: Издательский центр «Академия», 2012.
[4] Туревский И.С. Автомобильные перевозки, доп. Мин-вом образования РФ для студ. учрежд. СПО. – Форум, 2011 г. - 224 с.

RISK OF THE TRANSPORT OF DANGEROUS GOODS BY ROAD

N.V. Pumbrasova, O.S. Petuhova

Keywords: *road transport, dangerous goods, risk, and ways to reduce risk.*

The article examines the increasing role of road transport in the carriage of goods, including dangerous. Based on a study of existing regulations and analysis of the existing system carriage of dangerous goods with the release of the problems is the characteristics and classification of dangerous goods, the concept and type of risk, and ways to reduce it.

УДК 336

А.Н. Худякова, *магистрантка ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603600, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА (НА ПРИМЕРЕ ООО «ГРАНД-НН»)

Ключевые слова: *оборотный капитал, коэффициент оборачиваемости, рентабельность оборотного капитала, управление оборотным капиталом.*

В статье рассмотрены ключевые позиции:понятие, сущность, назначение и состав оборотного капитала на предприятии ООО «Гранд-НН».

Финансы предприятий, будучи частью общей системы финансовых отношений, отражают процесс образования, распределения и использования доходов на предприятиях различных отраслей народного хозяйства и тесно связаны с предприниматель-

ством, поскольку предприятие является формой предпринимательской деятельности. Наличие у предприятия достаточного оборотного капитала является необходимой предпосылкой для его нормального функционирования в условиях рыночной экономики. В системе мер, направленных на повышение эффективности работы предприятия и укрепление его финансового состояния, важное место занимают вопросы рационального использования оборотного капитала. Ускорение оборачиваемости оборотного капитала означает экономию общественно необходимого времени и высвобождение средств из оборота. Это позволяет предприятию обходиться меньшей суммой оборотного капитала для обеспечения выпуска и реализации продукции или при том же объеме оборотного капитала увеличить объем и улучшить качество производимой продукции.

По степени управляемости оборотные средства подразделяются на нормируемые и ненормируемые. Нормируемые оборотные средства планируются предприятием, тогда как ненормируемые оборотные средства объектом планирования не являются. По источникам формирования оборотные средства делятся на собственные и заемные.

Рис. 1. Состав оборотного капитала предприятия

Эффективность использования оборотного капитала характеризуется системой экономических взаимосвязанных показателей: длительностью одного оборота в днях, количеством оборотов за определенный период – год, полугодие, квартал (коэффициент оборачиваемости), суммой занятых на предприятии оборотного капитала на единицу продукции (коэффициент загрузки). Также на эффективность использования оборотного капитала оказывают влияние внешние и внутренние факторы.

Управление оборотными средствами состоит в обеспечении непрерывности процесса производства и реализации продукции с наименьшим размером оборотного ка-

питала. Это означает, что оборотные средства предприятий должны быть распределены по всем стадиям кругооборота в соответствующей форме и в минимальном, но достаточном объеме. Оборотные средства в каждый момент всегда одновременно находятся во всех трех стадиях кругооборота и выступают в виде денежных средств, материалов, незавершенного производства, готовых изделий. Рассмотрим состав и структуру оборотных средств, а также проведем их анализ на примере предприятия ООО «Гранд-НН»

Основной деятельностью предприятия является услуги по упаковыванию кофе. ООО «Гранд-НН» занимает третье место по объему выпускаемой продукции на рынке всего растворимого кофе в России и третье место на рынке растворимого кофе Freeze-Dried после Nestle и KraftFoods, является лидером рынка услуг по фасовке кофе с неоспоримым преимуществом на протяжении 15 лет. Гранд-НН производит более 38 различных брендов для 22 компаний, годовой объем составляет 6 800 тонн кофе. Также компания является самым крупным производителем Цикория в России, годовой объем составляет 1 300 тонн. Оборудование Гранд-НН позволяет использовать любой вид упаковки растворимого кофе: банки самой необычной формы, дой-паки объемом до 0,5 кг, сашетки всех видов и др.

Закупка сырья и материалов осуществляется только по прямым контрактам с производителями растворимого кофе и упаковочных материалов по всему миру. Благодаря хорошей репутации, ориентиру на долгосрочное сотрудничество и большим объемам закупок Гранд-НН получает самые выгодные цены и условия сотрудничества от своих поставщиков. При этом основным источником дохода компании является услуги по фасовке, в то время как сырье и упаковочные материалы продаются с минимальной наценкой в качестве дополнительной услуги, поэтому большая часть клиентов закупает сырье и упаковочные материалы силами за счет ООО «Гранд-НН».

Таблица 2

Анализ состояния активов
на предприятии ООО «Гранд-НН»

Период	2011 год		2012 год		2013 год	
	начало	конец	начало	конец	начало	конец
Внеоборотные активы	3 500,00	4 540,00	4 540,00	8 388,00	8 388,00	7 402,00
Оборотные активы	590 150,00	603 141,00	603 141,00	590 852,00	590 852,00	718 104,00
Активы	593 650,00	607 681,00	607 681,00	599 240,00	599 240,00	725 506
Ср. зн. актива	12194,5		13497,5		17724,5	
Период	2011 год		2012 год		2013 год	
	доля на начало	доля на конец	доля на начало	доля на конец	доля на начало	доля на конец
Внеоборотные активы	0,6	0,7	0,7	1,4	1,4	1,02
Оборотные активы	99,4	99,3	99,3	98,6	98,6	98,98
Активы	100	100	100	100	100	100

Таблица 3

Темпы прироста и изменения структуры оборотных активов ООО «Гранд-НН»

Оборотные активы	Темпы прироста, %			Изменение структуры, %		
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Запасы	6,23	39,61	15,91	1,23	13,68	-2,13
Материалы	5,41	33,63	19,54	-0,77	-4,19	2,93
Готовая продукция	55,87	339,48	-37,83	0,64	4,32	-2,93
НДС по приобретённым ценностям	-2	-95,92	-100	-0,01	-0,47	-0,02
Краткосрочная дебиторская задолженность	-6,76	-32,38	-4,09	-2,72	-6,48	-4,6
Финансовые вложения	3,67	-32,08	88,84	0,46	-9,95	12,46
Денежные средства	22,12	46,19	-49,77	1,06	3,2	-5,69
Расходы будущих периодов	19,73	17,14	1,27	0,02	0,01	-0,01

На протяжении периода с 2011 по 2013 год возросло общее количество запасов (с 182 666 до 314 042 тыс. руб.), что было следствием постоянного увеличения запаса материалов (с 180 162 до 303 378 тыс. руб.), доля материальных запасов в оборотных активах за данный период возросла (с 30,95% до 43,73 %). Количество готовой продукции за анализируемый период колебалось (с 3 903 до 10 664 тыс. руб.), что в основном говорит об увеличении темпов производства. На начало 2012 года можно выделить рост готовой продукции (до 17 153 тыс. руб.), что отразилось на общем росте запасов. Величина материальных запасов выросла примерно в 2 раза, а их доля – почти в 1,5 раза. Это говорит о том, что оборотные активы приобретают всё более неликвидную форму и это влечёт за собой замедление их оборачиваемости.

Изменение показателей оборачиваемости за анализируемые периоды можно выразить следующей таблицей:

Таблица 4

Анализ показателей оборачиваемости

Год	$K_{об\text{-}ти}$ (количество оборотов в год)	$Длит._{ОА}$ (дней)	Оборотные активы (тыс. руб.)	$K_{об.зап}$	$Длит._{зап}$	$Длит._{ДЗ}$	$Длит._{ДС}$	Рентабельность оборотного капитала, (%)
2011	0,4	912	596 645,5	1,25	292	281	55	5,6
2012	0,4	912	596 996,5	1,03	354	228	73	5,1
2013	0,4	912	654 478	0,9	405	175	60	4,2

Оборачиваемость за анализируемые периоды составила очень низкий показатель, что является отрицательной тенденцией и свидетельствует о падении темпов производства, сбыта, понижении эффективности использования ресурсов, общей рентабельности производства, а также повышении нестабильности финансового состояния предприятия.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств и продолжительность их оборота очень низкая из-за роста оборотных активов, так и из-за снижения выручки. Продолжительность оборота является расшифровкой показателя оборачиваемости и показывает за сколько дней оборотные активы проходят полный цикл. За анализируе-

мые периоды продолжительность оборота составляет более двух лет, при таком замедлении оборачиваемости происходит дополнительное привлечение оборотных средств для обслуживания производства, то есть перерасход. С 2011 года по 2013 год привлечение оборотных активов только увеличивалось, что говорит об ухудшении рациональности хозяйственной деятельности предприятия и ещё большем уменьшении рентабельности производства.

Коэффициент оборачиваемости запасов. Скорость оборота товарно-материальных запасов ($K_{об.зап}$) является одним из важнейших факторов, влияющих на общую оборачиваемость оборотного капитала. Период обращения запасов ($Длит._{зап}$) – это средний период времени, необходимый для превращения сырья в готовую продукцию и последующей продажи. На протяжении трех анализируемых периодов оборачиваемость запасов продолжала замедлятся, следовательно предприятию нужно пересмотреть свою маркетинговую и сбытовую политику, и не допускать накопления больших запасов материалов и готовой продукции на складах. При снижении оборачиваемости запасов соответственно увеличивается и период одного оборота. Что не является положительным изменением и говорит о том, что предприятие нерационально использует ресурсы. Оборотные активы сосредотачиваются в наименее ликвидной форме и это приводит к замедлению их оборачиваемости и потере прибыли.

Коэффициенты оборачиваемости дебиторской задолженности. За 2011 год период оборота сократился на 53 дня (с 281 до 228 дней), а в 2013 году уменьшился также до 53 дней, что является положительным изменением, свидетельствующим об уменьшении отвлеченных средств в качестве дебиторской задолженности и об их возвращении в оборот, как следствие, повышается ликвидность оборотных средств.

Период оборота денежных средств за 2011 год вырос на 18 дней (с 55 до 73 оборота), что говорит о снижении эффективности их использования, понижении ликвидности оборотного капитала и его оборачиваемости, а также говорит о выбытии средств из оборота. В 2012 и 2013 году период оборота денежных средств сократился до 60 дней, что можно расценить как положительное изменение и повышение эффективности использования денежных средств.

Расчет рентабельности оборотного капитала. С 2011 по 2013 год рентабельность оборотного капитала продолжала неуклонно сокращаться (5,6 % до 4,2 %), что является негативной тенденцией и говорит о снижении общей эффективности его функционирования, снижение отдачи от использования оборотных средств, а также о нерациональном использовании оборотного капитала, спаде производства (уменьшение величины общей себестоимости пропорционально падению выручки от реализации).

Для повышения рентабельности оборотных средств предприятию необходимо более эффективно использовать оборотные средства и изменить величину товарооборота и его структуру, использовать прогрессивные способы реализации продукции.

2. «Разработка мероприятий по оптимизации оборотного капитала» Существует специально разработанный перечень этапов управления оборотным капиталом.

В первую очередь (I этап) необходимо провести анализ использования оборотного капитала в операционном процессе предприятия в предшествующем периоде. Для этого рассматривается динамика общего объема оборотного капитала, динамика состава оборотных активов предприятия, сформированных за счет оборотного капитала. Анализ состава оборотных активов предприятия по отдельным их видам позволяет оценить уровень их ликвидности.

Результаты позволяют определить общий уровень эффективности управления оборотным капиталом предприятия и выявить основные направления его увеличения в предстоящем периоде.

На следующем этапе (II этап) происходит определение принципиальных подходов к формированию оборотных активов за счет операционного капитала предприятия. Теория финансового менеджмента рассматривает три принципиальных подхода к формированию оборотных активов предприятия:

– консервативный подход – предполагает создание высоких размеров резервов оборотного капитала на случай непредвиденных сложностей в обеспечении предприятия сырьем и материалами, ухудшении условий производства, задержки инкассации дебиторской задолженности и т.д.;

– умеренный – направлен на обеспечение полного удовлетворения текущей потребности во всех видах оборотных активов и создания нормированных страховых их размеров;

– агрессивный – заключается в минимизации всех форм страховых резервов по отдельным видам этих активов.

В конечном итоге все эти подходы определяют сумму этого капитала и уровень его капиталоемкости по отношении к объему операционной деятельности.

На III этапе происходит оптимизация объема оборотного капитала. Такая оптимизация должна исходить из избранного типа политики формирования оборотных активов, обеспечивая заданный уровень соотношения эффективности и риска использования оборотного капитала.

Оптимизация соотношения постоянной и переменной частей оборотного капитала, используемых в операционном процессе, относится к IV этапу. Это является основой для управления его оборачиваемостью в процессе использования. На следующем, V этапе происходит обеспечение необходимой ликвидности используемых активов, сформированных за счет оборотного капитала. На заключительном этапе обеспечивается увеличение рентабельности оборотного капитала. Его размер должен генерировать определенную прибыль при его использовании производственно-сбытовой деятельности. Составной частью процесса управления оборотного капитала является обеспечение своевременного использования временно свободного остатка денежных активов для формирования эффективного портфеля краткосрочных финансовых вложений. Цели и характер управления отдельными видами оборотных активов, сформированного за счет операционного капитала, имеют существенные отличительные особенности.

Поэтому на предприятии с большим объемом используемого оборотного капитала разрабатывается самостоятельная политика управления отдельными видами оборотных средств (запасами ТМЦ, дебиторской задолженностью и денежными активами).

Список литературы:

[1] Абрютина М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. – М.: Дело и Сервис, 2008.
[2] Алборов Р.А. Аудит в организациях промышленности, торговли и АПК: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб., доп. – М.: Дело и Сервис, 2010.
[3] Бабков Г.А. Оценка ресурсов и совершенствование планово-экономических расчетов // Планирование и учет. 2011. – № 3.
[4] Финансовая и управленческая отчетность ООО «Гранд-НН».
[5] Ворст И., Ревентлоу П. Экономика фирмы. – М.: Высшая школа, 2009.
[6] Грузинов В.П. Экономика предприятия и предпринимательства – М.: СОФИТ, 2009.
[7] Губин Б.В. Оборот средств предприятий и эффективность производства. – М.; Мысль, 2010.
[8] Салмин П.С. Постановка системы бюджетного управления предприятием. Монография / П.С. Салмин; Федеральное агентство морского и речного трансп., Федеральное гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Волжская гос. акад. водного трансп.. Нижний Новгород, 2008.
[9] Салмин П.С. Машинная модернизация системных технологий для целей организационного управления предприятиями /Салмин С.П., Салмин П.С. Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2012. № 3-1. С. 258–260.
[10] Салмин П.С. Нетрадиционный подход к определению границ безубыточности производства автокомпонентов для крупномасштабного автопроизводства / Салмина Н.А., Салмин П.С. Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2012. № 2-2. С. 238–242.

[11] Салмин П.С. Особенности управления затратами по центрам финансовой ответственности на промышленных предприятиях / Салмина Н.А., Салмин П.С. Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2012. № 6-1. С. 222–226.
[12] Салмин П.С. Управление вкладом на покрытие косвенных затрат на предприятиях автомобилестроения / Салмина Н.А., Салмин П.С. Проблемы региональной экономики № 1-2, Межтерриториальный научно-производственный журнал, Изд-во УдГУ Ижевск 2012., с. 65–71.
[13] Спрогис А.К., Страюма Л.В. Оценка использования производственных ресурсов предприятий. – Рига: Знание, 2010.
[14] Экономика предприятия (фирмы). Под ред. Волкова И.О. – М.: ИНФРА, 2008.
[15] Экономика предприятия. Под ред. Горфинкеля В.Я. – М.: Банки и биржы, ЮНИТИ, 2010.
[16] Экономика. Под ред. А.С. Булатова. – М.: Юрист, 2008.
[17] Экономическая статистика. Под ред. Иванова Ю.Н. – М.: ИНФРА, 2008.

ANALYSIS OF WORKING CAPITAL USING EFFICIENCY (ON THE EXAMPLE OF COMPANY «GRAND-NN» LTD.)

A.N. Khudyakova

Keywords: *current assets, turnover ratio, the profitability of working capital, capital management.*

The article considers the key positions: the concept of the essence, purpose and composition of the working capital of the enterprise LTD «Grand-NN»

Раздел V

Экономика, логистика, управление на транспорте

Редакционная коллегия раздела:

В.И. Жмачинский, д.э.н., профессор,
В.Н. Костров, д.э.н., профессор – ответственный редактор,
Ю.Н. Уртминцев, д.т.н., профессор,
С.С. Подосенов, к.т.н., с.н.с.,
Д.А. Коршунов, к.э.н., доцент – ответственный секретарь.

Section V

Economics, logistics and transport management

Editorial board for the section:

D.Sc.(Econ.), Professor V.I. Zhmachinsky
D.Sc.(Econ.), Professor V.N. Kostrov
D.Sc.(Tech.), Professor Y.N. Urtmintsev
Ph.D.(Tech.), Senior Staff Scientist S.S. Podosenov
Ph.D.(Econ.) Associate Professor D.A. Korshunov

УДК 629.12.003

В.В. Крайнова, *к. э. н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

ОПТИМИЗАЦИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ СУДОХОДСТВА И СУДОСТРОЕНИЯ

Ключевые слова: *оптимизация налогообложения, налогообложение судоходства, налогообложение судостроения, налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, налог на имущество организаций, транспортный налог, совершенствование налогового законодательства.*

В данной статье рассмотрены этапы оптимизации отраслевого налогообложения, направленные на поддержку флота и развитие отечественного судостроения. Проанализированы действующие налоговые льготы по налогу на прибыль, налогу на добавленную стоимость, налогу на имущество, транспортному и земельному налогам. Для вывода отечественного судоходства и судостроения на качественно новый современный уровень развития предлагается продолжить оптимизацию и совершенствование отраслевого налогового законодательства и включить предложения автора в проект Основных направлений налоговой политики на 2015–2017 гг.

Судоходство и судостроение в России – сфера, давно уже считающаяся проблемной и непривлекательной с точки зрения инвестирования. Так, за последние 20 лет в этой области в 1,4 раза сократилась протяженность судоходных путей, в 4 раза снизился грузооборот внутреннего водного транспорта, в 6 раз сократился пассажирооборот. 70% морского транспортного флота, контролируемого россиянами, перешло под иностранные флаги.

На международном рынке, где работают российские суда, значительная часть мирового флота была зарегистрирована под «удобными флагами» – в Панаме, Либерии, на Багамах, на Мальте и др. Владельцы таких судов вместо многочисленных налогов обычно платят лишь разовый сбор за регистрацию в зависимости от вместимости судна и ежегодные сборы за подтверждение регистрации. Неудивительно, что юрисдикции, предоставляющие столь удобный налоговый режим, приобретали все большую популярность.

Следует отметить, что государство, стремясь не просто сохранить, но и вывести на новый качественный уровень отечественное судоходство и судостроение, уже предприняло ряд шагов, направленных на поддержку флота и развитие отечественного судостроения.

Поддержка судоходства и судостроения осуществлялась путем использования, в том числе и механизмов налоговой политики.

Первым важным шагом явилось принятие 20 декабря 2005 г. Федерального закона № 168-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с созданием Российского международного реестра судов (РМРС)», нацеленного на создание благоприятных условий для российских судовладельцев, осуществляющих международные морские перевозки судами под российским флагом. В 2007 г. была образована «Объединенная судостроительная корпорация», запущена система государственных финансовых инструментов. Закон предусматривал введение оплаты госпошлины за первичную регистрацию судна в реестре и за ежегодное продление регистрации взамен освобождения судовладельцев, зарегистрировавших свои суда в реестре, от уплаты налога на прибыль при осуществлении международных морских перевозок, от налога на имущество и транспортного налога, от уплаты ввоз-

ной таможенной пошлины по импортируемым судам и от налога на добавленную стоимость. Кроме того, предусмотрено применение нулевой ставки налога на добавленную стоимость при реализации морских судов, построенных на российских судоверфях. Также верфи получили освобождение от уплаты таможенных пошлин на ввозимое иностранное оборудование [2].

В реестре могли регистрироваться лишь суда, используемые для международных перевозок грузов, пассажиров и их багажа, что существенно сужало круг возможных претендентов на внесение в реестр. Закон, хоть и содержал льготы зарегистрированным в РМРС судам, устанавливал и ряд ограничений, несколько снижающих его привлекательность. Так, судовладелец был не вправе в течение 10 лет снимать судно с регистрации РМРС: в противном случае он был обязан заплатить НДС, от которого он был освобожден при ввозе или покупке судна, и таможенную пошлину [2].

Эти ограничения, в числе прочих условий, не позволили данной инициативе получить широкое распространение. К концу 2011 года, т.е. по итогам почти 6 лет существования, РМРС насчитывал лишь немногим более 300 судов.

Открылась необходимость дополнительной либерализации законодательства. И следующим шагом стало принятие закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в связи с реализацией мер государственной поддержки российского судостроения и судоходства» № 305-ФЗ от 07.11.2011, предоставившего судовладельцам и судостроителям новые преимущества. Новый закон существенно расширил и дополнил первоначальные льготы, введенные в 2006 году.

С 2012 года в РМРС могут регистрироваться:

– суда, используемые для международных перевозок грузов, пассажиров и их багажа, а также буксировки, если возраст таких судов не превышает 15 лет и они не зарегистрированы в иностранном реестре;

– суда, используемые для перевозок и буксировки в сообщении между морскими портами России (каботаж), если возраст таких судов не превышает 15 лет;

– суда, используемые для разведки и разработки минеральных и других неживых ресурсов морского дна и его недр, гидротехнических и подводно-технических работ, а также для обеспечения указанных работ и видов деятельности;

– самоходные суда с главными двигателями мощностью не менее 55 киловатт, несамоходные суда вместимостью не менее чем 80, построенные российскими судостроительными организациями после 1 января 2010 года для целей торгового мореплавания.

Сдача судов в аренду для указанных целей также дает право на регистрацию в РМРС [3].

Таким образом, теперь воспользоваться преимуществами включения в РМРС могут не только суда, используемые для международных перевозок, но и суда, осуществляющие каботажные перевозки, а также суда, производящие некоторые специализированные виды работ (разведка и разработка ресурсов, технические работы и т.д.).

Важно также, что право регистрации в РМРС получили суда, построенные на российских верфях после 1 января 2010 года, вне зависимости от их видов деятельности (главное, чтобы они укладывались в рамки торгового мореплавания). Это могут быть рыболовные суда, спортивные и круизные яхты и т.д., причем не только морские, но и речные. Для таких судов закон не содержит ограничений по территориальной эксплуатации, и они могут плавать как между морскими портами России, так и между портами, расположенными на внутренних водных путях (п. 2.1 ст. 16 Кодекса внутреннего водного транспорта РФ).

Изменения коснулись практически всех налогов.

1. НДС и таможенные пошлины

Прежде всего, закон отменил требование о 10-летнем сроке пребывания в РМРС, при нарушении которого судовладелец обязан был заплатить НДС, от которого он был освобожден при покупке судна или его ввозе в Россию. Таким образом, закон теперь не предусматривает возможности доначисления сумм НДС в случае прекращения регистрации судна в международном реестре. При этом срок на регистрацию судна при его покупке или ввозе отводится прежний – 45 дней (п. 6 ст. 161 НК).

Также закон обнулил НДС на услуги перевозки ввозимых в Россию и вывозимых из России товаров морскими и смешанными (река-море) судами на основании договоров временного фрахтования (тайм-чартер) (пп. 12 п. 1 ст. 164 НК). Закон отменил НДС в отношении работ по ремонту и обслуживанию судов, а также услуг по их классификации и освидетельствованию (пп. 23 п. 2 ст. 149 НК).

Освобождение от таможенных пошлин при ввозе судов для регистрации в РМРС, принятое с 2006 года, сохранилось.

2. Налог на прибыль

Сохранилось введенное с 2006 года освобождение от налога на прибыль доходов от эксплуатации судна. Необходимо отметить, что такое освобождение применяется к доходам от перевозок грузов или пассажиров при условии, что пункт отправления и (или) пункт назначения расположены за пределами Российской Федерации. Под освобождение попадают и доходы от сдачи в аренду судов для таких международных перевозок (пп. 33 п. 1 ст. 251 НК).

Важным нововведением стало освобождение от налога на прибыль не только доходов от эксплуатации, но и доходов от реализации судов, используемых для международных перевозок (пп. 33 п. 1 ст. 251 НК).

Соответственно и расходы судовладельцев на обслуживание, ремонт и иные цели, связанные с содержанием, эксплуатацией и реализацией судов, зарегистрированных в РМРС, не учитываются в целях налогообложения (п. 48.5 ст. 270 НК).

Таким образом, от налога на прибыль освобождаются доходы от международных перевозок грузов и пассажиров судами, зарегистрированными в РМРС. Перевозки внутри страны не подпадают под это освобождение и облагаются налогом на прибыль в общем порядке.

Все сказанное выше относится и к судам, построенным на российских верфях после 1 января 2010 года, но с одним важным дополнением. Освобождение от налога на прибыль для таких судов охватывает не только международные перевозки, но и их эксплуатацию внутри страны. Кроме того, виды деятельности, на которые распространяется льгота для этих судов, охватывают и буксировку (пп. 33.2 п. 1 ст. 251 НК).

3. Налог на имущество и земельный налог

Судостроительные организации, имеющие статус резидента промышленно-производственной особой экономической зоны (ОЭС), освобождаются от уплаты налога на имущество и земельного налога сроком на 10 лет (п. 22 ст. 381 и п. 11 ст. 395 НК).

4. Пенсионное страхование и налог на доходы физических лиц (НДФЛ)

Закон закрепил норму о нулевой ставке (сроком на 15 лет) страховых взносов, вносимых судовладельцем за членов экипажей всех судов, зарегистрированных в РМРС, с компенсацией этих взносов из государственного бюджета.

Доходы членов экипажей судов, плавающих под Государственным флагом РФ, признаются доходами от источника в РФ и облагаются НДФЛ вне зависимости от того, сколько времени судно с экипажем находится за пределами России (пп. 6.1 п. 1 ст. 208). При этом согласно п. 3 ст. 224, ставка будет составлять 13% вне зависимости от того, сколько времени экипаж провел за границей (раньше, если он находился за

рубежом свыше 183 дней в году, он уплачивал налоги по 30%-ной ставке, принятой для нерезидентов).

Таким образом, федеральные законы № 168-ФЗ от 20 декабря 2005 г. и № 305-ФЗ от 07.11.2011 ввели многочисленные льготы для судов, зарегистрированных в РМРС, и еще большие льготы для судов, построенных на российских верфях начиная с 2010 года.

Однако предоставленные налоговые преференции не разрешили всех проблем отрасли. В целях вывода отечественного судоходства и судостроения на качественно новый современный уровень развития предлагаем продолжить оптимизацию и совершенствование отраслевого налогового законодательства.

В качестве предложения для включения в проект Основных направлений налоговой политики на 2015–2017 гг. считаем возможным рассмотреть:

1. Введение льготы по налогу на прибыль для судоходных и судостроительных организаций, осуществляющих инвестиции в собственное производство, а именно освобождение от налогообложения прибыли, направленной на финансирование капитальных вложений производственного назначения (для судоходных компаний – на приобретение флота, для судостроительных – на приобретение нового оборудования).

Судостроение – отрасль, требующая больших капиталовложений, окупаемость которых растянута на длительный период. 24 декабря 2012 года Правительством РФ утверждена государственная программа «Развитие судостроения на 2013–2020 годы», цель которой – достижение принципиального улучшения стратегической конкурентной позиции судостроения России в мире и обеспечение возможности полного удовлетворения потребностей государства и отечественного бизнеса в современной продукции судостроения. Таким образом, к 2020 году по возрасту и в соответствии с требованиями безопасности должно быть выведено из эксплуатации более 80% российского речного самоходного флота. Это около 8 тыс. судов, вместо которых нужно будет построить новые.

В последние годы при остром дефиците средств в Федеральном бюджете и недостатке собственных средств у судовладельцев строительство нового флота в основном ведется путем привлечения зарубежных инвестиций под различные формы обеспечения. Практически все зарубежные кредиторы выдвигают одно и то же условие – новое судно должно быть зарегистрировано под иностранную юрисдикцию. Сложившаяся ситуация требует принятия срочных мер для обновления флота. Тем более, что ФЗ № 305-ФЗ предоставляет большие льготы именно для новых судов (построенных на российских верфях начиная с 2010 года).

Российские же судостроительные предприятия из-за отсутствия массовых заказов не имеют возможности модернизировать свои производства и значительно отстали в технологическом плане от своих зарубежных коллег. На сегодняшний день на госзаказ приходится порядка 30% от общей суммы заказов в российском речном судостроении. Объем экспортных заказов достигает 50%, остальной объем – заказы от частных отечественных судовладельцев. Отечественное речное судостроение – это порядка 140 судостроительных предприятий. Но они строят менее 70 судов всех типов в год, а самоходными грузовыми (танкеры и сухогрузы – это самые дорогостоящие суда, если не считать пассажирские лайнеры) из них являются не более 30 судов суммарным дедвейтом до 120 тыс. тонн. Причем на 10% функционирующих предприятий приходится около 95% всей производимой продукции. Среднеотраслевой уровень загрузки мощностей, по оценкам ИК «Финам», составляет менее 30%. У лидеров – заводов «Красное Сормово», «Окская судоверфь», Онежского, Невского и др. – этот показатель может достигать 60-90%. При этом многие предприятия отрасли строят по одному небольшому судну раз в 3 года, многие предприятия по 5–7 лет не участвуют в тендерах на строительство судов и числятся судостроительными заводами только формально.

По информации Федерального агентства морского и речного транспорта, износ оборудования механических цехов российских судостроительных заводов составляет 85%, литейных – 73–75%, комплексных доковых – 65%. В целом износ оборудования по отрасли оценивается в 70%. На судостроительных предприятиях подчеркивают, что проблема заключается не в том, что оборудование выработало свой ресурс – благодаря ремонтам оно поддерживается в рабочем состоянии. Проблема заключается в том, что это оборудование устарело морально.

За счет введения льготы по налогу на прибыль предприятия отрасли получат дополнительный собственный источник в виде необлагаемой прибыли для обновления флота и оборудования судостроительных заводов. Считаем, что с введением данной льготы объемы производства судостроительных компаний на волне увеличения спроса в ближайшие годы могут удвоиться. Значительный объем спроса способен обеспечить и дальнейший рост. По различным оценкам, в ближайшие десятилетия российские судостроители могли бы выполнить заказы на сумму от 1 до 3 млрд долларов.

2. Введение дополнительных льгот по налогу на имущество и транспортному налогам для флота, принадлежащего Администрациям бассейнов внутренних водных путей, основной задачей которых являются осуществление во взаимодействии с органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации содержания, эксплуатации и развития внутренних водных путей и расположенных на них гидротехнических сооружений. На балансе этих организаций, в основном, вспомогательный флот.

Судоходные реки и находящиеся на них судоходные гидротехнические сооружения составляют основу инфраструктуры внутреннего водного транспорта, от состояния которой в решающей степени зависят перспективы его развития. Последние 20 лет поддержанию инфраструктуры внутренних водных путей не уделялось должного внимания. На текущий момент инфраструктура внутренних водных путей России не отвечает современным стандартам судоходства. Три четверти всех гидротехнических сооружений в стране эксплуатируются от 50 до 180 лет и, соответственно, требуют ремонта и реконструкции. Лишь 20,9% гидротехнических сооружений имеют нормальный уровень безопасности, 60,8% – пониженный, 14,2% – неудовлетворительный и 4,1% – опасный. При этом судоходные фарватеры нуждаются в «чистке», требуют проведения дноуглубительных и берегоукрепительных работ.

В результате возникают ограничения в эксплуатации флота. Часто судовладельцы вынуждены недогружать суда в связи с недостаточными глубинами на определенных маршрутах. При проходе через шлюз их судам часто приходится ожидать своей очереди сверх установленных нормативов. Иногда для прохода через шлюз даже приходится производить частичную выгрузку. Естественно, это снижает коммерческую эффективность эксплуатации флота и в итоге снижает спрос на суда.

Данную проблему, конечно, необходимо решать комплексно. Так одним из источников получения новых средств может стать экономия на налоге на имущество и транспортном налоге.

В действующем законодательстве для предприятий отрасли уже предусмотрены некоторые льготы. Так, по налогу на имущество организаций не признаются объектами налогообложения: ледоколы, суда с ядерными энергетическими установками и суда атомно-технологического обслуживания; суда, зарегистрированные в Российском международном реестре судов. Так же налоговая база уменьшается на сумму законченных капитальных вложений на строительство, реконструкцию и (или) модернизацию вводимых, реконструируемых и (или) модернизируемых судоходных гидротехнических сооружений, расположенных на внутренних водных путях Российской Федерации, портовых гидротехнических сооружений. Это положение не применяется в отношении законченных капитальных вложений, учтенных в балансовой стоимости указанных объектов до 1 января 2010 года [1].

Освобождаются от налогообложения судостроительные организации, имеющие статус резидента промышленно-производственной особой экономической зоны, – в

отношении имущества, учитываемого на их балансе и используемого в целях строительства и ремонта судов, в течение десяти лет с даты регистрации таких организаций в качестве резидента особой экономической зоны, а также в отношении имущества, созданного или приобретенного в целях строительства и ремонта судов, в течение десяти лет с даты постановки на учет указанного имущества, но не более чем в течение срока существования промышленно-производственной особой экономической зоны

По транспортному налогу не являются объектом налогообложения: промысловые морские и речные суда; пассажирские и грузовые морские, речные и воздушные суда, находящиеся в собственности (на праве хозяйственного ведения или оперативного управления) организаций и индивидуальных предпринимателей, основным видом деятельности которых является осуществление пассажирских и (или) грузовых перевозок; суда, зарегистрированные в Российском международном реестре судов [1].

По транспортному налогу и налогу на имущество перечень объектов, не признаваемых объектом налогообложения рекомендуем дополнить: «суда, принадлежащие Администрациям бассейнов внутренних водных путей».

3. Установление льготы по налогу на имущество для пассажирских и грузовых морских, речных и воздушных судов, находящихся в собственности (на праве хозяйственного ведения или оперативного управления) организаций и индивидуальных предпринимателей, основным видом деятельности которых является осуществление пассажирских и (или) грузовых перевозок.

Морской и речной флот, в силу своих отраслевых особенностей, по нашему мнению, подвергается налоговой дискриминации: ставка налога на имущество не учитывает высокую фондоемкость отрасли. Более того, установление дифференцированных налоговых ставок в зависимости от категорий налогоплательщиков и (или) имущества, признаваемого объектом налогообложения, допускается ст. 380 НК РФ.

Считаем, что использование всех вышеперечисленных льгот позволит:

– судовладельцам – повысить рентабельность и конкурентоспособность эксплуатируемого флота, в результате чего они получат возможность пополнения и улучшения качественного состава флота за счет списания морально и физически устаревших судов и приобретения новых, в т. ч. построенных в отечественных судостроительных организациях;

– организациям судостроения – увеличить портфель заказов, а также повысить рентабельность производства, в результате чего они получат возможность за счет дополнительной прибыли выполнить модернизацию и техническое перевооружение устаревшего оборудования.

Список литературы:

[1] Налоговый кодекс РФ, часть 2
[2] Федеральный закон от 20.12.2005 № 168-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с созданием Российского международного реестра судов».
[3] Федеральный закон Российской Федерации от 7 ноября 2011 года № 305-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с реализацией мер государственной поддержки судостроения и судоходства».

OPTIMIZATION AND IMPROVEMENT OF TAXATION OF ORGANIZATIONS SHIPPING AND SHIPBUILDING

V.V. Kraynova

Keywords: optimization of taxation, taxation of shipping, taxation shipbuilding, profit tax, value added tax, corporate property tax, transport tax, improvement of the tax legislation.

This article describes the stages of optimization of the taxation of organizations in the industry, aimed at support of the fleet and the development of domestic shipbuilding. Analyzed the existing tax privileges for profit tax, value added tax, property tax, transport and land taxes. For the output of domestic shipping and shipbuilding to a qualitatively new modern level of development is proposed to continue optimization and improvement of the branch of the tax legislation and to include the proposal in the draft of the Main directions of tax policy for 2015–2017.

УДК 681.518.5

А.Д. Краснощеков, *к.т.н., профессор*
Самарский филиал ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
443020, г. Самара, ул. Ленинградская, 75

МОДЕЛИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ ПЛАНИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Ключевые слова: *оперативная сеть, имитационные модели, временной ресурс*

Рассматривается системный подход к организации и планированию, моделированию процессов в форме оперативной сети в виде ориентированного графа.

В основе любого рода моделей лежат концептуальная схема моделируемого процесса и аппарат описания. Концептуальная схема является необходимым атрибутом процесса построения модели и может использоваться либо явно, либо быть за «кадром» проводимых рассуждений. В модели математического программирования при решении задач при формировании структуры оперативной сети, построения расписания перемещения дискретных объектов на сети концептуальной схемой является потоковая сеть с дискретными элементами, размещенными на дугах направленного графа, а аппаратом построения – аппарат линейного программирования. Функции, выполняемые концептуальной схемой и аппаратом описания при построении

Моделей принципиально различаются. Назначение концептуальной схемы - сделать первый шаг по пути формализации моделируемого процесса в рамках предлагаемой концептуальной схемы. Язык концептуальной схемы должен быть максимально приближенным к реальностям описываемой проблемной области и без труда предоставляться конечным пользователям. На концептуальном уровне описания никак не должны затрагиваться вопросы вычислимости, управления, поиска экстремальных значений переменных и т.д.

Для их решения должна быть разработана или выбрана та или иная математическая схема или алгоритмический язык, с помощью которых будет произведена машинная реализация модели.

Актуальным является создание методов построения моделей на основе концептуального описания проблемной области в виде структурных элементов на тот или иной периоды, фреймов, семантических сетей.

Для рассматриваемых имитационных моделей в качестве концептуальной схемы будем использовать диаграммы состояний дискретных объектов на сети. Диаграммы такого рода являются удобной формой представления систем, состоящих из большого числа дискретных элементов, проведение которых может быть представлено как перемещение в пространстве состояний.

В последние годы российская экономика имеет положительные темпы роста производства, объемов потребления, инвестиций, снижение инфляции и укрепления национальной валюты. Эти положительные тенденции в развитии экономики требуют повышения уровня планирования и управления на предприятиях, быстро решать проблемы формирования и насыщения рынка товаров и услуг, включая наиболее полное удовлетворение в транспортных услугах.

Одним из главных направлений деятельности предприятий в практической работе идей и методов ситуационного управления.

Предприятие необходимо рассматривать в форме представления оперативной сети, удовлетворяющей рассматриваемым задачам планирования и управления. Оперативную сеть необходимо рассматривать на двух уровнях подробности, условно называемых потоковыми и имитационными.

Системный подход к организации управления и планирования, а также моделирования процессов может быть представлен в виде ориентированного графа с нанесением на дугах условными обозначениями дискретных объектов. Под структурной сетью понимается структура потоков дискретных объектов. За единицу перемещения принимается факт прохода дискретного объекта через заданную точку оперативной сети.

На содержательном уровне глобальная цель управления перемещения объектов на сети может быть сформулирована следующим образом:

За время T осуществить заданное количество перемещений дискретных объектов на сети.

На основании анализа ряда реальных систем выделяют подцели, на которые можно разложить глобальную цель управления перемещением дискретных объектов на сети:

1. C – из оптимальных соображений, определяемых условиями конкретной задачи, сформировать сеть для перемещения объектов (задача Z).

2. C – при заданной сети построить расписание перемещений на ней объектов (задача Z) .

3. C – синхронизировать перемещение объектов на сети с заданным расписанием в случае отклонений процесса (задача Z).

Сформулированную таким образом комплексную задачу Z=(Z Z Z) назовем задачей управления перемещением дискретных объектов на сети.

В соответствии со списком подцелей структура иерархии состоит из:

M – модель формирования структуры оперативной сети,

M – имитационная модель для построения расписаний движения объектов на сети,

M – имитационная модель для корректировки расписаний движения объектов на сети.

V V V – имитационная модели восприятия начальной информации,

I I I – модели интерпретации результатов работы моделей.

Решение задач управления Z Z Z требует разной степени подробности описания рассматриваемого процесса перемещения объектов на сети. Согласование критериев управления, используемых в задачах и при переменных моделях M, имеет смысл интенсивностей элементарных контуров.

Реализация L -го элементарного контура с интенсивностью x

$$L = IL$$

(L – множество элементарных контуров, на основании которого строится модель M) в терминалах модели M означает, что в течение интервала времени T в сети будут израсходованы: временной ресурс дискретных объектов в объеме x t где t – затраты временного ресурса на L -м элементарном контуре при x = 1, экономический ресурс в объеме x e , где c – затраты экономического ресурса на L -м элементарном контуре

при x =1, а также получен эффект в объеме x e , где e – эффект, полученный при одном перемещении дискретного объекта по L -му элементарному контуру.

Критерии управления для задачи Z выступают, как правило, в двух формах:

$$F(Z) = \min c\,t \text{, если } \Pi\ T\ R$$

$$F(Z) = \max e\,x \text{, если } \Pi\ T\ R$$

Где П – количество дискретных объектов r -го типа в сети (r =1 w),
w – число типов дискретных элементов;
R – объем временного ресурса дискретных элементов, необходимого для выполнения элементарных контуров в целях достижения заданной величины суммарного эффекта

$$E = I\ X$$

I – подмножество элементарных контуров, входящих в решение задачи Z.

В качестве практической реализации изложенного подхода проведена разработка комплекса моделей управления работой флота пароходства и проведен натуральный эксперимент по их использованию. В состав комплекса вошли модели М М; V V; М–М; I и I.

На основе модели М были разработаны два варианта оптимизирующей процедуры по расчету технического плана работы флота пароходства.

В первом варианте процедуры были автоматизированы этапы введения корреспонденции К (Т) для каждого r -го слоя из общей корреспонденции К (Т) в соответствии с видом Г и П . На каждом подграфе G (V W), построенном на основе К (Т), для выделения сети порожних трасс решалась транспортная задача на минимум порожних пробегов, используя также вариант, когда транспортная задача решалась на подгруппе типов флота, у которых имеет место

$$\Gamma = \Gamma = \ldots = \Gamma \text{ и } \Pi = \Pi + \ldots = \Pi.$$

Далее с помощью алгоритма разложения направленного графа на элементарные контуры решалась задача разложения графов Н (V W) после чего осуществлялся обсчет показателей элементарных контуров используемых в модели М.

Для ускорения счета формирование симплекс-таблицы модели М проводилось программным методом.

На заключительном этапе по программе модифицированного симплекс-метода для задач линейного программирования с двухсторонними ограничениями решалась задача линейного программирования.

В случае несовместимости этой системы производились коррекция тех или иных начальных условий: размеры груза и количество транспортных единиц.

В период большого спроса на транспортные услуги при чрезвычайно большом дефиците провозной способности транспортных средств представляется важным поиск путей повышения уровня использования транспортных средств и в первую очередь, за счет улучшения качества планирования и управления транспортным процессом.

Список литературы:

[1] Иванищев В.В., Краснощеков А.Д. Управление на сетях с переменной структурой. М.: Наука, 1982. – 114 с.
[2] Бусленко Н.П. Моделирование сложных систем. М.: Наука, 1968 г.

MODELING IN THE PLANNING SYSTEM AND MANIPULATED BY THE ENTERPRISE

A.D. Krasnoschekov

Keywords*: operational network, the correction plan*

System approach to the organization and planning, modeling of processes in the form of an operational network in the form of the focused count is considered

УДК 681.518.5

А.Д. Краснощеков, *к.т.н., профессор*
Самарский филиал ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
443020, г. Самара, ул. Ленинградская, 75

СЕТЕВЫЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ СТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ключевые слова: *стратегия, адаптивность, сетевая структура*

Рассмотрены вопросы перехода к современным методам управления с помощью сетевых систем, отражающих связи между элементами внутренней и внешней среды компаний.

Переход к современным методам управления непрерывно связан с сетевыми компаниями, сетевыми организационными структурами. Впереди эпоха компаний-сетей и сетей из компаний, исповедующих новые принципы менеджмента.

К началу нового века использование сетевых принципов организации компаний становится в западных странах ведущим направлением в менеджменте. Это обусловлено следующим:

– постоянным усложнением производственной и коммерческой деятельностью компаний;

– повышением значения фактора времени (повышение оперативности действий требует нового подхода к методам производства и управления);

– расширением пространства компании (если она хочет выжить, надо очень быстро раздвинуть свой рынок до национальных, а затем до мировых масштабов);

– низкой эффективностью общественных форм кооперации при решении сложных проблем хозяйственной деятельности;

– стремлением к автономным формам труда;

– наличием межорганизационных систем информации и коммуникации.

Как мы уже отмечали выше, человечество вступило в новую стадию своего развития – «стадию построения информационного общества», а информационное общество можно охарактеризовать следующими особенностями, создающими необходимые условия для возникновения сетевых и виртуальных компаний:

– любой человек или группа лиц могут в любом месте и в любое время свободно иметь доступ через автоматизированные системы связи к любой необходимой для них информации;

– любой человек, группа лиц или общество в целом имеют необходимые технические средства , инфраструктуру и социальную базу для производства и воспроизводства требуемой информации;

– любой человек или группа лиц умеют использовать современную информационную технологию для решения стоящих пред ними проблем .

Сетевые системы отражают связи между элементами внутренней и внешней среды компаний.

Термин «сетизация» означает метод, заключающийся в формировании сети с ее узлами и связями для достижения целей в соответствии с потребностями и ожиданиями партнеров и деловой конъюнктурой.

Сетевая модель призвана просто изменить мир, она одинаково применима как в качестве модели внутриорганизационного сотрудничества между потенциальными ресурсами, так и между компаниями и группами компаний.

При создании компании-сети предприятие разбивается для более гибкого выполнения производственных программ на самостоятельные в хозяйственном, а иногда и в правовом отношении центры (хозяйственные единицы, отделения, производственные сегменты, центры прибыли). На смену централизованным приходят федеративные структуры.

Сети из компаний могут быть представлены двумя организационными моделями:

– сеть, формирующаяся вокруг крупной компании. В этом случае крупная компания, представляющая собой ядро сети, собирает вокруг себя фирмы меньшего размера, поручая им выполнение отдельных видов деятельности. Крупная компания занимает доминирующее положение в деловых операциях, являясь головным заказчиком, и сеть становится иерархизированной. Мелкие компании быстро попадают в зависимость от более мощного партнера.

– сеть компаний близких по масштабам. Большинство компаний , объединенных в сеть, юридически самостоятельны, но в хозяйственном плане поддерживают устойчивость друг друга, что очень важно для всех.

Отдельные виды деятельности при сетизации могут быть переданы другим компаниям, специализирующимся, например, на маркетинговых исследованиях, обеспечении сырьем и материалами, составлении бухгалтерской отчетности, подборе кадров и повышении его квалификации, послепродажном обслуживании продукции одной отрасли или группы компаний. В целом компания может освободиться от многих видов деятельности и сконцентрировать все ресурсы на приоритетных для себя областях специализации, на собственных уникальных процессах. Уникальными для компании являются те области , которые могут заключать в себе конкурентные преимущества данной компании, и прежде всего к ним можно отнести научно-технические разработки и производственный процесс.

Следовательно, стратегия сетизации сравнима с методами сужения собственной производственной деятельности, когда компания перестает сама заниматься какими-то направлениями и передает их внешним исполнителям. Порой внешним исполнителям перепоручается и само производство продукции, в этом случае мы имеем дело с так называемыми оболочечными компаниями.

Оболочечная компания – это компания, которая часть бизнес-функций, прежде всего, собственно производство продукции передает на контрактной основе сторонним подрядчикам, сама сосредотачивается на трансакционной составляющей бизнеса, то есть определяет, что и сколько производить, как и кому реализовывать.

К оболочечной форме бизнеса тяготеет все большее количество российских компаний, по большей части работающих на продовольственных рынках.

Говоря об оболочечных компаниях , нельзя не упомянуть и недостатки такого подхода:

– конкуренция со стороны собственных подрядчиков;

– невозможность отследить качество производства;

– торговая марка – это не более чем имя, если компания владеет только именем вещи, а не ею самой, то устойчивость такого бизнеса всегда находится под угрозой.

В результате размывания границ между компаниями исчезают традиционные разграничения между внутренними и внешними членами организации, собственными и чужими ресурсами, крупными и мелкими фирмами.

В условиях сетевой модели вся цепочка создания благ превращается в совокупность услуг. Договорные отношения переносятся на владельцев долей капитала, обо-

рудования и отдельных сотрудников. Подобное «развязывание» ресурсов выражается прежде всего в заключении различного рода договоров (разделение прав владения и пользования) и замене традиционных отношений в сфере управления персоналом.

Новый организационный принцип уже давно проходит испытания в рамках крупномасштабного эксперимента, выходящего за пределы отрасли или функциональной сферы. Результаты такого эксперимента позволяют говорить о преимуществах сетевых принципов построения компаний, о трудностях, с которыми приходится сталкиваться, и о выявленных слабых местах сетевых компаний и сетевых структур управления.

Преимущества достаточно значительны. Перечислим их:

– адаптивность компаний к изменяющимся условиям, быстрая реакция на изменение конъюнктуры;

– концентрация деятельности компании на приоритетных областях специализации, на уникальных процессах;

– существенное сокращение издержек, их рациональная структура и повышение доходов;

– низкий уровень занятости, исключение дублирования использования квалификационной рабочей силы;

– привлечение к совместной деятельности в рамках сети самых лучших партнеров, исключение использования второсортных исполнителей.

Привлекательность сетевых структур объясняется очень высокими экономическими показателями, которые в свою очередь обусловлены двумя факторами – компетентностью и эффективностью организационной сети.

Сетевые структуры являются идеальной школой повышения компетенции работников компании. Ведь к решению тех или иных задач привлекаются лучшие исполнители. Подобный элитарный принцип сотрудничества, присущий сетевой компании, исключает использование второсортных исполнителей, хотя последние и работают в той же компании.

Эффективность рассматриваемых компаний гарантируется низким уровнем и рациональной структурой издержек. Сети исключают дублирование использования рабочей силы и мощностей на разных участках. Тем самым удается избегать высоких совокупных затрат на производство конечной продукции.

Сетевые компании, сетевые структуры отличаются оптимальной структурой издержек. При этом минимизации легко поддаются расходы на подготовительно-заключительные работы. Снижение издержек достигается также и тем, что сетевые структуры менее обременены так называемыми политическими организационными единицами, к которым можно отнести наблюдательный совет компании, производственный совет, согласительные группы ит.п.

В отличие от обычных компаний они ориентированы в первую очередь на целевую деятельность и в значительно меньшей степени на решение политических вопросов.

Трудности, выявившиеся при внедрении сетевых принципов, указывают на существование определенных границ для «безграничных» компаний. Они обусловлены двумя причинами:

– сетевая организация нарушает ряд сложившихся принципов управления,

– процесс формирования сетевых компаний характеризуется отставанием фундаментальных научных исследований от практического опыта: управленческие принципы для новых компаний и организационных структур еще не уточнены и не апробированы в достаточной степени и поэтому не могут служить прочным фундаментом для развития данной организационной формы.

В качестве специфических слабых мест сетевой компании и сетевой структуры управления можно назвать:

При формировании сетевых моделей предпочтение отдается специализации, концентрации на ключевых компетенциях, тогда как современные тенденции развития компаний, наоборот, говорят о необходимости ориентации на многоплановую квалификацию общего профиля.

Сетевая концепция нарушает организационные принципы сегментирования и модулирования, которые присущи автократическим (хозяйственно обособленным, замкнутым, самообеспечивающимся) организационным единицам, таким, как венчурные предприятия, «фабрика в фабрике, предприятие в предприятии» т.п., при сетевых структурах возникает чрезмерная зависимость от кадрового состава, возникают риски, связанные с текучестью кадров.

Практически отсутствует материальная и социальная поддержка участников сети вследствие отказа от классических долгосрочных договорных форм и обычных трудовых отношений.

Существует опасность чрезмерного усложнения, вытекающая, в частности, из разнородности участников компании, неясности членства в ней, открытости сетей, динамики самоорганизации, неопределенности в планировании для членов сети; принципы сетевых построений тормозят развертывание предпринимательства, так как предопределяют « дефицит» автаркии и мотивации предпринимателей.

Каждый участник сети вносит лишь небольшой вклад в функционирование всей сетевой модели, поэтому создание организационных сетей ведет к усилению их взаимозависимости.

Каждый участник сети вносит лишь небольшой вклад в функционирование всей сетевой модели, поэтому создание организационных сетей ведет к усилению их взаимозависимости.

Для сетевых структур типична зависимость как от рынка, так и от ресурсов .Особенно возрастает ресурсная зависимость в связи с тем , что сетевые компании наряду с собственными мощностями и персоналом используют на договорных условиях необходимые здания, транспортные средства, компьютерную технику и персонал других компаний. Тем самым компания попадает в полную зависимость от внешних факторов.

В сетевых компаниях невозможно использование традиционных отношений в сфере занятости рабочей силы. Трудовые отношения в таких компаниях устанавливаются на основе срочных трудовых договоров, частичной занятости, договоров о взаимном предоставлении персонала компаниями, договоров со специалистами свободных профессий.

Участники сетевой структуры, главным образом, внутренне вдохновляются миссией сети. Социальная же поддержка не находит должного места в мотивационной концепции этой организационной формы.

Члены сетевой компании вынуждены отказаться и от мотивационной роли «образа врага» в конкурентной борьбе, так как сегодняшний противник завтра может оказаться партнером по сети.

Сетевые структуры перечеркивают некоторые испытанные организационно-управленческие принципы. Чтобы в результате не возник организационный вакуум, разработан ряд специфических принципов, главными из которых являются:

– принцип формирования сетевой культуры;
– принцип взаимности;
– климат доверия.

По своей сути создание собственной корпоративной культуры – дорогостоящее и долгосрочное мероприятие. Сетевые же компании не имеют, как правило, времени на развитие собственной культуры. Поэтому в условиях сетевой структуры предпочтение следовало бы отдать «импорту культуры». Под этим ,однако, не подразумевается восприятие сетевой компанией одной из доминирующих корпоративных культур или культуры какой-либо страны. Путь к сетевой культуре лежит через глобальные связи

единого хозяйственного пространства, глобальные нормативные сообщества (типа Международной организации стандартов, «Интернет» и др).

«Развязывание» ресурсов в рамках сетевых структур часто сравнивается с виртуализацией, а сетевая компания с виртуальной компанией. Это сравнение правомерно, когда в ходе замены старой структуры теряются известные физические и правовые характеристики компании. Зарезервировать определение «виртуальный» следует, видимо, за частью сетевой организации, конкретно за временными ориентированными на проект, сетевыми фрагментами, работа которых обеспечивается с использованием информационно-технических средств (телетехники и телекооперации) в пространстве и времени.

Современные телекоммуникационные технологии расширяют границы сотрудничества. Для эффективной совместной работы больше нет необходимости пространственного сосредоточения персонала: работать за соседним столом, находиться в одном офисе, здании, городе или даже стране. Современные компьютерные технологии позволяют осуществлять совместную групповую работу в удаленном режиме.

Такие группы (команды) называются виртуальными. Такими они становятся не только из-за того, что отдельные участники этой группы работают в удаленном режиме через некоторое неосязаемое электронное пространство. Изменяется сам статус работника в компании: он уже рассматривается не с позиции занимаемой должности, не как функционер, а как потенциальный ресурс, представляющий собой совокупность знаний и умений, доступный для всех в рамках компании. Формально для виртуальной компании имеет значение только содержание ресурса и его доступность.

Список литературы:

[1] Морозов В.К. и др. «Основы теории информационных процессов управления», изд.: Мысль. 2006 г.

ORGANIZATIONAL STRUCTURE OF THE ENTERPRISE NETWORK

A.D. Krasnoschekov

Keywords*: strategy, adaptability, network structures*

Transition questions to modern methods of management by means of the network systems reflecting communications between elements of internal and environment of the companies are considered

УДК 681.518.5

А.Д. Краснощеков, *к.т.н., профессор*
П.А. Кулагин
Самарский филиал ФБОУ ВПО «ВГАВТ»
443020, г. Самара, ул. Ленинградская, 75

МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АППАРАТ МОДЕЛИРОВАНИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА ТРАНСПОРТЕ

Ключевые слова: *Логистические операции, моделирование, транспортировка, управление*

Рассмотрены вопросы выполнения логистических операций транспортировки с использованием математического аппарата моделирования. Уровни логистической системы и алгоритм выбора моделей.

Транспортировка является ключевой логистической функцией, связанной с перемещением материальных ресурсов, незавершенного производства, готовой продукции в транспортных средствах по определенной технологии. Транспортировка, помимо перемещения грузов, включает такие логистические операции, как экспедирование, грузопереработка, упаковка, таможенные процедуры, страхование рисков и т.д. Выполнение всех логистических операций транспортировки производится с целью обеспечения доставки нужной продукции требуемого количества и качества в заданное время и с оптимальными затратами.

Таким образом, предметом транспортной логистики является комплекс задач планирования и управления, связанных с перемещением груза: обеспечение технологического единства транспортноскладского хозяйства, совместное планирование производственного, транспортного и скалаского процессов; выбор рационального способа транспортировки грузов (унимодальный, мультимодальный, интермодальный и т.п.); выбор вида (видов) транспорта; выбор транспортных средств; выбор логистических посредников в транспортировке (перевозчиков, экспедиторов, агентов, терминалов и т .п.); определение рациональных маршрутов; распределение транспортных средств по маршрутоам; оценка качества транспортного сервиса; определение технических издержек, связанных с транспортировкой; обеспечение технической и технологической сопряженности участников транспортного процесса, согласование их экономических интересов, распределение рисков и ответственности.

Решение поставленных задач требует наличия развитого методологического обеспечения. Между тем, модели и методы управления материальными (транспортными) потоками, представленные в научных публикациях по теории транспорта и логистики (табл. 1), характеризуются разрозненностью, незавершенностью, неполнотой, отсутствием глубоких прикладжных разработок. Существующий на данный момент аналитический аппарат, используемый при оптимизации издержек в транспортно-логистических системах, требует существенной доработки и проведения дальнейших исследований.

Таблица 1

Модели и методы логистики

Модели и методы логистики	Источники и научные школы
Многоэтапная транспортная задача,математическое программирование	Постан М.Я., Николайчук В.Е.
Производственно-транспортная задача	Сергеев В.И., Уваров С.А.

Модели и методы логистики	Источники и научные школы
Производственно-транспортно-складская задача	Нагловский С.Н., Кириченко А.В.
Взаимодействие транспортных потоков в перевалочных пунктах, теория массового обслуживания	Постан М.Я.
Функционирование перевалочных пунктов, имитационное моделирование	Миротин Л.Б.
Синтез интегрированной системы доставки грузов на основе морфологического метода	Миротин Л.Б.

Изучение доступных научных публикаций по теории логистики и экономике транспорта показало ,что значительная часть представленных в них моделей строится на классической транспортной задаче ,представляет собой ее частные случаи или различные модификации. Анализ представленных в литературе транспортных, производственно- транспортных и производственно-транспортно складских моделей позволяет сделать следующие выводы:

1. Наблюдается устойчивая тенденция роста числа показателей и числа переменных по мере учета в модели (целевой функции) все большего количества звеньев логистической сети (канала). Например, приводимая в литературе обобщенная модель планирования полигона контейнерного обслуживания и общая модель функционирования логистической транспортной системы (ЛТС) на рассматриваемом полигоне содержит большое количество вариантов расчета, принятия решения на основании которых требует разработки специальной методики многократной оценки.

Данную оценку можно выразить следующим образом:

$$Y_{W1} = \sum_{p=1}^{n} f_p \to \min$$

где p – подсистемы доставки, каждая из которых обладает самостоятельными интересами, требованиями и ограничениями.

2. Основа всех моделей – классическая транспортная задача и ее модификации. Поскольку в настоящее время разработано достаточно много методов решения данной задачи (и соответствующих алгоритмов для ПК), то предполагается, что для каждой модели могут быть определены оптимальные варианты решения. К сожалению, ни в одной из рассматриваемых работ по логистике не приведены ни исходные данные, ни примеры решения даже условных задач.

3. Несмотря на наличие в моделях временных параметров, они являются статическими, а не динамическими, что снижает ценность предложенных моделей. Речь идет о том, что они не учитывают возможность изменения во времени запасов вывозимых грузов, случайных колебаний времени перевозки и погрузки/выгрузки ТС, колебаний рыночного спроса на услуги транспорта и т.д. Помимо этого, известная логистическая концепция «точно вовремя», отражающая основные свойства логистических функциональных циклов, не нашла применения во всех рассмотренных подходах.

4. Во всех рассмотренных моделях отсутствуют подходы, учитывающие логистические методы и алгоритмы, обеспечивающие интеграцию (а не прости суммирование) логистических целей, такие как методы расчета оптимальной величины заказа при многономенклатурных поставках в многоуровневых распределительных системах.

5. Приводимые модели и методы не учитывают особенности управления транспортными потоками в цепях поставок, поскольку логистический подход предусматривает оптимизацию не только транспортной, но и складской составляющей затрат, а также затрат, связанных с организацией взаимодействия транспортных потоков в пе-

ревалочных пунктах на основе использования моделей с прямым, складским и смешанном вариантами взаимодействия.

Кроме того, в современоой научной литературе по логистике следует отметить попытки формирования динамических моделей интермодальных систем. Решаемые с помощью методов теории массового обслуживания, они, как правило, отличаются большой размерностью, сложны для расчетов, наиболее общие из них не имеют исчерпывающих аналитических решений.Подобные подходы требуют дальнейших исследований, но в перспективе могут быть использованы в качестве методической основы для создания программного обеспечения, позволяющего оптимально проектировать и управлять деятельностью перевалочных пунктов как ключевых звеньев логистической цепи доставки грузов.

Формирование направлний дальнейшего развития комплекса моделей и методов управления интермодальными перевозками на основе логистического подхода, а также определение возможностей практической реализации разработанного аналитического инструментария предлагается осуществлять на основе разработанной классификации моделей, методов и алгоритмов, применяемых при управлении потоками в логистических системах разного уровня (от микро- до макроуровня) и характеризующихся различным уровнем проработки и использования логистических методов (табл. 2).

На основе систематизированных в табл. 2 моделей и методов разработан алгоритм принятия решений по их использованию, представленный на рис. 1.

Таблица 2

Уровни логистической системы

Уровень логистической системы	Модели, методы, методики	Решаемые задачи
Макроуровень	Морфологический метод исследования	Выбор наиболее рациональных систем доставки грузов выбор рациональных способов транспортировки и т.д.)
Макроуровень	Методика выбора оптимального варианта доставки грузов	Выбор оптимальной схемы доставки (оптимизация за счет использования складирования, отправок и оптимизация партии поставки)
Макро- и мезоуровень	Модели сетевого планирования и управления	Выбор оптимальной системы доставки грузов (видов транспорта и состава логистических посредников)
Мезоуровень	Методика выбора оптимального варианта доставки груза при перевозках на короткие расстояния	Выбор оптимальной схемы доставки (оптимизация за счет консолидации отправок, оптимизация партии отправки и маршрутизации)
Микроуровень	Методы теории массового обслуживания, метод имитационного моделирования	Оптимизация перевозочных и перевалочных процессов в пунктах перевалки (оптимизация технологических параметров перевалочных пунктов)

В первом блоке используются морфологический метод исследования и методы сетевого планирования и управления для решения задачи отбора наиболее рациональных вариантов организации перевозки с последующим выбором единственного оптимального.

Решаемые здесь задачи не предполагают оптимизации цепи поставок; втрой и третий блоки охватывают подблоки, связанные с оптимизацией транспортно-

логистической цепи поставок, и являются уточняющими по отношению к первому блоку.

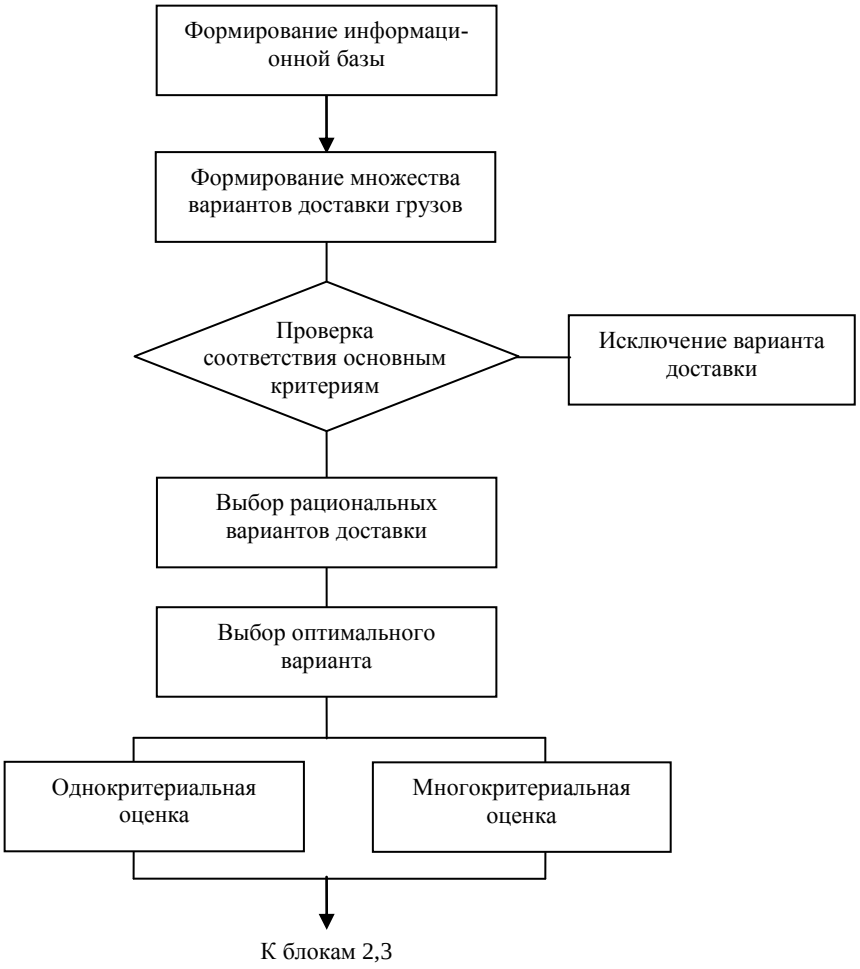

Рис. 1. Алгоритм выбора моделей и методов управления транспортными потоками. Блок 1

Задачи второго блока ориентированы на уточнение и оптимизацию маршрута доставки в перевалочном пункте по критерию времени, второй блок включает подблок «оптимизация технологических параметров пунктов перевалки», решение задач данного блока предполагает использование методов ТМО и метода имитационного моделирования для оптимизации перевозочных процессов в пунктах перевалки груза с одного вида транспорта на другой.

В третьем блоке осуществляется уточнение и оптимизация схемы доставки по экономическому критерию (величине затрат на доставку грузов); при этом в третий блок входят все оставшиеся подблоки, в которых решаются задачи, связанные с выбором оптимального варианта организации перевозок при доставке грузов, предусматривающего выбор транзитной или складской схемы доставки, а также связанные с выбором оптимального варианта перевозки при доставке груза со склада конечному потребителю (рис. 2).

Рис. 2. Алгоритм выбора моделей и методов управления транспортными потоками. Блоки 2 и 3.

В данный блок входят методики выбора оптимального варианта доставки груза при перевозках как на дальние (международные перевозки), так и на короткие расстояния (внутрирегиональные перевозки); оптимизация транспортно-логистической цепи поставок осуществляется в этом блоке за счет использования логистических методов и технологий, включающих использование логистической функции складирования, расчета партии поставки с помощью формулы Уилсона, консолидации отправок и маршрутирования.

Проведенный анализ показывает, что на уровне микроэкономики, наиболее перспективным направлением является применение методов имитационного моделирования и представление транспортной логистики как системы массового обслуживания заявок потребителя.

Список литературы:

[1] Власов М.П., Шимко П.Д. Моделирование экономических процессов. – М.: Наука, 2005.
[2] Краснощеков А.Д. «Моделирование в системе планирования и управления предприятием». Самарский госуниверситет. Труды третьей межвузовской конференции, 2006 г., г. Самара.

MATHEMATICAL TOOLS OF MODELING THE TRANSPORT LOGISTICS PROCESSES

A.D. Krasnoschekov, P.A. Kulagin

Keywords*: Logistics operations, transportation, modeling, management.*

Questions of performance of logistic operations of transportation with use of mathematical apparatus of modeling are considered. Levels of logistic system and algorithm of a choice of models

Раздел VI

Эксплуатация судового энергетического оборудования

Редакционная коллегия раздела:
Ю.И. Матвеев, д.т.н., профессор
А.С. Курников, д.т.н., профессор
О.С. Хватов, д.т.н., профессор – ответственный секретарь,
С.Г. Яковлев, к.т.н., доцент – ответственный редактор.

Section VI

Operation of ship power equipment

Editorial board for the section:

D.Sc.(Tech.), Professor Y.I. Matveev
D.Sc.(Tech.), Professor A.S. Kurnikov
D.Sc.(Tech.), Professor O.S. Khvatov
Ph.D.(Tech.), Associate Professor S.G. Yakovlev.

УДК 621.431.74-44

Т.Н. Гусакова, *ст. преподаватель ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
В.В. Алексеев, *соискатель ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

АНАЛИЗ ТОПЛИВОИСПОЛЬЗОВАНИЯ В СУДОВЫХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ УСТАНОВКАХ НА СУДАХ ВОДНОГО ТРАНСПОРТА

Ключевые слова: *судовые двигатели, топливо, расход, нормирование, мощность, частота вращения, технико-эксплуатационные показатели.*

Приводятся материалы аналитического обзора по нормированию расхода топлива на судах водного транспорта.

Совершенствование методов технической эксплуатации включает в себя большую группу вопросов, ведущих к снижению эксплуатационных расходов. Особое место среди них занимают задачи, связанные с поиском путей снижения расхода топлива. Они решаются по линии организации мероприятий, направленных как на поддержание энергетических установок судов в нормальном техническом состоянии, так и по линии выбора оптимальных с точки зрения топливоиспользования режимов движения судов в различных условиях.

Повышение экономичности главных двигателей теплоходов имеют определяющее значение в повышении эффективности топливоиспользования. Снижение удельного расхода топлива в широком диапазоне нагрузок частоты вращения, приведет к снижению часового и общего расхода топлива.

Большое значение для объективной оценки уровня топливоиспользования на флоте имеет правильный выбор системы нормирования расхода топлива. Действительно, в настоящее время системы нормирования в большинстве несовершенны и не отражают достаточного уровня технической эксплуатации флота.

Из всей совокупности вопросов, проблемы снижения расхода топлива можно выделить два основных направления, разработка которых может оказать решающее влияние на уровень топливоиспользования и экслуатационной экономичности теплоходов.

К первой следует отнести исследование зависимости экономичности дизелей от параметров рабочего процесса и выбора оптимального сочетания их минимально возможного удельного расхода топлива в широком диапазоне режимов работы по частоте вращения и нагрузке.

Ко второму направлению следует отнести вопросы изучения закономерности протекания рабочего процесса главного двигателя в различных эксплуатационных условиях и выбор режимов их работы внутри области, ограниченной экономическими характеристиками. Решение этих вопросов создает базу для разработки систем нормирования расхода топлива, позволяющего объективно учитывать особенности работы теплохода в различных условиях.

Исходя из изложенного, задачи исследования можно свести к:

1) исследованию влияния условий организации рабочего процесса главных двигателей теплохода на их экономичность, положении экономических характеристик и улучшении топливоиспользования;

2) оценке влияния эксплуатационных условий на работу главных двигателей и повышения винтовых характеристик в зависимости от глубины судового хода;

3) разработке системы нормирования, обеспечения возможного выбора оптимальных режимов движения в зависимости от нагрузки и путевых условий.

В работе рассмотрено влияние рабочего процесса на экономические показатели судовых среднеоборотных дизелей. Число факторов, влияющих на протекание рабочего процесса двигателя велико, и каждый из них оказывает влияние на экономичность двигателя.

Проведено много исследований, однако мало освещены вопросы, связанные с изучением закономерностей, оказывающих влияние на экономические характеристики двигателей различного назначения. В основном влияние различных факторов на экономичность двигателя рассматривается без увязки с условиями эксплуатации и полученные результаты не точны.

Известно, что на величину индикаторного, механического и эффективного *кпд* двигателя основное влияние оказывают такие параметры рабочего процесса, как степень сжатия ξ, степень повышения давления λ, коэффициент избытка воздуха α и давление наддува P_H. В принципе, можно для каждого двигателя выбрать их оптимальное сочетание, обеспечить высокий *кпд* в достаточно широком диапазоне нагрузок и частоты вращения. Для каждого типа двигателя конкретные значения ξ, λ, α, P_H определяется опытным путем по условию максимальной экономичности при ограничении скорости нарастания давления и максимальной величины давления сгорания P_Z.

Необходимо более полно провести исследования экономических характеристик.

Экономическая характеристика – зависимость $N_e = f\ (n)$; $g_e = f\ (n)$, полученные при работе двигателя на режимах наибольшей экономичности.

Экономические характеристики двигателя получали по серии его нагрузочных характеристик или по серии винтовых. Однако эти экономические характеристики в координатах $N_e - n$ будут отличаться от этих же характеристик, полученных по серии нагрузочных.

Г.А. Конаков впервые указал, что исследование экономических характеристик может выявить резервы повышения эксплуатационной экономичности двигателя, а разработка вопросов согласования винтовой и экономической даст возможность установить обоснованные критерии выбора оптимальных режимов движения судов в различных условиях плавания.

Проведенный анализ литературы позволяет сделать следующие выводы:

1) необходимо разработать новые методики «нормирования топлива» для судовых среднеоборотистых двигателей применительно к современным экономическим условиям эксплуатации судов водного транспорта;

2) совершенствовать организацию технической эксплуатации флота с целью улучшения технико-экономических характеристик судовых дизелей.

Список литературы:

[1] Паспортные характеристики судов. Справочник. Составитель Г.А. Долгополов: Новосибирск, НГАВТ, 1999 – 39 с.
[2] Руководство по теплотехническому контролю серийных теплоходов: Минречфлот, 3-е изд.: М., Транспорт, 1986. – 207 с.
[3] Техническая эксплуатация речного флота. Под редакцией А.Ф. Видецкого. – М.: Транспорт, 1995. – 320 с.

ANALYSIS FUEL USAGE IN SHIP POWER PLANTS SHIPS WATER TRANSPORTTN

T.N. Gusakova, V.V. Alekseev

Keywords*: ship engines, fuel consumption, regulation, capacity, speed, performance indicators.*

Provides an analytical review of the materials on rationing of fuel consumption on ships sailing charter.

УДК 621.86.07

В.И. Беспалов, *к.т.н., доцент ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
В.В. Колыванов, *к.т.н., ФБОУ ВПО «ВГАВТ»*
603950, г. Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5а

ПРИМЕНЕНИЕ НА СУДАХ ВАЛОГЕНЕРАТОРОВ С УСТРОЙСТВОМ ПОДДЕРЖАНИЯ ПОСТОЯННОЙ ЧАСТОТЫ ВРАЩЕНИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ РЕЖИМАХ РАБОТЫ ГЛАВНЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ

Ключевые слова: *валогенератор, постоянная частота вращения, планетарный механизм.*

Статья содержит материалы по использованию на судах валогенераторов с устройством поддержания постоянной частоты вращения их на различных режимах работы главных двигателей.

Использование на судах валогенераторов в ходу судна вместо дизель-генератора применялось еще при строительстве судов проектов 507, 507-А, 507-Б, 1565 типа «Волго-Дон». Но их использование на судах практически сводилось к нулю, так как при изменении (понижении) частоты вращения главного двигателя примерно на 10% или снижения напряжения на валогенераторе на 10% происходил автоматизированный запуск резервного дизель-генератора. И это происходило очень часто, особенно на реках при ограниченной глубине фарватера, при шлюзовании, прохождении каналов, расхождении судов, внезапных ситуациях и т.д. Тогда устанавливались валогенераторы мощностью 50 кВт и с частотой вращения через клиноременную передачу от валопровода и мультипликатор n=1500 мин$^{-1}$. В связи с частыми переходами на работу дизель-генераторов (а это приводило к снижению их ресурса), использование валогенераторов было прекращено.

В данной работе мы предлагаем использовать на судах валогенераторы с устройством поддержания постоянной частоты вращения их на различных режимах работы главных двигателей (ГД). Суть устройства заключается в следующем см. рисунок 1.

От валовой линии через клиноременную передачу вращающий момент передается на ведомое водило 2 обода планетарного механизма 1. Планетарный механизм состоит из обода с внутренним и внешним зацеплением, крестообразного водила 2 вращающего саттелиты 3 с внутренним зацеплением, обода планетарного механизма и ведомой шестерни валогенератора 4, тахогенератора, пульта управления частоты вращения, электродвигателя постоянного тока, связанного с шестерней 5 привода обода планетарного механизма.

Работа планетарного механизма заключается в следующем.

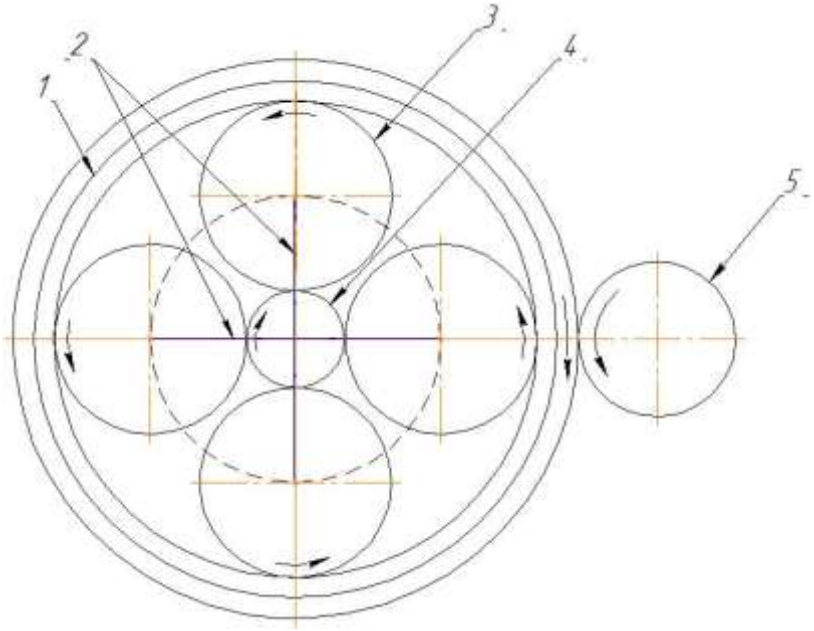

Рис. 1. Схема привода валогенератора

При номинальной частоте работы главных двигателей вращающий момент через клиноременную передачу ведущего шкива гребного вала валопровода передается на ведомый шкив и далее на крестообразное водило 2 саттелитов 3. Обод планетарного механизма на данном режиме не вращается. Саттелиты вращаются по внутреннему ободу планетарного механизма и приводят во вращение ведомую шестерню валогенератора при n=const. При понижении частоты вращения главных двигателей и, соответственно, ведомой шестерни 4 валогенератора через таходатчик ток передается на пульт управления электродвигателя постоянного тока и через шестерню 5 электродвигателя на обод 1 планетарного механизма увеличивающего частоту вращения саттелитов 3 до поддержания постоянной частоты вращения валогенератора n=const. При дальнейшем понижении частоты вращения главных двигателей ток от таходатчика через пульт управления увеличивает частоту вращения электродвигателя постоянного тока до поддержания постоянной частоты вращения валогенератора n=const и так далее.

При расчете планетарного механизма можно определить диаметры шкивов клиноременной передачи, диаметры шестерен и количество зубьев планетарного механизма, а так же крутящий момент электродвигателя постоянного тока. Так на судах типа «Волго-Дон», «Сормовский» и других проектов можно установить по валогенератору на каждый главный двигатель мощностью по P_e = 50 кВт и частотой вращения n = 750 мин$^{-1}$ или n = 1 500 мин$^{-1}$. При этом надо помнить, что движители (винты) должны быть облегченные.

Применение данных валогенераторов позволяет стабилизировать частоту вращения валогенераторов (±1%), отбирающих мощность от главных двигателей, работающих в диапазоне изменения частоты вращения ГД 40–95%.

Основные преимущества при применении данных валогенераторов заключается в следующем:

– происходит экономия топлива;

– сохраняется ресурс работы дизель-генераторов;

– повышаются экологические показатели, т.к. в ходу дизель-генераторы не работают.

Список литературы:

[1] Архангельский В.С. Регуляторы вращения судовых дизелей. -Л.: Судостроение, 1982. 178 с.
[2] Судовые энергетические установки : учебник / В.А. Сизых. – 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Транслит, 2006. - 352 с.

SHIP SHAFT GENERATORS WITH A DEVICE TO MAINTAIN A CONSTANT SPEED ON THE VARIOUS MODES OF OPERATION OF THE MAIN ENGINES

V.I. Bespalov, V.V. Kolivanov

Keywords*: shaft generator, constant speed, planetary gear*

This article contains material for use on ships shaft generators with a device to maintain a constant speed on their different modes of operation of the main engines.

ВЕСТНИК
Волжской государственной академии
водного транспорта

Выпуск 39
2014

Ответственный секретарь *В.С. Пайков*

Печатается по авторскому оригиналу
без редактирования и корректуры

Формат бумаги 70х180 1/16. Бумага офсетная.
Ризография. Усл. печ. л. 10,8125 . Уч.-изд. л. 15,1375 .
Заказ 123. Тираж 1001.

Отпечатано в типографии издательско-полиграфического комплекса ВГАВТ
603950, Нижний Новгород, ул. Нестерова, 5А